БИРЖИ и БАНКИ

БЕЛОРУССКАЯ ДЕЛОВАЯ ГАЗЕТА

№46 (389) 30 июня 1997 года

понедельник

915 дней до 2000 года

СЕГОДНЯ

ЖЕЛЕЗОМ ВЫЖЕЧЬ КРАМОЛУ

Стр. 5

СОБЫТИЕ

ВЛАДИМИР ЗАМЕТАЛИН ВНОВЬ ВЫШЕЛ НА ТРОПУ ВОЙНЫ

Андрей МАХОВСКИЙ

На прошлой неделе закончилась вторая сессия нового белорусского парламента. И Совет республики, и Палата представителей разошлись на заслуженный отдых. Уже само это событие могло заставить журналистов взяться за перо и стать поводом для серьезного анализа деятельности народных избранников. Однако белорусские парламентарии, дабы не быть забытыми СМИ, сделали еще более серьезный шаг -- они приняли в первом чтении проект новой редакции закона о средствах массовой информации.

В пользу нового государственного устройства депутаты парламента могут привести весомый аргумент в виде солидного перечня принятых законов. Беда в том, что в большинстве случаев законы эти готовились в недрах Администрации президента, а роль парламента ограничилась их почти автоматическим утверждением. Один из таких законопроектов -- изменения в Закон «О печати и других СМИ».

Законопроект был подготовлен при активном участии нынешнего руководителя Государственного комитета по печати Владимира Заметалина. Зная трогательную заботу бывшего главного президентского идеолога о свободной прессе, оценить содержательную сторону этого законопроекта можно, даже не читая его. На посту начальника ГУОПИ г-н Заметалин способствовал смене редакторов государственных газет, изгонял из страны независимые издания и даже угрожал отключить вещание в Беларуси российских телеканалов. Но победить прессу он так и не смог.

На новом посту Владимир Заметалин осознал, что все эти годы ему не хватало власти. Предложенный проект закона расширяет полномочия председателя Госкомпечати и делает их в определенных сферах почти безграничными, дает ему в руки мощное оружие, способное обеспечить полную победу над самой независимой прессой.

Если прежде государственной регистрации, а значит, и контролю со стороны ведомства Владимира Заметалина подлежали СМИ тиражом от 500 и более экземпляров, то в новом законе эти ограничения сняты. Теперь теоретически даже школьная стенгазета с тиражом в один экземпляр будет находиться под неусыпным контролем Государственного комитета по печати. Выпуск этого издания без регистрации его у Владимира Заметалина может стать основанием для привлечения виновных к ответственности, а издатель будет на два года лишен права заниматься издательской деятельностью.

Усложнены правила регистрации и ужесточена ответственность за нарушения закона. Отдельной строкой введена ответственность за оскорбление президента.

Закон запрещает ввоз и распространение на территории Беларуси печатных, аудио- и видеоматериалов, наносящих ущерб суверенитету страны и ее безопасности. Степень этого ущерба в соответствии с проектом закона предстоит определять лично Владимиру Заметалину, а вернее (поскольку никто не вечен) -- председателю госкомитета, курирующего СМИ.

Главным новшеством закона является положение о том, что деятельность любого СМИ может быть приостановлена на срок от трех до двенадцати месяцев решением Государственного комитета по печати на основании ведомственного мнения о том, что издание нарушило данный закон. Судебного подтверждения тому, что нарушения действительно были допущены, новый закон не требует. Таким образом, если «новый взгляд на проблемы СМИ» будет одобрен в законодательном органе страны, то судьбу газет будет решать лично полковник Заметалин. Правда, издание, не угодившее председателю Госкомпечати, может обжаловать это решение в суде, но, учитывая оперативность белорусских судов, можно быть уверенными, что такое обжалование не будет слишком эффективным.

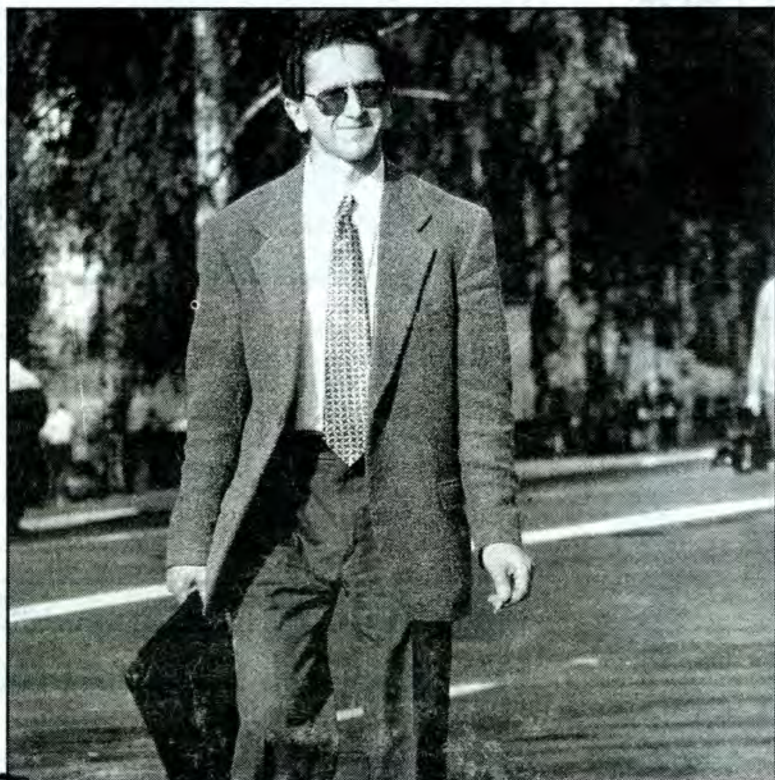
По мнению Владимира Заметалина, до сих пор *«Госкомпечать была лишена возможности оперативно участвовать в реализации политики государства в области печати, так как нормы действовавшего закона не позволяли ему активно влиять на правоотношения в этой области»*. Нормы нового закона, надо думать, не позволят вмешиваться в указанную область никому, кроме председателя Госкомпечати.

Как считает редактор газеты «Свобода» Игорь Герменчук, *«поправки так же одиозны, как и их автор, полковник Заметалин. По этому закону руководитель Госкомпечати получает фактически полицейские полномочия и сможет единолично решать судьбу любой газеты. Нормы этого закона нарушают даже нормы лукашенковской Конституции, в соответствии с которой никто не может быть осужден иначе чем по решению суда. Заметалин, конечно, может закрыть все независимые газеты, но это не значит, что газеты перестанут выходить. Во всяком случае, любви к власти после принятия этого закона у журналистов не прибавится»*.

Даже привычным ко всему депутатам Палаты представителей закон о печати, предложенный известным борцом за независимость прессы, показался чересчур одиозным. Приняв законопроект в первом чтении, депутаты тем не менее постарались сделать все для того, чтобы отложить второе чтение на максимально длительный срок. Как сказал в беседе с корреспондентом «БДГ» председатель комиссии по правам человека и СМИ Юрий Кулаковский, *«в комиссии появилось слишком много замечаний для того, чтобы принимать этот закон так скоропалительно, как это предлагалось его авторами. В частности, нас не устраивает, что вначале Госкомпечать может приостановить работу любой газеты, а уже после будет вынесено решение суда»*.

В результате, несмотря на настойчивую атаку Госкомпечати и Владимира Заметалина, принятый в первом чтении закон был отправлен на окончательную доработку до осени. Таким образом, на время депутаты избавили себя от необходимости принимать решение, способное погубить по крайней мере всю независимую белорусскую прессу. Однако осенью им все же придется сделать выбор, и нет никаких гарантий, что выбор этот будет в пользу независимых изданий. Во всяком случае, до сих пор парламентарии принимали все, что предлагалось им президентской администрацией и правительством.

И тем не менее государственная политика в области СМИ -- проблема более чем серьезная, поскольку затрагивает одно из основных прав человека -- право на получение достоверной, нерафинированной, не прошедшей цензуру информации, а также распространение таковой. То, что глава белорусского ведомства, курирующего СМИ, упорно ищет собственные пути во взаимоотношениях с журналистами, упорно отрицая опыт мировой цивилизации, свидетельствует, как бы понимает, не о том, что развитые страны избрали неверные пути развития. Но даже тогда, когда глава государства признал, что его подчиненные перегнули палку во взаимоотношениях со средствами массовой информации, Владимир Заметалин решил заручиться поддержкой законодателей. Пока он ее не получил...



Кто там шагает правой? Левой!

СОТРУДНИЧЕСТВО

ПРЕЗЕНТАЦИЯ В ШВЕЙЦАРИИ

Отдел информации «БДГ»

Правительственная делегация Республики Беларусь во главе с премьер-министром Сергеем Лингом приняла участие в работе международного экономического форума, который 26 июня открылся в швейцарском городе Кран-Монтана.

Целью этого ежегодного форума является содействие укреплению контактов между представителями правительственных и деловых кругов разных стран, а также межправительственным контактам в неформальной обстановке. Белорусская сторона рассматривает свое участие как эффективное средство активизации торгово-экономического сотрудничества с европейскими государства-ми. Об этом заявил первый заместитель министра иностранных дел республики Сергей Мартынов на брифинге, прошедшем накануне отъезда делегации в Кран-Монтана. По его словам, особенностью участия Беларуси в нынешнем форуме стал ее статус специально приглашенного гостя. Этот статус предусматривает проведение мероприятий по широкой презентации государства.

ЭКОНОМИКА

«ФОРД» ПОЛУЧИЛ СВОЕ

Андрей МАХОВСКИЙ

На прошлой неделе обе палаты белорусского парламента рассмотрели и приняли закон о предоставлении льгот ЗАО «Форд-Юнион». Несмотря на первоначальное сопротивление депутатов, в конечном итоге законопроект был поддержан почти единогласно и принят чрезвычайно оперативно.

Закон предусматривает освобождение ЗАО «Форд-Юнион» от уплаты налога на прибыль сроком на 5 лет. Бессрочное льготирование предусмотрено по уплате таможенных пошлин, НДС и акцизов на ввозимые комплектующие. Поправки, предусматривавшие ограничение сроков льготирования, не были поддержаны.

Как заявил в беседе с корреспондентом «БДГ» руководитель представительства «Форд» в Беларуси Нил Кэмпбел, *«нас в полной мере удовлетворяет принятый закон. Приятно видеть, что в результате острых дебатов здравый смысл в конце концов восторжествовал»*.

Нил Кэмпбел уверен, что принятый закон позволит компании в полной мере выполнить все договоренности, достигнутые с белорусским правительством. Торжественное открытие завода запланировано уже на 30 июля. Сейчас уставный капитал предприятия сформирован более чем на 50%. $4 млн. внесены компанией «Форд» на строительство объектов. $4,5 млн. на закупку необходимого оборудования внесла компания «Лада ОМС». Вклад белорусского правительства выражается в передаче предприятию объектов недвижимости общей стоимостью $4 млн.

ФОРУМЫ

У АГРАРНИКОВ СВОЙ СОЮЗ

Ирина МАКОВЕЦКАЯ

27 июня в Гомеле руководители Белорусского аграрного союза и Белорусского совета колхозов, Агропромышленного союза России и Российского совета колхозов и других форм хозяйствования, Крестьянского союза Украины и Всеукраинского совета коллективных сельскохозяйственных предприятий подписали договор о создании Союза аграрников Беларуси, России и Украины.

Главной целью Союзагро является содействие в реализации в АПК своих стран тех задач, которые определены двусторонними государственными договорами Беларуси, России и Украины и другими межгосударственными соглашениями. В частности, это касается развития интеграции аграрных экономик трех стран, обеспечения законодательной защиты интересов и прав аграрников, внедрения передовых форм хозяйствования. Также в документе отмечается, что Союзагро открыт для присоединения к нему крестьянских и агропромышленных организаций других стран СНГ.

Подписанию договора предшествовала дискуссия о положении дел в АПК каждой из сторон, которое все три делегации оценили как достаточно сложное и даже критическое. Председатель Агропромышленного союза России Василий Стародубцев отметил, что за последние годы в России сокращены 20 млн. гектаров пашни, поголовье крупного рогатого скота уменьшилось на 50%, свиней -- на 65%, овцеводство находится на уровне 1938 года, практически не обновляется сельскохозяйственная техника. По его оценке, до 80% хозяйств в России являются убыточными.

Иван Мозговой, председатель Крестьянского союза Украины, назвал ситуацию в АПК своей страны аналогичной российской. По его мнению, при проявлении должных усилий к 2005 году можно достичь улучшений в АПК, но его состояние будет адекватно уровню 1985 года. Также Иван Мозговой выразил пожелание выработать такую тактику действий Союзагро, чтобы быть услышанными в высших эшелонах власти. С этой точки зрения в более выгодном положении находится Беларусь, председатель аграрного союза которой Василий Леонов является министром сельского хозяйства и продовольствия. Основной проблемой АПК республики он назвал слабое финансовое состояние хозяйств, что связано с низкой эффективностью производства и сдерживанием государством цен на ряд сельскохозяйственных продуктов.

ПАРЛАМЕНТ

ПРЕЗИДЕНТСКАЯ СТОРОНА НЕ ИСКЛЮЧАЕТ ВОЗМОЖНОСТЬ ПРОВЕДЕНИЯ ДОСРОЧНЫХ ВЫБОРОВ

Ольга ТОМАШЕВСКАЯ

27 июня Палата представителей провела закрытое заседание, на котором обсуждались начавшиеся переговоры между властью и оппозицией с участием Евросоюза и Совета Европы. Накануне заседания обе палаты Национального собрания выступили с заявлениями, в которых содержалась критика представительства на переговорах. Как стало известно, заместитель главы Администрации президента Иван Пашкевич сообщил на заседании, что компромиссным результатом переговоров может стать роспуск Национального собрания и проведение досрочных выборов.

Неудивительно, что данное заявление, хоть и сделанное в осторожной форме, вызвало на редкость бурную дискуссию в Палате представителей. В результате депутаты, как и следовало ожидать, не поддержали идею роспуска высшего законодательного органа и проведения досрочных выборов. В то же время они попытались припугнуть администрацию -- пообещали все вместе написать заявления об уходе из Палаты представителей в случае, если власть будет непоследовательной. Понятно, что если Александр Лукашенко примет решение о роспуске парламента, возмущение депутатов его не остановит.

Руководитель ГУОПИ Михаил Подгайный высказался по этому поводу достаточно туманно: *«Может быть, а может и не быть. Этот вопрос может быть предметом обсуждения»*. По словам Подгайного, решение о досрочных выборах могут принять только два человека в стране -- президент и руководитель парламента. Пока ни один из них официального заявления по данному вопросу не сделал.

И все же сегодня можно говорить о том, что наступил переломный этап: раньше президент категорично заявлял о том, что его устраивает деятельность существующего законодательного органа и поэтому он не видит необходимости в проведении выборов. Хотя сам Александр Лукашенко еще не высказался о возможности проведения досрочных выборов, изменение настроений в его администрации свидетельствует о многом. Позиция власти стала не такой жесткой, как раньше. Не исключено, что определенную роль сыграли слушания в политкомитете Парламентской ассамблеи Совета Европы, в результате которых было решено не приглашать на заседания СЕ ни официальную делегацию, ни депутатов парламента 13-го созыва, не признавших президентскую Конституцию. Наверное, президентская сторона после этого решила, что у нее появилась возможность восстановить отношения с Европой. Скорее всего, Александр Лукашенко начинает подумывать о том, что ради благосклонности Европы можно пойти на такую жертву, как выборы.

ВЕРТИКАЛЬ

НЕ ТЕРЯЙТЕ БДИТЕЛЬНОСТИ!

Отдел информации «БДГ»

Комитет государственного контроля Беларуси провел в Пинске семинар руководящих работников КГК и его областных подразделений.

Хотя официальным поводом для проведения мероприятия называлось знакомство с региональными отделениями КГК в Пинске и Барановичах (Брестская область стала первой, где Комитет государственного контроля представлен не только в областном центре), этим работа собрания не ограничилась. В своем выступлении председатель КГК Николай Домашкевич настойчиво призывал своих подчиненных давать принципиальную оценку выявленным в ходе проверок негативным явлениям, не бояться трудностей и обязательно доводить начатые дела до конца.

СОДЕРЖАНИЕ НОМЕРА:

УВАЖАЕМЫЕ ЧИТАТЕЛИ!

Начиная с этого номера «Белорусская деловая газета» на протяжении двух летних месяцев будет выходить один раз в неделю, по понедельникам.
Вместе с «БДГ» еженедельно Вы будете получать приложения к газете -- «Конъюнктура» и «Бизнес и право».

КОНТАКТЫ

БЕЛАРУСЬ-ТАЙВАНЬ: НЕОФИЦИАЛЬНАЯ ПЕРСПЕКТИВА

Светлана КАРПЕКОВА

С 18 по 20 июня в Минске находилась группа телевизионных журналистов из Тайбэя (Тайвань). Цель их визита -- подготовка ознакомительного фильма о Беларуси, который будет демонстрироваться в Тайване.

Члены делегации встретились с известным белорусским кинорежиссером Виктором Дашуком, представителями Белорусского государственного университета, ряда общественных организаций. Сторонами обсуждались идеи совместных проектов в области образования, науки, технологий, искусства и культуры.

Возможно, это событие не заслуживало бы особого внимания, если бы не достаточно непростые взаимоотношения Беларуси и Тайваня.

Как известно, контакты Тайваня со многими государствами мира осуществляются на неофициальном уровне, поскольку никто из них не хочет портить отношения с континентальным Китаем. Однако избежать нежелательных инцидентов удается не всегда. Например, когда в прошлом году вице-президент Тайваня Лянь Чжань по приглашению Киевского университета посетил Украину, это вызвало определенные осложнения в отношениях Украины с КНР.

По причине особенно тесной дружбы с Китаем, завязавшейся в последнее время, Беларусь избегает контактов с представителями Тайваня, хотя в Минске уже около года существует Тайбэйская торгово-экономическая миссия, которую возглавляет Туан Пей-Лунг. Кстати, что касается нашего интеграционного партнера -- России, то в декабре 1996 года она открыла в Тайбэе официальное представительство московско-тайбэйской координационной комиссии по экономическому и культурному сотрудничеству.

Следует отметить, что белорусско-тайваньские экономические отношения (в частности, в нынешнем году) развиваются более успешно, чем с КНР. По данным Минстата Беларуси, за январь-март товарооборот с Тайванем составил $13331 тыс., с Китаем -- $9191 тыс., экспорт -- соответственно $8832 тыс. и $4280, импорт -- $4499 тыс. и $4911 тыс.

Специалисты считают, что серьезные инвестиции из Тайваня тормозит отсутствие законодательной базы в области двустороннего сотрудничества -- в частности, соглашений об избежании двойного налогообложения и о защите иностранных инвестиций. В той или иной форме у Тайваня, несмотря на его нынешний статус, такие соглашения заключены со многими странами. Установить взаимовыгодные связи с Тайванем в Беларуси стремятся в первую очередь общественные организации -- в частности, фонд «ТайМин».

Представители фонда считают, что невостребованные в Беларуси технологии могут быть реализованы в Тайване, поскольку они представляют интерес для тайваньских партнеров. Например, сегодня существует идея создания международного консорциума в рамках проекта «Струнные транспортные системы» («БДГ» уже писала об этом проекте). Рассматриваются также возможности реализации на Тайване нескольких технологий, разработанных белорусскими учеными. Фонд «ТайМин» предполагает в течение 1997 года реализовать ряд проектов в области двустороннего делового сотрудничества, туризма, информационного и культурного обмена. Что касается визита группы тайваньского телевидения, то фонд считает его важным шагом в рамках подготовки дней Тайбэя в Минске, которые планируется провести в сентябре.

СПРАВКА «БДГ».

Международный фонд экономического и культурного сотрудничества между Минском и Тайбэем (Фонд «ТайМин») образован 28 ноября 1995 года. Фонд является общественной, неправительственной, некоммерческой и бесприбыльной организацией, объединяющей около 150 лиц и 10 организаций. Полученные фондом средства направляются на осуществление целей и задач фонда, реализацию проектов, программ и мероприятий, а также на благотворительную деятельность.

Фонд осуществляет свою деятельность в области экономики, финансов, науки, технологий, образования, культуры, искусства и гуманитарных контактов. Имеет свой филиал в Тайбэе и поддерживает тесные связи с рядом организаций Тайваня, координирующими сотрудничество в области экономики, науки и кульруры, такими как Тайбэйская торгово-экономическая миссия в Минске, НИИ промышленных технологий (ITRI), Совет по развитию внешней торговли Тайваня (CETRA), тайбэйско-московская комиссия.

СТИХИЯ

УРАГАН МОЖЕТ ИСПОРТИТЬ ПРЕЗИДЕНТУ ПРАЗДНИК

Ольга ТОМАШЕВСКАЯ

В течение прошедшей недели многие политические партии и неправительственные организации обращались к руководству страны с требованием сократить расходы на празднование Дня независимости и 930-летия Минска и направить освободившиеся средства на ликвидацию последствий урагана. Предложение вполне разумное: очевидно, что государство находится в таком положении, когда может позволить себе лишь что-то одно -- либо устроить дорогостоящие гулянья, либо помочь людям, оставшимся без крыши над головой. Правда, вызывает большие сомнения то, что Александр Лукашенко сможет отказаться от праздника, к которому он так долго и тщательно готовился.

25 июня в Беларуси находился министр России по чрезвычайным ситуациям Сергей Шойгу. Он прибыл в нашу страну для того, чтобы оценить последствия бушевавшего в начале недели урагана и изучить возможности для оказания помощи со стороны России. Кроме Минска, г-н Шойгу посетил пострадавшие районы. Он пообещал, что российское правительство в ближайшее время рассмотрит вопрос о предоставлении Беларуси помощи. К пятнице представители белорусского МЧС еще не знали, было ли принято российской стороной такое решение.

Заставляет задуматься тот факт, что министр соседней страны прибыл на место происшествия значительно раньше, нежели президент Беларуси. Сообщения о том, как белорусский лидер отреагировал на последствия стихийного бедствия, в течение нескольких суток отличались противоречивостью.

Сначала стало известно, что Александр Лукашенко, узнав об урагане, направил из Сочи телеграмму, в которой потребовал навести порядок. Звучало это так, будто речь шла об очередных происках оппозиции, а не о явлении природы. Вечером 24 июня сообщили, что белорусский президент прервал свой отпуск и направился на родину. Правда, ни в тот день, ни на следующий Александр Лукашенко на родине так и не появился. Вместо того, чтобы руководить ликвидацией последствий стихии, белорусский президент направился в Краснодарский край подписывать соглашения о сотрудничестве. Вероятно, общаться с краевым руководством сегодня возможно только на уровне президента, не ниже.

В это время появления Александра Лукашенко очень ждало руководство страны. Предполагалось даже, что он отправится по пострадавшим районам ранним утром 26 июня. Однако президент вернулся в Беларусь лишь к вечеру 26 июня. В тот же день было объявлено о том, что Лукашенко все же посетит пострадавшие районы -- но лишь 28 июня.

По последним данным, в результате стихийного бедствия погибло 5 человек и около 50 ранено. В Министерстве по чрезвычайным ситуациям Беларуси корреспонденту «БДГ» сообщили, что по сведениям на 27 июня, нанесенный стране ущерб оценивается в сумму порядка RUR 800 млрд. (при этом объяснили, что подсчеты велись совместно с МЧС России, поэтому данные приводятся в российских рублях). При этом из белорусского бюджета на восстановление пострадавших регионов было выделено всего BLR 14 млрд., из них BLR 9 млрд. на Минскую область и 5 млрд. -- на Брестскую. Кстати, сумма, заложенная в годовом бюджете на фонд финансирования мероприятий, связанных с катастрофами, авариями и стихийными бедствиями, составляет BLR 58 млрд., из которых, по данным на 1 мая текущего года, не было израсходовано ни рубля.

К концу недели в Беларусь поступила помощь из Молдовы -- 2 вагона стройматериалов. Неизвестно, стоит ли сегодня рассчитывать на западную благотворительность. Пока никаких заявлений о предоставлении помощи дальнее зарубежье не делало. Впрочем, это неудивительно: ведь в течение прошедшего года руководство страны делало все возможное, чтобы Беларусь стала крайне непривлекательной страной для благотворительных организаций.

Многие негосударственные организации высказали желание помочь пострадавшим. Белорусская ассоциация независимых профсоюзов приняла решение оказывать адресную помощь раненым и оставшимся без крова. В пострадавшие районы выезжали депутатские группы парламента 13-го созыва. К примеру, в Воложинском районе побывали Семен Шарецкий и Елена Скриган, которые передали пострадавшим медикаменты. Сбор средств для восстановления нормальной жизни в пострадавших районах начала Федерация профсоюзов. Профсоюзные организации Минской и Брестской областей получили по BLR 100 млн. от федерации; BLR 200 млн. выделил и «Профбанк». Руководство БНФ приняло решение организовать группы помощи пострадавшим. Практически все независимые политические партии попросили сделать юбилейные празднования более скромными, чтобы высвободить средства для помощи пострадавшим.

УНЕСЕННЫЕ ВЕТРОМ

Светлана КАРПЕКОВА

Конец нынешней недели вряд ли станет праздничным для жителей многих районов Беларуси, пострадавших от стихийного бедствия, которого, по данным метеослужбы, не было на территории страны по меньшей мере 50 лет. Во всяком случае, точно известно, чем будут заниматься в эти дни, например, работники детского лагеря отдыха «Теремок», который расположен в Столбцовском районе. Они будут расчищать территорию лагеря, 23 июня за пять минут превратившуюся в сосновый лесоповал. 8 июля им предстоит принять вторую смену детей. К счастью, никто из 420 «первосменников» не пострадал.

Точно известно, чем будут заниматься в обязательные праздничные дни жители деревни Гилики Воложинского района. Они с помощью местной власти попытаются починить свои жилища, поскольку практически все дома в деревне в той или иной степени разрушены ураганом, фронт которого составлял полтора километра.

Только в Минской области, по предварительным подсчетам, нанесен ущерб порядка BLR 1 трлн. Больше всего населенных пунктов пострадало в Несвижском районе, в том числе и Национальный музей-заповедник -- более 100 уникальных деревьев было уничтожено. Сам Несвижский замок практически не пострадал -- снесло только один лист с кровли. Однако повреждено 496 жилых домов, из которых по состоянию на 26 июня восстановлено 69. По информации председателя Несвижского райисполкома Владимира Дражина, для их ремонта необходимо 110 тыс. листов шифера стоимостью BLR 62 тыс. каждый. Нетрудно подсчитать, что на это потребуется порядка BLR 7 млрд. Вообще же предварительный ущерб по району оценивается в BLR 100 млрд., включая потери сахарного завода, три разрушенные водонапорные башни, фермы, около 50% полегших посевов и примерно 500 га уничтоженного леса.

В Столбцовском районе пострадало 97 деревень и около 400 производственных объектов. Здесь практически отключены от электроэнергии и электроснабжения все животноводческие фермы. Нанесенный ущерб оценивается в BLR 60 млрд. Сегодня из бюджета району выделено BLR 2 млрд., еще BLR 400 млн. перечислило Министерство природных ресурсов и охраны окружающей среды. BLR 800 млн. выделило Минприроды и Воложинскому району, который стал дважды пострадавшим -- около 46% его территории подверглось радиационному загрязнению в результате аварии на Чернобыльской АЭС.

В эти дни, пожалуй, психологически тяжелее всего пришлось метеослужбам Беларуси. Начальнику Гидрометцентра Тамаре Терещенко, видимо, неоднократно пришлось отвечать на вопрос, почему синоптики не смогли предупредить о надвигающемся урагане? По мнению специалистов, такие стихийные бедствия нельзя предсказать заранее. Известно, что разрушительный ураган достаточно внезапно возник над Львовской областью Украины и со скоростью 160 км/ч переместился на территорию Беларуси. Впрочем, говоря о точности прогнозов, нужно учитывать плачевное состояние отечественных метеослужб -- их потребности удовлетворяются только на 30-40%. В последние годы значительно сократилось количество агрометеорологических постов, запусков радиозондов, многие метеостанции выработали свой ресурс.

ВИЗАВИ

ИСТОРИЯ БОЛЕЗНИ

Юрий ДРАКОХРУСТ

Чем больше все остается по-прежнему, тем больше все меняется. На первый взгляд, 5 съезд БНФ не принес никаких сюрпризов: все лидеры сохранили свои посты. И все же это впечатление обманчиво. На предыдущем съезде два года назад в председателя Зенона Позняка, сидящего в президиуме, летели тучи критических стрел. *«Фронт стал заложником того, что люди будут говорить о Позняке»*, *«Возвышение Позняка ведет к сползанию фронта к тоталитарному режиму»* -- вот некоторые формулировки, звучавшие тогда. Всерьез в 1995 году обсуждалась идея разделения БНФ на партию и движение, смысл которой заключался в мягком отстранении лидера от внутрипартийной власти.

Теперь же критическое выступление Юрия Ходыко прозвучало гласом вопиющего в пустыне. Он не только не нашел поддержки, с ним не стали даже спорить -- съезд сделал вид, что этого выступления не было. Впрочем, при голосовании отношение к возмутителю спокойствия все же выразили: из всех руководителей фронта он получил больше всего «черных шаров» -- 64, против других кандидатур проголосовали 3-5 делегатов.



Лидер «из ящика»

Какие же идеи, высказанные Зеноном Позняком в его видеовыступлении на съезде, оказались столь притягательными, что обезоружили всякую критику? Контуры новой концепции фронта были сформулированы еще весной прошлого года, а сейчас получили лишь более четкую формулировку: Беларусь оккупирована восточным соседом, Лукашенко -- марионетка российских спецслужб, цель -- национально-освободительная борьба всеми доступными методами.

Может быть, такая формула и эффективна как мобилизационный инструмент: возможно, люди с большей решимостью идут под дубинки ОМОНа и в тюрьму, если считают, что борются с иноземной оккупацией, чем с частью собственного народа. Но в политике цели и последствия неотделимы от средств и способов интерпретации реальности.

А в данном случае предлагаемые интерпретации кажутся до боли знакомыми: противник, враг руководствуется не собственной, пусть и злой, волей, он тайно движим метафизическим злом, иноземной силой, имманентно враждебной твоему народу. Источник зла выносится за пределы данного общества, но одновременно зло оказывается разлитым повсюду, под разными масками скрываются его вольные или невольные агенты. Лишь одна, истинно народная сила стоит у него на пути, лишь она одна призвана поразить его, как Георгий змия.

Где-то мы все это уже слышали? Правильно, эти идеи блестяще формулирует «марионетка» -- президент Лукашенко. В его речах Россия заменяется на Запад, но объясняющая схема идентична -- все та же заговорщицкая теория общественного бытия.

Борясь с диктатурой, оппозиция всегда в чем-то уподобляется своему противнику. Но если это тождество столь полно, то общество при любом исходе оказывается в проигравших, оно обречено вращаться в заколдованном круге тоталитаризма. Так было в Германии в 30-х годах, когда самой мобилизованной силой, противостоящей нацистам, были их идеологические зеркальные близнецы -- коммунисты.

В нашем случае ирония ситуации заключается еще и в том, что сам тезис об оккупации Беларуси выглядит списанным с расхожей сентенции российской оппозиции об «оккупационном режиме Ельцина». Куда ни кинь -- всюду оккупация. Оккупация разума страхом смотреть в глаза реальности.

Этот страх не обошел стороной и молодое поколение фронта. Эти люди демонстрировали свое мужество, бросаясь нынешней весной под дубинки, идя в суды и в тюрьму. Но личное бесстрашие не заменяет бесстрашия мысли, которого, увы, нет. Не в том беда, что «Молодой фронт» чересчур радикален, беда в том, что он интеллектуально робок и вторичен.

В газете «Имя» в анкете будущего президента, предлагаемой молодыми фронтовцами, читаем замечательный вопрос: «Какие земли Беларуси находятся за границами РБ?». И дальше списочек, примерно тот же, который фигурировал еще несколько лет назад в статьях видеомессии на последнем съезде БНФ. Можно, конечно, задать встречный вопрос, популярный в московских кругах определенного пошиба: «Какие земли России помещаются за границами РФ?». Задать и увидеть типологическое сходство философий «борцов с оккупацией» и тех, кто и в самом деле не прочь прибрать к рукам Беларусь.

Но есть вопрос более фундаментальный -- как это все сочетается с «Беларусь -- в Европу»? А не прямая ли это дорога вместе с любимым персонажем в совершенно ином, общеизвестном направлении?

«Подобные рассуждения на руку режиму; идет борьба с диктатурой за свободу, а фронт -- единственная сила, реально ему противостоящая», -- скажет иной читатель. Именно потому это все и говорится. Никакая борьба не отменяет необходимости думать.

Опасность «заговорщицкой» теории не абстрактна, она формирует определенный стиль мышления и поведения. И вот уже в агенты Лубянки записывают либералов, а фактически -- всех противников нынешней власти, противостоящих ей несколько иначе, не преисполнившихся мудростью единственно верного учения. Либералам-«меньшевикам» достается чуть ли не больше, чем Лукашенко. Режим -- он как стихийное бедствие, а эти предлагают альтернативу. Еретиков всегда преследовали злее, чем язычников.

Стоило Юрию Ходыко возразить на съезде против этой практики разделения на «чистых» и «нечистых», как подозрения прозвучали и в отношении его. Якобы его действия на руку российским спецслужбам.

В рамках избранной парадигмы с оппонентом не нужно спорить -- достаточно произвести его в агенты иноземного зла. И этот бред спокойно проглатывается людьми, сидевшими с Юрием Ходыко в соседних камерах.

А это, кстати, еще один аспект темы. «Заговорщицкая» парадигма разлагает мораль, порождая какую-то моральную тупость.

Фраза *«Политик должен заниматься политикой, а не сидеть в тюрьме»*, сказанная эмигрантом Позняком по поводу прошлогодней отсидки Ходыко, не была случайной. В недавнем послании председателя фронта, адресованном белорусской молодежи, содержится призыв устроить оккупантам вторую Чечню. Но в отличие от Джохара Дудаева, который командовал повстанцами из Ведено, лидер БНФ посылал свой призыв из 100-процентно безопасной заграницы. Как аятолла Хомейни, руководивший борьбой с шахскими спецслужбами из Парижа.

А в тексте доклада Зенона Позняка на съезде, опубликованном в «Свабодзе», -- своеобразный символ. Концовка призывает, обязывает белорусов быть готовыми жертвовать в борьбе всем, даже собственной судьбой, а уже после концовки -- «Нью-Йорк». Там и жертвовать? Может быть, слово «жертва» имеет какой-то иной смысл, кроме общеупотребительного? А может, есть избранные, которые имеют право из безопасного далека посылать людей, будем говорить без экивоков, на смерть? Это уж чистый Восток, безо всякой примеси Европы.

Фронт всегда отличался моральным ригоризмом и бескомпромиссностью. И поразительно, что сейчас никто из делегатов съезда, кроме опять же Юрия Ходыко, не почувствовал нестерпимую моральную фальшь этой ситуации.

И чего тогда удивляться тому, как пресловутый электорат президента как будто не замечает политического бесстыдства своего кумира. Электорат -- такие же белорусы, как и все мы, как члены БНФ, только кумиры разные.

Лукашенко не вечен. Но от сегодняшнего выбора зависит не только то, как скоро он уйдет, но и что будет после него.

Речь в данном случае не о Зеноне Позняке. Просто оказывается, что болезнь общества гораздо глубже и тяжелее, чем можно было предполагать.

Белорус каждый день видит человека, сиплым голосом вещающего о заговорах коварных врагов. Это -- не телевизор, это -- зеркало.

Материал подготовлен в рамках проекта НИСЭПИ «Формирование общественных лидеров в посткоммунистической Беларуси»

ФРОНТ ЗА ЛИНИЕЙ ФРОНТА

Александр СТАРИКЕВИЧ

Прошедший съезд Белорусского народного фронта дал основания для осторожного оптимизма. БНФ после неудачи на выборах в Верховный Совет тринадцатого созыва и вынужденной эмиграции Зенона Позняка и Сергея Наумчика переживал, пожалуй, самые сложные времена в своей истории. Сегодня можно констатировать, что фронт с честью вышел из этой ситуации, сохранив и свое лицо, и дееспособность.

Это тем более важно в условиях, когда остатки ВС постепенно превращаются в останки, и так называемая «широкая оппозиция» угасает на глазах. Ведь сколько раз ни повторяй слово «легитимность», легче от этого не становится. Полная беспомощность депутатов, не признавших Конституцию 1996 года, в конечном счете сделала их неинтересными никому: ни чтящей законы в разумных пределах Европе, ни оппозиционно настроенной части населения в Беларуси.

Чтобы хоть чем-то занять себя, «оппозиционная тусовка» продолжает делиться и размножаться. Очередной конфликт местного масштаба, в процессе которого Николай Статкевич и Станислав Шушкевич выясняют, кто из них больший социал-демократ, кроме их самих, занимает, быть может, еще трех-четырех человек в республике. Но зато каков накал страстей! Одна группка во главе с Шушкевичем собирается очистить белорусскую социал-демократию от разных примазавшихся к ее светлому имени ренегатов. Причем участие в этой затее экс-спикера является лучшей гарантией ее провала. В ответ экс-руководитель БЗВ выкладывает на стол «козырь» -- приглашение вступить в ряды Социалистического Интернационала. Нашел чем гордиться.

На этом фоне то, что БНФ сумел вернуть себе лидерство в оппозиции, является самой неприятной новостью для президентской команды. Вполне естественно, что усилия власти теперь будут сосредоточены именно на организации раскола во фронте. Тем более, что щель, в которую можно попробовать вбить клин, существует.

Наличие разных мнений в рядах одной партии или организации -- явление абсолютно нормальное и зачастую даже полезное. Но только до тех пор, пока противоречия не становятся самоцелью, а выяснение отношений с оппонентами внутри организации -- важнее борьбы с внешними врагами. Съезд фронта вроде бы засвидетельствовал единство, но...

Соперничество между Зеноном Позняком и Юрием Ходыко -- уже не новость. Еще на четвертом съезде БНФ они баллотировались на пост руководителя организации. Бессменный глава фронта одержал убедительную победу, но всех вопросов она не сняла. Противостояние между Ходыко и Позняком обострилось, когда последний покинул пределы Беларуси. Однако в течение года его заместитель свои претензии на лидерство практически ничем не смог подкрепить.

В результате на пятом съезде БНФ Ходыко даже не выдвигался кандидатом в председатели Сойма. Но свой доклад он построил таким образом, что получилась примерно следующая картина: диктатура где-то там, на третьем плане, а главная проблема для фронта -- Позняк, который удостоился прямого сравнения с Лениным, и его сторонники. Благодаря этому выступление Ходыко имело все шансы быть показанным по БТ. Но президентская сторона, видимо, не ожидала такого подарка и съемочную группу на съезд не прислала.

Ходыко вообще склонен к крайне неосторожным публичным высказываниям. Так, его слова о том, что одной из причин обращения Позняка и Наумчика к американским властям за политическим убежищем стала невозможность их дальнейшего удержания за границей за счет фронта широко использовались президентской командой для подкрепления своего тезиса о том, что лидеры БНФ решили таким образом поправить свое финансовое положение. Между тем ни Позняк, ни Наумчик, ни их ближайшие родственники не только не получали никаких денег от фронта, но, будучи прекрасно осведомленными о трудностях своей организации, даже не обращались за помощью к ней. В этой связи подобное заявление Ходыко выглядит как минимум крайне некорректным. Явно неудачным ходом было и его присутствие на прямом эфире с Лукашенко, которое впоследствии было преподнесено официальными структурами как начало диалога президента с оппозицией.

Наметилась странная тенденция: если раньше вставлять палки в колеса БНФ по любому поводу почитали за свою первейшую задачу микропартии вроде БСДГ, ОДПБ и прочих, то ныне фактически тем же занимается группа людей внутри фронта. Хотя тот же Юрий Ходыко сегодня по своим воззрениям и образу действий гораздо ближе к Объединенной гражданской партии, но все же он является заместителем председателя БНФ. Разногласия между ним и Позняком стали достаточно принципиальными, как, например, по вопросу об отношении к широкой оппозиции. Что на данном этапе может приобрести фронт от интеграции в ее структуры, к которой стремится Ходыко, неясно. Напротив, ряд поступков политиков из того же Верховного Совета просто дискредитирует само понятие «оппозиция». В то же время Зенон Позняк, не отказываясь от диалога и сотрудничества с другими антипрезидентскими силами, считает, что БНФ должен проводить самостоятельную политику.

Последовательность фронта в течение всего времени его существования сегодня вызывает уважение даже у тех, кто никогда не числился в поклонниках этой организации. Годичное отсутствие Позняка стало наглядной демонстрацией того, что он при всех своих минусах является единственной фигурой, пригодной к тому, чтобы возглавлять оппозицию тоталитарному режиму. Можно с уверенностью говорить, что его возвращение в Беларусь состоится в недалеком будущем. Для того чтобы оно оказалось максимально эффективным ходом, фронту предстоит провести немалую подготовительную работу, возможную только в условиях реального, а не мнимого единства.

Съезд БНФ многое расставил по своим местам. За Позняка проголосовало 98 процентов его делегатов. Ходыко же по итогам выборов в Сойм оказался лишь на 49-м месте. Тем не менее Позняк хоть и не без колебаний пошел на компромисс и рекомендовал съезду вновь избрать Ходыко заместителем председателя БНФ. И теперь возможны два основных варианта развития событий. Либо Ходыко умерит амбиции в соответствии с собственным рейтингом, и во фронте восстановится нормальная рабочая атмосфера. Либо он продолжит противостоять Позняку на уровне аппаратных игр. В этом случае вполне вероятно, что спустя некоторое время Позняк отстранит Ходыко от должности заместителя, тот уйдет из фронта (возможно, не один). Разгорится очередной скандал наподобие того, что происходит между социал-демократами. В конечном счете определенный период времени БНФ будет занят исключительно внутренними разборками и ликвидацией их последствий. На радость президенту.

ТЕМА НОМЕРА: КОМИТЕТ ГОСУДАРСТВЕННОГО КОНТРОЛЯ

ЖЕЛЕЗОМ ВЫЖЕЧЬ КРАМОЛУ

Андрей МАХОВСКИЙ

Фигура Николая Домашкевича приобретает все больший вес в табели о рангах белорусского политического Олимпа. Руководитель главного контрольного ведомства страны выполняет, как правило, личные поручения президента, при этом полагая, что президент прав априори. На днях разгорелся очередной скандал, напрямую связанный с именем Николая Домашкевича. Как несложно догадаться, причиной стал очередной доклад, подготовленный председателем Комитета государственного контроля.



Николая Домашкевича тешат лавры «серого кардинала»

По личному поручению Александра Лукашенко Комитетом государственного контроля был подготовлен доклад о состоянии работы по выполнению декретов, указов, распоряжений и поручений президента. Итоги этой проверки обобщены в закрытом докладе председателя комитета Николая Домашкевича. Анализ свидетельствует, что белорусские чиновники способны найти самые изощренные пути, лишь бы не выполнять распоряжения президента. Перечисление невыполненных распоряжений президента дает четкий ответ на вопрос о том, почему, несмотря на все усилия, прилагаемые правительством вообще и Александром Лукашенко лично, белорусская экономика все еще ухитряется работать. Правда, состояние ее в докладе выглядит далеко не так благополучно, как это преподносит официальная белорусская статистика.

Уже много месяцев белорусские власти говорят о неуклонном макроэкономическом росте и постоянном улучшении жизни трудящихся. В доказательство приводятся фантастические показатели ежемесячного увеличения средней заработной платы, доходов населения в сравнении с совсем незначительным ростом цен. В докладе председателя Комитета госконтроля Николая Домашкевича положение выглядит далеко не столь благополучно.

В четвертом квартале прошлого года среднемесячная заработная плата составляла $94. В результате политики сдерживания курса, попыток административного регулирования и прочих мер по оздоровлению экономики она снизилась до $74. В долларовом эквиваленте размер заработной платы уменьшился в 1,3 раза. Рост цен вопреки самым строгим распоряжениям президента опередил рост зарплаты в 1,5 раза.

Уже много месяцев излюбленная тема рассуждений госчиновников -- решение жилищного вопроса. Жилье наряду с экспортом и продовольствием включено в число приоритетных социально-экономических программ на ближайший период. Правительство Лукашенко если и не обещает обеспечить каждую советскую семью отдельной квартирой к 2000 году, то по крайней мере заверяет в том, что в ближайшее время острота жилищной проблемы будет снята. К числу особо нуждающихся отнесены военнослужащие. Найти жилье для них президент обещал уже в самое ближайшее время. Однако, как утверждается в докладе Николая Домашкевича, если строительство жилья будет идти теми же темпами, которыми оно идет сейчас, то обеспечить указанную категорию граждан государство сможет не раньше, чем через 15-18 лет.

КТО ВИНОВАТ?

Особенно злостным неисполнителем президентских поручений, как следует из результатов проверки, является Национальный банк. Как известно, еще в конце прошлого года президент определил важнейшие параметры социально-экономического развития на год грядущий. В числе основных параметров предельный уровень инфляции был установлен в пределах 2% в месяц, или не более 126% в год. Национальный банк виновен в том, что позволил себе злонамеренно нарушить президентский указ.

Как сказано в докладе, «при попустительстве Нацбанка» было допущено превышение среднемесячных показателей инфляции, установленных президентом. Национальный банк в стремлении достичь уровня кросс-курсов на Московской межбанковской валютной бирже допустил несанкционированный рост курса доллара, что, в свою очередь, привело к росту цен на импортируемые товары, сырье, комплектующие. В настоящее время в стоимости всех товаров и улуг доля «импорта» составляет 53%. Как считает Николай Домашкевич, в будущем Нацбанк не должен гнаться за московским курсом, а напротив, обязан принять все меры для того, чтобы курс белорусского рубля в Москве соответствовал курсу на родине. Для этого, по его мнению, достаточно подписать соглашение с российским правительством о «*параметрах изменения курсов национальных валют на ближайший период*».

Впрочем, при исполнении президентских указов Национальным банком было допущено немало и иных, менее глобальных просчетов. До сих пор Нацбанком не найдено взаимопонимания с правительством по одному из важнейших вопросов -- по вопросу кредитования сельского хозяйства.

Если верить докладу Николая Домашкевича, то становится очевидным, что всеобщее представление о военных, как о людях добросовестных и исполнительных, является не более чем мифом. По крайней мере белорусские военные к такой категории людей явно не относятся. Министерство обороны Беларуси является одним из лидеров в деле невыполнения президентских распоряжений. Большинство этих распоряжений так или иначе касалось сферы конверсии. Государство понесло миллионные убытки, дефицитное вооружение за бесценок уходило за пределы нашей страны.

НАЙТИ И ОБЕЗВРЕДИТЬ

По убеждению Николая Домашкевича, главной причиной всех бед нашей экономики является недостаточно четкое исполнение распоряжений президента и происки бесчестных коммерческих структур, злонамеренно использующих временные трудности, которые переживает отечественная экономика. Для того чтобы сломить врага полностью и окончательно, Александр Лукашенко сделал немало. Однако хотя в борьбе с коммерсантами белорусское правительство достигло немалых успехов, из-за нерасторопности и неисполнительности отдельных органов власти окончательно победить «врага» не удалось до сих пор.

Как известно, в начале нынешнего года Беларусь испытывала большие проблемы с продовольствием. Резкое уменьшение запасов продуктов привело к тому, что впервые со времен перестройки в Беларуси возник серьезный дефицит продовольствия. Как известно, Александр Лукашенко решил, что единственными виновниками кризиса являются коммерсанты, вывозящие продукты за пределы страны. 4 января президент подписал распоряжение «*по недопущению неорганизованного вывоза за пределы республики продуктов питания*». Во исполнение этого распоряжения Генеральный прокурор поручил провести расследование по фактам отпуска руководителями предприятий сахара коммерческим структурам без предварительной оплаты. Из всех областей, в которых проводилась прокурорская проверка, поступил стандартный ответ -- «*Оснований для принятия мер прокурорского реагирования не имеется*». Между тем, как докладывает президенту председатель Комитета по госконтролю Николай Домашкевич, только одна фирма «Эстейт-Атекс» задолжала за поставленный ей сахар 79 млрд. рублей. Государство понесло убытки, а фирма-должник самоликвидировалась.

Впрочем, данный случай лишь один из многих примеров «недопустимого либерализма», который проявляли отдельные государственные чиновники. Полный хаос, по мнению Николая Домашкевича, царит в области приватизации, а точнее -- более актуальной в белорусских условиях национализации. Так, еще в июне прошлого года президент поручил изъять в собственность государства акции ЗАО «Белинтурист». В нарушение президентского распоряжения участники акционерного общества приняли решение о передаче части основных фондов ЗАО «Осмий», владевшему на тот момент более чем 50% акций. В результате этой операции, по подсчетам Комитета по госконтролю, государство понесло убытки на сумму в 1,9 млрд. рублей, но самое главное -- так и не получило собственности, на которую претендовало.

Интересно, что не выполнялись даже те распоряжения, в которых президент требовал сурово покарать представителей враждебных ему политических сил. Все помнят о скандале, который еще в прошлом году разгорелся вокруг фирмы «Пиаск», учредителями которой были сыновья Станислава Богданкевича. С высокой парламентской трибуны Александр Лукашенко обвинил в подлоге документов с целью незаконного получения кредитов и прочих нарушениях законодательства. 9 сентября по материалам президентских обвинений прокуратура возбудила уголовное дело. Президент направил личное распоряжение с требованием применить «самые строгие меры» в отношении виновных. Однако наказание не последовало до сих пор.

Дело «о сыновьях Богданкевича» было, в конце концов, прекращено прокуратурой за отсутствием улик. Бдительный Комитет госконтроля, руководствуясь собственными соображениями о собственных полномочиях, 22 января потребовал возобновления расследования, что и было вскоре сделано. Однако и на этот раз следственные органы достаточных улик не нашли. После дополнительного расследования в начале апреля нынешнего года дело вновь было прекращено с той же формулировкой. Не довольный таким исходом, Николай Домашкевич вынужден был обратиться в прокуратуру в третий раз с тем, чтобы следственные органы все-таки нашли доказательства вины сыновей Богданкевича.

Решительный удар по врагам трудового белорусского народа должен был нанести указ «О некоторых мерах по упорядочению производственно-хозяйственной деятельности». Напомним, что в соответствии с этим указом была предусмотрена перерегистрация всех субъектов хозяйствования в самые сжатые сроки. Ведущие белорусские экономисты предрекали, что итогом исполнения президентского указа станет полная парализация негосударственного сектора экономики.

Вопреки прогнозам ничего подобного не случилось. Причиной этого была «нерасторопность» отдельных работников Кабинета Министров. Не был своевременно подготовлен порядок направления и рассмотрения представлений о прекращении деятельности субъектов хозяйствования, не определен порядок учета собственников ликвидированных юридических лиц, имевших задолженность по платежам в бюджет. В результате, как сказано в докладе, неисполнительность отдельных государственных чиновников «привела к срыву указа в целом» и в конечном итоге сохранила от ликвидации множество белорусских предприятий.

В этом году президент нанес коммерсантам еще несколько чувствительных ударов. В их числе -- указы о декларировании доходов и о валютном регулировании. Однако и эти, как считает г-н Домашкевич, «*несомненно важные для белорусской экономики указы*» до сих пор не выполнены в полном объеме. Среди злостных нарушителей указа -- ряд органов государственной власти. Так, например, проверкой были установлены «*факты несанкционированных расчетов в иностранной валюте с фирмой «Белсел» за использование сотовой связи*», допущенные 39 предприятиями, а также тремя министерствами. Ущерб, нанесенный государству, по оценке Комитета госконтроля, составил 985 млн. рублей.

Как известно, верным помощником президента в борьбе с частным бизнесом является Главная государственная налоговая инспекция. В нынешнем году ведомство Николая Демчука существенно активизировало свою деятельность, добившись почти невозможного, -- в результате применения самых строгих санкций к предприятиям налоги были собраны с превышением плана. Однако ретивой налоговой инспекции и этого показалось мало. Была подготовлена жалоба на имя президента, в которой указывалось на то, что хозяйственные суды рассматривают дела «необъективно» (то есть в пользу предприятий), в результате чего государство несет убытки. Жалобу поочередно рассматривали в правительстве и Администрации президента. В конце концов, к 19 марта был подготовлен специальный доклад Совета Министров. Теперь, надо думать, суды будут более «объективно» подходить к жалобам налоговиков, а денег у белорусских налогоплательщиков скоро не останется.

ЧТО ДЕЛАТЬ?

В своем докладе Николай Домашкевич не ограничился скупым перечислением фактов нарушений со стороны ведомств и отдельных должностных лиц. В нем содержатся и конкретные рекомендации по поводу того, как избежать подобных «безобразий» в будущем. В первую очередь, считает Николай Домашкевич, необходимо расширить компетенцию и полномочия подчиненного ему комитета.

Администрация президента в срок до конца июля должна подготовить и издать законодательный акт, предусматривающий ответственность за неисполнение требований главы государства. При подготовке декретов и указов президенту рекомендовано указывать конкретных исполнителей этих распоряжений, а всех виновных в недостаточном уважении к требованиям главы государства немедленно подвергнуть самым строгим взысканиям. Кроме этого, проверку эффективности выполнения распоряжений президента рекомендуется проводить отныне ежемесячно. Естественно, подразумевается, что проводить проверки будет ведомство, подчиненное г-ну Домашкевичу.

Согласился ли президент с этими предложениями, пока неизвестно. Но если это все произойдет, скромное ведомство государственного контроля имеет все шансы превратиться в самый влиятельный государственный орган. Уже сейчас подчиненный Николаю Домашкевичу комитет превратился не только в очи, но и в караюций меч государя. По результатам проверок подчиненных Николая Домашкевича уже уволили президента концерна «Белхимнефтепром», министра топлива и энергетики Валентина Герасимова, президента «Белпищепрома» г-на Лугового, разогнали руководство Борисовского горисполкома, в кабинете председателя комитета арестовали экспредседателя Нацбанка Тамару Винникову...

Не обладая карательными функциями де-юре, Комитет госконтроля уже давно приобрел эти функции де-факто. Когда президенту нужно уволить очередного крупного чиновника, в первую очередь в министерство или ведомство направляют проверяющих из комитета. Если такие проверки действительно станут ежемесячными и регулярными, все госчиновники попадут в полную зависимость от скромного руководителя контрольного комитета.

Правда, подробно подсчитав ущерб, причиненный в результате невыполнения президентских распоряжений, Николаю Домашкевичу следовало бы посчитать и тот ущерб, который возник в результате исполнения президентских указов. Думается, что в этом случае получившиеся цифры выглядели бы куда более впечатляюще. Но контрольный орган страны забывает, что главный постулат нашего законодательства -- перед законом все равны.

ГЕОПОЛИТИКА

БРИТАНСКИЙ ГОНКОНГ СТАНОВИТСЯ КИТАЙСКИМ СЯНГАНОМ

Илья АЛЕКСАНДРОВ

1 июля Гонконг войдет в состав Китайской Народной Республики. Теоретики утверждают, что концепция «одно государство -- две системы» может безболезненно воплотиться в жизнь. Так ли это? Для Беларуси, которая активно идет по пути интеграции в Россию, подтверждение или опровержение этого тезиса особенно актуально.

СТРАННАЯ КОЛОНИЯ

Возникновение «сянганского вопроса» является одним из наиболее щепетильных моментов отношений современного Китая и Великобритании. Причиной возникновения конфликта в 1840 г. между ослабевшей китайской императорской династией и британской короной стала банальная контрабанда: вопреки запрету на ввоз опиума Англия продолжала поставлять ящики с зельем на континент. В результате этого вспыхнула война, завершившаяся поражением Китая и подписанием в 1842 г. Нанкинского договора, в соответствии с которым остров Сянган переходил метрополии.

Спустя 12 лет началась вторая Опиумная война, участником которой на стороне Великобритании стала Франция. Английские войска захватили полуостров Цзюлун, а в октябре 1860 г. цинское правительство подписало Пекинский договор, по которому южное побережье полуострова становилось английской Сянганской колонией.

Позднее, в 1898 г., была заключена Конвенция о расширении территории Сянгана: Англия получила в аренду на 99 лет обширную северную часть полуострова Цзюлун с прилегающими островами.

Сегодняшняя официальная позиция китайского правительства сводится к тому, что в Гонконге все это время осуществлялось «типичное колониальное господство». Однако в понятие «колония» многие люди вкладывают абсолютно разный смысл. Как правило, этот термин ассоциируется с отсталостью, тяжелым социальным и экономическим положением, иностранной эксплуатацией и т.д. Применительно к Гонконгу вряд ли можно назвать хотя бы одну из приведенных характеристик. Располагаясь в географически выигрышном месте, Гонконг из захолустной деревушки превратился в один из самых крупных центров бизнеса и финансов.

1 июля 1997 года, когда бывшая колония войдет в состав КНР, станет ясно, насколько действенными окажутся новые принципы общественно-политического устройства в отношении «особого административного района» (ОАР), каковым станет Гонконг в составе социалистического Китая.

Соединяющиеся воедино территории несоизмеримы по своему масштабу. Гонконг -- это 1 тыс. кв. км территории с 6 млн. жителей, Китай -- 9 млн. кв. км с 1,2 млрд. населения. Естественно, для нового субъекта в китайском государстве должен быть определен особый статус, который обеспечил бы стабильное функционирование экономики и способствовал росту реформируемой социалистической экономики КНР. Результатом длительного переговорного процесса, усложнявшегося поначалу совершенно различными позициями сторон, стал компромисс, отраженный в совместном заявлении правительств Китайской Народной Республики и Соединенного Королевства по вопросу Сянгана 1982 г., а также в Основном законе ОАР Сянган, принятом 4 апреля 1990 г. Всекитайским собранием народных представителей. В соответствии с этими документами Гонконгу предоставляются самые широкие права автономии, позволяющие проводить независимую внутреннюю и определенную внешнюю политику, иметь собственную символику и денежную еденицу, в какой-то мере являться субъектом международно-правовых отношений.

На территории района будут действовать Основной закон Гонконга, местное законодательство, а также Конституция КНР и некоторые законы общенационального значения (такие как, например, закон КНР о гражданстве). Это означает, что центральное правительство пока отказывается от всякого рода реформирования района по своему усмотрению. Наоборот, недекларируемой, но по-видимому основной целью остается высокий экономический рост социалистического Китая, способный вывести народное хозяйство страны на сопоставимый с Гонконгом уровень.

Принципы государственного устройства в Сянгане должны соответствовать демократическим традициям: закреплен принцип разделения властей на законодательную, исполнительную и судебную, а также гарантированы права личности. В этой связи интересно проследить процесс поиска точек соприкосновения между двумя Китаями -- с одной стороны, социалистическим и громадным, с другой -- капиталистическим и миниатюрным.

ПРАВА ЧЕЛОВЕКА В КНР: МЯГКИЙ ОТХОД ОТ ТОТАЛИТАРИЗМА

Некоторыми демократическими преобразованиями в области прав человека характеризуются последние несколько лет, когда путем внесения изменений и дополнений в законодательство режим был смягчен. Отдельные сдвиги произошли в обеспечении прав трудящихся, а также прав всех граждан на образование. В марте 1997 года внесены поправки в Уголовный кодекс. В частности, преступлением теперь *«не считается действие, о преступности которого не оговорено в законе»*, провозглашено *«равенство преступников перед законом»*, *«соответствие наказания содеянному»* и т.д. Вместе с тем в тексте УК присутствуют некоторые специфические выражения: *«групповое извращение»*, *«умышленный поиск повода для устройства скандала»* (как разновидность хулиганства). Но и тут имеет место некоторая либерализация: *«контрреволюционное преступление»* заменено в новом кодексе на *«посягательство на государственную безопасность»*.

Что касается уголовного процесса, то в 1996 году отменен порядок временного заключения, являвшийся прежде принудительной административной мерой. Как одно из самых главных событий можно расценить расширение сферы деятельности адвокатов. Теперь каждому подозреваемому в совершении преступления лицу гарантировано право на профессиональную защиту по своему выбору.

С правами трудящихся в КНР дело обстоит не самым лучшим образом. Существуют некоторые положения относительно размера минимальной зарплаты на предприятиях, но тем не менее даже в официальных изданиях признается, что система минимальной оплаты труда, отвечающая хотя бы реалиям Китая, еще не создана.

Недостаточно развито и социальное страхование: к 1997 году лишь около 110 млн. человек охвачены системой страхования старости. В сфере образования наблюдается количественный и качественный прорыв: уже, кажется, миновали времена массовой неграмотности. Примерно 92% всех детей имеют возможность начать обучение в школе. Высшее образование пока сопряжено с рядом трудностей -- зачастую из-за отсутствия достаточного количества преподавателей. Поэтому многие китайцы продолжают обучение в зарубежных университетах.

ФИНАНСОВО-ДЕНЕЖНАЯ СИСТЕМА: НЕЗАВИСИМОСТЬ ОТ «СТАРШЕГО БРАТА»

Вопреки прогнозам о закате Гонконга как финансового центра есть обстоятельства, ставящие это утверждение под сомнение. После 1 июля на территории анклава остается в обращении сянганский доллар. (Кстати, здесь даже нет собственного центрального банка, который бы регулярно производил денежную эмиссию: по решению правительства это входит в компетенцию крупнейших банков).

За годы существования Гонконга как международного финансового центра здесь были приняты необходимые законодательные акты, регламентирующие финансовую деятельность. После присоединения к КНР прямое вмешательство властей в вопросы свободного валютного обмена и кредитных отношений не предусмотрено. Кроме того, Сянган сохранит самостоятельный бюджет, не включаемый в общекитайский. Проект годового бюджета и его реализации разрабатывается правительством Гонконга, а затем поступает на рассмотрение и утверждается законодательным советом.

Таким образом, центральным китайским правительством на территории ОАР не будут взиматься налоги -- это еще один аргумент, подчеркивающий достаточную автономию анклава. В этой связи возникает вопрос: что дает социалистическому Китаю в финансовом отношении присоединение Гонконга? Ответ прост и сложен одновременно: громадной стране, как воздух, необходимы денежные инвестиции, которые в настоящее время поступают в КНР преимущественно от этнических китайцев, проживающих за рубежом. Имея в своем составе небольшой островок настоящего капитализма с либеральной рыночной экономикой, китайские власти всячески способствуют миграции гонконгского капитала на материк. В свою очередь, дешевая рабочая сила, используемая в Гонконге преимущественно на сложных и низкоприбыльных объектах, позволяет рассчитывать, что интеграция двух экономик будет происходить в обоих направлениях.

Забегая далеко вперед и предвидя дальнейший бурный рост социалистической рыночной экономики КНР (до 10% в год), можно предположить, что спустя несколько десятилетий (в Основном законе и Совместном заявлении фигурирует срок в 50 лет) Гонконг начнет ассимилироваться, что послужит поводом для пересмотра его конституционного статуса. Пока же результатом долгих обсуждений и переговоров стали гарантии сохранения в Гонконге собственных валютного, золотого, фондового и фьючерсного рынков.

СВОБОДНЫЙ ПОРТ ГОНКОНГ: МЕККА ДЛЯ ПОКУПАТЕЛЯ И НАЛОГОПЛАТЕЛЬЩИКА

С момента завершения Опиумной войны из маленького прибрежного селения вырос гигантский город-порт. Постепенно с увеличением транзита судов усложнялась и его специализация: были построены судоремонтные и судостроительные заводы, складские помещения. Свобода торговли стимулировала рост экономики.

Местная администрация не контролировала импортно-экспортные операции, отсутствовали таможенные пошлины на всю (за исключением табака и спирта) продукцию, а процедура оформления документов была предельно упрощена.

Частный сектор получил в Гонконге очень широкое распространение: правительство непосредственно контролировало лишь транспортные коммуникации, в том числе морской порт и почтовое ведомство. Процедура регистрации коммерческого предприятия в колонии была также несложной. Кроме того, потенциальных инвесторов привлекали небывало низкие налоговые ставки -- сегодня их размер не достигает и 10% от ВНП. Основным источником поступлений в местный бюджет является недвижимость и многочисленные игорные дома. Мощная туристическая индустрия также уплачивает особый налог.

В Гонконге можно встретить самые разнообразные товары со всего мира, в том числе из КНР (преимущественно сырье и изделия с низким коэффициентом добавленной стоимости: натуральный шелк, изделия художественных промыслов, пищевые продукты). Торговля без наценок -- один из основных козырей современного Гонконга.

Основной закон ОАР предусматривает, что «рай для покупателя» не исчезнет и после 1 июля -- специально закреплен статус свободного порта, гарантируется свободное обращение товаров и капитала. Согласно закону Гонконг обладает статусом особой таможенной зоны, т.е. очевидно, что некий экономический барьер на пути в Китай останется -- это может быть сделано из самых различных соображений: из-за боязни экспансии конкурентоспособных товаров на внутренний рынок КНР или из-за стремления подготовить социалистическую экономику к большей открытости для внешнего мира.

МЕЖДУНАРОДНЫЙ ИНФОРМАЦИОННЫЙ ЦЕНТР КАК ВСЕКИТАЙСКИЙ ДЕМОКРАТИЗАТОР

Стремительное развитие экономики сделало Гонконг не только финансовым, торговым и судоходным, но и информационным гигантом в Юго-Восточной Азии. Сегодня здесь много официальных и полуофициальных структур по сбору информации и оказанию соответствующих услуг. Многие государства, инвестировавшие громадные суммы в экономику, учредили официальные или частные отделения, занимающиеся консалтинговыми услугами.

В Сянгане, как нигде, широко распространена волоконнооптическая, спутниковая, микроволновая и прочие виды связи. Естественно, выходит большое количество газет, журналов, работает много телеканалов. Многие зарубежные СМИ считают обязательным открыть представительство в 6-миллионном мегаполисе.

Значительная степень интеграции Гонконга в мировую информационную систему призвана стать тем определяющим фактором, благодаря которому и «старший брат» постепенно откроется миру для поглощения потоков информации из стран с развитой демократией, а также от своих соседей -- «тигров» Юго-Восточной Азии. Через современные информационные каналы на китайцев будет оказываться сильнейшее воздействие, которое при умелом использовании способно существенно изменить менталитет всей нации.

По всей видимости, в КНР еще не урегулирован в законодательном порядке вопрос о деятельности независимых газет, телевидения и радио. Но правовая система социалистического Китая формируется достаточно оперативно и четко. Поэтому информационный бум, который захлестнет «поднебесную» в XXI веке, будет скорее всего происходить уже в цивилизованных, демократических рамках.

ЗА ГОНКОНГОМ ПОСЛЕДУЕТ ТАЙВАНЬ?

Событие, которое произойдет 1 июля, заставило задуматься над глобальными общечеловеческими проблемами многих людей во всем мире. Но прежде всего факт присоединения Гонконга заинтересовал тайваньцев -- жителей острова, который по уровню жизни и степени развитости экономики напоминает Гонконг. Будучи признанным как самостоятельное государство несколькими десятками стран, Тайвань сдержанно относится к вопросу о возможном воссоединении с КНР. Но экономические преобразования способствуют росту доверия к недавним изгоям коммунистического режима. Специально для тайваньцев Основной закон ОАР Сянган предусматривает возможность принимать гражданство района, заниматься здесь предпринимательской деятельностью и получать образование.

КНР твердо следует принципу «единого Китая», автором которого является покойный отец китайских реформ Дэн Сяопин: «Одно государство -- два строя».

ОТ ПЕРВОГО ЛИЦА

БЕЛОРУССКИЙ БАНК РАЗВИТИЯ: ПЕРВЫЕ ШАГИ

Игорь ВОРОБЬЕВ

Страны с переходной экономикой испытывают острую нехватку инвестиционных ресурсов. В Беларуси вследствие довольно высокого уровня инфляции, нестабильности экономики и ряда других известных причин коммерческие банки, мягко говоря, не слишком охотно соглашаются на выдачу инвестиционных кредитов. Поэтому необходим специализированный инвестиционный банк с участием государства. Продолжительное время в Беларуси таковым являлся «Белинвестбанк». Однако с возложенными на него функциями он не справился. 7 апреля был зарегистрирован «Белорусский банк развития», который призван осуществлять непосредственное инвестиционное кредитование. Корреспондент «БДГ» встретился с председателем правления «Белорусского банка развития» Натальей Алексеевой.



-- Каковы цели деятельности вашего банка и какие функции на него возложены?

-- Цели банка изложены в совместном постановлении Совета Министров и Национального банка Беларуси. Это финансирование структурной перестройки народного хозяйства Республики Беларусь, программ развития инфраструктуры, реструктуризации и приватизации государственных предприятий; финансирование инвестиционных проектов средних и малых предприятий, прошедших государственную экспертизу и конкурсный отбор; кредитование мероприятий, содействующих развитию малого и среднего предпринимательства; кредитование создания новых и модернизации действующих производств, ориентированных на экспорт и импортозамещение; финансирование отраслевых социально значимых программ, в том числе развития перерабатывающей промышленности, жилищного строительства, производства строительных материалов, создание современной системы телекоммуникаций, производства транспортных средств; участие в финансировании региональных программ экономического развития.

Таким образом, практически создан специализированный инвестиционный банк. Уже утвержден его устав. Согласно этому документу 75% всех кредитов, выдаваемых банком, будут являться инвестиционными.

-- Кто будет контролировать выполнение банком этого показателя?

-- Поскольку эти параметры закреплены в уставе, контролировать их выполнение будет правление банка. Кроме того, существуют и совет банка, и собрание акционеров. Большая роль отводится и основному учредителю -- Национальному банку Беларуси.

-- С какими проблемами, по вашему мнению, может столкнуться «Белорусский банк развития» при выдаче инвестиционных кредитов и как они будут решаться?

-- Сегодня нет четко разработанной программы инвестиционно-кредитной политики. В комитете по инвестициям много инвестиционных проектов, но они представлены лишь в виде перечня. Какие из них будут реализовываться за счет финансирования из бюджета, а какие за счет кредитования -- пока не определено. Отсутствуют и региональные инвестиционные программы с определенными источниками финансирования. Поэтому сегодня мы принимаем к рассмотрению в основном те проекты, которые поступили в головной офис через областные филиалы нашего банка. И их очень много. Это проекты предприятий и фирм всех видов собственности -- от государственной до коллективной. Из них мы стараемся выбрать наиболее эффективные. В основном это проекты, связанные с приобретением оборудования. Мало проектов по новому строительству. Стараемся отбирать те проекты, финансовая эффективность которых не вызывает никаких сомнений.

Еще одна часто возникающая, но пока нерешенная проблема инвестиционного кредитования -- необходимость покупки оборудования, в основном за валюту. Ведь зачастую проекты, даже импортозамещающие и эффективные, не являются валютоокупаемыми.

-- Кем будут отбираться инвестиционные проекты -- банком или иными государственными органами?

-- Инвестиционные проекты будут поступать в банк по различным каналам. У нас есть связь и с республиканским комитетом по инвестициям, и с комитетами по инвестициям при областных исполкомах, и с Министерством предпринимательства. В стадии рассмотрения находится предложение Министерства экономики о введении в бюджете Беларуси отдельной соответствующей статьи. Она также будет включать в себя кредитные источники для финансирования инвестиционных программ.

Некоторые фирмы и предприятия, у которых имеются проекты, сами приходят в отделение банка и предлагают их на рассмотрение. Решение о выдаче кредитов будет принимать непосредственно сам банк в пределах своих полномочий.

-- На каком уровне планируется установить процентную ставку по кредитам? За счет каких источников предполагается их выдавать?

-- 26 июня состоялось первое после регистрации уставного фонда собрание акционеров. На нем и были определены размеры процентных ставок по выдаваемым кредитам. Так, по валюте до конца 1997 года планируется установить ставки от 12% и выше годовых, а по рублевым кредитам -- в размере половины ставки рефинансирования с учетом социальной значимости, эффективности и сроков окупаемости проекта. На собрании акционеров были утверждены состав ревизионной комиссии, концепция развития банка до 2000 года, программа автоматизации, фирменный знак, переназначены члены правления. В тот же день состоялся и совет банка. На нем были утверждены организационная структура банка, полномочия правления по выдаче кредитов. Правление имеет право самостоятельно выдать кредит на сумму, не превышающую 20% собственного капитала банка. В ином случае необходимо согласие совета банка.

Ресурсная база складывается из средств, поступающих в уставный фонд банка от учредителей. Ими являются Совет Министров Беларуси в лице Мингосимущества (7,1% в уставном фонде), Национальный банк Беларуси (92,8%) и «Белпромстройбанк» (0,07%). Сегодня зарегистрированный уставный фонд «Белорусского банка развития» составляет 154 миллиарда белорусских рублей, или около ECU 5 млн. В принципе Национальный банк уже согласился с тем, что уставный фонд должен составлять порядка ECU 10 млн.

Кроме этого, у банка есть и собственная ресурсная база. С января текущего года количество обслуживаемых клиентов увеличилось на 40%. В свою очередь ресурсная база «Белорусского банка развития» за этот же период выросла почти в два раза. В долгосрочные проекты будут вложены и деньги, полученные от возврата ранее выданных кредитов.

-- Заморожен ли проект с Kreditanstalt fur Wideraufbau?

-- Нет. После регистрации у нас состоялась довольно длительная беседа с представителями этого банка. Мы договорились о дальнейшем сотрудничестве. Немецкая сторона оставила все необходимые документы для продолжения процесса. Правда, банк KfW видит «Белорусский банк развития» не банком, который непосредственно занят выдачей кредитов, а, как и было задумано на первоначальном этапе его создания, банком для банков.

Наши сотрудники, непосредственно занятые отбором инвестиционных проектов, поедут на стажировку в Германию.

-- Будет ли Kreditanstalt fur Wideraufbau вкладывать в «Белорусский банк развития» деньги?

-- Да, будет. Первым этапом нашего сотрудничества станет обучение сотрудников. Одновременно будет прорабатываться вопрос о выделении нам DEM 10 миллионов. Эти средства могут быть выделены при условии предоставления гарантий со стороны немецкого и белорусского правительств (что, по словам представителей Kreditanstalt fur Widerafbau, не является большой проблемой). Существует лишь одно условие -- кредиты должны выделяться только на развитие малого и среднего бизнеса. На развитие же государственных предприятий деньги выдаваться не будут.

-- Большой интерес к плану создания «Белорусского банка развития» по образцу Kreditanstalt fur Widerafbau был проявлен еще в мае 1995 года. По мнению немецких экспертов, реорганизовать коммерческий банк в банк развития было возможно за шесть месяцев. Однако банк был зарегистрирован лишь 7 апреля 1997 года. Каковы причины затягивания процесса становления «Белорусского банка развития»?

-- В банке я работаю лишь около 7 месяцев, и о двухгодичной эпопее с созданием «Белорусского банка развития» ничего не знаю. Вероятно, было много вопросов, требующих продолжительного изучения. Это, к примеру, определение состава акционеров банка, вопросы по наполнению уставного фонда и т.д.

-- Планируется ли участие какого-либо иностранного капитала, кроме немецкого?

-- Пока с нами работает только немецкий банк. На мой взгляд, даже для DEM 10 млн. инвестиционных проектов в Беларуси найдется немного. Об этом свидетельствует использование кредитных линий Европейского банка реконструкции и развития.

-- Чем объясняется именно такой состав акционеров «Белорусского банка развития»?

-- Вопрос о составе акционеров решался до моего появления в банке. Поэтому я не могу это прокомментировать.

-- В числе возможных акционеров называлcя и «Беларусбанк»?

-- Не знаю. Когда мне в первый раз положили на стол документы, там уже значился «Белпромстройбанк». «Беларусбанк» не фигурировал.

-- Планируется скорое присоединение к «Белорусскому банку развития» «Чистынвестбанка». Известны ли уже условия этого мероприятия?

-- Убытки «Чистынвестбанка» довольно велики, и «чувствует» он себя очень плохо. Вопрос об объединении должен решаться в Национальном банке Беларуси. Как он будет решен -- дело акционеров банка. В любом случае проблемы есть, и они довольно серьезные.

-- Ведется ли реальная работа над инвестиционными проектами?

-- Проектов довольно много. В текущем году мы рассмотрели около 38. (Сегодня это порядка 200 миллиардов белорусских рублей). К выдаче уже готовы кредиты на сумму 32 миллиардов рублей. Все остальные проекты находятся в работе.

-- Можно ли считать, что банк уже начал работать в своем новом статусе?

-- Да, мы начали совершенствование своей структуры управления. В банке будет создано специализированное управление инвестиций для предварительного анализа проектов. После этого работа над инвестиционными проектами будет в еще большей степени активизирована.

НОВОСТИ

ЩЕДРА РУКА ДАЮЩЕГО...

Отдел финансовых институтов «БДГ»

Акционерный сберегательный банка «Беларусбанк» принял решение о снижении с 23 июня 1997 года процентных ставок по кредитам, выдаваемым населению. Ставки снижены от 3 до 12 пунктов практически по всем видам кредитов.

Это решение «Беларусбанка», как сообщила пресс-служба этого крупнейшего финансового учреждения страны, вызвано прежде всего стремлением банка сделать кредиты более доступными для основной массы населения. Так, по более низким процентным ставкам -- 24 процента годовых вместо прежних 30 -- будут рассчитываться с банком заемщики, получающие кредиты на лечение (покупку санаторной путевки) детей в возрасте до 18 лет и на затраты по обучению в учебных заведениях. Молодые семьи (в возрасте до 30 лет) и семьи, имеющие трех и более детей в возрасте до 18 лет, будут сейчас уплачивать банку за пользование кредитами 30 процентов годовых вместо ранее действовавшей процентной ставки 36 процентов. Для расширения возможностей граждан в получении кредитов на различные потребительские нужды (покупка мебели, сложной бытовой техники и т.п.) процентные ставки по этим видам кредитов снижены на 3-9 пунктов -- в зависимости от размера кредита и сроков пользования. В частности, кредиты в размере до 100 минимальных зарплат на срок до трех месяцев будут выдаваться под 42 процента годовых; в размере, ограниченном только платежеспособностью заемщика, на срок до одного года -- с взиманием 45 процентов годовых и в сумме до 500 минимальных зарплат на срок до пяти лет -- 54 процентов. Гражданам, имеющим индивидуальное жилье, на 12 пунктов (с 48 до 36 процентов годовых) снижены процентные ставки по кредитам, выдаваемым на финансирование строительства надворных построек и приобретение средств малой механизации, а также на 6 пунктов (с 36 до 30 процентов годовых) -- по кредитам на приобретение скота.

Более подробную информацию об условиях и порядке выдачи кредитов по новым процентным ставкам можно получить в филиалах банка по месту жительства.

ПРОЕКТЫ

ПРАВИЛА ИГРЫ ДЛЯ НАЦИОНАЛЬНОГО БАНКА

Отдел финансовых институтов «БДГ»

На рассмотрении в заинтересованных ведомствах находятся проекты документов, напрямую связанные с регламентацией деятельности Национального банка Беларуси, -- временный регламент Национального банка и Положение «О совете директоров Национального банка РБ».

Временный регламент определяет, что Нацбанк в своей деятельности руководствуется Конституцией, Законом «О Национальном банке», декретами, указами и распоряжениями президента, собственным уставом и иными законодательными актами. Документ также определяет иерархию руководства центрального банка страны. Согласно ему деятельность банка основывается на сочетании коллегиального рассмотрения и решения вопросов правлением банка, советом директоров с персональной ответственностью членов правления, совета директоров и руководителей структурных подразделений за осуществление принятых решений. При этом высшим органом руководства является правление, компетенция и порядок избрания которого регулируются Законом «О Национальном банке» и уставом. Среди вопросов, которые будут выноситься на правление, стоит выделить рассмотрение и предоставление президенту Основных направлений денежно-кредитной политики Беларуси на очередной год.

Исполнительным коллегиальным органом Нацбанка является совет директоров, возглавляемый председателем правления. Компетенцию и состав совета директоров определяет правление в соответствии с уставом. Согласно проекту Положения «О совете директоров Национального банка» в состав совета, включая председателя, входят десять человек. Одной из функций совета является организация исполнения Основных направлений денежно-кредитной политики Беларуси.

Проект определяет и пять основных групп вопросов, решение которых входит в компетенцию данного органа: регулирование денежного обращения и эмиссии, регулирование валютного рынка, регулирование кредитного рынка, регулирование деятельности банков и небанковских финансовых организаций, а также регулирование деятельности самого Национального банка.

ВАЛЮТНЫЙ РЫНОК

СТИХИЯ ВОРВАЛАСЬ И СЮДА

Отдел финансовых институтов «БДГ»

Главными событиями валютных биржевых торгов прошлой недели можно считать проведение двух торговых сессий по швейцарскому франку и снижение курса российского рубля. Кроме того, на рынке белорусского рубля усилилось влияние внешних факторов.

Недельный объем торгов по доллару США на МВБ снизился по сравнению с показателем предыдущей недели на 11%. За пять торговых сессий он составил $15,3 млн. При этом курс доллара по отношению к белорусскому рублю за неделю увеличился на BLR10 и достиг отметки 26980 BLR/$.

На московском валютном рынке игры операторов с белорусским рублем были более активными, хотя «быки» и «медведи» на ММВБ ожидали от белорусского рубля большего. Завершение налоговых платежей, размещение четырехмесячных ГКО объемом эмиссии BLR 800 млрд., погашение пятимесячных ГКО в размере BLR 486 млрд. -- все эти события финансового рынка Беларуси пришлись на два дня -- 25 и 26 июня, причем размещение нового выпуска облигаций предшествовало погашению старого. На первом аукционе разместить запланированный объем ГКО не удалось (по номиналу было размещено BLR 230,9 млрд.), что составляет лишь около трети эмиссии. Доразмещение, проводившееся 26 июня, позволило распродать всю эмиссию, но оказалось отчасти формальным. Нацбанк сам выкупил бумаги в объеме около BLR 250 млрд. с целью выйти хотя бы на нулевое сальдо привлечений/размещений недели.

Тем не менее небольшой рост «зайчика» на ММВБ, обозначивший сопротивление 25 числа, все же наблюдался. Но не следует забывать, что близится начало месяца, которое обычно ослабляет белорусский рубль. Небольшой интерес инвесторов к белорусским ГКО, думается, не прибавляет оптимизма нацбанковским идеологам неизбежного сближения курсов Москвы и Минска. Сегодня один из надежнейших и проверенных инструментов курсовой политики -- выкачивание денег на рынок ГКО -- в Беларуси не срабатывает из-за огромного груза проблем в финансовом секторе. Инвесторы чувствуют себя неуверенно и не могут помочь власти в «усмирении» валютного курса.

Ситуация на рынке сегодня не на руку повышателям еще и потому, что недавно пронесшийся над Беларусью ураган заставляет игроков выстраивать логическую цепочку: бедствие -- разрушения -- потребность в деньгах -- эмиссия. Но, по мнению некоторых операторов московского рынка ОКВ, технических предпосылок к понижательному тренду белорусского рубля пока нет.

БЮЛЛЕТЕНЬ МЕЖБАНКОВСКОЙ ВАЛЮТНОЙ БИРЖИ ИТОГИ ТОРГОВ ПО ИНОСТРАННОЙ ВАЛЮТЕ 27.06.97

Дата	Спрос (лот)	Предл. (лот)	Объем (лот)	Курс	Кол-во банков
РОССИЙСКИЙ РУБЛЬ (лот = 100000 RUR)					
25.06.97	33966	69197	69197	4.5500	15
26.06.97	56243	56243	56243	4.5500	13
27.06.97	55666	55666	55666	4.5500	14
***	246980	282211	282211	4.5580000000	15
УКР.ГРИВНА (лот=1000 UAH)					
25.06.97	835	328	685	17700.0000	14
26.06.97	191	1056	411	17400.0000	10
27.06.97	1341	211	1341	17750.0000	12
***	3669	2578	3645	17490.000000	12
ДОЛЛАР США (лот=1000 USD)					
25.06.97	4028	4028	4028	26980.0000	16
26.06.97	1814	1814	1814	26980.0000	13
27.06.97	2905	2905	2905	26980.0000	16
***	15817	14542	15256	26978.000000	15
НЕМЕЦКАЯ МАРКА (лот=1000 DEM)					
25.06.97	960	774	774	15680.0000	11
26.06.97	104	543	543	15640.0000	8
27.06.97	372	372	372	15640.0000	11
***	2436	2378	2378	15646.000000	11
ШВЕЙЦАРСКИЙ ФРАНК (лот=1000 CHF)					
25.06.97	103	103	103	18788.0000	2
***	300	200	200	18767.000000	2
*** - суммы; спроса, пр-ния и объема торгов средние; курс и число участников					

СЛУЖБА ИНФОРМАЦИИ МВБ, тел.29-26-50, факс 29-25-56

ОБЗОР СОСТОЯНИЯ РЫНКА МЕЖБАНКОВСКОГО КРЕДИТОВАНИЯ

	Недели								
	19 неделя 7.5	20 неделя 12.5	21 неделя 19.5	22 неделя 26.5	23 неделя 2.6	24 неделя 9.6	25 неделя 16.6	26 неделя 23.6	21 неделя 19.5
1. Объявленная ставка FIXRATE									
1 неделя	25	33	35	40	36	25	51	55	35
4 недели	40	38	30	35	41	33	40	46	30
2. Объявленная ставка DEPAR									
1 неделя	18	19	17	18	16	19	20	20	17
4 недели	32	33	33	34	32	36	37	35	33
3. Объявленная ставка по вкладам в СКВ DEPAR (USD)	31,72	31,74	34,08	33,04		31,53	36,78	25,34	23,09
1 месяц	10,50	11,15	11,37	11,39	11,27	11,58	11,57	11,49	11,37
3 месяца	12,0	13,15	13,09	13,12	13,54	13,69	13,71	13,68	13,09
4. Индекс ФК	33,42	35,91	31,47	31,69	26,89	37,20	31,29	37,51	31,47
5. Индекс BelBond	388,20	261,74	424,29	493,50		721,59	337,89	670,25	198,36
1 неделя									
4 недели	30	31	33	32	35	32	34	37	33
6. Динамика объемов торгов на вторичном рынке ГКО, в млрд.руб.	807,74	679,30	660,08	604,93	423,85	684,52	720,09	565,90	660,08
7. Изменение курса USD на:									
МВБ	26630	26650	26700	26730	26750	26820	26870	26970	26700
ММВБ	35994	35615	33984	32856	32624	33500	32549	32642	33984
средний курс покупки/продажи безналичной валюты	33667	35413	33764	31917	31629	33300	32042	31667	33764
	36333	36213	35008	34820	32900	34600	33235	33333	35008
8. Изменение курса DM на:									
МВБ	15450	15820	15760	15850	15600	15560	15500	15620	15760
ММВБ	20963	21174	21174	19533	19061	19461	18720	18896	
средний курс покупки/продажи безналичной валюты	19915	19590	19584	19384	18140	18326	18235	18131	18326
	21911	21532	21567	21357	20112	20871	20194	20099	21567
9. Изменение курса RUR на:									
МВБ	4,60	4,60	4,60	4,60	4,60	4,60	4,57	4,57	4,60
средний курс покупки/продажи безналичной валюты	5,530	5,813	5,783	5,635	5,470	5,625	5,500	5,467	5,783
	6,035	6,670	6,250	6,250	5,843	5,850	5,750	5,775	6,250

СТРАХОВАНИЕ

СТРАХОВЩИКИ СОБРАЛИСЬ НА СОВЕТ

Отдел финансовых институтов «БДГ»

25 июня состоялось очередное заседание совета Белорусского страхового союза (БСС). На нем рассмотрен ряд важных вопросов, связанных с деятельностью белорусских страховых организаций. К сожалению, большинство проблем страховщиков по-прежнему вызвано отношением государства к этому сектору экономики. В этой связи примечательно, что проведение совета БСС практически совпало со стихийным бедствием, причинившим ущерб ряду районов страны. Руководители компаний, с клиентами которых произошли страховые случаи, подтвердили, что убытки страхователей в кратчайшие сроки будут компенсированы.

Основным вопросом, включенным в повестку дня заседания совета, стала ситуация в сфере валютного регулирования страховой деятельности. Повышенное внимание к этой теме объясняется принятием указа президента N311. Документ, как известно, вновь обязал страховые организации продавать государству часть валютных поступлений. О пагубности и опасности подобной практики было заявлено уже не раз и на самых разных уровнях, но решение проблемы оказалось временным. А игнорирование ее, несомненно, приведет к свертыванию целых направлений страхования, особенно связанных с экспортоориентированными отраслями экономики. Страховщики, испробовав все возможные варианты воздействия на правительство, решили обратиться напрямую к президенту, надеясь на его личное вмешательство. Развернутый текст обращения к главе государства был обсужден и утвержден советом БСС.

Не менее актуальными для белорусских страховщиков являются проблемы, связанные с внесением изменений и дополнений в Закон «О страховании». Он уже был рассмотрен в первом чтении в высшем законодательном органе страны, но с принятием нового Гражданского кодекса в него пришлось внести еще целый ряд поправок. На заседании страховщики обсудили эту тему и приняли ряд предложений. В частности, участники поддержали предложение о том, чтобы в законе был конституционирован принцип формирования резервов и определения платежеспособности страховщика по аналогии с законом «О страховании», принятым в Украине. Это особенно важно еще и потому, что уже со следующего года страховым организациям Беларуси предстоит перейти на новый принцип формирования страховых резервов.

Страховые круги давно волнует вопрос о применении к страховым организациям санкций со стороны государства. Прежде всего государством должны быть четко определены правовые основы деятельности страховых организаций. Такое же четкое определение должно быть дано нарушениям этих правовых рамок. При этом страховщиками было отмечено, что в любом случае санкции не должны отражаться на положении застрахованных ими лиц. Если штрафы будут относиться на резервы страховых организаций, то в конечном случае пострадают сами страхователи.

На совете был затронут и вопрос рейтинга страховых организаций. Было признано, что публикуемый официальный рейтинг не является достаточно объективным. В этой связи БСС предложил использование нового рейтинга, разработанного его специалистами. Методика рейтинга в ближайшее время будет разослана страховым организациям.

Как известно, в последнее время у ряда страховых организаций возникли проблемы во взаимоотношениях с местными властями при продаже полисов «Зеленая карта» в зонах пограничных переходов. В частности, в зоне пограничного перехода «Варшавский мост» местные власти установили непомерно высокие финансовые требования к страховым организациям, продающим данные страховые продукты. Установленная минимальная планка предварительно оценивается в $200 тыс. Это может привести к прекращению деятельности страховых организаций в данном секторе. В результате белорусские граждане будут вынуждены приобретать полис за пределами страны, что сделает услугу более дорогой, а деятельность менее целесообразной. Подобные действия местных властей, по сути являющиеся государственным рэкетом, весьма сомнительны и с точки зрения полезности для государства.

Последним в повестку дня совета БСС был включен вопрос о проведении очередной, 4-ий ассамблеи страховых кругов Беларуси. По предварительной договоренности, она состоится в начале октября этого года. Планируется участие в ассамблее страховщиков, представителей страховых надзоров и страховых объединений Беларуси, России, Украины, Германии и Польши. Президент БСС Виктор Хомярчук сообщил, что интернациональный состав участников мероприятия объясняется большим интересом иностранных страховщиков к ситуации на страховом рынке Беларуси.

ОБЛАДАТЕЛЯМ СТРАХОВЫХ ПОЛИСОВ СТИХИЯ НЕ СТРАШНА

Отдел финансовых институтов «БДГ»

Предприятиями, сельскими хозяйствами, а также гражданами, чьи жилища и приусадебные хозяйства пострадали в результате недавнего урагана, ведется работа по ликвидации последствий стихийного бедствия. В более выгодном положении оказались клиенты страховых компаний, полис которых гарантирует им возмещение убытков в полном объеме.

По данным страховой компании «Вест-АСКО», о причиненных стихией убытках в Брестской области уже заявили Ганцевичская ПМК-7 и Ивановский солодовый завод. Сейчас на предприятиях работают комиссии по расследованию страховых случаев, устанавливается размер нанесенного ущерба. При этом руководство компании не исключает, что среди понесших убытки есть и владельцы личных строений. Поэтому всем страхователям, имеющим полисы «Вест-АСКО» по страхованию строений, предлагается обращаться в региональные филиалы компании в Минске и областных городах, а также в Бобруйске, Солигорске, Березе, Волковыске.

ИНФОРМАЦИОННО-АНАЛИТИЧЕСКОЕ И РЕКЛАМНОЕ ОБОЗРЕНИЕ «БЕЛОРУССКОЙ ДЕЛОВОЙ ГАЗЕТЫ»

Конъюнктура

30 июня 1997 года

РЫНОК ТОВАРОВ И УСЛУГ: ОБЗОРЫ, СОВЕТЫ, КАЧЕСТВО, ЦЕНЫ

ОБЗОР

Вместе с летом приходят тревоги

Мировые рынки: «желтый дьявол» — символ уходит в прошлое

Приведение центральными банками европейских стран своих золотовалютных резервов в соответствие с Маастрихтскими соглашениями дало старт тенденции падения цен на металл, тысячелетиями служивший символом



богатства. Эксперты, мнение которых опубликовала *Financial Times*, объясняют падение цен тем, что «новое поколение менеджеров в центральных банках европейских государств относится к золоту менее трепетно»: для них это не столько средство накопления, сколько просто товар.

Правда, в первой половине июня котировки **золота** оставались достаточно стабильными. Причинами этого послужили отказ Германии от намерения реализовать часть своих резервов и резкий рост закупок золота азиатскими странами (по сравнению с аналогичным периодом прошлого года почти на 1/4). Однако после того, как появилась информация о желании центробанка Бельгии в течение ближайших 5 лет продавать по 26 т этого металла в год, падение котировок возобновилось. Содействовало «медведям» и укрепление курса доллара. В результате цена тройской унции золота в Лондоне снизилась с $342,5 (18 июня) до $338,2 (24 июня). Это самый низкий ее уровень за последние 4 года.

В то же время мировое производство золота стремительно растет. Эксперты считают, что его объем в 1998 году превысит теперешние показатели на 1/4. В таких условиях азиатским странам не удастся «откачать» с рынка излишки, даже если темп увеличения закупок будет сохранен. (Индия в прошлом году увеличила потребление золота на 38%, Китай за первые 4 месяца текущего года -- на 20%.) А это означает, что для котировок «желтого дьявола» наступят тяжелые времена.

Ход переговоров между Ираком и ООН по поводу продления сроков действия программы «**нефть** в обмен на продовольствие» на протяжении достаточно долгого времени держал трейдеров в напряжении. Это отражалось и на ценах, резкие колебания которых следовали одно за другим. Задать устойчивость тенденции в их изменениях не мог даже рост цен на бензин (сезонный пик спроса в основных странах-потребителях).

Если во второй половине мая--начале июня цены снизились почти до 18,5 $/баррель, т.е. на 14%, то слухи о том, что переговоры находятся на грани срыва, привели к росту котировок к 23 июня до 19,2 $/баррель. После того, как стороны пришли к согласию, будущее нефтяного рынка казалось достаточно предсказуемым, и трейдеры повели игру на понижение. 24 июня цена барреля брент-смеси составила $19,03. Кроме информации о переговорах, на поведении трейдеров *NYMEX*'а сказался и постоянный рост запасов нефти и мазута в США.

Однако ОПЕК ответила на продолжение сроков иракских поставок ужесточением квот, и уже 25 июня баррель сырой нефти на *NYMEX*'е стоил $19,52.

Наметившееся в Бразилии потепление породило надежды на прекращение беспрецедентной гонки цен на **кофе**. Предварительные прогнозы на урожай арабики в Латинской Америке были достаточно оптимистичны, и, хотя на рынке по-прежнему ощущается дефицит кофе, можно было предположить, что события 17 июня станут последним актом в драме, разыгравшейся на биржах в этом году. (17 июня на торгах *LIFFE* тонна робусты подорожала на $132, поднялись и котировки арабики на *CSCE*, однако уже на следующий день цены на кофе в США вернулись на исходный уровень. Котировки робусты в Лондоне также поползли вниз, и 24 июня тонна зерен этого сорта (сентябрьские контракты) стоила на *LIFFE* $1815).

Однако, как оказалось, потепление было слишком кратковременным. Сообщение об очередных заморозках в Бразилии привело к новому витку цен. Фунт арабики подорожал 25 июня на 5 центов, а котировки робусты достигли 1850 $/т.

Погода «пошутила» и на рынке **какао**. Приближение тайфуна Эль-Ниньо грозило уничтожить плантации в Африке и Индонезии. В связи с этим с начала месяца рост котировок составил 15%, однако вскоре цены упали по обе стороны Атлантики.

Россия: не все коту масленица

В одном из предыдущих номеров «Конъюнктуры» мы сообщали об опасениях российских экспертов по поводу возможного возникновения в скором времени дефицита **растительного масла** на рынках СНГ.

Внешне ситуация выглядит пока достаточно спокойно. Количество предложений на российском рынке не уменьшается, по крайней мере, на протяжении последнего месяца. Правда, следует иметь в виду, что ситуация с импортными поставками в I квартале, да и в апреле этого года, выглядела архискверно, поэтому нельзя исключать, что нынешнее обилие предложений -- просто «эффект маятника».

Цены на растительное масло в России относительно стабильны (подсолнечное дорожало в середине июня менее чем на 0,5% за неделю, кукурузное -- чуть больше). В Беларуси за май они выросли на 18%, однако поведение цен в нашей не слишком рыночной экономике вряд ли может служить индикатором динамики спроса и предложения.

Пессимистические для потребителя прогнозы по поводу рынка масла в России основывались на предположении, что у внутренних производителей может просто не хватить сырья. Прошлогодний урожай был не слишком высоким, а на мировом рынке семена подсолнечника в текущем году подорожали с 250 до 320 $/т. Любопытно, что мнения специалистов о том, как повели себя компании из стран СНГ в этой ситуации, диаметрально противоположны: «благоприятный момент для наращивания экспорта был упущен» и «все, что можно было, увезли на Запад». Так или иначе доля продукции российских заводов на собственном рынке неуклонно снижается.

Если проблемы с сырьем действительно возникнут, то решить их за счет поставок с Украины будет непросто. На днях Кабинет министров этой страны подготовил проект постановления о формировании рынка растительного масла. Согласно этому проекту, восстанавливается госзаказ на товарные семена подсолнечника в размере 1,5 млн т ежегодно. Разрешение на экспорт будет выдаваться лишь после выполнения госзаказа.

Что касается импорта масла из дальнего зарубежья, то имеются данные о большой загруженности заказами венгерских заводов, которые не справляются с их выполнением. Принято даже решение о необходимости расширить производство.

На фоне перспективы увеличения закупок масла за рубежом российскими компаниями любопытно выглядит «разборка» между различными производителями в странах ЕС. Значительная часть масла, поставляемая из этих государств в СНГ, называется оливковым. На деле же оно представляет собой смесь (обычно 15%-ю) оливкового с каким угодно маслом (кукурузным, соевым, рапсовым и т.д.). В принципе, ничего плохого в этом нет, однако определить процентное соотношение различных сортов практически невозможно. А следовательно, существует возможность, используя самые дешевые сорта, обманывать покупателей. Поэтому в свое время в Испании и Италии были приняты законы, запрещающие делать подобные «коктейли». Однако в таких условиях испанские производители проигрывают в ценовой конкуренции французам, португальцам и т.д. Пытаясь решить эту проблему, Испания давит на своих коллег из ЕС, требуя принять аналогичные законы. Те пока что такие требования игнорируют. Однако если решение будет принято, массовому потребителю на просторах экс-СССР об оливковом масле придется забыть: чистый продукт примерно в 4 раза дороже «коктейлей».

Литва: мир — неплательщикам, война — оффшорам!

В ближайшее время в Литве может значительно подорожать бензин.

Причиной для этого послужит принятие сеймом страны поправок к законам о налоге на прибыль. Согласно им, с 1 июля доходы, поступающие из Литвы в оффшорные компании, будут облагаться 29%-м налогом с оборота. Кроме того, до 1 августа правительство Литвы должно пересмотреть список зон и государств, пользующихся льготами. По разным оценкам, это нововведение пополнит бюджет на сумму от 40--60 млн до 100 млн литов (1 лит = $0,25). Любопытно, что, «наехав» на оффшоры, сейм снизил санкции против отечественных фирм-неплательщиков налогов.

Однако у «войны» с оффшорными компаниями есть и оборотная сторона. На сегодняшний день 85% компаний, поставляющих энергоносители из России в Литву, зарегистрированы в оффшорных зонах. По сообщению агентства *BNS*, во время слушаний по данному вопросу в сейме один из его членов Кястутис **Главяцкас** обнародовал данные о том, что Мажейкяйский нефтеперерабатывающий завод 90% сырья закупает у оффшорных компаний. Получив «подарок» в виде 29%-го налога, они, естественно, переадресуют его на потребителей бензина. Возможно также повышение цен на газ.

В настоящий момент цены на горючее в Литве и так значительно выше, чем в ряде соседних государств, в т.ч. и в Беларуси (*см. табл.*).

Юрий ХОВРОВ

Цены на нефтепродукты в Беларуси (ПО «Минскавтозаправка») и Литве, $/л

Нефтепродукты	Беларусь	Литва
А-76	0,26	0,4
АИ-93	0,34	0,44
АИ-95	0,46	0,46
ДТ	0,22	0,34

АКТУАЛЬНО

Пример России заразителен

С 1 мая у наших соседей действует Положение об обязательной русификации товарной маркировки, согласно которому запрещается реализация продуктов питания, не имеющих маркировки на русском языке. Через месяц после вступления в силу этого документа Совет министров Беларуси "перенял передовой" опыт.

Согласно принятому постановлению, с 1 октября текущего года на территории нашей страны будет запрещена реализация товаров, не имеющих аннотации на белорусском или русском языке (название, страна происхождения, фирма-изготовитель, дата выпуска; для продуктов -- состав, калорийность, срок хранения, способ приготовления, противопоказания к применению; для ТНП -- инструкция по применению).

Товары, ввезенные в Беларусь до принятия постановления, должны быть реализованы до 1 января 1998 года. Штраф за невыполнение данных требований составляет 25% от стоимости товара.

Любопытно, что если в России такой порядок касается только продуктов питания (что довольно логично в плане соблюдения прав потребителя), то у нас решили не мелочиться и распространили действие постановления и на ТНП. Конкретный список товаров, подлежащих обязательной отечественной маркировке, должен быть определен специалистами Госстандарта к 1 октября.

Торговля подводит итоги

На пресс-конференции, посвященной открытию выставки «Бистро-97», были обнародованы данные Министерства торговли по результатам 5 месяцев текущего года.

Данные свидетельствуют о стабилизации положения в общественном питании, находившемся в прошлом году в тяжелейшем кризисе: товарооборот в январе—мае 1997 года увеличился на 13% по сравнению с аналогичным периодом прошлого года.

В целом же в сфере торговли розничный товарооборот возрос в сопоставимых ценах на 22% (на предприятиях негосударственной формы собственности -- на 23,6%, в госторговле -- на 19,7%).

Было отмечено, что снизилась доля продовольственных товаров в общем объеме товарооборота, что свидетельствует о падении покупательной способности населения. На продовольствие наши граждане за январь--май израсходовали 65,7% «оставленных» в магазинах средств, что на 3,5% меньше показателя прошлого года.

Соб. инф.

ПРЕДЛОЖЕНИЯ МЕБЕЛИ И АКСЕССУАРОВ ДЛЯ ОФИСА

Фирма	Ассортимент	Страна-производитель	Покрытие	Цвет	Цена	Телефон	Примечание
ABSOLUT UNIS СП «АБСОЛЮТ-ЮНИС» ул. Гикало, 9; время работы: 9.00-19.00; выходной - воскресенье	многофункциональная офисная мебель Odeon	Италия (Teorema Office)	меламин	антрацит, жемчужно-серый, орех	с мая цены снижены на всю предлагаемую мебель на 7...19%	239-8084 239-8480 239-8606	индивидуальная комплектация; поставка со склада и под заказ
	многофункциональная офисная мебель Mec		ламинат	аквамарин, орех, светло-серый			
	многофункциональная офисная мебель Mec metallico						
	мебель для руководителей Quark		меламин	орех, орех-мрамор			
	мебель для руководителей Mithos		экологически чистый лак	зеленый нефрит, орех-оклахома			
	мебель для офисов и домашних кабинетов Dixi		ламинат, кромка из ПВХ	светло-зеленый, серый, слоновая кость			
АЛЬМАГОР	офисные наборы «Вена», платяные шкафы	Беларусь	нат. шпон (дуб, бук)	черный, комбинир.	$550, $90	226-3734 226-3559 226-3737	завод-производитель
АНДЖЕЙ-РИТТЕР	офисные наборы «Босс», «Премьер», «Зальцбург», «Линц», «Вена» и др.	Беларусь	меламин, шпон ценных пород древесины: красное дерево, дуб, бук, ясень и др.	более 20 вариантов (черный, красное дерево, светлый дуб, вишня, металлик и др.)	от 17,5 млн руб.	276-9696 234-7812	ул. Варвашени, 17, офисы 202, 208; салоны: - РВЦ (ул. Я.Купалы, 27), - пр. Машерова, 9; г. Могилев: м-н «Горизонт» (пр. Димитрова, 37), тел. (0222) 421-714
	компьютерные, рабочие столы				от 1,7 млн руб.		
	шкафы для одежды и комбинир. (в ассорт.)				от 2,95 млн руб.		
	шкафы для документов (в ассорт.)				от 1,9 млн руб.		
АСПЕКТ	мебель, приносящая успех:	Германия, Италия	десятки вариантов натуральных и искусственных покрытий	сотни разнообразных цветов и оттенков		275-3525 275-3652	дизайн интерьера, доставка, сборка - бесплатно; поставка со склада и под заказ мебели, кресел и любых элементов интерьера;
	для исполнителей				$160...1200		
	для менеджеров				$400...2000		
	для руководителей				$1300...5000		
	для элиты				от $4500		
	офисные стулья, кресла, диваны, мягкие углы	Польша, Германия, Италия			$33...436 $85...3100 $36...4000		наш адрес: ул. Стебенева, 20
VOLIS COMPANY САЛОНЫ МЕБЕЛИ: ул. Харьковская, 15, ул. Богдановича, 60; время работы: 9.00-18.00; выходные: суббота, воскресенье	кабинеты	Беларусь	шпон ценных пород древесины	бук-венге, вишня, светлый дуб, красное дерево	35,3...55,2 млн руб.	254-6902 234-6143	материалы и комплектующие производства Италии, Германии, Чехии, Канады; австрийская технология; бесплатно: доставка и сборка
	шкафы, столы (в ассорт.)			черный, дуб, вишня	2,3...4,8 млн руб.		
	шкафы, стеллажи, комоды, столы Forte	Польша	меламин	гранит-коньяк	1,4...5,0 млн руб.		
	кресла (для руководителя, персонала), стулья	Италия	кожа, ткань	черный, серый	от $19		
ДОРАТО Furniture for Offices and Banks	офисная мебель фабрик Riz Office, Las Office	Италия	меламин, ламинат, шпон	различный	от $130	269-9442 263-9627 269-9838	поставка со склада и под заказ; система скидок на опт
	офисные кресла, стулья		ткань, кожа, кожзам		от $22		
ЕВРОМЕБЕЛЬ	офисная мебель	Беларусь, Польша и др.	ламинированная ДСП, ткань, кожа	черный, белый, орех, махагон, перламутр, вишня, бук, ясень, металлик	$22...390	226-9885 223-3305	ВК «Минскэкспо» (пр. Машерова, 14), ДТ «Свислочь» (ул. Сторожевская, 8)
ИТН ДИЗАЙН САЛОН ОФИСНОЙ МЕБЕЛИ И МУЛЬТИФОРМ ул. К.Либкнехта, 68-101	многофункциональная офисная мебель Mascagni	Италия, Венгрия	меламин, ламинат, нат. шпон	различный	от $196	222-4474 213-5288	доставка, сборка, компьютерное проектирование
	офисные кресла, стулья Essepiu		ткань, кожа	различный	$50...550		гарантия 2 года
	офисные аксессуары Multiform	Австрия	ударопрочный полистирен, антистатик	более 30 вариантов	$3,3...556		эксклюзивный представитель Multiform'а в Беларуси
	компьютерные, принтерные столы Multiform		высокопрочный меламин	светло-серый	$210...574		ступенчатая и плавная регулировка высоты стола
	наст. лампы, светильники, люстры Massive	Бельгия	металл, пластик, дерево	более 30 вариантов	$22...7150		поставка со склада и под заказ
ЛИГАЛ	многофункциональная офисная мебель	Италия, Польша	меламин, ламинат, шпон, массив	по желанию	от $86	223-6835 223-6623 223-6535	поставка со склада и под заказ
МЭЙПЛ INTERSYSTEM MAPLE	компьютерная, офисная мебель Sitoca	Бельгия	сверхпрочный меламин	светло-серый	от $66	234-4342 234-4634	поставка со склада и под заказ; клиентам фирмы бесплатно: дизайн-проект помещения, доставка по Минску, сборка и установка; дополнительно: настольные лампы и светильники, искусственные цветы, офисные картины
	офисная мебель (система модулей) «Ленраумамебель»	Финляндия-Россия		бук, белый, черный	от $21		
	элитные системы офисной мебели Martela	Финляндия	полиуретан, нат. шпон, массив	более 20 вариантов	?		
	офисные аксессуары Multiform	Австрия	ударопрочный полистирен, антистатик	более 30 вариантов	от $4,5		
	офисные кресла, стулья	Италия	износостойкая ткань, нат. кожа	11 вариантов	$40...264		
СТАННЕР	офисная мебель (в ассорт.)	Италия	меламин, ламинат, шпон и др.	по желанию	?	276-9207 276-9225	поставка под заказ
TINA VLATI Старовиленский тракт, 28/1; время работы: 10.00-20.00	мебель для офисов и банков	Италия	меламин, ламинат, шпон ценных пород древесины	более 30 вариантов	от $180	237-7011 237-8417	индивидуальная комплектация; поставка со склада и под заказ
	офисные кресла, стулья		металл, кожа, ткань	более 100 вариантов	от $50		
	настольные лампы, светильники, бра	Австрия	металл, пластик, дерево	более 20 вариантов	от $25	228-3332	
ТУССОН ул. Пулихова, 53	многофункциональная мебель для офисов и банков Olivetti Sinthesys	Италия	меламин, ламинат, шпон, массив	серый, березово-серый, орех, темный орех	$113...2000	236-4288 236-3137 236-5293	поставка со склада и под заказ; бесплатно: доставка, сборка, компьютерное проектирование
FURNITURE LUXE ул. Лынькова, 17	многофункциональная офисная мебель	Беларусь	ламинат, постформинг	более 30 вариантов	производителя	228-5558 228-5559 228-5764 228-5763	гарантия качества; бесплатно: индивидуальный дизайн-проект, планировочные решения, доставка по Минску, сборка
	мебель для кафе, баров, гостиниц, магазинов			по желанию			

ПРЕДЛОЖЕНИЯ МЕБЕЛИ И АКСЕССУАРОВ ДЛЯ ДОМА

Фирма	Ассортимент	Страна-производитель	Материал, цвет	Цена	Телефон	Примечание
АЛЬМАГОР	корпусная мебель, мягкая мебель, комоды (в ассорт.), журнальные столы, карнизы	Беларусь	массив, ДСП, нат. шпон	$35...700	226-3734 226-2300	торговый центр (ул. С.Ковалевской, 5)
VOLIS COMPANY САЛОНЫ МЕБЕЛИ: ул. Харьковская, 15, ул. Богдановича, 60; время работы: 9.00-18.00; выходные: суббота, воскресенье	кухни «Лиза»	Беларусь	меламин, МДФ (белый)	24 млн руб.	254-6902 234-6143	материалы и комплектующие производства Италии, Германии, Чехии, Канады; австрийская технология; бесплатные доставка и сборка
	детские комнаты «Чебурашка»		шпон ценных пород древесины (красное дерево, бук, дуб, тонированный дуб)	21,9 млн руб.		
	спальни «Катерина»			29,4 млн руб.		
ЕВРОМЕБЕЛЬ	мебель для дома	Беларусь, Польша и др.	ламинированная ДСП	$15...790	223-3305	м-н «Богатырь» (ул. Притыцкого, 32)
СТАННЕР	мебель для дома (в ассорт.)	Италия	ламинат, ДСП, нат. шпон	$2000...5000	276-9207 276-9225 276-6111 (сот.)	любая мебель от 50 фабрик Италии под заказ
ТЕКНОБЕЛ ул. Захарова, 31	мебель для дома (в ассорт.), аксессуары	Италия	ламинат, нат. дерево, лак	$16...10000	236-8586	индивидуальная комплектация; бесплатная доставка
FURNITURE LUXE ул. Лынькова, 17	кухни (более 20 наимен.), по индивидуальным заказам: прихожие, спальни, детские	Беларусь	ламинат, постформинг (более 20 вариантов цветов)	производителя	228-5558 228-5559 228-5764 228-5763	гарантия качества; бесплатно: дизайн-проект, планировочные решения, доставка по Минску, сборка

ЛИКБЕЗ

Как должен выглядеть ваш офис

1. Попробуйте взглянуть на свое рабочее место глазами постороннего человека, а потом ответьте на вопрос: захотел бы я прийти к человеку, работающему в таком кабинете, а если захотел, то что бы этот кабинет мог сказать мне о своем хозяине.

2. Воспринимайте ваш офис как свой дом независимо от его размеров и продумайте все мелочи с точки зрения хорошего тона так, как вы обдумывали бы обстановку и убранство собственного жилища.

3. Удостоверьтесь, что любой, даже самый незначительный предмет в вашем кабинете выбран так, чтобы подчеркнуть ваш имидж.

4. Если вам для работы обязательно нужны горы бумаг, устройте аккуратную, прибранную приемную для посетителей, а текущую работу делайте в другой комнате. Если кабинет у вас слишком маленький или вам выделен лишь стол в большом помещении, заведите себе выдвижной «мусорный» ящик, куда будете прятать все бумаги как только к вам кто-нибудь придет.

5. Номера телефонов и документы, которые доверили лично вам, храните так, чтобы их не смог нечаянно прочесть ни другой работник фирмы, ни посетитель.

6. Постарайтесь не обедать за рабочим столом. Если нет другого выхода, убедитесь, что поблизости нет никого из клиентов или посетителей, которые могли бы это видеть, а после еды непременно все уберите (особенно крошки).

Из книги Д.Ягера «Деловой этикет: как выжить и преуспеть в мире бизнеса»

ПРЕДЛОЖЕНИЯ ЖАЛЮЗИ, РОЛЛЕТ, МАРКИЗ

Фирма	Жалюзи			Роллеты		Маркизы		Телефон
	Цена, $/кв.м		Установка	Цена, $/кв.м	Установка	Цена, $/кв.м	Установка	
	гориз.	вертик.						
ЛИГОС-ЮНИОН	12	15...28	10% от цены заказа	-	-	-	-	213-4056 233-1881
МАКИНВЕСТ	12	от 16	10% от цены (гориз.) 5% от цены (вертик.)	-	-	от 200	10...15% от цены заказа	268-3200 266-3835

ПРЕДЛОЖЕНИЯ НАПОЛЬНЫХ ПОКРЫТИЙ

Фирма	Наименование покрытия	Страна-производитель	Толщина покрытия, мм	Ширина рулона, см	Цена, $/кв.м	Телефон
ГОРО	ковровое Shaw	США	5...20	366	от 4,9	226-0312 227-6138
	рулонное ПВХ-покрытие Armstrong	Швеция	2	160, 200	от 12,9	
	ПВХ-плитка Armstrong	Англия	2,5	30 x 30	8,9	
ДАГМА	линолеум	Индия, Франция	1,3...3,0	-	от 3,8	236-1230
ЛИГОС-ЮНИОН	линолеум	Словения	1,1...3,0	200, 300	от 5,2	213-4056 233-1881
	ковровое	Бельгия	3; 6	400	5,45; 7,75	
РОТОКЛОН	ковровое на пористой основе	Франция	6	400	8,6	268-4296

ПРЕДЛОЖЕНИЯ ТОРГОВОГО ОБОРУДОВАНИЯ

Фирма	Ассортимент	Страна-производитель	Покрытие	Цвет	Цена, $	Телефон	Примечание
АЙВОРИ	прилавки, витрины, горки, кассовые кабины	Беларусь	алюминиевый профиль, металл, полимерное	по желанию	?	226-4429 220-9466	индивидуальное проектирование, доставка, установка
КОМАНДОР ул. Калиновского, 21	универсальная система стеклянных кубов: прилавки, горки, витрины	Беларусь	зеркальное, матовое, прозрачное	зеркало, черный кофе, прозрачное стекло	от 60	265-6168 265-3892	дизайн, доставка, установка
	универсальная система стальных труб: потолки, вешала, стеллажи		полимерное	по желанию	от 100		
	прилавки, горки		ламинат	черный, белый, серый			
	женские, мужские и детские манекены для демонстрации верхней и нижней одежды		пластик	черный, белый	8		
МЕАКОР	глухие прилавки	Беларусь	ламинат, кашированное	белый, черный, мрамор, под дерево	от 100	232-7768 268-3791	собственное производство
	остекленные прилавки						
	горки						

МАТЕРИАЛЫ

Надежные крыши от «МеталлПрофиля»

Среди способов вложить деньги лучшим считается тот, при котором они будут работать на вас долго, надежно и вернутся назад, продолжая приносить максимальную пользу. Доллар могут «отменить», зарплату понизить, в бизнесе временно случится сбой, а дом будет верно служить долгие годы.

Если театр начинается с вешалки, то о доме судят по его внешнему виду -- в том числе и по кровле.

Естественно, для современного дома неприемлемы некогда популярные плоские крыши, крытые битумными или рулонными материалами. «Накрывать» дом примитивным оцинкованным железом или канцерогенным асбестсодержащим шифером вследствие его опасности для здоровья — тоже не выход. Да и не может шифер с его унылым серым цветом стать достойным завершением коттеджа или дома. Оцинковка, в свою очередь, не позволяет устроить вентиляцию кровли -- она «не дышит». Кроме того, для защиты от коррозии ее необходимо постоянно красить. Поэтому сегодня многие выбирают современные кровельные покрытия.

В Европе давно известна металлочерепица -- экологически чистый, легкий, прочный, герметичный кровельный материал, отвечающий самым высоким стандартам качества и долговечности. Это -- прочная оцинкованная сталь, защищенная несколькими антикоррозийными слоями и покрытая специальным термостойким пластиком. Она не лопается, не коробится, не требует окраски и ремонта, выпускается различных конфигураций и цветов.

Уже многие смогли оценить качество нового кровельного материала. К достоинствам металлочерепицы можно отнести:

-- долговечность: гарантийный срок службы -- 30--50 лет (реально же срок службы металлочерепицы равен сроку эксплуатации здания);

-- малая масса листов;

-- простота при устройстве кровель любой сложности;

-- повторение формы и фактуры классической черепицы.

Лидером по производству металлочерепицы и комплектующих в России и странах СНГ является фирма «Металлпрофиль». Имея собственное производство в России и используя технологии и материалы ведущих европейских фирм *SAAB* (Швеция) и *British Steel* (Великобритания), «МеталлПрофиль» предлагает белорусскому потребителю кровельные покрытия из металлочерепицы, приспособленные к нашим климатическим условиям. Новейшее оборудование и производственные мощности позволяют «МеталлПрофиль» оперативно выполнять индивидуальные заказы с учетом цвета и длины (от 0,95 до 12 м), элементов отделки и водостоков. Все производство, включая завершающий этап -- штамповку и нарезку, осуществляется в Москве на самом современном оборудовании, аналогичном применяемому в Швеции. При этом процесс производства полностью компьютеризирован.

Фирма изготавливает кровельные и стеновые профили с покрытиями из пластизола, полиэстера, а также из традиционной оцинкованной стали. Это позволяет выпускать современные и эстетичные модульные конструкции любых размеров, а применение теплоизоляционных материалов *Isover* дает возможность собирать панели типа «сэндвич» для строительства утепленных помещений. Они имеют высокие эксплуатационные характеристики, поэтому именно по такой технологии построено большинство производственных, складских и торговых помещений во всем мире.

С ассортиментом продукции можно ознакомиться на складе фирмы «МеталлПрофиль» в Минске. Причем цены на металлочерепицу различных цветов, профнастил, элементы отделки кровли, водостоки, утеплители — самые низкие в Республике Беларусь. Специалисты фирмы, прошедшие обучение и стажировку в Швеции, окажут помощь в доставке и монтаже кровли. В результате ваш дом, приобретя надежную крышу, превратится во дворец.

ООО МеталлПрофиль

головной офис: (095) 159-72-97; представительство в Ростове: (8632) 22-37-33; представительство в Минске: ул. Калинина, 35; тел. 247-24-67.

ГИД

Где заказать кровельные материалы

«ЗАБУДОВА»

(отдел маркетинга – г. Минск, ул. Антоновская, 2; тел.: 295-75-25, 236-16-73)

Фирма «Забудова» занимается проектированием и строительством коттеджей. Благодаря наличию современных импортного оборудования и технологий «Забудова» является также крупнейшим в Беларуси производителем качественных и экологически чистых стройматериалов:

— цементно-песчаной черепицы (гарантия — 30 лет);

— оконных блоков из клееного массива древесины с двойным или тройным остеклением, с 1 или 2 степенями свободы;

— дверных блоков из клееного массива древесины;

— изделий из ячеистого бетона (стеновые блоки, панели, перегородки, перекрытия);

— сухих растворных смесей для внутренних и наружных работ;

— гашеной и негашеной извести тонкого помола.

«САКРАМЕНТ»

(г. Минск, пр. Ф.Скорины, 130/2; тел.: 268-58-92, 268-56-40)

Фирма «Сакрамент» осуществляет настил и ремонт мягких кровель, гидроизоляцию тоннелей, фундаментов, подземных сооружений с применением прогрессивной технологии, основанной на использовании рулонных кровельных материалов направленного типа на основе стеклоткани и полиэстра (бикрост, бикропласт, изопласт и др.).

«Сакрамент» — одна из первых фирм, работающая с этими материалами, и первая из негосударственных организаций, получивших лицензию на выполнение названного перечня работ. Фирма работает по государственным расценкам, обеспечивая качественное, быстрое и надежное обслуживание.

Всегда в продаже широкий ассортимент материалов для мягкой кровли.

Гарантия на работы — от 3 лет.

«ЦЕНРОСТАЛЬ-ДОМСТАЛЬ»

(ул. Захарова, 76; т/ф: 236-10-93, 236-12-32)

Металлочерепица фирмы *Rannila Centrostal* — это профилированная оцинкованная жесть с пластиковым покрытием широкой цветовой гаммы, которая гарантирует высокое качество и долговечность. Гофрированная поверхность прекрасно устраняет шум дождя и ветра.

Монтаж кровли можно произвести самостоятельно благодаря минимальному числу соединений. Опытные специалисты рассчитают оптимальное количество листов необходимой длины. Избежать поперечных сечений при настиле кровли можно, заказав в фирме листы нормативной ширины и любой длины, под конкретные размеры ската крыши. Масса кровельного покрытия — около 5 кг/кв.м, что приводит к значительной экономии при устройстве стропильной системы и обрешечивании.

Предлагаются различные комплектующие для кровли и систем водослива.

По желанию заказчика фирма производит монтаж кровли.

ПРЕДЛОЖЕНИЯ ОТДЕЛОЧНЫХ И СТРОИТЕЛЬНЫХ МАТЕРИАЛОВ, ЭЛЕМЕНТОВ ИНТЕРЬЕРА					
Фирма	**Ассортимент**	**Страна-производитель**	**Цена**	**Примечание**	**Телефон**
АЛЕНА-91	монтажные пены (0,75 л)	Бельгия	от $5,3	склад; предусмотрены скидки	213-4270 276-3743
	универсальные силиконы (0,31 л)		$3,3		
	клеи, мастики, герметики		-		
ВДД представительство ОАО «Гомельстекло» в г. Минске	оконное стекло (4, 5, 6 мм)	Беларусь	60.000, 70.000, 120.000 руб./кв.м	-	250-8996
ГОРО крупнейший поставщик отделочных материалов в Беларуси	подвесные потолки Armstrong	Нидерланды	от 10,3 $/кв.м	оптовым покупателям предоставляются существенные скидки	226-0312 227-6138
	потолочные светильники	Италия, Беларусь	от $3,9		
	стеновой и потолочный гипсокартон Knauf	Германия, Швеция	от 3,4 $/кв.м		
ДАГМА	стеновые панели Vox (0,1 x 6,0 м)	Польша	от 7,7 $/кв.м	впервые на белорусском рынке - волокнистая плитка; скидки строительным организациям	236-1230
	подвесные потолки	Германия	от 11 $/кв.м		
	пластиковые панели Deceuninck (0,25 x 2,70 м)	Бельгия	от 10 $/кв.м		
	винилискожа	Индия	от 3,3 $/кв.м		
ЗАБУДОВА	цементно-песчаная черепица, оконные блоки, изделия из ячеистого бетона	Беларусь	-	система скидок	295-7525 236-1673
ИЛМАКС	стеновые и потолочные панели из ПВХ	Бельгия, Франция	от 7,9 $/кв.м от 18,5 $/кв.м	гибкая система скидок	опт - - 235-2601; розница - 235-1203
ЛИГОС-ЮНИОН	стеновые и потолочные панели из ПВХ, ДСП	Бельгия, Польша	от 8,3 $/кв.м	склад	213-4056 233-1881
САКРАМЕНТ	кровельные материалы (бикрост, бикропласт, изопласт и др.)	Россия	от 2,5 $/кв.м	склад; гибкая система скидок	268-5640 268-5892
	кровельные и гидроизоляционные работы	-	от 6 $/кв.м	по всей территории Беларуси; госрасценки; гарантия - от 3 лет	
ФИЛИПП	стеновые и потолочные панели (сайдинг) из ПВХ	Канада	от 8 $/кв.м	склад	234-8630 234-9218
	водосточные желоба, трубы из алюминия	США	от 4,53 $/п.м		
	стеновые панели (1,22 x 2,44 м)		?		
ФРИАЛ	замки, петли, фурнитура для окон и дверей	Турция	от $1	-	236-7470 236-9813
ЦЕНТРОСТАЛЬ-ДОМСТАЛЬ	металлочерепица, профнастил, водосточные желоба	Финляндия	от 9,99 $/кв.м (черепица)	-	236-1232 236-1093

РАЗМЕЩЕНИЕ ИНФОРМАЦИИ: Т/Ф 226-96-78, ПЕЙДЖЕР 278-11-01 (АБОНЕНТ № 2768). ЦЕНА ОДНОЙ СТРОКИ – 200.000 РУБ.

Тема следующей полосы «Интерьер» — **лаки, краски.**
Прием рекламы — до 2 июля. **Т/ф 226-96-78**

ОБЗОР

Полгода радостей и надежд

Развитие событий в области компьютерных технологий достигло за последние 6 месяцев невиданных темпов. Одна за другой были анонсированы новые линейки процессоров — *Pentium MMX, AMD-K6MMX, Cyrix 6x86MX, Pentium II*. Лидеры наперебой анонсировали новые подходы и рисовали светлое будущее ПК, стоимость эксплуатации которых, по их мнению, завтра станет невиданно низкой (но она продолжала расти). Весенние выставки ломились от посетителей и фантастических прогнозов. Впервые за последние годы, после рождественского всплеска продаж, февральско-мартовского затишья так и не последовало. И хотя темпы роста рынка падают не только в Беларуси, но и во всем мире, сам рынок информационных технологий (ИТ) расширяется и изменяется неимоверно быстро.

Последней в этой череде событий стало анонсирование новой серии **процессоров** *6x86MX PR166, PR200, PR233* от *Cyrix*'а (*PR -- Performance Rating*). Массовое их производство планируется на август-сентябрь, поэтому на нашем рынке они пока недоступны. Зато можно приобрести процессоры из объявленной в начале апреле серии *AMD-K6MMX*. По производительности под *Windows 95* они не только не уступают новым процессорам *Intel*, но по ряду параметров даже превосходят их.

Отличительной чертой, которая так важна для белорусских покупателей ПК, является то, что процессоры *AMD* и *Cyrix* (и решения на их базе) стоят существенно дешевле своих именитых конкурентов от *Intel*'а. Исходя из этого, следует ожидать, что осенью война цен среди производительных ПК приведет к резкому снижению стоимости готовых систем даже на платформе *Intel*. Важно также то, что кроме новых высокопроизводительных процессоров на нашем рынке стали доступны материнские платы, которые обеспечивают их поддержку.

Говоря о **системных платах**, необходимо отметить, что предложение качественных продуктов этого класса расширилось как в области розничных продаж, так и в секторе оптовых поставок комплектующих. Если раньше это были в большинстве своем платы от *Intel*'а, то сегодня выбор гораздо богаче. Появилось достаточно много моделей от *Asustek*'а (3--4 предложения и широкая линейка). На белорусский рынок с серьезными намерениями и хорошей технической поддержкой вышла продукция *AOpen*. Еще один производитель системных плат, который входит в мировую десятку,— *Abit* — также активно предлагается сегодня на нашем рынке. Изредка встречаются материнские платы *GigaByte*. Тенденция увеличения предложения качественных материнских плат, несомненно, обусловливается спросом, и это радует.

Несмотря на то, что в секторе **настольных ПК** доминируют *own name*-ПК местной сборки, заказать новую машину на 486-м процессоре в Минске стало довольно серьезной проблемой. Если в начале года компьютер на *Pentium 100* считался достаточно неплохим выбором, то сегодня -- это решения на базе процессоров с частотами 133 и 166 МГц. После того как *Pentium 100* и *Pentium 120* были сняты с производства, идет распродажа складских остатков. Скорее всего, осенью наиболее популярными на отечественном рынке новых ПК будут машины на процессоре *Pentium 166*, а к концу года средней станет персоналка на *Pentium*'е *200* с объемом оперативной памяти 32 Мб, 3-гигабайтным винчестером и 15-дюймовым монитором. Учитывая конкурентоспособность решений от *AMD* и *Cyrix*'а, утверждать однозначно, что все они будут строиться на процессорах *Pentium* от *Intel*'а, не приходится.

Наиболее популярной в настоящее время **оперативной памятью** является *EDO* (*Extended Data Output*) *DRAM*. При модернизации найти обычную еще год назад 60--70-наносекундную память *FPM* (*Fast Page Mode*) *DRAM* уже довольно сложно. Часть пользователей стремятся применять в своих системах *SDRAM* (*Synchronous DRAM*), что приводит к появлению в последнее время хоть и малого, но устойчивого предложения этого типа памяти. Впрочем, спрос на *SDRAM* соотносится с предложением системных плат на чипсете *430VX*, имеющих разъемы *DIMM*. Колебания цен на память, наблюдавшиеся в конце прошлого года, сегодня уменьшились и можно говорить о некоторой стабилизации цен.



В конце прошлого года довольно активно предлагались ПК, построенные на материнских платах, в которых использовался **набор микросхем** *430FX* (*Triton*). Сегодня это в прошлом. На рынке доминируют системные платы на наборах *430HX* и *430VX*. Недавно появившиеся решения на чипсете *430TX* пока достаточно дороги и говорить о их рынке или тенденциях не приходится.

Трудно утверждать однозначно, но похоже, что процессор *AMD* предыдущего поколения *K5* получил наконец признание на отечественном рынке. Часто, указывая в строчной рекламе *Pentium*, поставщики устанавливают в собираемые машины *K5*. Обладая при решении офисных задач реально более высокой производительностью, чем процессоры *Intel* (речь не идет о специфических приложениях типа *AutoCAD* или *3D Studio*, интенсивно использующих арифметику с плавающей точкой), этот процессор пользуется на нашем рынке растущей популярностью. Удачные модели *K5 133* и *K5 166* в сочетании с доступными, хорошо их поддерживающими материнскими платами обеспечивают неплохой трамплин для *AMD-K6MMX*. Ажиотаж подогревается еще и тем, что следующее поколение процессоров *AMD*, судя по оценкам экспертов, поддерживая *MMX*-технологии, не уступает даже новейшим продуктам *Intel* с индексом *II*.

Идем? Куда?..

Печально, но факт: подавляющее большинство отечественных производителей ПК в последние 6 месяцев стало устанавливать еще менее качественные системные платы, пытаясь оправдать свои действия требованиями массового рынка по снижению цен на готовые системы. Если говорить о среднем компьютере, цена на который остается постоянной при росте его возможностей, приходится констатировать, что качество массового белорусского *own name*-ПК продолжает падать.

В Минске средний компьютер по-прежнему поставляется не с 15-дюймовым **монитором**, а с 14-дюймовым, хотя покупать 15-дюймовые модели стали намного активнее. Ниша 14-дюймовых мониторов на мировом рынке сегодня осталась для наименее известных производителей и о качестве 14-дюймовых моделей в связи с этим говорить не приходится. Даже известные производители, продолжающие выпуск 14-дюймовых моделей, в силу низкой конкуренции на мировом рынке (в офисах сегодня всюду работают с 15- и 17-дюймовыми экранами) не стремятся улучшать качество своих изделий.

За последние полгода даже с нашего рынка почти исчезли мониторы с аналоговым управлением. Большинство моделей (в т.ч. 14-дюймовые) поставляются с цифровым управлением. Если сегодня предлагается 15-дюймовая модель с аналоговым регулированием параметров -- скорее всего, что она была выпущена в первой половине 1996 года и просто завалялась на складах.

Для **видеоакселераторов** стандартом де-факто остался чипсет *S3 Trio 64V+*. Видеоадаптеры на наборе микросхем *S3 Trio 64* практически исчезли из продажи. В настоящее время считается нормальным, когда видеокарта даже бизнес-ПК имеет хотя бы программную поддержку *MPEG* и видеопамять 2 Мб.

Не может не радовать, что в последнее время на белорусском рынке видеоадаптеров стали доступны изделия целого ряда известных мировых производителей. Если в начале года наблюдалось засилие ведеоадаптеров на наборе микросхем *S3 Trio*, то сегодня появились достойные конкуренты.

Расширилось предложение моделей на чипсетах от *Cirrus Logic*'а, благодаря своей отличной аппаратной совместимости пользующихся популярностью у производителей *brand name*-техники. Начались централизованные поставки качественных недорогих моделей от *Matrox*'а. Устойчивым стало предложение по оригинальной продукции *ATI Technologies*. Учитывая то, что видеоплаты *Asustek* также строятся на наборах микросхем *ATI*, предложение качественных производительных видеокарт стало намного разнообразнее. Все это свидетельствуют о росте спроса на качественные видеоакселераторы.

Что касается **винчестеров**, то этот сегмент рынка всегда отличался своим непостоянством. Связано это как с проблемами поставок, отсутствием на нашем рынке представителей некоторых крупных производителей жестких дисков, так и качеством отдельных моделей. В настоящее время на белорусском рынке активно работают несколько крупных поставщиков продукции компаний *Fujitsu*, *Seagate*, *Western Digital*.

Продукция других известных мировых производителей поставляется местными компаниями на рынок эпизодически. Несмотря на некоторые нарекания со стороны потребителей, самыми ходовыми винчестерами по-прежнему остались продукты компании *Seagate*. И хотя не так давно с некоторыми ее моделями были проблемы, в последнее время качество жестких дисков этого производителя улучшилось.

В целом емкость винчестеров выросла. Это не в последнюю очередь связано с активным использованием *Windows 9x* и новых офисных приложений (спасибо фирме *Microsoft*). Сегодня

ОБЗОР

на белорусском рынке ПК

нормальными считаются жесткие диски емкостью не менее 1,6 Гб. Напомним, что еще в январе этого года стандартной в большинстве случаев считалась емкость 1--1,2 Гб. Но цены продолжали снижаться. Суммы, которую в январе нужно было выложить за жесткий диск 1,2 Гб, сегодня вполне может хватить для покупки диска 1,6--2 Гб.

Радует также то, что нас не обходят стороной и новые технологии массовой памяти. Расширилось предложение и стремительно падали цены на альтернативные накопители, использующие магнитную, магнитооптическую и оптическую технологии.

В минувшем полугодии все больше пользователей осознали, что **принтеры** и сканеры выпускает не только *Hewlett-Packard*. В мире существует множество производителей, предлагающих не менее качественное оборудование и даже по более приемлемым ценам. Радует, что все это становится доступным у нас.

Так, если на рынке струйных принтеров еще год назад почти безраздельно господствовал *Hewlett-Packard*, то сегодня минские поставщики очень активно предлагают модели от *Canon*'a, *Epson*'a, *Lexmark*'a и др. Та же ситуация наблюдается и на рынке лазерных принтеров, где, кроме *Hewlett-Packard*'a, активно продвигаются модели таких производителей, как *Lexmark*, *Minolta*, *Oki*, *QMS*, *Xerox* и др. «Законодатели мод» отечественного рынка матричных принтеров -- модели *Epson* — тоже не остаются в гордом одиночестве. Те, кому требуются высокая производительность и функциональная гибкость, все чаще отдают предпочтение моделям *Oki* и *Seikosha*.

Среди **сканеров** расширилось предложение офисных моделей от *Epson*'a, *Genius*'a, *Mustek*'a и устройств среднего уровня от *Umax*'a. Хорошие офисные сканеры *Hewlett-Packard* раньше просто не справлялись с запросами профессиональных пользователей. Отсутствие же конкуренции в нижней ценовой категории приводило к завышению цен. Сегодня ситуация меняется в лучшую для потребителя сторону.

В секторе **звуковых карт** наблюдается засилие самых дешевых решений, что обусловлено непритязательностью спроса и неразвитостью рынка обучающих и домашних систем. Изредка встречаются действительно интересные и современные продукты, но говорить о тенденциях развития этого сектора отечественного рынка пока не приходится.

Развитие рынка **модемов** в прошедшем полугодии по-прежнему сдерживалось в основном качеством отечественных телефонных коммуникаций и фантазиями Министерства связи. Но это одна сторона медали. Есть и другая. Дешевые модемы, не справляясь с низким качеством коммутируемой телефонной связи, практически не прижились на нашем рынке.

Проблемы сертификации этих устройств опять же не были решены ни на уровне поставщиков, ни на каком-либо другом. Многие, кто начал активно использовать эту технику, столкнулись с дополнительными затратами и неудобствами по их тестированию и сертификации. Создается впечатление, что такое положение устраивает как поставщиков, так и владельцев телефонной инфраструктуры.

Хотя модемы *U.S. Robotics Sportster* стали «народными», учитывая, что модели на 14.400 бит/с заканчиваются на складах (внешние было не купить уже в мае), а официально сертифицированной является единственная модель от *ZyXEL*'a, завтра большинству покупателей за те же возможности придется платить больше, чем вчера. В секторе профессиональных модемов наблюдается хотя и небольшой, но стабильный спрос. Очевидно, что к идее обновления модемов даже в условиях Минска большинство потребителей будут приходить намного медленнее, чем к мысли о модернизации или замене ПК.

Наметившееся расширение предложения **серверов** свидетельствует о том, что спрос на эту технику вырос; в большинстве своем — на серверы начального уровня. В этом секторе пока традиционно высока доля предложений *brand name*-техники. С одной стороны, покупатели стали более активны благодаря снижению цен, наблюдавшемуся на протяжении последних месяцев, а с другой -- это вызвано тем, что многие компании начали активно внедрять сетевые технологии.

Наиболее насыщенным техникой *brand name* в Беларуси является сектор **мобильных компьютеров** класса ноутбук. Несмотря на то, что в мире очень много компаний выпускают компьютеры этого класса, на отечественном рынке приживаются только лидеры и мировые гранды. Вызвано это пресловутым менталитетом той категории покупателей, которые предпочитают качество, портативность и производительность невзирая на цены. В результате малоизвестные недорогие ноутбуки практически вымываются с рынка. У этого есть, несомненно, как свои достоинства, так и недостатки.

Нужно отметить, что цены на мобильные системы снижались в последние полгода стремительнее, чем когда-либо. Если в январе *brand name*-ноубук (*Pentium 100*, 8Мб *RAM*, 810 Мб *HDD*, 11,3-дюймовый пассивноматричный экран, 6-скоростной *CD-ROM*-привод, звуковая карта) стоил $3990, то в середине июня он уже продавался за $2150 (—46%).

Покупатель и продавец

К тенденциям можно также отнести и то, что, несмотря на все планы местных компьютерных компаний по поводу домашних пользователей и малого бизнеса, покупателю-одиночке, приобретающему технику для себя, становится все труднее купить то, что нужно. Ориентация поставщиков компьютерных технологий на работу с корпоративным клиентом приводит к тому, что купить что-либо, не имея своего счета в банке, практически невозможно. Рынок в Ждановичах, к сожалению, не решает проблемы, когда необходимо приобрести что-то качественное, действительно новое и с гарантией.

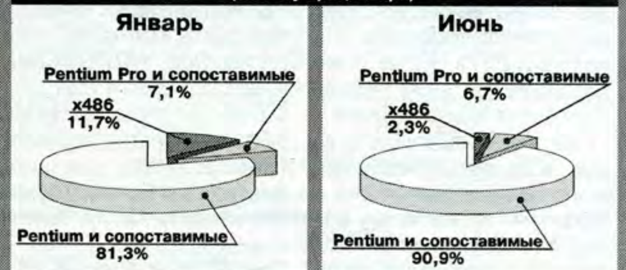
Существующие 6--7 салонов компьютерной техники пытаются работать как розничные магазины. Но то, что они предлагают, чаще всего имеет намного более высокую цену, чем то же и лучшее, но за безналичные деньги. О покупке в кредит и 30-дневном возврате денег не приходится даже мечтать.

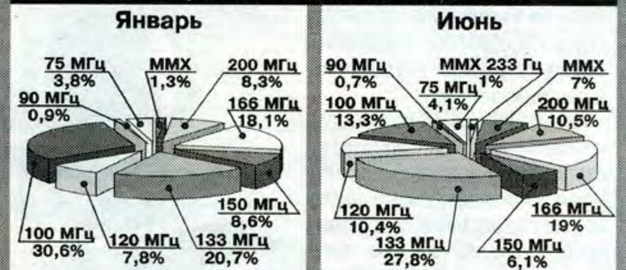
Скорее всего, такие магазины рассчитаны не на массового покупателя, а на тех, у кого кошелек не выдерживает напряжения от денежных знаков, а времени и желания на то, чтобы разобраться с ценой и качеством, просто нет. Массовый индивидуальный пользователь покупает в таких «салонах» разве что мелочи типа картриджа для струйного принтера, дискеты или литературу. Купить там что-то серьезное за разумные деньги просто невозможно. К сожалению, сегодня не видно никаких перспектив решения этой проблемы.

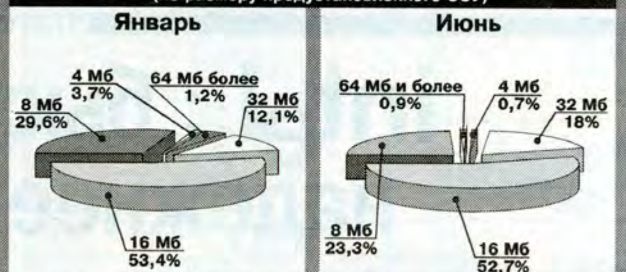
Покупатель за это время тоже изменился. Часто выбор того или иного поставщика или техники обусловливается не их достоинствами или ценой, а совершенно неожиданными факторами, многие из которых слишком далеки от тенденций развития компьютерной техники и экономики. Все чаще выбор зависит не столько от уровня решаемых задач и бюджета, сколько от конкретного человека, принимающего решение о том, чего и сколько будет закупаться. В былые времена каждый считал себя специалистом в педагогике, с появлением слова «маркетинг» -- в рекламе, а сегодня -- в компьютерах. Нередко это приводит к курьезам, когда после закупки всего самого-самого состыковать и заставить его работать не удается даже специалистам с дипломами.

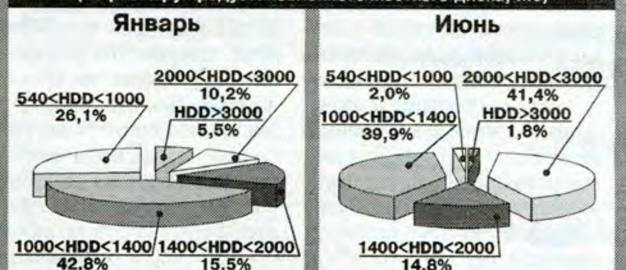
Подводя итог, можно сказать, что тенденции белорусского рынка ИТ в целом соответствуют мировым, хотя и с некоторым запаздыванием и однобокостью. Основной спецификой нашего рынка, к сожалению, по-прежнему остается тяга к наиболее дешевым решениям и нелицензионному бесплатному ПО.

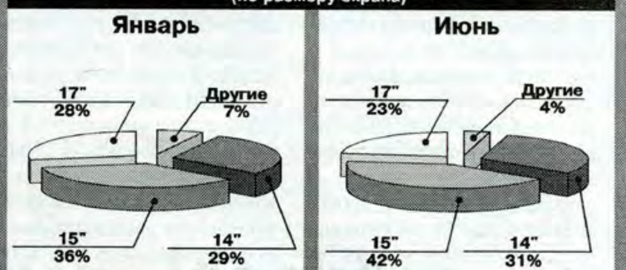
**Андрей МУРАВИЦКИЙ,
Дмитрий КУЧЕРЯВЫЙ**



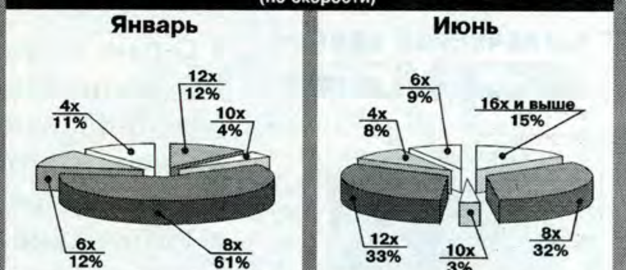












Примечание.
Диаграмма построена на основе анализа предложений минских фирм. Использованы данные таблиц «Конъюнктуры», «Компьютерной газеты», «Белорусского рынка» и собственная информация.

ТОРГОВАЯ МАРКА

IMC Computers: ставка на надежность и качество

Одним из важнейших событий прошедшего полугодия для компании *IMC Computers* явилось получение статуса сертифицированного партнера *Siemens Nixdorf*'а. Кроме этого, компанией был также подтвержден статус дилера *Lexmark*'а.

События эти повлекли за собой расширение ассортимента качественных компьютеров и принтеров, предлагаемых фирмой *IMC Computers* на белорусском рынке. Компьютеры *Siemens Nixdorf* успешно проходят тестирование в Госстандарте на надежность и безопасность информации, что лишний раз подтверждает традиции немецкого качества.

Из множества компьютеров марки *Siemens Nixdorf* следует выделить модель *Scenic Xpert*. Она продвигается на рынок по специальной программе, основной особенностью которой является то, что *brand name*-ПК предлагается по конкурентной с местными производителями цене.

В модели *Scenic Xpert* использованы базовый набор микросхем *Intel 430TX PCIset* и процессор *Pentium 166* с кэшем 256 кб. Установлены: 16-мегабайтная оперативная память, 1,6-гигабайтный винчестер, 8-скоростной *CD-ROM*-привод, видеоадаптер *Matrox Mistique* с видеопамятью 2 Мб, *3D SoundBlaster Pro*, ОС *Windows 95*. Кроме этого, имеется устройство защиты от несанкционированного доступа к компьютеру на магнитных карточках -- *Chip Card Reader*.





В перспективе компания *IMC Computers* планирует работать с известным во всем мире банковским оборудованием *Siemens Nixdorf*.

Компания *Lexmark* уже анонсировала, а с 3-го квартала начнет массовые поставки новой серии лазерных (*Optra S*) и нескольких моделей струйных принтеров.

Основные характеристики серии *Optra S*:

-- неизменно высокое разрешение (1200 x 1200 тчк/дюйм);

-- скорость печати -- 12--24 стр./мин;

-- приемлемая цена;

-- увеличенный объем лотков для бумаги.

Среди струйных принтеров обращает на себя внимание модель *Lexmark 7000* с необыкновенным для «струйников» разрешением -- 1200 x 1200 тчк/дюйм. Используемая новая технология печати позволяет достичь высокого качества отпечатка даже на обычной бумаге.

Получить дополнительную информацию по компьютерам *Siemens Nixdorf*, принтерам *Lexmark* вы сможете, обратившись в компанию.

IMC Computers:
г. Минск,
пл.Свободы, 17--712;
тел. 223-91-77.

ТОРГОВАЯ МАРКА

intel®: быстрее, проще, надежнее и дешевле!

Прошедшие полгода отмечены серьезными структурными сдвигами в компьютерной индустрии, одним из которых явилось решение нескольких крупнейших компьютерных компаний -- *Intel*, *Microsoft* и *Compaq* предпринять массированную атаку на рынок сетевого оборудования и ПО для управления сетями. (Ранее он был оккупирован компаниями, специализирующимися исключительно на данном направлении.)

С одной стороны, это объясняется тем, что бизнес в области сетей традиционно является одним из наиболее высокодоходных в компьютерной индустрии. С другой -- тем, что весьма высокая цена, которую пользователям приходится платить за новые скоростные сетевые технологии, серьезно тормозит их внедрение. Последнее, в свою очередь, порождает несоответствие между технологическим уровнем компьютеров и сетей. Устаревшие сетевые технологии, соответственно, ограничивают спрос на новые компьютерные.

По мнению многих аналитиков, именно высокие цены на оборудование являются основным фактором, сдерживающим внедрение современных сетевых технологий. Примечательным событием по устранению этого барьера стало представление корпорацией *Intel* широкой гаммы нового недорогого сетевого оборудования, ориентированного в основном на сети *Fast Ethernet*. О серьезности намерений компании говорит то, что к своим традиционным продуктам -- сетевым адаптерам всех типов и принт-серверам *Intel* добавил целое семейство концентраторов, коммутаторов и маршрутизаторов. Словом, все, что требуется для компьютерной сети масштаба от небольшой рабочей группы до предприятия. Идеи, реализованные *Intel*'ом в своих новых продуктах, заслуживают того, чтобы остановиться на них подробнее.

Концентратор *Intel Express 10/100 Stackable Hub* предназначен для сетей *Fast Ethernet* и спроектирован так, что максимально облегчает пользователям переход с режима 10 Мбит/с на 100 Мбит/с. Концентратор выпускается в версии на 12 и 24 порта. В 12-портовой версии имеются 2 гнезда расширения, в которые могут быть установлены дополнительные модули, в числе которых коммутируемый полнодуплексный порт *Ethernet* (10/100 Мбит/с, автопереключение), оптоволоконный модуль *100BASE-FX* (полный дуплекс, 2 км), модуль *SNMP*-управления (1 на стек, до 8 устройств в стеке). Интересно, что весь концентратор можно переключать в режим 10 или 100 Мбит/с независимо от скорости работы портов в гнездах расширения. Эти возможности дают недостижимую ранее гибкость при построении высокоскоростных сетей, максимально облегчая переход к новым технологиям.

Для уровня небольшой рабочей группы предназначен *Intel Express Standalone Hub*, представляющий собой 8-портовый некаскадируемый *Fast Ethernet*-концентратор класса II, возможности расширения которого без использования дополнительного коммутатора ограничены соединением 2 таких устройств с образованием 14 портов.

Для следующего уровня сетевой архитектуры предназначен *Intel Express 10/100 Switching Hub*, представляющий собой 8-портовый *Fast Ethernet*-коммутатор, каждый порт которого может работать независимо от других на скорости 10 или 100 Мбит/с в дуплексе или полудуплексе. Устройство расширяется дополнительными модулями до 12 портов. При этом в дополнительные порты может подключаться как витая пара, так и оптоволоконный кабель. Коммутатор предназначен в основном для подключения файловых серверов и скоростной коммутации пакетов между стеками концентраторов в сети масштаба предприятия.

Проблема объединения локальных сетей может быть с успехом решена с помощью новых маршрутизаторов *Intel* серии 9000. Маршрутизаторы имеют фиксированную конфигурацию (*LAN-2WAN, LAN-WAN-ISDN BRI, LAN-ISDN PRI*) и упрощенную процедуру настройки. Их особенностью является то, что при относительно невысокой цене в маршрутизаторах стандартно реализована обработка всех наиболее распространенных сетевых протоколов (*IP, IPX, X.25, FR, SLIP, PPP* и др.). Это выгодно отличает их от изделий конкурентов.

Во всем многообразии выпускаемых *Intel*'ом сетевых адаптеров следует выделить *EtherExpress Pro 100*, который демонстрирует рекордные показатели по производительности и надежности. Завоевав высшие награды 16 из 18 ведущих компьютерных журналов, этот адаптер претендует на роль стандарта де-факто наряду с микропроцессорами и чипсетами от *Intel*'а. А на очереди — 1-кристалльная реализация адаптера *Fast Ethernet*, которая уже проходит β-тестирование.

Семейство сетевых продуктов дополняют программные средства сетевого управления *LANDesk Management Suite* и *LANDesk Workgroup Manager*, ориентированные на сети *Novell NetWare* и *Microsoft Windows NT*.

Соединив все достоинства этих продуктов вместе, мы получим то, что блестяще оправдывает девиз корпорации *Intel* -- ***Faster, Simpler Networks!***



Link Technologies:
г. Минск,
1-й Твердый пер., 5;
тел.: 236-22-51, 236-22-52, 210-00-54,
факс 210-00-86.



ПРОДУКТЫ

«БЭСТ-4» — новая разработка «ИнтеллектСервиса»

Основой для принятия эффективных решений является четкий учет и оперативный анализ деятельности предприятия. Реализация этого принципа сегодня практически невозможна без использования мощного программного комплекса.

В январе этого года компания «ИнтеллектСервис» выпустила новую систему автоматизации оперативного складского, торгового и бухгалтерского учета серии «БЭСТ» -- «БЭСТ-4». По опросам, проведенным на последних выставках «Бухгалтерский учет и аудит-97» и *Softool'96* в Москве, «БЭСТ» устойчиво входит в пятерку самых известных финансово-экономических систем, а по результатам исследований агентства «Дейтор» компания «ИнтеллектСервис» вошла в сотню наиболее профессиональных фирм, работающих на компьютерном рынке стран СНГ.

Среди пользователей программ серии «БЭСТ» -- предприятия различных форм собственности и отраслей промышленности в России, Украине и Беларуси.

«БЭСТ-4» является многофункциональной многопользовательской системой оперативного и бухгалтерского учета с единым иформационным полем. Она построена на автоматизации процедуры ввода документов, их таксировки и разноски по счетам бухгалтерского учета. На основе введенных данных строятся все необходимые отчеты, вплоть до генерации баланса, его приложений и комплекта налоговой отчетности. В системе ведется многоуровневый аналитический учет.

Система «БЭСТ-4» имеет такой режим настройки, с которым бухгалтер может разобраться без помощи специалиста, выбрав параметры учета, присущие именно его организационной структуре и учетной политике. Разумеется, у пользователя остается право на гарантийное сопровождение, консультации специалистов и обучение в учебных центрах.

При изменении ставок налогов или методик учета бухгалтер в состоянии самостоятельно изменить настройку системы. В случае принципиальных изменений фирма предоставляет обновленную версию, которая не требует каких-либо изменений в уже существующей БД.

Такая политика компании позволяет быстро внедрять комплексную систему автоматизации на предприятиях со сложной структурой и экономить средства на внедрении системы, стоимость которого иногда превышает стоимость самой программы.

Наряду с «БЭСТом-4» компания предлагает уже зарекомендовавшие себя программы «БЭСТ-2+» и «БЭМБИ+», новые версии которых учитывают все изменения в налоговом законодательстве и подготовке первичных документов.

Intellect Service®
ИнтеллектСервис
г. Минск,
ул. Казинца, 2--312;
т/ф 224-57-84.

Модель	Примечание	Г	Цена, $	Продавец	Телефон
МАТРИЧНЫЕ ПРИНТЕРЫ ФОРМАТА А4					
Epson LQ-100	24 pin, 360x360dpi, 200cps, ESC-P2, 11Kb, склад	12	150	ICS	230-6482
Epson LX-300	9 pin, 216x240dpi, 240cps, color upgrt, склад	12	143	ICS	230-6482
Epson LX-300	9 pin, 216x240dpi, 240 cps	12	160	TAIR	229-2999
Epson LX-300	9 pin, 216x240dpi, 240 cps, склад	12	155	ДЖЕТ	268-3485, 210-0722
Epson LX-300	9 pin, 216x240dpi, 240 cps, рус.	12	155	FALCON	234-4356, 234-4470
OKI ML 280	9pin, 300/40cps, 2kb	12	299	BELABM	234-7972, 234-2252
OKI ML 3320	9pin, 387/73cps, 28k, 5 copies	12	439	BELABM	234-7972, 234-2252
OKI ML 3320	9pin, 435/387/73cps, 80 column	24	445	БЕВАЛЕКС	249-9078, 249-9011
OKI ML 520 elite	9pin, 433/81cps, 80 col., intellig.head	24	575	БЕВАЛЕКС	249-9078, 249-9011
Panasonic	1150	12	125	ПЕОЛА&М	266-9660, 266-5456
МАТРИЧНЫЕ ПРИНТЕРЫ ФОРМАТА А3					
Epson FX-1170	9pin, 216x240dpi 380cps	12	490	TAIR	229-2999
Epson FX-1170	9pin, 216x240dpi, 380cps, рус., 24Kb, склад	12	428	ICS	230-6482
Epson FX-1170	9pin, рус., 380cps, склад	12	440	FALCON	234-4356, 234-4470
Epson LX-1050+	9pin, 216x240dpi, 240cps, рус., 1Kb, склад	12	278	ICS	230-6482
Epson LX-1050+	9pin, 216x240dpi, 240cps	12	295	TAIR	229-2999
Epson LX-1050+	9pin, рус., 240cps, склад	12	280	FALCON	234-4356, 234-4470
Epson LX-1050+	9pin, рус., 240cps, склад	12	285	ДЖЕТ	268-3485, 210-0722
Epson LX-1050+	9pin, рус., 240cps, склад	12	290	BELABM	234-7972, 234-2252
OKI ML 521elite	9pin, 433/91cps, 136 column, intellig.head	12	619		
OKI ML 3321	9pin, 378/73cps, 28k, 5 copies	12	489		
OKI ML 395	24pin, 607cps, банковский	12	1319		
OKI ML 3321	9pin, 435/387/73cps, 136 column	24	495	БЕВАЛЕКС	249-9078, 249-9011
OKI ML 521 elite	9pin, 433/81cps, 136 col., intellig.head	24	635	БЕВАЛЕКС	249-9078, 249-9011
СТРУЙНЫЕ ПРИНТЕРЫ					
Canon BJC-240	A4, 720x360dpi, ppm, фотореал., цв., рус.	12	210	Электросервис и К	266-0215
Color Style Apple Whiter	возм.аренда, бартер на полигр.усл.	?	?	ОРГАНИЗАЦИЯ	262-0544
Epson Stylus 200	A4, 720dpi, 3ppm, 64Kb	12	180	TAIR	229-2999
Epson Stylus 200	A4, 720dpi, 3ppm, 15Kb, NEW, склад	12	173	ICS	230-6482
Epson Stylus 600C	A4, 1440x720dpi, 6ppm, 32Kb, NEW, склад	12	327	ICS	230-6482
Epson Stylus 800C	A4, 1440x720dpi, 8ppm, 32Kb, NEW, склад	12	482	ICS	230-6482
Epson Stylus Color 800	A4, 1440x720dpi	12	570	TAIR	229-2999
Epson Stylus 1000	A3, 360dpi, 300 cps	12	555	TAIR	229-2999
Epson Stylus 1000	A3, 720dpi, 300 cps, склад	12	485	FALCON	234-4356, 234-4470
Epson Stylus 1000	A3, 360dpi, 2,5ppm, 128Kb, рус., склад	12	477	ICS	230-6482
Epson Stylus 1520	A3, 1440x720dpi, 4ppm, 64Kb, рус., склад	12	851	ICS	230-6482
Epson Stylus Color IIs	A4, 720dpi Matrix	12	210	TAIR	229-2999
Epson Stylus ColorProXL+	A3, 720dpi, 3ppm, 128Kb рус., склад	12	1150	ICS	230-6482
HP DeskJet 400	A4, 600x300dpi, 4ppm, склад	12	180	FALCON	234-4356, 234-4470
HP DeskJet 400	A4, 600x300dpi, апп. рус., Centronics, склад	12	187	SUNRISE	210-1189
HP DeskJet 400	A4, 600x300dpi, color kit, рус.под DOS	12	200	ЮНИСАТЕЛ	221-4358, 221-7737
HP DeskJet 400	A4, 600x300dpi, color kit, рус.под DOS	12	190	АРТРОНАС	268-7627
HP DeskJet 400	A4, 600x300dpi, аппар. русиф.	12	190	Эллай НПП Химрем.	213-3218, 213-3890
HP DeskJet 400	600x300dpi, 3ppm, 512Kb, color Kit, склад	12	180	ДЖЕТ	268-3485, 210-0722
HP DeskJet 690	A4, 600x300dpi, апп. рус., Centronics, склад	12	292	SUNRISE	210-1189
HP DeskJet 690C	A4, 600dpi, color 300dpi, фото	12	290	FALCON	234-4356, 234-4470
HP DeskJet 690C	A4, 600dpi, color 300dpi, фото	12	299	АРТРОНАС	268-7627
HP DeskJet 690C	600dpi, 512Kb, 5ppm, color, склад	12	290	ДЖЕТ	268-3485, 210-0722
HP DeskJet 690C	600x300dpi, 3ppm, 512Kb, color, рус., склад, серт.РБ	12	289	ELKO	236-9754, 236-8663
HP DeskJet 820Cx	A4, 600dpi, color, 128Kb, 5ppm, рус., склад, серт.РБ	12	359	ELKO	236-9754, 236-8663
HP DeskJet 870Cx	A4, 600dpi, color, 512Kb, 7ppm, рус., склад, серт.РБ	12	480	ELKO	236-9754, 236-8663
HP DeskJet 870	A4, 600dpi, color	12	570	АРТРОНАС	268-7627
Lexmark	1020-2030-2050-2070 color Jetprinter	12	223-454	БЕВАЛЕКС	249-9078, 249-9011
Lexmark 1020	col., 600x300dpi, 3ppm, CD с ПО, Win, рус.	36	189	IMC COMPUTERS	223-9177, 222-4482
Lexmark 2030	col., 600x300dpi, 3ppm, 2CD с ПО, 2 картр.Win, рус.	12	270	IMC COMPUTERS	223-9177, 222-4482
Lexmark 2050	col., 600x600dpi, win, CD с ПО, склад	36	355	IMC COMPUTERS	223-9177, 222-4482
Olivetti JP 170	A4, 300dpi, цв., 3ppm, рус.	18	229	Туссон	236-4288, 236-5931
Olivetti JP 370	A4, 300dpi, цв., 3ppm, рус.	18	239		
Olivetti JP 450	A4, 500dpi, цв., 5ppm, рус.	18	289		
Olivetti JP 790	A4, проф., полноцв. (5цв.), 6ppm, фотопечать, рус.	18	320		

Цена 1 строки и 1 кв.см логотипа в таблице «ПРАЙС» — 50.000 руб. Скидки только рекламным агентствам. Т/ф 226-96-78, пейджер 278-11-01 (абонент № 2976)

Модель	Процессор	Cache	R	HDD	Шина	Монитор			VRAM	Шина	Примечание	Гар	Цена, $	Продавец	Телефон
КОМПЬЮТЕРЫ PENTIUM-75/90, AMD-75/90															
VA											Компьютеры Pentium - конфигурация по заказу	24	от 650	БЕВАЛЕКС	249-9078, 249-9011
Jet	K5/75	256p	8	850		14"	28	LR, NI, MPRII	1	PCI	AMD, S3V+, изм. конф., ПО	24	615	ДЖЕТ	268-3485, 210-0722
SKY	P/75	256	8	1350	EIDE	14"	28	LR, MPRII, dig.	1	PCI	Intel Triton 2Vx, S3-64, PIO4	12	650	SKY SYSTEMS	239-3315, 231-1470
NTT-572	K5/75	256p	8	1080	EIDE/PCI	14"	28	NI, MPRII	1	PCI	AMD CPU, Samsung, серт.РБ	30	658	TAIR	229-2999
XeriusEasy	K5/75	256	8	1300		14"	28	LR, NI	1	PCI	MT, серт.РБ	24	673	ELKO	236-9754, 236-8663
XeriusEasy	K5/75	256	8	1700		14"	28	LR, NI	1	PCI	MT, серт.РБ	24	691	ELKO	236-9754, 236-8663
NTT-573	K5/75	256p	16	2000	EIDE/PCI	14"	28	NI, MPRII	1	PCI	AMD CPU, Samsung, серт.РБ	30	757	TAIR	229-2999
КОМПЬЮТЕРЫ PENTIUM-100, AMD-100															
SKY	P/100	256	8	810	EIDE	14"	28	LR, MPRII, dig.	1	PCI	Intel Triton 2Vx, S3-64, PIO4	12	685	SKY SYSTEMS	239-3315, 231-1470
Jet	P/100	256p	8	850		14"	28	LR, NI, MPRII	1	PCI	Intel, S3V+, изм. конф., ПО	24	685	ДЖЕТ	268-3485, 210-0722
SR	K5/100	256	8	1000	PCI	14"	28	LR, NI	1	PCI	MT, AMD, Vx2, S3V+, Samsung, изм. конф., склад	24	685	SUNRISE	210-1189
NIKROSH	P/100	256	8	1080	PCI	14"	28	LR, NI	1	PCI	S3V+, ПО, доставка, установка, серт.РБ	24	677	ПЕОЛА&M	266-2150, 266-5456
	P/100	256	8	1080	EIDE	14	28	LR, NI	1	PCI		24	750	IMC COMPUTERS	223-9177, 222-4482
SI	K5/100	256	8	1080	EIDE/PCI	14"	28	NI, MPRII	1	PCI	Intel Vx2, S3V+, Samsung SM 3Ne	18	670	СОФТИНФОРМ	213-2813 (4 линии)
INCOMAG	K5/100	256	8	1080	EIDE/PCI	14"	28	LR, NI, MPRII	1	PCI	AMD, EDO, Seagate, ViewSonic, изм. конф., серт.РБ	36	720	ASBIS	249-5792, 238-4821
IBM PC 140	P/100	256	8	1200	PCI	?	?		1	PCI	DOS, Win., опт. скидки, изм. конф.	12	980	IBA	262-5190, 232-5122
IBA	P/100	256	8	1200	PCI/ISA	14"	28		1	PCI	изм. конф.	24	845	IBA	262-5190, 232-5122
FALCON OPTIMA	P/100	256	8	1300	ISA/PCI	?	?		1	PCI	DOS, склад, скидки, серт.РБ	36	515	FALCON	234-4356, 234-4470
XeriusEasy	K5/100	256	8	1300		14"	28	LR, NI, MPRII	1	PCI	MT, серт.РБ	24	711	ELKO	236-9754, 236-8663
BELABM	P/100	256	8	1300	EIDE	14	28	MPRII, dig.	1	PCI	TritonVX, EDO, Fujitsu, ViewSonic, серт.РБ	36	795	BELABM	234-7972, 234-2252
XeriusEasy	K5/100	256	8	1700		14"	28	LR, NI, MPRII	1	PCI	MT, серт.РБ	24	729	ELKO	236-9754, 236-8663
FALCON OPTIMA	K5/100	256	16	1300	ISA/PCI	?	?		1	PCI	DOS, склад, скидки, серт.РБ	36	563	FALCON	234-4356, 234-4470
	P/100	256	16	1300	EIDE	14	28	LR, NI	1	PCI		24	826	IMC COMPUTERS	223-9177, 222-4482
BELABM	P/100	256	16	1300	EIDE	14"	28	MPRII, dig.	1	PCI	TritonVX, EDO, Fujitsu, ViewSonic, серт.РБ	36	845	BELABM	234-7972, 234-2252
ICS	P/100	256	16	1350	PCI	14"	28	LR, NI, MPRII	1	PCI	A-Trend TritonVX2, S3V+, Seagate, Samsung 3Ne, серт.РБ	24	735	ICS	230-6482
ICS	P/100	256	16	1350	PCI	14"	28	LR, NI, MPRII	2	PCI	8xCD Samsung, SB ESS 16bit, Speak.20W, серт.РБ	24	920	ICS	230-6482
ICS	P/100	256	16	1350	PCI	15"	28	LR, NI, MPRII	2	PCI	A-Trend TritonVX2, S3V+, Seagate, Samsung 15GLe, серт.РБ	24	897	ICS	230-6482
INCOMAG	K5/100	256	16	1350	EIDE/PCI	14"	28	LR, NI, MPRII	1	PCI	AMD, EDO, Seagate, ViewSonic, изм. конф., серт.РБ	36	755	ASBIS	249-5792, 238-4821
BELABM	P/100	256	16	1700	EIDE	14"	28	MPRII, dig.	1	PCI	TritonVX, EDO, Fujitsu, ViewSonic, серт.РБ	36	861	BELABM	234-7972, 234-2252
BELABM	P/100	256	16	1700	EIDE	14"	28	MPRII, dig.	1	PCI	TritonVX, EDO, HDD Fujitsu, ViewSonic, 8xCD, SB, Sp., серт.РБ	36	1039	BELABM	234-7972, 234-2252
ICS	P/100	256	16	2000	PCI	14"	28	LR, NI, MPRII	1	PCI	A-Trend TritonVX2, S3V+, Seagate, Samsung 3Ne, серт.РБ	24	815	ICS	230-6482
BELABM	P/100	256	16	2100	EIDE	14"	28	MPRII, dig.	1	PCI	TritonVX, EDO, Fujitsu, ViewSonic, серт.РБ	36	885	BELABM	234-7972, 234-2252
BELABM	P/100	256	32	2100	EIDE	14"	28	MPRII, dig.	1	PCI	TritonVX, EDO, Fujitsu, ViewSonic, серт.РБ	36	988	BELABM	234-7972, 234-2252
КОМПЬЮТЕРЫ PENTIUM-120															
Jet	K5/120	256p	8	850		14"	28	LR, NI, MPRII	1	PCI	AMD, S3V+, изм. конф., ПО	24	650	ДЖЕТ	268-3485, 210-0722
SI	P/120	256	8	1080	EIDE/PCI	14"	28	NI, MPRII	1	PCI	Intel Vx2, S3V+, Samsung SM 3Ne	18	715	СОФТИНФОРМ	213-2813 (4 линии)
INCOMAG	P/120	256	8	1080	EIDE/PCI	14"	28	LR, NI, MPRII	1	PCI	EDO, Intel, Seagate, ViewSonic, изм. конф., серт.РБ	36	765	ASBIS	249-5792, 238-4821
NTT-520	P/120	256p	8	1080	EIDE/PCI	14"	28	NI, MPRII	1	PCI	Intel CPU, Triton, Samsung, серт.РБ	30	752	TAIR	229-2999
IBA	P/120	256	8	1200	PCI/ISA	14"	28		1	PCI	изм. конф.	24	845	IBA	262-5190, 232-5122
Jet	P/120	256p	8	1280		14"	28	LR, NI, MPRII	1	PCI	Intel, S3V+, изм. конф., ПО	24	695	ДЖЕТ	268-3485, 210-0722
SKY	P/120	256	8	1350	EIDE	14"	28	LR, MPRII, dig.	1	PCI	Intel Triton 2Vx, S3-64, PIO4	12	685	SKY SYSTEMS	239-3315, 231-1470
NTT-521	P/120	256p	16	1080	EIDE/PCI	14"	28	NI, MPRII	1	PCI	Intel CPU, Triton, Samsung, серт.РБ	30	796	TAIR	229-2999
SI	P/120	256	16	1200	EIDE/PCI	14"	28	NI, MPRII	1	PCI	Intel Vx2, S3V+, Samsung SM 3Ne	18	765	СОФТИНФОРМ	213-2813 (4 линии)
SR	P/120	256	16	1200	PCI	14"	28	LR, NI	1	PCI	MT, VX2, S3V+, изм. конф., склад	24	775	SUNRISE	210-1189
Jet	P/120	256p	16	1280		14"	28	LR, NI, MPRII	1	PCI	Intel, S3V+, изм. конф., ПО	24	735	ДЖЕТ	268-3485, 210-0722
	P/120	256	16	1300	EIDE	14	28	LR, NI	1	PCI		24	832	IMC COMPUTERS	223-9177, 222-4482
	P/120	256	16	1300	EIDE	14	28	LR, NI	1	PCI		24	845	IMC COMPUTERS	223-9177, 222-4482
SKY	P/120	256	16	1350	EIDE	14"	28	LR, MPRII, dig.	1	PCI	Intel Triton 2Vx, S3-64, PIO4	12	725	SKY SYSTEMS	239-3315, 231-1470
SKY MultiMedia	P/120	256p	16	1350	EIDE	14"	28	LR, ES, MPRII	1	PCI	Intel Triton 2VX, 8xCD, SBPro2, Sp.40W, S3V+	24	875	SKY SYSTEMS	239-3315, 231-1470
INCOMAG	P/120	256	16	1350	EIDE/PCI	14"	28	LR, NI, MPRII	1	PCI	EDO, Intel, Seagate, ViewSonic, изм. конф., серт.РБ	36	825	ASBIS	249-5792, 238-4821
NTT-522	P/120	256p	32	2000	EIDE/PCI	14"	28	NI, MPRII	2	PCI	Intel CPU, Triton, Samsung, WD, ET6000, серт.РБ	30	939	TAIR	229-2999
КОМПЬЮТЕРЫ PENTIUM-133, AMD K5-133, CYRIX-133															
Jet	P/133	256	8	850		14"	28	LR, NI, MPRII	1	PCI	Intel, S3V+, изм. конф., ПО	24	720	ДЖЕТ	268-3485, 210-0722
COMPAQ Deskpro 2000	P/133	256	8	1080	EIDE/PCI	?	?	LR, MPRII, TCO	1	PCI	5слотов, 4уст.мест, предсб.гар., HDD, Win95, изм.конф.	36	1170	BELABM	234-3666
INCOMAG	P/133	256	8	1080	EIDE/PCI	14"	28	LR, NI, MPRII	1	PCI	EDO, Intel, Seagate, ViewSonic, изм. конф., серт.РБ	36	815	ASBIS	249-5792, 238-4821
IBA	P/133	256	8	1200	ISA/PCI	14"	28		1	PCI	изм. конф.	24	890	IBA	262-5190, 232-5122
FALCON OPTIMA	P/133	256	8	1300	ISA/PCI	?	?		1	PCI	DOS, склад, скидки, серт.РБ	36	590	FALCON	234-4356, 234-4470
IBM APTIVA	P/133	256	12	1200	ISA/PCI	15"	28	G50 IBM		PCI	Win95, 4xCD, Full Multimedia	36	1537	IBA	262-5190, 232-5122
SR	K5/133	256	16	1000	PCI	14"	28	LR, NI	1	PCI	MT, VX2, S3V+, изм. конф., склад	24	745	SUNRISE	210-1189
SI	K5/133	256	16	1200	EIDE/PCI	14"	28	NI, MPRII	1	PCI	Intel Vx2, S3V+, Samsung SM 3Ne	18	735	СОФТИНФОРМ	213-2813 (4 линии)
SI	P/133	256	16	1200	EIDE/PCI	14"	28	NI, MPRII	1	PCI	Intel Vx2, S3V+, Samsung SM 3Ne	18	795	СОФТИНФОРМ	213-2813 (4 линии)
Jet	P/133	256	16	1280		14"	28	LR, NI, MPRII	1	PCI	Intel, S3V+, изм. конф., ПО	24	770	ДЖЕТ	268-3485, 210-0722
NIKROSH	P/133	256	16	1300	PCI	14"	28	LR, NI	1	PCI	Intel inside (box), S3V+, ПО, доставка, установка, серт.РБ	24	770	ПЕОЛА&M	266-2150, 266-5456
	P/133	256	16	1300	EIDE	14	28	LR, NI	1	PCI		24	810	IMC COMPUTERS	223-9177, 222-4482
FALCON OPTIMA	P/133	256	16	1300	ISA/PCI	?	?		1	PCI	DOS, склад, скидки, серт.РБ	36	638	FALCON	234-4356, 234-4470
BELABM	P/133	256	16	1300	EIDE	14"	28	MPRII, dig.	1	PCI	TritonVX, EDO, Fujitsu, ViewSonic, серт.РБ	36	882	BELABM	234-7972, 234-2252
ICS	P/133	256	16	1350	PCI	14"	28	LR, NI, MPRII	1	PCI	A-Trend TritonVX2, S3V+, Seagate, Samsung 3Ne, серт.РБ	24	737	ICS	230-6482
ICS	P/133	256	16	1350	PCI	14"	28	LR, NI, MPRII	1	PCI	A-Trend TritonVX2, S3V+, Seagate, Samsung 3Ne, серт.РБ	24	802	ICS	230-6482
ICS	P/133	256	16	1350	PCI	15"	28	LR, NI, MPRII	2	PCI	A-Trend TritonVX2, S3V+, Seagate, Samsung 15GLe, серт.РБ	24	927	ICS	230-6482
ICS	P/133	256	16	1350	PCI	14"	28	LR, NI, MPRII	2	PCI	8xCD Samsung, SB ESS 16bit, Speak.20W, серт.РБ	24	950	ICS	230-6482
Limens	P/133	256	16	1300		14"	28	LR	1	PCI	EDO, MT	24	878	LIMENS	228-1908, 228-1909
INCOMAG	P/133	256	16	1350	EIDE/PCI	14"	28	LR, NI, MPRII	1	PCI	EDO, Intel, Seagate, ViewSonic, изм. конф., серт.РБ	36	880	ASBIS	249-5792, 238-4821
	P/133	256	16	1600	EIDE	14	28	LR, NI	1	PCI		24	895	IMC COMPUTERS	223-9177, 222-4482
COMPAQ Deskpro 2000	P/133	256	16	1620	EIDE/PCI	?	?	LR, MPRII, TCO	1	PCI	5слотов, 4уст.мест, предсб.гар., HDD, Win95, изм.конф.	36	от 1270	BELABM	234-3666
BELABM	P/133	256	16	1700	EIDE	14"	28	MPRII, dig.	1	PCI	TritonVX, EDO, Fujitsu, ViewSonic, серт.РБ	36	898	BELABM	234-7972, 234-2252
BELABM	P/133	256	16	1700	EIDE	14"	28	MPRII, dig.	1	PCI	TritonVX, EDO, Fujitsu, ViewSonic, 8xCD, SB, Sp., серт.РБ	36	1076	BELABM	234-7972, 234-2252
INCOMAG	P/133	256	16	1720	EIDE/PCI	14"	28	LR, NI, MPRII	1	PCI	EDO, Intel, Seagate, ViewSonic, изм. конф., серт.РБ	36	890	ASBIS	249-5792, 238-4821
LEO Databook	P/133	256	16	1800		14"	28	LR	1	PCI	EDO, MT, Ethernet	24	978	LIMENS	228-1908, 228-1909
SR	P/133	256	16	2000	PCI	14"	28	LR, NI	1	PCI	MT, Intel, Samsung, изм. конф., склад	24	875	SUNRISE	210-1189
Gateway 2000PRO	P/133	256p	16	2000		?	?		1	PCI	EDO, 12xCD, Win95, Office95Pro	30	1644	LIMENS	228-1908, 228-1909
ICS	P/133	256	16	2000	PCI	14"	28	LR, NI, MPRII	1	PCI	A-Trend TritonVX2, S3V+, Seagate, Samsung 3Ne, серт.РБ	24	845	ICS	230-6482
BELABM	P/133	256	16	2100	EIDE	14"	28	MPRII, dig.	1	PCI	TritonVX, EDO, Fujitsu, ViewSonic, серт.РБ	36	922	BELABM	234-7972, 234-2252
BELABM	P/133	256	16	2500	EIDE	14"	28	MPRII, dig.	1	PCI	TritonVX, EDO, Fujitsu, ViewSonic, серт.РБ	36	938	BELABM	234-7972, 234-2252
ICS	P/133	256	16	2500	PCI	14"	28	LR, NI, MPRII	1	PCI	A-Trend TritonVX2, S3V+, Seagate, Samsung 3Ne, серт.РБ	24	880	ICS	230-6482
INCOMAG	P/133	256	16	2520	EIDE/PCI	14"	28	LR, NI, MPRII	1	PCI	EDO, Intel, Seagate, ViewSonic, изм. конф., серт.РБ	36	940	ASBIS	249-5792, 238-4821
SI	P/133	256	32	1600	EIDE/PCI	14"	28	NI, MPRII	1	PCI	Intel Vx2, S3V+, Samsung SM 3Ne	18	900	СОФТИНФОРМ	213-2813 (4 линии)
BELABM	P/133	256	32	1700	EIDE	14"	28	MPRII, dig.	1	PCI	TritonVX, EDO, Fujitsu, ViewSonic, серт.РБ	36	996	BELABM	234-7972, 234-2252
BELABM	P/133	256	32	2100	EIDE	14"	28	MPRII, dig.	1	PCI	TritonVX, EDO, Fujitsu, ViewSonic, серт.РБ	36	1020	BELABM	234-7972, 234-2252
Jet	P/133	256p	32	2100		14"	28	LR, NI, MPRII	1	PCI	Intel, S3V+, изм. конф., ПО	24	905	ДЖЕТ	268-3485, 210-0722
BELABM	P/133	256	32	2500	EIDE	14"	28	MPRII, dig.	1	PCI	TritonVX, EDO, Fujitsu, ViewSonic, серт.РБ	36	1036	BELABM	234-7972, 234-2252
КОМПЬЮТЕРЫ PENTIUM-150															
NTT-552	K5/150	256p	8	1080	EIDE/PCI	14	28	NI, MPRII	1	PCI	AMD CPU, Samsung, серт.РБ	30	723	TAIR	229-2999
INCOMAG	K5/150	256	8	1080	EIDE/PCI	14"	28	LR, NI, MPRII	1	PCI	AMD, EDO, Seagate, ViewSonic, изм. конф., серт.РБ	36	750	ASBIS	249-5792, 238-4821
NTT-552	K5/150	256p	16	1080	EIDE/PCI	14	28	NI, MPRII	1	PCI	AMD CPU, Samsung, серт.РБ	30	767	TAIR	229-2999
Jet	K5/150	256p	16	1280		14"	28	LR, NI, MPRII	1	PCI	AMD, S3V+, изм. конф., ПО	24	715	ДЖЕТ	268-3485, 210-0722
Jet	P/150	256p	16	1280		14"	28	LR, NI, MPRII	1	PCI	Intel, S3V+, изм. конф., ПО	24	795	ДЖЕТ	268-3485, 210-0722
NIKROSH	P/150	256	16	1300	PCI	14"	28	LR, NI	1	PCI	Intel inside (box), S3V+, ПО, доставка, установка, серт.РБ	24	795	ПЕОЛА&M	266-2150, 266-5456
SKY	P/150	256	16	1350	EIDE	14"	28	LR, MPRII, dig.	1	PCI	Intel Triton 2Vx, S3-64, PIO4	12	750	SKY SYSTEMS	239-3315, 231-1470
ICS	P/150	256p	16	1350	PCI	14"	28	LR, NI, MPRII	1	PCI	A-Trend TritonVX2, S3V+, Seagate, Samsung 3Ne, серт.РБ	24	748	ICS	230-6482
ICS	P/150	256p	16	1350	PCI	14"	28	LR, NI, MPRII	1	PCI	A-Trend TritonVX2, S3V+, Seagate, Samsung 3Ne, серт.РБ	24	836	ICS	230-6482
ICS	P/150	256p	16	1350	PCI	15"	28	LR, NI, MPRII	2	PCI	A-Trend TritonVX2, S3V+, Seagate, Samsung 15GLe, серт.РБ	24	961	ICS	230-6482
ICS	P/150	256p	16	1350	PCI	14"	28	LR, NI, MPRII	2	PCI	8xCD Samsung, SB ESS 16bit, Speak.20W, серт.РБ	24	984	ICS	230-6482
SKY MultiMedia	P/150	256	16	1350	EIDE	15"	28	LR, ES, MPRII	2	PCI	Intel Triton 2VX, 8xCD, SBPro2, Sp.40W, S3V+	24	1015	SKY SYSTEMS	239-3315, 231-1470
INCOMAG	K5/150	256	16	1350	EIDE/PCI	14"	28	LR, NI, MPRII	1	PCI	AMD, EDO, Seagate, ViewSonic, изм. конф., серт.РБ	36	810	ASBIS	249-5792, 238-4821
NTT-553	K5/150	256p	16	2000	EIDE/PCI	14"	28	NI, MPRII	1	PCI	AMD CPU, Samsung, WD, ET6000, серт.РБ	30	822	TAIR	229-2999
Jet	P/150	256p	32	2100		14"	28	LR, NI, MPRII	1	PCI	Intel, S3V+, изм. конф., ПО	24	930	ДЖЕТ	268-3485, 210-0722
КОМПЬЮТЕРЫ PENTIUM-166															
NTT-751	P/166	512p	16	1080	EIDE/PCI	14"	28	NI, MPRII	1	PCI	Intel TX, Samsung, WD, серт.РБ	30	972	TAIR	229-2999
SI	P/166	256	16	1200	EIDE/PCI	14"	28	NI, MPRII	1	PCI	Intel Vx2, S3V+, Samsung SM 3Ne	18	880	СОФТИНФОРМ	213-2813 (4 линии)
Jet	P/166	256p	16	1280		14"	28	LR, NI, MPRII	1	PCI	Intel, S3V+, изм. конф., ПО	24	850	ДЖЕТ	268-3485, 210-0722,
SKY	P/166	256p	16	1350	EIDE	14"	28	LR, MPRII, dig.	1	PCI	Intel Triton 2Vx, S3-64, PIO4	24	780	SKY SYSTEMS	239-3315, 231-1470
ICS	P/166	256p	16	1350	PCI	14"	28	LR, NI, MPRII	1	PCI	A-Trend TritonVX2, S3V+, Seagate, Samsung 3Ne, серт.РБ	24	817	ICS	230-6482
ICS	P/166	256p	16	1350	PCI	14"	28	LR, NI, MPRII	1	PCI	A-Trend TritonVX2, S3V+, Seagate, Samsung 3Ne, серт.РБ	24	898	ICS	230-6482
ICS	P/166	256p	16	1350	PCI	15"	28	LR, NI, MPRII	2	PCI	A-Trend TritonVX2, S3V+, Seagate, Samsung 15GLe, серт.РБ	24	1023	ICS	230-6482
ICS	P/166MMX	256p	16	1350	PCI	14"	28	LR, NI, MPRII	2	PCI	8xCD Samsung, SB ESS 16bit, Speak.20W, серт.РБ	24	1046	ICS	230-6482
FALCON OPTIMA	P/166	256	16	1300	ISA/PCI	?	?		1	PCI	DOS, склад, скидки, серт.РБ	36	720	FALCON	234-4356, 234-4470
INCOMAG	P/166	256	16	1350	EIDE/PCI	14"	28	LR, NI, MPRII	1	PCI	EDO, Intel, Seagate, ViewSonic, изм. конф., серт.РБ	36	960	ASBIS	249-5792, 238-4821
COMPAQ Deskpro 2000	P/166	256	16	1620	EIDE/PCI	?	?	LR, MPRII, TCO	1	PCI	5слотов, 4уст.мест, предсб.гар., HDD, Win95, изм.конф.	36	1515	BELABM	234-3666
BELABM	P/166	256	16	1700	EIDE	14"	28	MPRII, dig.	1	PCI	TritonVX, EDO, HDD Fujitsu, ViewSonic, серт.РБ	36	994	BELABM	234-7972, 234-2252
INCOMAG	P/166MMX	256	16	1720	EIDE/PCI	14"	28	LR, NI, MPRII	1	PCI	EDO, Intel, Seagate, ViewSonic, изм. конф., серт.РБ	36	1050	ASBIS	249-5792, 238-4821
LEO Databook	P/166	256	16	1800		14"	28	LR	1	PCI	EDO, MT, Ethernet	24	1079	LIMENS	228-1908, 228-1909
SR	P/166	512	16	2000	PCI	14"	28	LR, NI	1	PCI	MT, Intel, S3V+, Samsung, изм. конф., склад	24	945	SUNRISE	210-1189
Gateway 2000PRO	P/166MMX	256	16	2000		?	?		2	PCI	EDO, 12xCD, Win95, Office95Pro	30	1930	LIMENS	228-1908, 228-1909
ICS	P/166	256p	16	2000	PCI	14"	28	LR, NI, MPRII	1	PCI	A-Trend TritonVX2, S3V+, Seagate, Samsung 3Ne, серт.РБ	24	952	ICS	230-6482
BELABM	P/166	256	16	2100	EIDE	14"	28	MPRII, dig.	1	PCI	TritonVX, EDO, Fujitsu, ViewSonic, серт.РБ	36	1018	BELABM	234-7972, 234-2252
BELABM	P/166	256	16	2500	EIDE	14"	28	MPRII, dig.	1	PCI	TritonVX, EDO, Fujitsu, ViewSonic, серт.РБ	36	1033	BELABM	234-7972, 234-2252
ICS	P/166	256p	16	2500	PCI	14"	28	LR, NI, MPRII	1	PCI	A-Trend TritonVX2, S3V+, Seagate, Samsung 3Ne, серт.РБ	24	987	ICS	230-6482
Limens	P/166MMX	256	16	2500		14"	28	LR	1	PCI	EDO, MT	24	1206	LIMENS	228-1908, 228-1909
	P/166	256	16	2100	EIDE	14	28	LR, NI	1	PCI	SB + int. Sp.	24	1099	IMC COMPUTERS	223-9177, 222-4482
BELABM	P/166	256	32	1700	EIDE	14"	28	MPRII, dig.	1	PCI	TritonVX, EDO, HDD Fujitsu, ViewSonic, серт.РБ	36	1092	BELABM	234-7972, 234-2252
NTT-752	P/166	512p	32	2000	EIDE/PCI	14"	28		2	PCI	Intel TX, 8xCD, SB, Samsung, WD; ET6000, серт.РБ	30	1115	TAIR	229-2999
SI	P/166	256	32	2100	EIDE/PCI	14"	28	NI, MPRII	1	PCI	Intel Vx2, S3V+, Samsung SM 3Ne	18	1009	СОФТИНФОРМ	213-2813 (4 линии)
	P/166	256	32	2100	EIDE	14	28	LR, NI	1	PCI		24	1187	IMC COMPUTERS	223-9177, 222-4482
BELABM	P/166	256	32	2100	EIDE	14"	28	MPRII, dig.	1	PCI	TritonVX, EDO, HDD Fujitsu, ViewSonic, серт.РБ	36	1116	BELABM	234-7972, 234-2252
COMPAQ Deskpro 6000	P/166MMX	512	32	2150	UWSCSI	?	?	LR, MPRII, TCO	2	PCI	6xCD-R SCSI, SB, Win NT, 10/100 Ethernet, Matrox	36	3526	BELABM	234-3666
	P/166MMX	512	32	2500	EIDE	14	28	LR, NI	1	PCI		24	1275	IMC COMPUTERS	223-9177, 222-4482
	P/166MMX	512	32	2500	EIDE	14	28	LR, NI	2	PCI	Tseng Labs 6000 128 bit	24	1304	IMC COMPUTERS	223-9177, 222-4482
BELABM	P/166	256	32	2500	EIDE	14"	28	MPRII, dig.	1	PCI	TritonVX, EDO, HDD Fujitsu, ViewSonic, серт.РБ	36	1131	BELABM	234-7972, 234-2252
BELABM	P/166	256	32	2500	EIDE	14"	28	MPRII, dig.	1	PCI	TritonVX, EDO, HDD Fujitsu, ViewSonic, 8xCD, SB, Sp., серт.РБ	36	1309	BELABM	234-7972, 234-2252
INCOMAG	P/166	256	32	2520	EIDE/PCI	14"	28	LR, NI, MPRII	1	PCI	EDO, Intel, Seagate, ViewSonic, изм. конф., серт.РБ	36	1020	ASBIS	249-5792, 238-4821
Jet	P/166	256p	32	2560		14"	28	LR, NI, MPRII	1	PCI	Intel, S3V+, изм. конф., ПО	24	1015	ДЖЕТ	268-3485, 210-0722,
SKY	P/166MMX	512p	32	2600	EIDE	15"	28	LR, MPRII	2	PCI	Intel Triton 2VX, S3-64, PIO4	24	1255	SKY SYSTEMS	239-3315, 231-1470

Модель	Примечание	Г	Цена, $	Продавец	Телефон
ЛАЗЕРНЫЕ ПРИНТЕРЫ					
Epson EPL-5500	A4, 600dpi, 6ppm, 1(до 32)Mb	12	485	TAIR	229-2999
Epson EPL-5500	A4, 600dpi, 6ppm, 5(до 32)Mb	12	505	TAIR	229-2999
Epson EPL-5500	A4, 600dpi, 6ppm, 1-10Mb, рус., склад	12	408	ICS	230-6482
Epson EPL-9000	A3, 600dpi, 8ppm, 2-32Mb, рус., RET, заказ	12	1400	ICS	230-6482
Epson EPL-N1200	A4, 600dpi, 12ppm, 2-64Mb, рус., BiRET, заказ	12	1320	ICS	230-6482
Epson EPL-N2000	A4, 600+dpi, 20ppm, 4-64Mb, рус., BiRET, Net, заказ	12	2640	ICS	230-6482
HP LaserJet 4MV	A3, рус., 600dpi, 16ppm, 12Mb, серт РБ, склад(4V)	12	3248	ELKO	236-9754, 236-8663
HP LaserJet 5L	A4, 4ppm, 600dpi, 1Mb	12	420	АРТРОНАС	268-7627
HP LaserJet 5L	A4, 600dpi, 4ppm, 1Mb, склад	12	425	FALCON	234-4356, 234-4470
HP LaserJet 5L	A4, 600dpi, 4ppm, 1Mb, склад	12	440	ЮНИСАТЕЛ	221-4358, 221-7737
HP LaserJet 5L	A4, 600dpi, 4ppm, 1Mb, склад	12	420	Элпай НПП Химрем.	213-3218, 213-3890
HP LaserJet 5	A4, 600dpi, 12ppm, 4Mb, рус., серт РБ, склад(5M)	12	от 1288	ELKO	236-9754, 236-8663
HP LaserJet 5L	A4, 600dpi, 4ppm, 1Mb, склад	12	425	ДЖЕТ	268-3485, 210-0722
HP LaserJet 6L	A4, рус., 600dpi, 1Mb, 6 ppm, склад	12	490	FALCON	234-4356, 234-4470
HP LaserJet 6L	A4, рус., 600dpi, 1Mb, 6 ppm, серт РБ, склад	12	498	ELKO	236-9754, 236-8663
HP LaserJet 6P	A4, рус., 600dpi, 2Mb, 8 ppm, серт РБ, склад	12	891	ELKO	236-9754, 236-8663
HP LaserJet 6P	A4, 8ppm, 600dpi, 2Mb	12	889	АРТРОНАС	268-7627
HP LaserJet 6P	A4, рус., 600dpi, 8ppm, 2Mb, склад	12	889	Элпай НПП Химрем.	213-3218, 213-3890
HP LaserJet 6MP	A4, рус., 8ppm, 600dpi, 3Mb, серт РБ, склад	12	1152	ELKO	236-9754, 236-8663
HP LaserJet 6MP	A4, 8ppm, 600dpi, 3Mb	12	1149	АРТРОНАС	268-7627
Lexmark Optra E	A4, 600dpi, 6ppm, DOS/Win, расш. до 5 Mb, рус., склад	12	485	IMC COMPUTERS	223-9177, 222-4482
Lexmark Optra R+	A4, 1200dpi, 16ppm, 2-стор., рус., склад	12	1935	IMC COMPUTERS	223-9177, 222-4482
OkiPage OL 600/610ex	600dpi, 6ppm, 1Mb(18Mb), PCL4.5,42 fonts	12	529/649	БЕВАЛЕКС	249-9078, 249-9011
OkiPage OL 600/610ex	600dpi, 6ppm, PCL4.5, 42 fonts, 1/2Mb, склад	12	469/589	BELABM 234-7972, 234-2252	
OkiPage 4W LED	600dpi, 4ppm, fast Win.print.	12	349		
OkiPage 16N	600dpi, 16ppm, 6Mb, PC 5E, 45 fonts, network	12	1499		
OkiPage 4W LED	600dpi, 4ppm, fast Win. printing	12	359	БЕВАЛЕКС	249-9078, 249-9011
Xerox DocuPrint4508, A4,	600x600dpi, 8ppm, 2Mb	12	695	TAIR	229-2999
Xerox 4520	A3, 600x600dpi, 20ppm, 4Mb	12	2900	TAIR	229-2999
ПРИНТЕРЫ ДЛЯ ПЕЧАТИ ПЛАСТИКОВЫХ КАРТ					
Persona ID	85x54, 300dpi, 16.7 color	12	7150	ДЕЛОВАЯ ИНИЦИАТИВА	229-3546, 224-7929
Persona Plus ID	85x54, 300dpi, печать в край пластик карты	12	8500	ДЕЛОВАЯ ИНИЦИАТИВА	229-3546, 224-7929
Persona Cheetah ID	85x54, 300dpi, 0.5Mb, 2-х сторонняя печать	12	9150	ДЕЛОВАЯ ИНИЦИАТИВА	229-3546, 224-7929
ПЛОТТЕРЫ					
HP DesignJet 330c	A1, 600x600dpi, mono, склад	12	2214	ELKO	236-9754, 236-8663
HP DesignJet 350c	A1, 600x600dpi, color, склад	12	2654	ELKO	236-9754, 236-8663
СКАНЕРЫ					
Epson GT 5000	300x1200dpi, SCSI, цв., 24bit, OCR, рус., склад	12	427	ICS	230-6482
Genius ScanMate	цветной, планшетный	12	280	TAIR	229-2999
Genius ScanMate Delux	3200dpi, 24 bit color, склад	12	99	ELKO	236-9754, 236-8663
Genius Color Delux	800/3200dpi, 16млн цв., 122мм	12	120	АРТРОНАС	268-7627
Genius Color Page-SP2		12	350	АРТРОНАС	268-7627
Genius Color Page-SP2		12	350	Элпай НПП Химрем.	213-3218, 213-3890
HP ScanJet 4c	600x2400dpi, color, склад	12	906	ELKO	236-9754, 236-8663
HP ScanJet 4c	600dpi, color	12	906	АРТРОНАС	268-7627
HP ScanJet 5p	300x1200dpi, color, склад	12	384	ELKO	236-9754, 236-8663
HP ScanJet 5p	300x1200dpi, color, склад	12	409	Элпай НПП Химрем.	213-3218, 213-3890
HP ScanJet 5p	300x1200dpi, color, склад	12	430	АРТРОНАС	268-7627
МОНИТОРЫ					
AOC 4Vlr	14", 0,28, MPRII, Dig., MultiScan	6	215	SKY SYSTEMS	231-1470, 232-1390
Daewoo CMC1427S	14", 0,28, MPRII (CMC1502B/1511B), склад	12	от 198	ELKO	236-9754, 236-8663
Daewoo CMC-1511	15", 1280x1024, MPRII, Dig., OSD	12	300	ДЖЕТ	268-3485, 210-0722
Targa	14", 0,28, 1024x768, NI, LR, MPRII, Dig., склад	12	200	Falcon Тел.: 234-43-22, 234-05-72, 234-36-26, факс: 234-44-70	
GoldStar 1468	14", 0,28, 1024x768, NI, LR, MPRII, склад	12	215		
GoldStar Studioworks 44i	14", 0,28, 1024x768, NI, LR, MPRII, Dig.	24	220		
GoldStar 1505	15", 0,28, 1024x768, NI, LR, MPRII, склад	12	280		
GoldStar Studioworks 56m	15", 0,28, 1280x1024, NI, LR, MPRII, Dig., Act.Sp.2W	36	345		
GoldStar Studioworks 56i	15", 0,28, 1280x1024, NI, LR, MPRII, Dig.	12	335		
GoldStar 1727	17", 0,28, 1280x1024, NI, LR, MPRII, Dig.	12	600		
GoldStar Studioworks 76i	17", 0,28, 1280x1024, NI, LR, MPRII, Dig.	12	605		
GoldStar Studioworks 76m	17", 0,28, 1280x1024, NI, LR, MPRII, Dig., Sp.2W	12	625		
GoldStar Studioworks 78i	17", 0,25, 1280x1024x76Hz, NI, LR, MPRII, Dig.	12	680		
GoldStar Studioworks 78m	17", 0,25, 1280x1024x76Hz, NI, LR, MPRII, Dig., Sp.5W	12	700		
GoldStar Studioworks 78	17", 0,25, 1280x1024x76Hz, NI, LR, MPRII, Dig., Diamond Tron	12	750		
GoldStar 2010	20", 0,28, 1600x1280 LR, NI, MPRII, Dig., OSD	12	1100		
Hyindai HL-2882	21", 0,28, 1600x1280 LR, NI, MPRII, PM, склад	12	1650		
MAG InnoVision DX15T	15", 0,26, 1280x1024, NI, Trinitron	36	430	Туссон 236-4288, 236-5931	
Samsung SM 15Gle	15", 0,28, 1024x768, NI, INVAR	36	345		
Samsung SM 15Gli	15", 0,28, 1280x1024, NI, DDC, INVAR	36	425		
Samsung SM 15Me	15", 0,28, 1024x768, NI, sound 2x3W	36	400		
Samsung SM 17Gli	17", 0,28, 1280x1024, NI, INVAR, UUC	36	765		
Samsung SM 17Glsi	17", 0,26, 1600x1200, NI, DDC, INVAR, UUC	36	860		
Samsung 3Ne	14", 0,28, 1024x768x62, 50-85Hz, NI, P&P, Dig.	12	206	ICS	230-6482
Samsung 15GLe	15", 0,28, 1024x768x62, 50-100Hz, Dig.	12	315	ICS	230-6482
Sony 100SX/SFT	15", 1024x768, MPRII, TCO92, Dig.	10	430	ДЖЕТ	268-3485, 210-0722
Sony CDP-200SF	17", 0,25, MPRII, TCO(100/200 sf/sx), склад	12	от 408	ELKO	236-9754, 236-8663
ViewSonic V655	15", 1280x1024, MPRII, Dig.	10	360	ДЖЕТ	268-3485, 210-0722
ViewSonic E655	15", 1280x1024, MPRII, Dig.	10	333	ICS	230-6482
МУЛЬТИМЕДИА					
Act. Speakers	Creative SB CS-100, 2x1, 5W	24	23	ТУССОН	236-4288, 236-5931
Act. Speakers	Creative SB CS-120, 2x1, 5W, тембр	24	25	ТУССОН	236-4288, 236-5931
Act. Speakers, 8x, 10xCD-ROM Samsung, SB, mouse в асс.		+	?	АРТРОНАС	268-7627
Speakers	YS 260/280/320 (40W/70W/120W)	6	от 30	ЮНИСАТЕЛ	221-4358, 221-7737
DVD drive	Creative Labs, 6X Kit	?	638	LIMENS	228-1908, 228-1909
CD-Recorder	Compro, 4/8-speed write, SCSI-2,int., Adaptec, 2 CD	?	850	LIMENS	228-1908, 228-1909
CD-ROM-диски	Corel Photo Library, 20000 фотографий	+	?	LIMENS	228-1908, 228-1909
CD-ROM	GoldStar, 8-speed, 1200kb/s, 150 ms, cache 256k	12	85	FALCON	234-4322, 234-4470
CD-ROM	BTC, Teac, Panasonic, 12-, 16-speed, склад	6	110	ДЖЕТ	268-3485, 210-0722
CD-ROM	8-, 10-, 12-, 16-speed, EIDE	6	от 100	ЮНИСАТЕЛ	221-4358, 221-7737
CD-ROM GoldStar, Samsung, 8-, 12-, 16-speed		12	от 92	COMTRIS	221-3876
CD-ROM	8-speed, Aztech, Samsung, 2 key, 100% read data, EIDE	6	80	SKY SYSTEMS 231-1470, 232-1390	
CD-ROM	12-speed, BTC, 1800kb/s, 125 ms, (4-16xSp.), EIDE	6	100		
CD-ROM	12-speed, <<Optics Storage Maveric>>, 2key, SCSI	6	195		
CD-ROM	16-speed, GoldStar, 2400kb/s, верт./гор.загр., EIDE	6	130		
SB 16 Creative, Vibra2940,-SB2890 Creative, ASUS A16CR, SB16+FM		6	30-75		
SB AWE 64 OEM, AWE 4380, AWE3670, AWE 3990		6	99		
SB AWE 64 Creative, AWE4380, 64голоса, WaveSynth, 3D, ПО		6	185		
SB Pro2 16bit, stereo, ESS1868, Idema Maesrto Schybert, Edison, 3D		6	20		
SB Pro2 16bit, stereo, SkyRocket, SBProCreative для 386/486, 3D		6	25		
SB Crystal	CS-4232/CS-9233, W95, wavetable, PnP, ISA, 6W	24	48	ИНТИС	278-8490, 278-6405
SB Pro Genius 18Pnp	3D, 16bit, WSS, IDE CD-ROM, MIDI, sp., склад	12	от 17	ELKO	236-9754, 236-8663
SB ESS 1868	16bit, DOS/Win95 drv	6	от 28	ЮНИСАТЕЛ	221-4358, 221-7737
PCI TV Tuner+CL5446 2Mb, MPEG, VideoCapture, ДУ/1Mb, без ДУ		6	150	SKY SYSTEMS	231-1470, 232-1390
Микрофон	Creative SB MC-1000, на стойке	24	18	ТУССОН	236-4288, 236-5931
Цифровая студия видеомонтажа MicroVideoDC, SVHS, MPEG		+	960	LIMENS	228-1908, 228-1909
МОДЕМЫ, ФАКС-МОДЕМЫ					
IIC 1414 int. C.Logic	14.4/14.4, V42bis, MNP2-5, G3 Class 1, Voice	24	85	ИНТИС	278-8490, 278-6405
Motorola 3400 Pro	V34, V34+, V42, V42bis, 220V, кабель	60	195	DATASTREAM	226-5447, 220-3095
US Robotics Sportser	int/ext, 14,4-33,6, склад	60		ТУССОН	236-4288, 236-5931
US Robotics Sportser	ext., 33,6kbps, V34+/V34/V42, voice, науш., кабель, 220В	60	177	ICS	230-6482
US Robotics Sportser	14,4kbps, V42, V42bis, int/ext	12	65	ДЖЕТ	268-3485, 210-0722
US Robotics Sportser	V34, V34+, V42, V42bis, 220V, кабель	60	180	DATASTREAM	226-5447, 220-3095
ZyXel U1496E+	ext., 19,2kbps, V42, V42bis, Voice, ZyCELL, 220V, серт.РБ	24	310	DATASTREAM	226-5447, 220-3095
ZyXel Omni288S	ext., 28,8kbps, V34, Zyx19.2, Zyx16.8, V42, V42bis, Voice, АОН, 220V	24	350	DATASTREAM	226-5447, 220-3095
ПЛАТЫ И МИКРОСХЕМЫ					
CPU IBM 6x86	150+/166+/200+	6	от100	ЮНИСАТЕЛ	221-4358, 221-7737
CPU AMD K5	PR-75, PR-150, PR-166, 5x86-133 (486), PR-120	6	40/125	SKY SYSTEMS	231-1470, 232-1390
CPU AMD K5	PR-100	6	от 82	UNI SATEL computers 221-43-58, 221-77-37	
CPU Intel Pentium	100/133/166 MMX/200	6	от 95		
MB Intel VX/VXc/HX	256k, EIDE, PnP	6	90		
MB Intel VX	ATX ff	6	120		
MB P 75-233	Intel Triton 430VX/HX/TX, 256/512k PLcache	6	75	ДЖЕТ	268-3485, 210-0722
MB P 75-233	Asus, Iwill, Zida, 256/512k PLcache	6	от 105	ДЖЕТ	268-3485, 210-0722
MB Abit PH5/G5/N5/R5R2/SM5(A), 256/512k, 75-200MHz		12	от 89	ELKO	236-9754, 236-8663
SIMM	1Mb, 4Mb, 8Mb, 30/72 pin	12	от 11	СИНКЛ-КОМ	223-5313, 223-0478
SIMM	1Mb, 4Mb, 16Mb, 30 pin	12	от 10	COMTRIS	221-3876
SIMM	8Mb, 16Mb, 72 pin, EDO	12	от 42	COMTRIS	221-3876
SIMM	8/16 Mb, EDO, 60ns, 72pin	6	от 46	ЮНИСАТЕЛ	221-4358, 221-7737
SVGA card CL5440Pro/64UV+/mx3Trio64V+/S3 Trio64, PCI1Mb		3	15	SKY SYSTEMS	231-1470, 232-1390
SVGA card Matrox Millenium&Mustique, PCI 2/4/8MbSGRAM, 3D, MPEG		12	130	SKY SYSTEMS	231-1470, 232-1390
SVGA card S3WinFast280/Trio64V+/Virge600/ALLIANCE, MPEG, 3D, 1/2/4Mb		12	от 23	ELKO	236-9754, 236-8663
Программаторы	XELTEK, EPROM, PAL, GAL, PALCE, FLASH, MACH, MP	24	от 260	ИНТИС	278-8490, 278-6405
ИСТОЧНИКИ БЕСПЕРЕБОЙНОГО ПИТАНИЯ					
APC UPS	Back, 250-1200 VA, Powercom	12	от 95	ДЖЕТ	268-3485, 210-0722
APC UPS	Back 250/400/420VA, PnP, USA, склад	24	от 118	ELKO	236-9754, 236-8663
APC UPS	Smart 700VA, Net Ilg (+PowerChute), USA, склад	24	323	ELKO	236-9754, 236-8663
APC UPS	Back, 250/420/600VA, PnP, США, склад	12	117	ICS	230-6482
Tripp Lite Omni Pro 280, Win.95, NT, NetWare, OS/2, ПО		24	174	БЕВАЛЕКС	249-9078, 249-9011
Tripp Lite Smart Int 400, Win.95, NT, NetWare, OS/2, ПО		24	252	БЕВАЛЕКС	249-9078, 249-9011
Tripp Lite Omni Pro 675, Win.95, NT, NetWare, OS/2, ПО		24	312	БЕВАЛЕКС	249-9078, 249-9011
HDD					
Fujitsu	2100Mb, EIDE, PIO4, fast ATA2	6	230	ЮНИСАТЕЛ	221-4358, 221-7737
Fujitsu	2500Mb, EIDE, PIO4, fast ATA2	6	250	ЮНИСАТЕЛ	221-4358, 221-7737
Seagate 91350	1350Mb, EIDE, PIO4, fast ATA2	12	150	SKY SYSTEMS	231-1470, 232-1390
ОБОРУДОВАНИЕ И КОМПЛЕКТУЮЩИЕ					
FDD Alps	1,44, склад	12	19	ELKO	236-9754, 236-8663
Mouse		6	от 10	СИНКЛ-КОМ	223-5313, 223-0478
Multimedia Desktop	серия LV 8000	6	от 105	UNI SATEL computers 221-43-58, 221-77-37	
Desktop		6	от 35		
MiniTower	2 вида	6	40		
MiddleTower	ATF ff	6	от 95		
MiniTower	MT-101D-VDE, 230W, TUV, серт.РБ(Winner/Big/Midi)	12	35	ELKO	236-9754, 236-8663
Genius mouse	easy, 3, MyMouse Treasure/Coral/Cobra, PAL PRO3B	12	от 5	ELKO	236-9754, 236-8663
Keyboard	KME KB-4501R+9 WIN95 RU/US, склад	12	11	ELKO	236-9754, 236-8663
Наклейки русские на клавиатуру		+	5	LIMENS	228-1908, 228-1909
Пластмассовые приборные корпуса		12	?	КОМПОНЕНТЫ И СИСТЕМЫ	229-2103, 229-2110
УСТРОЙСТВА АРХИВИРОВАНИЯ					
Mobile Disk	540/1350 Mb, портативный винчестер, LPT-порт	+	370/450	LIMENS	228-1908, 228-1909
ZIP Drive Iomega	100Mb, SCSI, внутренний	12	162	Туссон 236-4288, 236-5931	
JAZ Drive Iomega	1000Mb, SCSI, внутренний	12	548		
ZIP Disk Iomega	100Mb	12	18		
JAZ Disk Iomega	1000Mb	12	120		

Цена 1 строки и 1 кв.см логотипа в таблице «ПРАЙС» — 50.000 руб. Скидки только рекламным агентствам. Т/ф 226-96-78, пейджер 278-11-01 (абонент № 2976)

Модель	Процессор	Cache	R	HDD	Шина	Монитор	VRAM	Шина	Примечание	Гар	Цена, $	Продавец	Телефон
КОМПЬЮТЕРЫ PENTIUM-200													
NTT-620	K6/200	512p	16	1080	EIDE/PCI	14" 28 NI, MPRII	1	PCI	Intel TX, AMD CPU, Samsung, WD, серт.РБ	30	1221	TAIR	229-2999
NTT-720	P/200MMX	512p	16	1080	EIDE/PCI	14" 28 NI, MPRII	1	PCI	Intel TX, Samsung, WD, серт.РБ	30	1334	TAIR	229-2999
ICS	P/200	256p	16	1350	PCI	14" 28 LR, NI, MPRII	1	PCI	A-Trend TritonVX2, S3V+, Seagate, Samsung 3Ne, серт.РБ	24	941	ICS	230-6482
ICS	P/200	256p	16	1350	PCI	15" 28 LR, NI, MPRII	2	PCI	A-Trend TritonVX2, S3V+, Seagate, Samsung 15GLe, серт.РБ	24	1066	ICS	230-6482
ICS	P/200MMX	256p	16	1350	PCI	14" 28 LR, NI, MPRII	2	PCI	8xCD Samsung, SB ESS 16bit, Speak.20W, серт.РБ	24	1089	ICS	230-6482
ICS	P/200	256	16	2000	PCI	14" 28 LR, NI, MPRII	2	PCI	A-Trend TritonVX2, S3V+, Seagate, Samsung 3Ne, серт.РБ	24	995	ICS	230-6482
ICS	P/200	256	16	2500	PCI	14" 28 LR, NI, MPRII	2	PCI	A-Trend TritonVX2, S3V+, Seagate, Samsung 3Ne, серт.РБ	24	1030	ICS	230-6482
Limens	P/200MMX	256	16	2500		14" 28 LR	1	PCI	EDO, MT	24	1433	LIMENS	228-1908, 228-1909
FALCON OPTIMA	P/200	256	32	1300	ISA/PCI	? ?	1	PCI	DOS, склад, скидки, серт.РБ	36	890	FALCON	234-4356, 234-4470
IIC	P/200MMX	512p	32	1600	EIDE	15" 28 LR, NI	4	PCI	Intel, TX, CL5464Laguna, серт.РБ	36	1788	ИНТИС	278-8490, 278-6405
COMPAQ Deskpro 2000	P/200	256	32	1620	EIDE/PCI	? ? LR, MPRII, TCO	1	PCI	5слотов, 4уст.мест, предсб.гар., HDD, Win95, изм.конф.	36	2100	BELABM	234-3666
NTT-621	K6/200	512p	32	2000	EIDE/PCI	14" 28 NI, MPRII	2	PCI	Intel TX, AMD CPU, Samsung, WD, ET6000, серт.РБ	30	1407	TAIR	229-2999
NTT-721	P/200MMX	512p	32	2000	EIDE/PCI	14" 28	2	PCI	Intel TX, 8xCD, Samsung, WD, ET6000, SB, серт.РБ	30	1482	TAIR	229-2999
	P/200	256	32	2100	EIDE	14 28 LR, NI	1	PCI		24	1294	IMC COMPUTERS	223-9177, 222-4482
Jet	P/200	256	32	2100		14" 28 LR, NI, MPRII	1	PCI	Intel, S3V+, изм. конф., ПО	24	1065	ДЖЕТ	268-3485, 210-0722
	P/200MMX	512	32	2500	EIDE	14 28 LR, NI	4	PCI	Tseng Labs 6000 128 bit	24	1588	IMC COMPUTERS	223-9177, 222-4482
SKY Delux	P/200	512p	32	2600	EIDE	15" 28 LR, MPRII, dig.	2	PCI	Intel Triton 2Vx, Matrox Millenium WRAM, PIO4	24	1400	SKY SYSTEMS	239-3315, 231-1470
КОМПЬЮТЕРЫ PENTIUM PRO													
COMPAQ Deskpro 4000	PPro/180	256	16	1620	EIDE/PCI	? ? LR, MPRII, TCO	2	PCI	8xCD, SB, WinNT, предсб.гар., HDD, изм.конф.	36	2841	BELABM	234-3666
INCOMAG	P/PPro/200	256	16	1720	EIDE/PCI	14" 28 LR, NI, MPRII	1	PCI	EDO, Intel, Seagate, ViewSonic, изм. конф., серт.РБ	36	1530	ASBIS	249-5792, 238-4821
IBM PC 365	PPro/200	256	32	1600	ISA/PCI	? ?	1	PCI	WinNT, 8xCD	36	?	IBA	262-5190, 232-5122
BELABM	PPro/200	256	32	1700	EIDE	14" 28 MPRII, dig.	1	PCI	TritonVX, EDO, Fujitsu, ViewSonic, серт.РБ	36	1790	BEL ABM 234-7972, 234-2252	
BELABM	PPro/200	256	32	2100	EIDE	14" 28 MPRII, dig.	1	PCI	TritonVX, EDO, Fujitsu, ViewSonic, серт.РБ	36	1814		
BELABM	PPro/200	256	32	2400	SCSI	15" 28 MPRII, dig.	1	PCI	TritonFX, EDO, HDD Fujitsu, серт.РБ	36	2568		
BELABM	PPro/200	256	32	2500	EIDE	14" 28 MPRII, dig.	1	PCI	TritonVX, EDO, Fujitsu, ViewSonic, серт.РБ	36	1830		
NTT-702	P/200	256p	32	2000	EIDE/PCI	14" 28	2	PCI	Intel, 8xCD, Samsung, WD, ET6000, SB, серт.РБ	30	1683	TAIR	229-2999
INCOMAG	P/PPro/200	256	32	2520	EIDE/PCI	14" 28 LR, NI, MPRII	1	PCI	EDO, Intel, Seagate, ViewSonic, изм. конф., серт.РБ	36	1670	ASBIS	249-5792, 238-4821
BELABM	PPro/200	256	32	4300	SCSI	15" 28 MPRII, dig.	1	PCI	TritonFX, EDO, HDD Fujitsu, серт.РБ	36	2846	BELABM	234-7972, 234-2252
NTT-703	PPro/200	256p	64	3100	EIDE/PCI	14" 28	2	PCI	Intel, Samsung, WD, ET6000, 8xCD, SB, серт.РБ	30	1959	TAIR	229-2999
COMPAQ Workstation 5000	2xPPro/200	512	128	4100	UWSCSI	? ? LR, MPRII, TCO	8	PCI	6xCD-R SCSI, SB, WinNT, 10/100 Ethernet, Gloria L graphcard, склад	36	9279	BELABM	234-3666
SIEMENS NIXDORF	P/133	256	16	1200	EIDE	? ?	2	PCI	CL5446, USB, Win95 рус.	36	1207	IMC Computers 223-91-77, 222-44-82 Сертифицированный партнер SIEMENS NIXDORF	
	P/166	256	16	1200	EIDE	? ?	2	PCI	CL5446, USB, Win95 рус.	36	1360		
	P/166	256	16	2100	EIDE	? ?	2	PCI	16xCD, ATX, USB, cover&lock start&fax	36	1844		
	P/166	256	16	2500	EIDE	? ?	2	PCI	16xCD, USB	36	1739		
	P/166MMX	256	32	3800	EIDE	? ?	2	PCI	16xCD, ATX, USB, cover&lock start&fax, Matrox Mistique, audio on board	36	2689		
	PPro/200	256	32	2000	U-SCSI	? ?	2	PCI	RAM EmD, 8xCD, ATX, USB, cover&lock	36	3563		
	PPro/200	256	32	2100	EIDE	? ?	2	PCI	8xCD, ATX, USB, cover&lock start&fax	36	2526		
КОМПЬЮТЕРЫ PENTIUM II													
Gateway 2000Pro	PII/233MMX	512p	32	3200		? ?	2	PCI	EDO, 16xCD, Win95, Office97Pro	30	2953	LIMENS	228-1908, 228-1909
Gateway 2000Pro	PII/266MMX	512p	64	6400		? ?	2	PCI	EDO, 16xCD, Win95, Office97Pro	30	3597	LIMENS	228-1908, 228-1909
COMPAQ Deskpro 4000	PII/233	512	32	2500	EIDE/PCI	? ? LR, MPRII, TCO	2	PCI	8xCD, SB, WinNT, 10/100 Ethernet, предсб. гарант. HDD	36	3440	BELABM	234-3666
COMPAQ Deskpro 6000	PII/233	512	32	2150	UWSCSI	? ? LR, MPRII, TCO	2	PCI	6xCD-R SCSI, SB, WinNT, 10/100 Ethernet, Matrox, склад	36	4362	BELABM	234-3666
ДОМАШНИЕ КОМПЬЮТЕРЫ													
FINIST	P/120	256	16	1350	EIDE/PCI	15" 28 NI, MPRII	1	PCI	мультимедиа, моноблок	24	1110	AsBIS 249-57-92 238-86-61	
FINIST	P/120	256	16	1700	EIDE/PCI	15" 28 NI, MPRII	1	PCI	мультимедиа, моноблок	24	1151		
FINIST	P/133	256	16	1270	EIDE/PCI	15" 28 NI, MPRII	2	PCI	мультимедиа, моноблок	24	1211		
FINIST	P/133	256	16	1350	EIDE/PCI	15" 28 NI, MPRII	1	PCI	мультимедиа, моноблок	24	1153		
FINIST	P/133	256	16	1700	EIDE/PCI	15" 28 NI, MPRII	2	PCI	мультимедиа, моноблок	24	1222		
FINIST	P/133	256	16	2500	EIDE/PCI	15" 28 NI, MPRII	2	PCI	мультимедиа, моноблок	24	1265		
FINIST	P/166	256	16	1700	EIDE/PCI	15" 28 NI, MPRII	2	PCI	мультимедиа, моноблок	24	1305		
FINIST	P/166	256	16	2500	EIDE/PCI	15" 28 NI, MPRII	2	PCI	мультимедиа, моноблок	24	1348		
ГРАФИЧЕСКИЕ СТАНЦИИ, СЕРВЕРЫ, МНОГОПРОЦЕССОРНЫЕ СИСТЕМЫ													
IBM PC SERVER 310	P/166	256	16	?		? ?			PCI SCSI-2, CD-ROM, Fast adapter	36	2700	IBA	262-5190, 232-5122
IBM PC SERVER 325	PPro/200	256	32	?		? ?			CD-ROM, Ethernet adapter	36	5448	IBA	262-5190, 232-5122
COMPAQ ProSignia 200	P/166	512	16	?		? ? LR,MPRII	1	PCI	EDO RAM до 256Mb, до 27,3Gb HDD, 8xCD, Ethernet	36	1720	BEL ABM 234-3666 234-2252 Дистрибутор COMPAQ	
COMPAQ ProSignia 200	P/166	512	16	?	UW	? ? LR,MPRII	1	PCI	EDO RAM до 256Mb, до 27,3Gb HDD, 8xCD, Ethernet	36	1990		
COMPAQ ProLiant 800	до2xPPro/180	?	32	?	UW	? ? LR,MPRII	1	PCI	EDO ECC RAM до 208Mb, до 27,3Gb HDD, 8xCD, Ethernet	36	2794		
COMPAQ ProLiant 2500	до 2xPPro/180	?	32	?	UW	? ? LR,MPRII	1	PCI	AECC RAM до 1Gb, до 45,5Gb HDD, 8xCD, Ethernet10/100, склад	36	4497		
COMPAQ ProLiant 2500	до 2xPPro/200	512	32	?	UW	? ? LR,MPRII	1	PCI	AECC RAM до 1Gb, до 45,5Gb HDD, Hot Swap, 8xCD, Ethernet10/100, склад	36	7924		
COMPAQ ProLiant 5000	до 4xPPro/200	?	64	?	FW	? ? LR,MPRII	1	PCI	AECC RAM до 4Gb, Hot Swap, Ethernet10/100, возм. Rack-Mount	36	10278		
COMPAQ ProLiant 6000	до 4xPPro/200	?	64	?	UW	? ? LR,MPRII	1	PCI	AECC RAM до 4Gb, 18 int. Hot Swap, Ethernet10/100	36	14490		
УНИВЕРСАЛЬНЫЕ ЭВМ НА ПЕРСОНАЛЬНЫХ СЕРВЕРАХ (PC - MAINFRAME)													
IBM PC Server3** System/370	P*/P370	256	16	от 1 Gb		14" 28 IBM	1	PCI	ЕС ЭВМ на столе архитектуры System/370 на персон. сервере	12	?	IBA	259-1093, 259-1092
IBM PC Server5** System/390	P*/P390	256	32	от 2Gb		14" 28 IBM	1	PCI	ЕС ЭВМ на столе архитектуры System/370, System/390	12	?	IBA	259-1093, 259-1092
IBM RISC/6000 System/370	Power2/P370		32	от 2Gb		? ?	?	?	ЕС ЭВМ архитектуры System/370 на RISC-сервере	12	?	IBA	259-1093, 259-1092
ЭВМ СРЕДНЕГО КЛАССА													
IBM AS/400									RAM 8/4096, HDD 1/514.4Gb, лок.подключ.раб.станций: Twinaxial- до 4800 терминалов, ASCII-до 2160 портов	12	?	IBA	262-4004
Advanced Series									LokalTalk - до 3720 раб.станций, поддержка до 8 ЛВС, от 1 до 96 коммуник.линий, ПО, ОС/400	12	?	IBA	262-4004
IBM RISC	Power/Power2								RAM 16/2000, HDD 0,5/2000Gb, графич.и раб.станций, сетевые серверы (файловые, БД,	12	?	IBA	262-4004
Sistem/6000	PowerPC								вычислит., коммуник. и т.д.), параллельные мультипроц.системы, ОС AIX (UNIX), 10000 пакетов	12	?	IBA	262-4004

КОМПЬЮТЕРЫ MACINTOSH

Модель	Процессор	RAM	HDD	Монитор	VRAM	Примечание	Поставка	Г	Цена	Продавец	Телефон
Macintosh LC 475	MC68040/25	8	250	14" int	1Mb	сеть, клавиатура, возм. аренда, бартер на полигр. усл.	склад	-	?	ОРГАНИЗАЦИЯ	262-0544
Power Macintosh	PowerPC 604/120	80	4000	21" int	4Mb	сеть, клавиатура, возм. аренда, бартер на полигр. усл.	склад	-	?	ОРГАНИЗАЦИЯ	262-0544

КОМПЬЮТЕРЫ NOTEBOOK

Модель	Процессор	R	HDD	Монитор		Примечание	Гар	Цена, $	Продавец	Телефон
Toshiba T105CS	P/75	8	540	DSTN	10,4"	PCMCIA III,EDO,Win95,640x480,trackpoint,склад	12	1600	МИКРОДОМ	232-7666
Toshiba Libretto	P/75	16	770	TFT	6,1"	PCMCIA II,SB,trackpoint,Li-Ion,800грамм,21x11x3см,США	24	2841	LIMENS	228-1908, 228-1909
Compaq Armada 1120	P/100	8	810	DSTN	10,4"	PCMCIA III,EDO,Win95,640x480,trackball,склад	12	1600	МИКРОДОМ	232-7666
Toshiba T110CS	P/100	8	810	DSTN	11,3"	PCMCIA III,EDO,Win95,800x600,trackpoint,склад	12	1700	МИКРОДОМ	232-7666
Toshiba T205CDS	P/100	8	810	DSTN	11,3"	PCMCIA III,EDO,Win95,trackpoint,800x600x64K,SB,Sp.,mic.,6xCD,встр.БП,склад	12	2150	МИКРОДОМ	232-7666
Toshiba T425CDT	P/100	8	810	TFT	11,3"	PCMCIA II,EDO,2Mb VRAM,MPEG,Win95,trackpoint,800x600x16млн,6xCD,SB,Sp.,Mic.,F/M,IrDA,встр.БП,склад	12	2600	МИКРОДОМ	232-7666
Hitachi E-100D	P/100	8	810	DSTN	11,3"	PCMCIA III,EDO,Win95,800x600,SB,Sp.,Mic.,touchpad,IrDA,склад	12	1800	МИКРОДОМ	232-7666
IBM TinkPad365X	P/120	8	810	DSTN	10,4"	1Mb VRAM,Win95,рус.	36	2550	IBA	262-5190, 232-5122
LEO DesigNote 3510T	P/120	8	810	TFT	11,3"	PCMCIA,touchpad,SB,IrDA,800x600,optional CD-ROM,Тайвань	12	2189	LIMENS	228-1908, 228-1909
IBM TinkPad365XD	P/120	8	1100	DSTN	10,4"	1Mb VRAM,CD-ROM,Win95,рус.	36	3360	IBA	262-5190, 232-5122
RoverBook Discovery	P/120	8	1080	DSTN	11,3"	PCMCIA,8xCD,SB,IrDA,touchpad,Россия	36	1445	LIMENS	228-1908, 228-1909
RoverBook Discovery	P/120	8	1080	TFT	11,3"	PCMCIA,8xCD,SB,IrDA,touchpad,Россия	36	1895	LIMENS	228-1908, 228-1909
RoverBook Partner	P/120	8	1080	TFT	11,3"	PCMCIA,SB,IrDA,touchpad,Россия	36	1745	LIMENS	228-1908, 228-1909
Toshiba T500CDT	P/120	16	1300	TFT	12,1"	PCMCIA II,EDO,2Mb VRAM,MPEG,Win95,800x600x16млн,6xCD,SB,F/M,Sp.,Mic.,trackpoint,IrDA,встр.БП,склад	12	3700	МИКРОДОМ	232-7666
IBM TinkPad 365XD	P/133	8	1350	DSTN	11,3"	1Mb VRAM,Win95,CD-ROM,рус.	36	3757	IBA	262-5190, 232-5122
RoverBook Partner	P/133	8	1350	DSTN	11,3"	PCMCIA,SB,IrDA,touchpad,Россия	36	1845	LIMENS	228-1908, 228-1909
LEO DesigNote 3510T	P/133	8	1350	TFT	11,3"	PCMCIA,touchpad,SB(16),optional CD-ROM,IrDA,800x600,склад	12	2269	LIMENS	228-1908, 228-1909
Hitachi E-133T	P/133	16	810	TFT	11,3"	PCMCIA III,EDO,Win95,800x600x64k,SB,Sp.,Mic.,IrDA,touchpad,склад	12	2800	МИКРОДОМ	232-7666
RoverBook Discovery	P/133	16	1440	TFT	11,3"	PCMCIA,8xCD,SB,IrDA,touchpad,Россия	36	1995	LIMENS	228-1908, 228-1909
RoverBook Discovery	P/133	16	1440	TFT	12,1"	PCMCIA,8xCD,SB,IrDA,touchpad,Россия	36	2595	LIMENS	228-1908, 228-1909
RoverBook Voyager Plus	P/133	16	1440	TFT	12,1"	PCMCIA,16xCD,SB,IrDA,Li-Ion,touchpad,Россия	36	2895	LIMENS	228-1908, 228-1909
Toshiba 220CDS	P/133	16	1440	DSTN	12,1"	PCMCIA,800x600x64k,10xCD,SB,trackpoint,IrDA,США	36	2939	LIMENS	228-1908, 228-1909
Toshiba T510CDT	P/133	16	2100	TFT	12,1"	PCMCIA II,EDO,2Mb VRAM,MPEG,Win95,trackpoint,800x600x16млн,10xCD,F/M,SB,Sp.,Mic.,IrDA,встр.БП,склад	12	4400	МИКРОДОМ	232-7666
Toshiba 300CT	P/133MMX	32	1500	TFT	10,4"	PCMCIA,1024x600,SB,trackpoint,IrDA,США	24	4795	LIMENS	228-1908, 228-1909
IBM TinkPad 380	P/150	16	1080	DSTN	12,1"	PCMCIA,800x600,trackpoint,IrDA,международная гар.,США	12	3037	LIMENS	228-1908, 228-1909
IBM TinkPad 380	P/150MMX	16	2100	TFT	12,1"	PCMCIA,8xCD,SB,800x600,trackpoint,IrDA,международная гар.,США	12	5384	LIMENS	228-1908, 228-1909
Toshiba T730CDT	P/150	16	2100	TFT	12,1"	PCMCIA III,EDO,2Mb VRAM,MPEG,Win95,trackpoint,1024x768x64k,6xCD,F/M,SB,Sp.,Mic.,IrDA,склад	36	5700	МИКРОДОМ	232-7666
Chicony MP975D	P/166	16	1350	TFT	12,1"	PCMCIA III,EDO,touchpad,SB,PAL Input,10xCD,IrDA,800x600,VRAM 2Mb,Тайвань	12	2818	LIMENS	228-1908, 228-1909
Chicony MP975A	P/166MMX	16	1350	TFT	13,3"	PCMCIA III,EDO,touchpad,SB,PAL Input,10xCD,IrDA,XGA,1024x768,VRAM 2Mb,Тайвань	12	4651	LIMENS	228-1908, 228-1909
RoverBook Explorer	P/166	16	1440	TFT	12,1"	PCMCIA,10xCD,SB,Li-Ion,IrDA,touchpad,Россия	36	3295	LIMENS	228-1908, 228-1909
RoverBook Explorer M	P/166MMX	16	1440	TFT	12,1"	PCMCIA,10xCD,SB,Li-Ion,IrDA,touchpad,Россия	36	3495	LIMENS	228-1908, 228-1909
Chicony MP975D	P/200	16	1350	DSTN	12,1"	PCMCIA III,EDO,touchpad,SB,PAL Input,10xCD,IrDA,800x600,VRAM 2Mb,Тайвань	12	2964	LIMENS	228-1908, 228-1909
Chicony MP975A	P/200MMX	16	1350	TFT	13,3"	PCMCIA III,EDO,touchpad,SB,PAL Input,10xCD,IrDA,1024x768,VRAM 2Mb,Тайвань	12	4987	LIMENS	228-1908, 228-1909
RoverBook Navigator SL	P/200MMX	32	2160	TFT	14,2"	PCMCIA,20xCD,SB,Li-Ion,IrDA,touchpad,Россия	36	5995	LIMENS	228-1908, 228-1909
Compaq Armada 1130T	P/120	16	1000	CTFT	10,4"	1Mb VRAM, PCMCIA, Win95, всемирная гарантия	12	2506	BEL ABM 234-3666 Авторизованный дистрибутор COMPAQ	
Compaq Armada 1510	P/120	16	1080	DSTN	11,3"	1Mb VRAM,PCMCIA,Win95/NT,IrDA,touchpad,CD,стерео,всемирн.гар.,встр.АС адапт.	36	от 2320		
Compaq Armada 4120	P/120	16	1080	DSTN	11,8"	1Mb VRAM,PCMCIA,Win95,IrDA,touchpad,CD,стерео,всемирн.гар.,мод.дизайн	36	от 2456		
Compaq Armada 1520	P/133	16	1080	DSTN	11,3"	1Mb VRAM,PCMCIA,IrDA,Win95/NT,touchpad,CD,стерео,встр.АС адапт.,всемирн.гар.	12	от 2499		
Compaq Armada 1550	P/133	16	1400	CTFT	12,1"	1Mb VRAM,PCMCIA,IrDA,Win95/NT,touchpad,CD,стерео,встр.АС адапт.,всемирн.гар.	12	от 4497		
Compaq Armada 4131T	P/133	16	1400	CTFT	12,1"	1Mb VRAM,PCMCIA,Win95,IrDA,touchpad,CD,стерео,всемирн.гар.,мод.дизайн	36	от 4568		
Compaq Armada 4150	P/150MMX	16	1400	CTFT	12,1"	1Mb VRAM,PCMCIA,IrDA,Win95/NT,touchpad,CD,стерео,мод.дизайн,всемирн.гар.	36	от 4854		
Compaq Armada 1580	P/150	16	2000	CTFT	12,1"	1Mb VRAM,PCMCIA,IrDA,Win95/NT,touchpad,CD,стерео,встр.АС адапт.,всемирн.гар.	36	от 4997		
Compaq Armada 7710	P/150MMX	16	1600	CTFT	12,1"	1Mb VRAM,PCMCIA,IrDA,Win95/NT,touchpad,CD,стерео,встр.АС адапт.,всемирн.гар.	36	от 5139		
Compaq Armada 4160T	P/166MMX	16	2000	CTFT	12,1"	1Mb VRAM,PCMCIA,IrDA,Win95,touchpad,CD,стерео,мод.дизайн,всемирн.гар.	36	от 5425		
Compaq Armada 7730	P/166MMX	16	2160	CTFT	12,1"	1Mb VRAM,PCMCIA,IrDA,Win95/NT,touchpad,CD,стерео,встр.АС адапт.,всемирн.гар.	36	от 5853		
CTX Cybernote	P/120	16	810	TFT	12,1"	800x600,6xCD,PCMCIA,touchpad,SB(16),IrDA,TV out,науш.,Win95	24	3090	AsBIS 249-57-92 238-86-61	
DTK DNB-586T	P/120	16	810	TFT	12,1"	800x600,2Mb VRAM,8xCD,PCMCIA,touchpad,SB(16),IrDA,TV out,Win95	12	2950		
DTK DNB-586T	P/120	16	1350	TFT	12,1"	800x600,2Mb VRAM,8xCD,PCMCIA,touchpad,SB(16),IrDA,TV out,Win95	12	3080		
DTK DNB-586T	P/133	16	810	TFT	12,1"	800x600,2Mb VRAM,8xCD,PCMCIA,touchpad,SB(16),IrDA,TV out,Win95	12	3040		
DTK DNB-586T	P/133	16	1350	TFT	12,1"	800x600,2Mb VRAM,8xCD,PCMCIA,touchpad,SB(16),IrDA,TV out,Win95	12	3170		
CTX Cybernote	P/133	16	1350	TFT	12,1"	800x600,6xCD,PCMCIA,touchpad,SB(16),IrDA,TV out,науш.,Win95	24	3290		
CTX Cybernote	P/166MMX	16	1350	TFT	12,1"	800x600,6xCD,PCMCIA,touchpad,SB(16),IrDA,TV out,науш.,джойст.,Win95	12	3490		

Модель	Примечание	Г	Цена, $	Продавец	Телефон
ДИСКЕТЫ					
3M 3,5"	1.44Mb, DS/HD, 10шт.	+	7,5	ТУССОН	236-4288, 236-5931
Basf 3,5"	DOS format, 1,44Mb (10 шт.)	+	5	TAIR	229-2999
Verbatim	DataLifePlus, цв. бокс, склад		от 5	ELKO	236-9754, 236-8663
СЕТЕВОЕ ОБОРУДОВАНИЕ					
3C509B-TPC	EtherLink III ISA UTP&BNC	99	85	DATASTREAM	226-5447, 220-3095
3C16720	Office Connect Hub/8UTP	12	135	DATASTREAM	226-5447, 220-3095
3Com ETHERLINK III, ISA TP/COMBO, 3C509T/C, склад		99	от 68	ELKO	236-9754, 236-8663
3Com ETHERLINK XL, PCI COMBO, 3C900, склад		99	от 85	ELKO	236-9754, 236-8663
Ethernet Card NE-2000	PCMCIA, BNC+UTP, for Notebook	12	90	ASBIS	249-5792, 238-4821
LTC EN2000 PnP/T	Ethernet card ISA, 10-BaseT PnP, full duplex, TPO	60	23	ТуссоН 236-4288 236-5931	
LTC PCI-NET/32T	Ethernet card PCI 32-bit PnP, 10-BaseT PnP, full duplex, TPO	60	25		
LTC FastNet/TX PCI	Ethernet card PCI 32-bit PnP, 100-BaseT PnP, full duplex, TPO	60	68		
LTC FastLink 1200R	12x100BaseTX Hub, 12TP+1 UpLink, 19" RM	60	771		
LTC FlexSwitch 2060	2x100BaseTX + 6x10BaseT switch, 19" RM	60	1134		
LTC FlexSwitch 6000	6x100/10BaseTX switching hub w/Auto negotiation, 19" RM	60	2117		
Surecom EP-325	Ethernet 32-bit, BNC&TP, PCI, PnP	12	35	DATASTREAM	226-5447, 220-3095
Surecom EP-508T	Ethernet mini HUB 8 UTP+1BNC	12	100	DATASTREAM	226-5447, 220-3095
Surecom EP-517T	Ethernet mini HUB 16 UTP+1BNC	12	175	DATASTREAM	226-5447, 220-3095
Кабель	RG-58, 50 Om	+	0,4	DATASTREAM	226-5447, 220-3095
Кабель	UTP 5 кат., 4 пары, Швеция	+	0,45	DATASTREAM	226-5447, 220-3095
Ethernet Card Genius	PCI, BNC/UTP	99	30	BEL ABM 234-20-22 BEL ABM	
Ethernet Card NE2000	Genius, ISA, BNC/UTP	+	24		
Fast Ethernet Card	Genius, PCI, 10/100 Auto, FullDuplex	99	80		
Print Server Genius	Multiprotocol-Novell, UNIX, NT	+	166		
Ethernet Hub Genius	8-ports UTP/1port BNC	+	78		
Ethernet Hub Genius	16-ports UTP/1port BNC/1AUI, RM	+	195		
Розетка RJ45	категория 5	+	6,2		
Patch Panel	24/32/48 RJ45, 5 кат.	+	163		
Patch Cord (1, 2, 3, 5m), коммуникационные шкафы (6U-45U)		+	163		
Кабель	UTP 5 кат., 5(Solid, Patch, Англия), 1м	+	0,45		
Локальные выч. сети, проектирование, монтаж, обслуживание)		+	?		
ПРОГРАММНОЕ ОБЕСПЕЧЕНИЕ					
IBM OS/2 Warp	32-разр.ОС, FullPack, Connect, Merlin	+	от 161	IBA	234-4746
IBM DB2/2	сист.упр.БД для OS/2, версии SingleUser, Client-Serv.	+	от 609	IBA	234-4746
IBM communication Manager, PC3270, TCP/IP и др. коммуникацион.продукты		+	от 653	IBA	234-4746
Lotus Notes платформа "Клиент-сервер" для автоматич.офиса под OS/2, Win, UNIX		+	?	IBA	234-4746
Lotus Notes	инф. системы на основе Lotus Notes	+	?	BELABM	234-7972, 234-2252
Oracle 7	Oracle 7 Server	+	от 14960	CompIT Systems 221-2311, 221-5351	
Oracle 7	Work Group Server	+	от 1850		
Oracle 7	Personal	+	от 245		
OS/2 Warp Server v.4	сетевая ОС, включ. LAN Server 5.0	+	от 851	IBA	234-4746
Power ++ 2.0	Разработка для клиент-сервер, Internet	+	499	КБ информационных систем 236-30-85 системный интегратор SYBASE	
PowerBuilder 5.0	быстрое создание бизнес-приложений	+	295		
PowerDesigner 6.0	создание баз дан. для более 30 СУБД	+	995		
SQL Anywhere 5.5	многоплатформенный сервер баз данных	+	299		
SQL Server Prof	промышленный сервер баз данных	+	995		
VisualAge, VisualGen	виз.ср-ва разр.прилож."клиент-сервер"	+	?	IBA	234-4746
Лиценз. ПО "1С"	игры, мультимедиа-энциклопедии, автокурсы		5-45	SKY SYSTEMS	231-1470, 232-1390
Лиценз. стратег. игры	"Противостояние", Twigger, Red Alert, Z Platinum, и др.		20-50	SKY SYSTEMS	231-1470, 232-1390
БАЗЫ ДАННЫХ, СПРАВОЧНИКИ					
"Новости внешней торговли": еженедельно, экспресс-информация		+	?	ДЕКЛА-С	222-5800, 232-3171
экспресс-информация, нормативные акты, конъюнктура, контакты		+	?	ДЕКЛА-С	222-5800, 232-3171
"ЮрИнформ", БД по зак-ву РБ, DOS/Win., актуализ. 2р./нед.			299/400	СОФТИНФОРМ	213-2813 (4 линии)
"ЮрИнформ", БД по зак-ву РФ, DOS/Win., актуализ. 2р./нед.			299/400	СОФТИНФОРМ	213-2813 (4 линии)
Предприятия, колхозы, базы Минска, РБ, СНГ, Польши, Европы, ТНВЭД		+	?	ЧП КОМЛЕВ	226-0604
ВСЕ ДЛЯ БУХГАЛТЕРА					
1С:Бухгалтерия	проф. 6.0 Win3.11/95, сетевая, дост., установка	+	165-395	Бенетон 220-59-24, 220-59-95	
1С:Торговля	Win95, локальная, дост., установка	+	280		
1С:Бухгалтерия	разработка новых документов и отчетов	+	от 10		
1С:Бухгалтерия	обучение на рабочем месте Заказчика (за час)	+	10		
Анжелика - бухучет, зарплата, склад, плат. док., сметы, Windows		+	20-150	GOLDEN SOFTWARE	263-8971
ОБУЧЕНИЕ					
Oracle 7, авторизованные курсы, выдача сертификата		+	?	COMPIT SYSTEMS	221-2311, 221-5351
КОПИРОВАЛЬНЫЕ АППАРАТЫ					
Canon FC-210/FC-230/PC-770/NP-6012		12	?	КОПИПРО	239-6721
Canon FC-210/230	A4, 4 к/мин, E16, ручн./автоподача	12	от 400	ПЕОЛА&М	266-9660, 266-5456
Canon FC-210	A4, 4-6 к/мин	+	400	ДИСПЕРАДО	263-9048, 263-9122
Canon FC-210	A4, 4 к/мин, E-16	12	от 400	Белинтерстандарт	236-5234, 236-8635
Canon FC-230	A4, 4-6 к/мин, автоподача, 220В		505	ЭПЛАЙНЗ	245-7283
Canon FC-230	A4, 4-6 к/мин, автоподача бумаги	+	500	ДИСПЕРАДО	263-9048, 263-9122
Canon FC-230	A4, а/подача, 4 к/мин	12	от 500	Белинтерстандарт	236-5234, 236-8635
Canon FC 230	A4, 4к/мин, 1000к/мес, инстр. на рус. яз.	+	498	ЭЛЕКТРО сервис Official Canon Wholesaler 266-02-15	
Canon PC 770	A4, 12к/мин, 70-141%, 5000к/мес	12	1050		
Canon NP 6012	A4, 12к/мин, 70-141%, 5000к/мес	12	1230		
Canon NP 6212	A4, 12к/мин, 70-141%, 5000к/мес, ADF	12	1620		
Canon NP 1215	A3, 15к/мин, 50-200%, 8000к/мес	12	1558		
Canon NP 6216	A3, 15к/мин, 50-200%, 10000к/мес	12	1770		
Canon NP 6216	A3, 16к/мин, 50-200%	12	1789	ТОРИС	226-2519, 226-2412
Canon FC 210	A4, 4к/мин	12	395	ТОРИС	226-2519, 226-2412
Canon FC 230	A4, 4к/мин	12	495	ТОРИС	226-2519, 226-2412
Canon NP-4040	A3, 40 к/мин, 50-150%, 2 цв.	15	920	БИСПРИС	220-0926
Canon 150	A3, 15 к/мин	12	650	ЮНИЛЭНД 245-22-06	
Canon 155	A3, 15 к/мин, 65-142%	12	730		
Canon NP-4040	A3, 40 к/мин, 50-150%, 2 цв.	12	899		
Canon NP-4540	A3, 40 к/мин, 50-150%, 2-стор., 2 цв., а/подача	12	1199		
Ricoh FT-5010	A3, 30 к/мин, 50-200%, а/подача	12	1090		
Konica 1012	A3, 12 к/мин, масшт.	12	1897	НИССА	230-6754
Konica 1015	A3, 15 к/мин, масшт.	12	2199	НИССА	230-6754
Konica 1212	A3, 12 к/мин, масшт., доставка, установка	12	1800	P.T.C.	236-3332, 236-3944
Olivetti 8004	A4 , 4 к/мин, подача до 50 листов	12	527	ТуссоН 236-4288 236-5931	
Olivetti 8020	A3, 20 к/мин, 50-200%, бар на 60000 коп.	12	2290		
Olivetti 8021	A3, 21 к/мин, 50-200%, бар на 60000 коп.	12	3720		
Olivetti 8515	A3, 15 к/мин, 50-200%, бар на 60000 коп.	12	1960		
Ricoh FT 3030-3055	A4/A3, 15к/мин	15	от 599	БИСПРИС	220-0926
Ricoh FT-4070	A4/A3, 20 к/мин, масшт., цены снижены до 30.07.97	12	898	БИСПРИС	220-0926
Mita CC-35/55	A4/B4, 4/10к/мин, распродажа	12	?	ДЖЕНТИ 268-4233 268-5397 (0232) 573-431 (0152) 470-475	
Mita DC-1856	A3, 18к/мин, распродажа	12	?		
Sharp Z-20/25	A4, 3к/мин, распродажа	12	?		
Sharp Z-52	A4, 8 к/мин, распродажа	12	?		
Sharp SF-2114	B4, 14 к/мин, масшт., распродажа	12	?		
Sharp SF-2116	A3, 16 к/мин, масшт., распродажа	12	?		
Sharp SF-2118	A3, 18 к/мин, масшт., распродажа	12	?		
Mita CC-35	A4, 4к/мин, 750 к/мес., распродажа, скидка 7%	?	?	БЕЛКОПИРСНАБ	213-2804, 213-2001
Mita CC-55	B4, 10к/мин, 3000 к/мес., распродажа, скидка 7%	?	?	БЕЛКОПИРСНАБ	213-2804, 213-2001
Mita DC-1260	B4, 12к/мин, 4000 к/мес., распродажа, скидка 7%	?	?	БЕЛКОПИРСНАБ	213-2804, 213-2001
Mita DC-1556	A3, 15к/мин, 7800 к/мес., 50-200%, распродажа, скидка 7%	?	?	БЕЛКОПИРСНАБ	213-2804, 213-2001
Mita CC-35	A4, 4к/мин	12	520	СНАМИ (017) 230-5761 (0232) 531-279 (01622) 64-644 (0152) 440-200 (0212) 372-271 (0212) 256-360	
Mita CC-55	B4, 10к/мин	12	999		
SHARP: Z-20	A4, 3 к/мин	+	379		
Z-25	A4, 3 к/мин	+	?		
Z-52	A4, 8 к/мин	+	?		
SF-2114	B4, 14 к/мин, масшт.	+	?		
SF-2116	A3, 16 к/мин, масшт.	+	?		
Z810	B4, 8к/мин, 1000к/мес., масшт., фото, цв.тонер	+	?		
SF-2050	A3, 50 к/мин, масшт.	+	?		
XEROX: XC-520	A4, 5 к/мин, 600 к/мес., склад	12	?	XEROX Authorised Dealer БИ-ПРОЕКТ 232-53-76 232-50-68	
XC-822	A4, 8 к/мин, 1000 к/мес., масшт., фото, склад	12	?		
5009 RE	B4, 8к/мин, 1500к/мес., масшт., цв.тонер, склад	12	?		
5316	A3, 13к/мин, 6000к/мес., масшт., склад	12	?		
SHARP: Z-20/25	A4, 3к/мин, 300/400к/мес., цв.тонер, склад	12	?		
Z-52II	A4, 8к/мин, 800к/мес., склад	12	?		
Z-810	B4, 8к/мин, 1000к/мес., масшт., фото, цв.тонер	12	?		
SF-2014/2114	B4, 14к/мин, 5000к/мес., масшт., а/под., цв.тонер, склад	12	?		
SF-2116/2118	A3, 16/18к/мин, 10/12тыс.к/мес., масшт., а/под., сорт., склад	12	?		
Sharp Z-20/25	A4, 3к/мин, цв.тонер, 300/400 коп./мес.	12	?	АСТОЯ	229-2444, 229-2544
Sharp Z-52	A4, 8 к/мин, цв.тонер	12	?	АСТОЯ	229-2444, 229-2544
Sharp Z-810/830/840	A4, 8/10/12 к/мин, 70-141%	12	?	АСТОЯ	229-2444, 229-2544
Sharp SF-2114	B4, 14 к/мин, 64-129%	12	?	АСТОЯ	229-2444, 229-2544
Sharp SF-2116/2118	A3, 16/18 к/мин, 50-200%, 10000 коп./мес.	12	?	АСТОЯ	229-2444, 229-2544
Sharp SF-2025/30/35/40	A3, 25/30 к/мин, 50-200%	12	?	АСТОЯ	229-2444, 229-2544
Sharp SF-2050/2260	A3, 50/60 к/мин, 50-200%	12	?	АСТОЯ	229-2444, 229-2544
Sharp	персональные, формат A4	12	?	ТЕХ	239-9847, 239-9805
Sharp	офисные, формат A3	12	?	ТЕХ	0152-440225, 720174
Sharp	дупликаторы от 60 к/мин.	12	?	ТЕХ	0162-440225
Sharp Z-25	A4, 3 к/мин, 300 к/мес., лоток, склад, дост.	12	470	СКАНЭКС официальный дилер RANK XEROX 220-6206, 220-3012 сервис - 220-4019	
Sharp Z-52	A4, 8 к/мин, 1000 к/мес., склад, дост.	12	725		
Xerox XC-520	A4, 5 к/мин, 500 к/мес., склад, дост.	12	610		
Xerox 5009 RE	A4, 8к/мин, 1500к/мес., масшт., цв. тонер, склад	12	965		
Xerox 5616	A3, 16к/мин, 5000к/мес., масшт.склад, дост.	12	1935		
Xerox 5334	A3, 34к/мин, дуплекс, а/под., масшт., цв. тонер, склад, дост.	12	5100		
Xerox XC-822	A4, B4 5 к/мин, масшт.	12	999	TAIR 229-29-99	
Xerox 5201	A4, 4 к/мин	12	485		
Xerox 5316	A3, 13 к/мин, масшт.	12	1899		
Xerox 5616	A3, 16 к/мин, масшт.	12	1999		
К/а	в ассортименте, новые и б/у, гарантиия	+	от 220	ДУМИ	268-5875
ПОЛНОЦВЕТНЫЕ КОПИРОВАЛЬНЫЕ АППАРАТЫ					
Canon CLC-350	A4/A3, 4-20к/мин, 50-400%	+	6400	Электросервис и К	266-0215
Полноцветные к/а	A4/A3, 2-16 к/мин, от 200%, цены снижены до 30.07.97	12	от 3800	БИСПРИС	220-0926
РИЗОГРАФЫ					
Riso TR 1510	A4, 300x300dpi, протяжн.сканер	12	?	ОФИЦИАЛЬНЫЙ ДИЛЕР RISO RISOLA тел. 234-52-48 тел. 234-84-75	
Riso GR 1700	A4, 300x400dpi, протяжн.сканер	12	?		
Riso GR 1750	A4, 400x400dpi, протяжн.сканер	12	?		
Riso GR 2710	A4, 300x400dpi, планш.сканер	12	?		
Riso GR 2750	A4, 400x400dpi, планш.сканер	12	?		
Riso GR 3750	A3, 400x400dpi, планш.сканер	12	?		
Ricoh Priport	A3-A4, 140 к/мин, электр. редактор	15	от 4200	БИСПРИС	220-0926

Цена 1 строки и 1 кв.см логотипа в таблице «ПРАЙС» — 50.000 руб. Скидки только рекламным агентствам. Т/ф 226-96-78, пейджер 278-11-01 (абонент № 2976)

ПОЛИГРАФИЧЕСКОЕ ОБОРУДОВАНИЕ

Модель	Примечание	Г	Цена, $	Продавец	Телефон
Типография от А до Я		?	?	БИСПРИС	220-0926
Копирама Eu Master	В2, вакуум, прижим, ультрафиолет	?	?	БИСПРИС	220-0926
Машина листорезальная	2ЛР2-120		8900	НОВИК	227-3803, 227-2356
Ромайор 314			11400	НОВИК	227-3803, 227-2356
Переплетное, фальцевальное, бумагорезачное оборудование		?	?	БИСПРИС	220-0926

ПРОЕКЦИОННАЯ ТЕХНИКА

Модель	Примечание	Г	Цена, $	Продавец	Телефон
3M	графопроекторы, 2100-11000 лм.	12	от 415	ТУССОН	236-4288, 236-5931
3M	видео/компьютерные проекторы и ЖК-панели	12	от 470		
3M	экраны проекционные	+	от 101		
3M	все виды пленок для графопроекторов	+	от 7		
TK-TEAM	доски для объявлений и эмалированные	+	от 28		
CTX	видео/компьютерные проекторы	+	?	ASBIS	249-5792, 238-4821
Sharp	видео/компьютерные проекторы	+	?	ДЖЕНТИ	268-4233, 268-5397
Sharp	видео/компьютерные проекторы и панели	+	от 2170	TECH	(0152) 440-225, 720-174, (0162) 222-180, (0232) 539-633, (02122) 59591, (017) 239-98-47, 239-98-05
Liesegang	графопроекторы, эпископы	+	от 415		
MW	все типы проекционных экранов	+	от 45		
Kindermann	слайд-проекторы	+	от 209		
Белые доски	учебные, офисные	+	от 59		

ТЕЛЕФАКСЫ

Модель	Примечание	Г	Цена, $	Продавец	Телефон
MultiPass 10	тел/факс/копир/стр. принтер/сканер	12	774	Электросервис и К	266-0215
OKIFAX 460	ЖКИ, а/обрез, цифр. автоотв., 48н.лам., серт.РБ, склад	12	489	BELABM	234-7972, 234-2252
OKIFAX 1050	лазер, 600dpi, факс, копир, сканер, принт., 4ppm, серт.РБ	12	1039		
OKIFAX 4100	лазер, 600dpi, факс, копир, сканер, принт., 4ppm, серт.РБ	12	979		
OKIFAX 2350	лазер, 600dpi, факс, копир, сканер, принт., 8ppm, серт.РБ	12	1609		
OKIFAX 350	Thermal, A4/30 meter roll, 9,6Kbps, 16 grayscales	12	349	БЕВАЛЕКС	249-9078, 249-9011
OKIFAX 460	Thermal, cutter, TAD&ECM stand., 48н.лам., 64 grayscales	12	499	БЕВАЛЕКС	249-9078, 249-9011
Olivetti OFX 1000	об.бум.	12	469	ТУССОН	236-4288, 236-5931
Olivetti OFX 1200	об.бум., а/отв.	12	499		
Olivetti OFX 3100/T	струйный, об.бум., пам. 1Мб, подкл. к ПК	12	830		
Panasonic KX-F130BX	ЖКИ, пам, а/отв.	12	от 330	Белинтерстандарт	236-5234, 236-8635
Panasonic KX-F680/780	а/отв., а/дозвон, ЖКИ	+	350/390	ДИСПЕРАДО	263-9048, 263-9122
Panasonic KX-F680BX	ЖКИ, пам 16стр., а/отв.	12	от 340	Белинтерстандарт	236-5234, 236-8635
Panasonic KX-F680/780	ЖКИ, цифр.а/отв, спикер, а/дозв., а/обр., пам.	12	от 345	ПЕОЛА&М	266-9660, 266-5456
Panasonic UF-S1/V60	ЖКИ, цифр.а/отв, спикер, корр.ош., память	12	от 320	ПЕОЛА&М	266-9660, 266-5456
Samsung SF-30	домашний	12	233	TAIR	229-29-99
Samsung SF-100	ЖКИ, 35 номеров ускор.набора	12	279		
Samsung SF-600	ЖКИ, 70 номеров ускор.набора, а/под. 10л.	12	312		
Samsung SF-2800	ЖКИ, а/обр., а/под. 10л.	12	389		
Samsung SF-5500	лаз.печ, ЖКИ, а/обр., а/под. 10л.	12	895		
Samsung SF-30	домашний	12	233	ТУССОН	236-4288, 236-5931
Samsung SF-100	ЖКИ, 35 н.пам., уск.наб., интерф.для а/отв.	12	279		
Samsung SF-600	а/загрузка, реж.отлож.пер., интерф.для а/отв.	12	312		
Samsung SF-800	90н.пам., а/загрузка, цифр.а/отв.	12	354		
Samsung SF-1600	а/загрузка, реж.отлож.пер., интерф.для а/отв., а/обр.	12	334		
Samsung SF-2800	90н.пам., а/загрузка, ДУ, цифр.а/отв.	12	389		
Samsung SF-30/100/2800, дом., память/ЖКИ/цифр., а/отв., а/обр., склад, серт.РБ		12	?	БИ-ПРОЕКТ	232-5376, 232-5068
Samsung SF-30/100/800	серт.РБ	?	?	ДЖЕНТИ	268-4233, 268-5397
Sharp FO-155/355/455	ЖКИ, память/цифр.а/отв., а/обр., а/под.		?	ДИЭЙС	220-1621, 222-6735
Sharp FO-155/355/455	ЖКИ, память/цифр.а/отв., а/обр., а/под.	12	?	СКАНЭКС	220-6206, 220-3012
Sharp FO-155/355/455	ЖКИ, память/цифр.а/отв., а/обр., склад	12	?	БИ-ПРОЕКТ	232-5376, 232-5068
Sharp FO-155/355	50 н.пам., ф-и экон.бум. и времени, а/обр.(355)	12	?	АСТОЯ	229-2444, 229-2544
Sharp FO-455	50 н.пам., ф-и экон.бум. и времени, цифр. а/отв, а/обр.	12	?	АСТОЯ	229-2444, 229-2544
Sharp FO-2600	лазерный, на обыч.бум., 50 н.пам., экон., таймер, а/обр.	12	?	АСТОЯ	229-2444, 229-2544
Sharp	ЖКИ, серт.РБ	12	?	ТЕХ	239-9847, 239-9805
Телефаксы	в ассортименте, б/у и новые, гарантия	+	от 180	ДУМИ	268-5875

ТЕЛЕФОНЫ, СИСТЕМНЫЕ ТЕЛЕФОНЫ, АВТООТВЕТЧИКИ

Модель	Примечание	Г	Цена, $	Продавец	Телефон
АОН "Элис", "Русь"	в ассортименте, определение номера, а/дозвон и др.	6	от 29	IGWT	239-9356, 263-3000
АОН	говорящий, память, секретарь	+	от 38	Белинтерстандарт	236-5234, 236-8635
Panasonic KX-T	ГТС, дисплей, память 28 ном.	12	от 53	ПЕОЛА&М	266-9660, 266-5456
Panasonic KX-T2365	спикер, а/дозвон, ЖКИ, память 28 ном.	12	от 49	Белинтерстандарт	236-5234, 236-8635
Panasonic KX-T2365	а/дозвон, ЖКИ, память 28 ном.	+	49	ДИСПЕРАДО	263-9048, 263-9122
SIEMENS Euroset 805	автодозвон, спикер, память	12	32	ТТЦ Bosch	231-6997, 239-6153
SIEMENS Euroset 815	автодозвон, спикер, память, ЖКИ	12	65	ТТЦ Bosch	231-6997, 239-6153

МИНИ-АТС

Модель	Примечание	Г	Цена, $	Продавец	Телефон
Alcatel 4220	0-36гор./8-128внутр., монтаж, серт.РБ	12	?	КОМПИТЕКС	262-0611
AT&T Merlin Legend	4x8-80x200 абон., США, серт.РБ	12	?	CS&C Communication Systems and Components	270-45-30, 270-46-86
AT&T Partner	2x6-16x48, США, серт.РБ	12	?		
AT&T Сист.оператив.селект.связи, до200 абон., цена согл.конф.		+	?		
Definty G3si	до 400x2400, США, серт.РБ	12	?		
Устройство записи телефонных разговоров		+	от 250		
Coral	цифр., до 3840 портов, поставка, монтаж	18	?	КСЕНИА	221-4422, 221-0178
GoldStar	от 1x4 до 36x112, установка, склад	12	от 188	FALCON	234-4322, 234-4470
GoldStar	4x8-36x112, поставка, монтаж	18	от 756	КСЕНИА	221-4422, 221-0178
GoldStar GDK	цифр., до 30x132, поставка, монтаж	18	?	КСЕНИА	221-4422, 221-0178
Harris 20-20	80-10000, США, монтаж	12	?	КОМПИТЕКС	262-0611
Matracom 6500	АТС для активно растущего бизнеса	12	?	АКСИОМА	277-4144, 277-2400
Meridian	цифр., от 32 и более, консульт., поставка, монтаж	12	?	ДТР	231-9621
NorStar, Meridian	3x8, 6x16, 8x32 и более, поставка и монтаж	12	?	ТУССОН	236-4288, 235-6483
Samsung	офисные АТС, поставка со склада, монтаж	12	от 300	ТУССОН	236-4288, 235-6483
Samsung	от 3/8 до 120 портов, поставка, монтаж, обслуживание		?	ДИЭЙС	220-1621, 222-6735
Siemens	любых модификаций, поставка, монтаж, обслуживание		?	ДИЭЙС	220-1621, 222-6735
Siemens, GoldStar	3-200 аб., серт РБ, монтаж, обслуживание	12	от 46	СЭНТЭКС	275-6334
Panasonic KX-T	офисные станции, от 2x6	12	от 9.4 млн.	ЧП ЯНКИН	222-3807
Zodiak	3x10-48x480, поставка, монтаж	18	от 685	КСЕНИА	221-4422, 221-0178
Мини-АТС	поставка, монтаж, сервис, ПО, серт.РБ	12	от 270	ПЕОЛА&М	266-9660, 266-5456

КАЛЬКУЛЯТОРЫ

Модель	Примечание	Г	Цена, $	Продавец	Телефон
Citizen	карманные, научные	12	от 5	Белинтерстандарт	236-5234, 236-8635
Citizen	8-16 р., 70 наименований	12	от 2	ДЕВИЛОН	250-8594, 276-8475
Citizen SDC-395	16 р., дв. пит.	12	от 19,8	Белинтерстандарт	236-5234, 236-8635
Citizen SDC-414	14 р., дв. пит.	12	от 18,7	Белинтерстандарт	236-5234, 236-8635
Citizen SDC-435	16 р., дв. пит.	12	от 21,8	Белинтерстандарт	236-5234, 236-8635
Citizen SDC-435/428	16р., бухгалтерские, двойное питание, скидки	12	б/нал.	CCM	t. 249-91-03, f. 249-30-06
Citizen SDC-888/852	12р., бухгалтерские, двойное питание, скидки	12	б/нал.		
Citizen SDC-888	12 р., дв. пит., распродажа	+	566т.р.	ДЖЕНТИ	0239-570-700
Citizen SDC-888	12 р., дв. пит.	12	от 15,4	Белинтерстандарт	236-5234, 236-8635
Citizen SDC-888	12 р., двойное питание	12	15,5	ДИСПЕРАДО	263-9048, 263-9122
Citizen, Casio, Sharp в ассортименте		+	от 3	ДЖЕНТИ	0239-570-700

ЭЛЕКТРОННЫЕ ЗАПИСНЫЕ КНИЖКИ

Модель	Примечание	Г	Цена, $	Продавец	Телефон
Citizen, Casio, Sharp	8-128 Kb, рус., переводчики	12	от 10	ДЕВИЛОН	250-8594, 276-8475
Citizen, Casio	8-128Kb, русифицированная, PC-совм., переводчики	+	б/нал.	CCM	249-3006, 249-9103
Citizen	рус., 32, 64кБт, календарь, буд., алф.	12	от 37,7	Белинтерстандарт	236-5234, 236-8635
Language Teacher, анг./рус.перев., зап.кн., 450 тыс.сл., 5мод.		12	от 65	МИКРОДОМ	232-7666

ПИШУЩИЕ МАШИНКИ

Модель	Примечание	Г	Цена, $	Продавец	Телефон
Canon QS-100	А4, рус./лат., луч.маркер, 14 зн./сек.	12	190	Электросервис и К	266-0215
Olivetti ETP 510	А4, рус./лат., кор.	12	от 135	Белинтерстандарт	236-5234, 236-8635
Olivetti ETP 510	А4, рус./лат., корр.ош., пам. 80, автозапр.	12	135/145	ТУССОН	236-4288, 236-5931
Olivetti ET 2450MD	А3, рус./лат., ЖКИ, 32К пам.	12	580	ТУССОН	236-4288, 236-5931
Optima	серт РБ	12	?	ДЖЕНТИ	0239-570-700
Samsung SQ-1000	А4, рус./лат.кор.лента	12	110	ДИСПЕРАДО	263-9048, 263-9122
Samsung SQ-1000	А4, рус./лат., кор.	12	от 105	Белинтерстандарт	236-5234, 236-8635

ОФИСНОЕ ОБОРУДОВАНИЕ, КАНЦЕЛЯРСКИЕ ПРИНАДЛЕЖНОСТИ

Модель	Примечание	Г	Цена, $	Продавец	Телефон
Магазин	канцтовары (более 300 наимен.), бумага, кл.карандаши		?	АДЛ-МЕД	268-4712
"Товары для офиса"	деловые наборы, дискеты, папки, ручки 50 видов		?	АДЛ-МЕД	268-4712
Канцтовары 1500 наим., калькул., печати, штампы, бухбланки, доставка			?	ОСНОВАНИЕ	226-4904
3M	проекторы, пр.панели, аксессуары	12	?	ТУССОН	236-4288, 236-5931
Счетчики банкнот	МСК-3, МСК-4	+	200	ТУССОН	236-4288, 236-5931
Канцтовары европейских фирм: нумераторы, датеры, подушки			?	ИЛОРИЯ	220-1783

КАССОВЫЕ АППАРАТЫ, ТОРГОВОЕ ОБОРУДОВАНИЕ

Модель	Примечание	Г	Цена, $	Продавец	Телефон
Весы торговые	в ассортименте: 2, 3, 5, 6, 10, 15, 20, 50, 100, 500 кг		?	ДЭНИМ-ЭКС	233-9132
Кассовые аппараты	госреестр, документы для налоговой инспекции	18	от12м.р.	ДЭНИМ-ЭКС	233-9132
Лента для кассовых аппаратов в ассортименте			?	ДЭНИМ-ЭКС	233-9132
Этикет-пистолет Open Data, расходные материалы		+	52,4	ДЖЕНТИ	268-4233, 268-5397
Elite ECR-1200	госреестр, 10 отд., програм., отчеты, 2 дисплея, денящик	12	650/750	ТУССОН	236-4288, 236-5931
Olibell CRF-1000, "Прима", ВМ 8005, денящик, госреестр, низкие цены		12	?	САБИ ПУРТА ПЛЮС	230-3648, 230-8261
Olibell CRF-1000, б/у, денящик, госреестр, документы для рег. в ГНИ		18	?	САБИ ПУРТА ПЛЮС	230-3648, 230-8261
Olibell CRF-1000	госреестр, 8 отд., работа с валютой	12	520/560	ТУССОН	236-4288, 236-5931

УПАКОВКА

Модель	Примечание	Г	Цена, $	Продавец	Телефон
Клейкие ленты:скотч, 2-стор., маскировочные, монтажные			?	СИНЕРГИЯ	221-0310, 221-4146
Машины для упаковки в термоусадочную пленку, тунельные, вакуумные			?		
Этикет-пистолеты одно- и двурядные			?		
Упаковочные аппараты:настольные, ручные;для уп.коробов, мешков			?		
Пленка пищевая для продуктов, ширина 30, 45 см, термоусадочная			?		

РАСХОДНЫЕ МАТЕРИАЛЫ ДЛЯ КОПИРОВАЛЬНЫХ АППАРАТОВ

Модель	Примечание	Г	Цена, $	Продавец	Телефон
Барабаны, тонеры, картриджи для Sharp, Canon, Mita, Xerox		+	?	ТРУШО	247-7416, 246-2009
Картриджи, тонеры для Sharp, Canon, Xerox, Panasonic, Mita, заправка		+	от 7,5	P.T.C.	236-3332, 236-3944
Картриджи, тонер к Canon, Mita, Xerox, Sharp, HP LJ		+	?	АРТРОНАС	268-7627
Sharp, Mita - картриджи, тонеры, девелоперы, барабаны для всех моделей		+	?	ДЖЕНТИ	268-4233, 268-5397
Картриджи E16/300 для Canon 230/210		-	75	Белинтерстандарт	236-5234, 236-8635
Картриджи	Sharp, HP LJ		от 83	ЭПЛАЙНЗ	245-7283
Расходные материалы для Canon в ассортименте		+	?	Электросервис и К	266-0650
Тонер	Canon 4000, 1500 г, черный, цветной		80	ЮНИЛЭНД	245-2206
Тонеры, картриджи, барабаны, заправка, ремонт, Canon, Ricoh, Mita, Sharp			?	КОПИПРО	239-6721
Тонеры, картриджи, барабаны, запчасти для Xerox		12	?	СКАНЭКС	220-6206, 220-3012
Тонеры, девелоперы, картриджи для Canon, Ricoh, Mita, Sharp, RX			?	Элпай НПП Химрем.	213-3218, 213-3890
Тонер	Canon NP 4000, 1,5 кг-20000 копий		80	БИСПРИС	220-0926
Тонер	Canon 1215/1010, заправка E30/A30		?	ЭПЛАЙНЗ	245-7283
Тонер	Ricoh 4000, 250 г-60000 копий		15	БИСПРИС	220-0926
XEROX, SHARP	Тонеры и запчасти к любым моделям Xerox и Sharp	+	?	БИ-ПРОЕКТ	232-4349, 231-9576

РАСХОДНЫЕ МАТЕРИАЛЫ ДЛЯ ПРИНТЕРОВ

Модель	Примечание	Г	Цена, $	Продавец	Телефон
Картриджи	к HP LJ		от 83	ЭПЛАЙНЗ	245-7283
Картриджи	к HP LJ, HP DJ, Canon, Epson Stylus		?	КОПИПРО	239-6721
Картриджи	к HP DJ, Canon, Epson; color, black, заправка		от 13	COMTRIS	221-3876
Картриджи	к Epson, Star, Oki, HDP, CPF		от 3	COMTRIS	221-3876
Картриджи	к HP 4, 4L, 4P, 5L		от 68	COMTRIS	221-3876
Картриджи	к OkiPage 4W, OL 600/610ex, Oki fax, original		?	BELABM	234-7972, 234-2252
Картр. к HP DJ3x, 5x, 600, 850C, 1200c, 1600c, Canon, Epson, чернила, запр.			?	Элпай НПП Химрем.	213-3218, 213-3890
Картриджи	к матр. принтерам Epson LX, FX, LQ, DFX, Star	-	от 3	СИНКЛ-КОМ	223-5313, 223-0478
Картриджи	к струйн. принтерам Epson, Canon, HP	-	от 27	СИНКЛ-КОМ	223-5313, 223-0478
Картриджи	к лазерным принтерам HP LJ 4L, 4V, 5L, 4MP	-	от 80	СИНКЛ-КОМ	223-5313, 223-0478
Картриджи	к HP DJ 3xx, 5xx, 6xx, 850C, 750, 1000, b/w, color, original HP	12	от 27	ELKO	236-9754, 236-8663
Картриджи	к HP DJ 3xx, 5xx, 6xx, 850C, 1200C, 1600C	+	от 27	АРТРОНАС	268-7627
Картриджи	к матричным принтерам Oki, original	+	?	BELABM	234-7972, 234-2252
Картриджи	к матр.пр.Epson, Panasonic, Olivetti, Oki, Star и др.	+	от 4	АРТРОНАС	268-7627
Картриджи	к Canon BC01/02/20/21, Epson400/800/820/1000, цв.	+	от 13,5	АРТРОНАС	268-7627
Картриджи, тонер к Epson EP-L3000/5000/5200/2600, Panas.		+	?	АРТРОНАС	268-7627
Картриджи, тонер к HP LJ 2/3, 2P/3P, 4L/4P, 4/4+/4M, 4V, 5L5P/5MP		+	?	АРТРОНАС	268-7627
Картриджи для лаз. принт. HP LJ, Oki, Panasonic, заправка		+	от 14	P.T.C.	236-3332, 236-3944
Картриджи к матр. принт. Epson, Oki, Star, Fujitsu, Panasonic		-	нал,б/н	МЕДХОР	220-2356, 210-4316
Картриджи для струйных принтеров HP DJ, Epson, Canon, Fujitsu		-	нал,б/н	МЕДХОР	220-2356, 210-4316
Картриджи	для лазерных принтеров HP LJ, доставка	-	нал,б/н	МЕДХОР	220-2356, 210-4316
Картриджи для струйных принтеров Canon, HP DJ, Epson		+	от 13	P.T.C.	236-3332, 236-3944
Картриджи для матричных принтеров Epson, Oki, Star и др.		+	от 3	P.T.C.	236-3332, 236-3944
Картриджи для струйных принтеров Lexmark 1020-2050 color			41	IMC COMPUTERS	223-9177, 222-4482
Картриджи для струйных принтеров Lexmark 1020-2050 black			33	IMC COMPUTERS	223-9177, 222-4482
Картриджи для лаз. принтеров Lexmark Optra E			65	IMC COMPUTERS	223-9177, 222-4482
Картриджи для лаз. принтеров Lexmark Optra R+			281	IMC COMPUTERS	223-9177, 222-4482
Красящие ленты	для Epson, Star и др.		?	ЭПЛАЙНЗ	245-7283
Расходные материалы	для Canon в ассортименте	+	?	Электросервис и К	266-0650
Раходные материалы	HP LJ, II, III, IIP, IIIP, 4P, 4L, 4, 4M, 4M+, 5L, 5P	+	?	ТРУШО	247-7416, 246-2009
Optra E photoconductor			85	IMC COMPUTERS	223-9177, 222-4482
Тонер-картридж	HP LJ II(D,P/+), III(D,P,Si), 4(L/P,V,+,Si), original HP	12	от 70	ELKO	236-9754, 236-8663
Тонеры, картр. к HP LJ 2/3, 2P/3P, 4L/P/M/V, 5L/P, Epson, Panas.запр.			?	Элпай НПП Химрем.	213-3218, 213-3890
Тонер	к лазерным принтерам HP, Panasonic, заправка	-	от 14	СИНКЛ-КОМ	223-5313, 223-0478
Чернила Black, HP, Canon, Epson, Olivetti, Fujitsu, Oki, Apple, Xerox, Samsung			1,5-6	ЭКВАДА	223-1596, 226-7660
Чернила 3 color, HP, Canon, Epson, Olivetti, Oki, Apple, Lexmark, Samsung			от 5	ЭКВАДА	223-1596, 226-7660
Чернила	Fullmark, Basf к HP DJ, Epson, Canon	+	от 6	АРТРОНАС	268-7627
Чернила, заправка	HP, Epson, Canon, BJ	-	от 6	СИНКЛ-КОМ	223-5313, 223-0478

ТЕРМОБУМАГА

Модель	Примечание	Г	Цена, $	Продавец	Телефон
Термобумага			2,5	TAIR	229-2999
Термобумага	210x30, Германия	-	от 1,36	Белинтерстандарт	236-5234, 236-8635
Andrax fax	210x30, Германия	-	1,25	ДИСПЕРАДО	263-9048, 263-9122
Термобумага	210x30, 210x15, 216x30, доставка		?	ОСНОВАНИЕ	226-4904
Термобумага	210x30		от 3	СИНКЛ-КОМ	223-5313, 223-0478
Термобумага	210/216x30, доставка		нал,б/н	МЕДХОР	220-2356, 210-4316
Термобумага	210x30, 216x30		65т.р.	СНАП	277-8061
Термобумага	210x30, Финляндия, Германия		1,35	ДАВТРЕЙД	234-2298, 234-1649

БУМАГА

Модель	Примечание	Г	Цена, $	Продавец	Телефон
Amicus office	А4, 80г/м, 500л.		от 4,7	ПОЛИГРАФСИСТЕМ	221-7010
Polspeed, Polcopy, Pollux, А4, 80г/м, 500л.			от 4	ПОЛИГРАФСИСТЕМ	221-7010
А3/А4, рулон 210/420мм, Швеция, Беларусь			?	СНАП	277-8061
Canon, А4, А3, 80 г/м, 100 г/м, 130 г/м, Финляндия			от 165т.р.	Электросервис и К	266-0215
Бумага А4, 500 листов, 80 г/м			99т.р.	ЭПЛАЙНЗ	245-7283
Copy Paper Diplomat	А4, 500 листов, 80 г/м, белее белого, Австрия		от 4.5	Байко	231-6498
Copy Paper Diplomat	А3, 500 листов, 80 г/м, скидки, доставка		от 9	Байко	231-6498
Бумага А4, А3, писчая, для факсов, к/а, беспл.доставка			?	ЛОРМА	250-5961
Xerox Business	А4/А3, 500 листов, 80 г/м		4,5/9	TAIR	229-29-99
Xerox Colotech	А4, 500 листов, 100 г/м		10		
Xerox Colotech	А4, 250 листов, 160 г/м		20		
Писчая	А4, доставка		нал,б/н	МЕДХОР	220-2356, 210-4316
Офисная	А4/А3, 50-80г/м., Финляндия		2,4	Белинтерстандарт	236-5234, 236-8635
Офисная	А4/А3, 500л., 75-80г/м., Финляндия, доставка		нал,б/н	МЕДХОР	220-2356, 210-4316
Цветная	А4, 500л., 80 г/м, Финляндия, доставка		нал,б/н	МЕДХОР	220-2356, 210-4316
ЛБК-1-210/240/390/420ммx12", 2000л., перфорация, стопа, доставка			нал,б/н	МЕДХОР	220-2356, 210-4316
Лента 210, 420мм, рулон, 100п.м, пластмассовая втулка, доставка			нал,б/н	МЕДХОР	220-2356, 210-4316
Чековая лента 38, 40, 44, 57, 57x2, 69, 76, 76x2мм, доставка			нал,б/н	МЕДХОР	220-2356, 210-4316
Самокопир. А4/А5; 2, 3, 4, 5-слоевая, перф., стопа, доставка			нал,б/н	МЕДХОР	220-2356, 210-4316
Бланки накладных ТТН-1, ТН-2 для ПЭВМ, самокопир., доставка			б/н	МЕДХОР	220-2356, 210-4316
Бумага для факса, принтера, для копира, писчая, самокопирующая, доставка			?	ОСНОВАНИЕ	226-4904
Чековая лента			?	КОНДОР	226-4387, 224-1151
Для принтеров			?	КОНДОР	226-4387, 222-2123
Для множительной техники и пиш. машинок			?	КОНДОР	224-1151, 222-2123
Мелованная	90-250 г/м, за тонну		1900-2200	БЕРЕГ	229-2455, 229-2456
Картон	мелованный, за тонну		от2100		
Картон	немелованный, за тонну		от 3500		
Элитный картон	за тонну		от 4000		
Stroumpack	картон упаковочный, за тонну		1800		
Этикеточная	в листах, за тонну		от 2250		
Для к/а	А4/А3, за пачку		4,53/9,2		
Raflatak	самокл., белая, цв., металлизир., за лист		от0,35		
DataCopy, CopySeven	А4/А3, 70/80/100г/м, 500л.		144-278р.	ПЕОЛА&М	266-2150, 266-5456
DataCopy	А4/А3, 500л, 80 г/м		от 4-8	ДАВТРЕЙД	234-1649
DataCopy, Eurooffice, Bio top color, Kaskad, А4/А3, 29 цв., 80-270 г/м			?	NOVIK	227-38-03, 227-23-56
Supraet, Royal Parade, этикеточн., 70-100 г/м в листах, в ролях 64, 73, 84см (1т)			от 1578		
Supraart, Zanders Mega, мелов. (бел., цв.), 80-300 г/м, листы 62x94, 70x100см (1т)			от 1578		
Transplot, Utoplex, Data Copy Overhead калька, пленка дляориг.-макетов (100 листов)			от 9.15		
CopySeven	А4/А3, 500л, 80 г/м		от 3,8-7,8	ДАВТРЕЙД	234-1649
MasterCopy	А4/А3, 80 г/м, Россия		от 35т.р.	ДАВТРЕЙД	234-1649
KaskadCopy	цветная в ассорт., А4/А3, 500л, 80 г/м		от 8,6	ДАВТРЕЙД	234-1649
ЛБК 210/240/420x12, короб 2 т. лист.			от 14,5	ДАВТРЕЙД	234-1649
Лента для принтеров (рулоны 210, 310, 420мм), доставка			?	ТНФ	263-86-16, 263-82-57, 263-77-61
Лента чековая (ширина ролика любая), доставка			?		
Офисная, писчая, для к/аппаратов, (А3, А4), доставка			?		
ЛБК-1, перфорированная в стопе, доставка			?		
Термобумага (210x30), доставка			?		
Коробки из гофрокартона, доставка			?		
VilatCopy	А4/А3, 80 г/м, 500л, белизна 93%		от 85т.р.	Вилат	228-6921, 228-6166, 228-6167, 228-6701
VilatWriting	А4/А3, 65 г/м, 500л, белизна 86%		от 75т.р.		
VilatWriting	А4/А3, 60 г/м, 500л, белизна 90%		от 60т.р.		
VilatTyping	А4/А3, 5 кг, белизна 75%, за 1 кг		17т.р.		
Газетная	за тонну		14000т.р.		
Офсетная №1	за тонну		24000т.р.		
Книжно-журнальная для офсетной печати, за тонну			19000т.р.		
Типографская №2	за тонну		16000т.р.		
Самоклеящаяся белая 3-х видов			от 1,05	comint	222-99-95, 222-99-96, 222-99-97
Самоклеящаяся флуоресцентная			от 1,85		
Пленка самоклеящаяся в ассортименте			от 2		
Пленка FasCal, цвет любой, срок службы 2-10 лет (за 1кв.м)			от 2		

АУДИО-, ВИДЕО-, ФОТО- И БЫТОВАЯ ТЕХНИКА

Модель	Примечание	Г	Цена, $	Продавец	Телефон
ВП GoldStar RN-800AW	2 гол., а/трекинг., а/очист.гол., PAL/SECAM/NTSC	12	168	TAIR	229-29-99
TV GoldStar CF20E20B	51 см, ДУ, 24 Systems, часы, будильник	12	290		
TV GoldStar CF29C36X	72 см, ДУ, 24 Systems, стерео, рус. ТХТ	12	680		
TV Casio LCD color	диагональ 7, 8, 10 см, карманные, автомобильные	12	б/нал.	CCM	t. 249-91-03, f. 249-30-06
Цифр. фотокамеры Casio, 320x240, 640x480, PC-link for Windows		12	б/нал.		
Кондиционеры	в большом ассортименте	12	от 325	КЛИМАТ	231-1096
Электросушилки	для рук (Австрия)	12	от 310	КЛИМАТ	231-1096

ТОВАРЫ ДЛЯ СПОРТА И ОТДЫХА

Модель	Примечание	Г	Цена, $	Продавец	Телефон
Аксессуары для спорта, Kettler, Fitness Club, дост., сборка б/п		+	от 4	АТЛЕТИКСПОРТ	239-6193
Бег. дорожки Kettler, Fitness Club, дост., сборка б/п		+	от 380	АТЛЕТИКСПОРТ	239-6193
Бильярды всех размеров с доставкой и установкой			?	РУПТУР	255-2024
Велотренажеры Kettler, Fitness Club, дост., сборка б/п		+	от 135	АТЛЕТИКСПОРТ	239-6193
Гимнастические снаряды и оборудование для спортивных игр		+	?	АТЛЕТИКСПОРТ	239-6193
Гребные тренажеры Kettler, Fitness Club, дост., сборка б/п		+	от 333	АТЛЕТИКСПОРТ	239-6193
Солярии Kettler, Fitness Club, дост., сборка б/п		+	от 646	АТЛЕТИКСПОРТ	239-6193
Степперы Kettler, Fitness Club, дост., сборка б/п		+	от 80	АТЛЕТИКСПОРТ	239-6193
Теннисные столы Kettler, Fitness Club, дост., сб. б/п		+	от 280	АТЛЕТИКСПОРТ	239-6193
Тренажеры для бодибилдинга Kettler, Fitness Club, дост., сб .б/п		+	от 90	АТЛЕТИКСПОРТ	239-6193
Шары, кии, лампы, аксессуары для игры в бильярд			?	РУПТУР	255-2024
Штанги, гири, гантели, доставка, сборка б/п		+	от 1,3	АТЛЕТИКСПОРТ	239-6193

РЕКЛАМА И ПОЛИГРАФИЯ

Модель	Примечание	Г	Цена, $	Продавец	Телефон
Офсетная печать: полноцв. журн., этик., листовки, календ., брошюры и т.д.			?	НОВИК	227-3803, 227-2356
Все виды наружной рекламы, паспортизация, полиграфия			?	NEW CONNECTION	226-0695, 226-1903
Трехлетний опыт работы на рекламном рынке Минска			?	NEW CONNECTION	226-0695, 226-1903
Наружная реклама всех видов (вывески, витрины, транспорт)			?	ТВАЙС	234-74-58
Визитки, фирменные бланки, наклейки (шелкография)			?		
Разработка фирменного стиля (знак, логотип и т.д.)			?		
Визитные карточки, бланки, рекламные листовки, брошюры			?	АЛЬТИОРА	232-9161, 210-0169
Этикетки (в т.ч. самоклеящиеся)			?	АЛЬТИОРА	232-9161, 210-0169
Изготовление полноцветных самоклеящихся этикеток			?	UNIFLEX	269-1375, 210-1292
Печать на упаковочных материалах			?	UNIFLEX	269-1375, 210-1292
Изготовление визиток, бланков, наклеек и т.п.			?	ZrokArt	226-0002
Разработка рекламной и полиграфической продукции			?		
Щиты, вывески, световые короба, объемные буквы			?		
Печати, штампы (защита, гарантия) за 1 час - 6 дней (лиц №36)			?	АДЛ-МЕД	268-5707, 268-5506
Датеры, нумераторы, подушки, мастика, самонаборн. штампы и др. (лиц №36)			?	АДЛ-МЕД	268-5707, 268-5506
Печати металлические, пломбаторы, пломбы, шпагат, гнезда (лиц №36)			?	АДЛ-МЕД	268-5707, 268-5506
Визитки (офсет, тиснение, шелкография, срочные, лиц №36)			?	АДЛ-МЕД	268-5707, 268-5506
Бланки, этикетки, листовки и др. полиграфические услуги (лиц №36)			?	АДЛ-МЕД	268-5707, 268-5506
Бэджи, ярлыки, буклеты, удостоверения, упаковки (лиц №36)			?	АДЛ-МЕД	268-5707, 268-5506
Нанесение информации на ручки, папки, ежедневники и др. (лиц №36)			?	АДЛ-МЕД	268-5707, 268-5506
Цветная и черно-белая ксерокопия А4-А3				МВС	261-2523
Поставка самоклеящихся этикеток				ПЛАНТЕЯ	241-8744, 240-0303
Изготовление оригинал-макетов этикеток				ПЛАНТЕЯ	241-8744, 240-0303
Все виды наружной и внутреней рекламы			?	comint	222-99-95, 222-99-96, 222-99-97
Плоттерная резка пленки			от 1		
Цветная печать на струйном плоттере			?		
Наружная реклама (выносные и стац. щиты, вывески, указатели)				АРТ-СОЮЗ	234-15-32
Оформление рекламных экспозиций и выставок					
Цветная печать на струйном плоттере. Плоттерная резка пленки					
Издательские услуги (плакаты, проспекты, календари, этикетки, упаковка)					
Фирменный стиль (знаки, визитки, бланки, приглашения, конверты)					
Сувенирная продукция - поставка и нанесение информации				ПУШНОВ и К	264-1365
Календари, буклеты, плакаты, папки - разработка и изготовление				ПУШНОВ и К	264-1365
Самонаборные оснастка для печатей и штампов (перевертыш)			?	ИЛОРИЯ	220-1783
Голография - защита для лидера, любые виды этикеток (2D, 3D, 2D/3D			?	ДЕЛОВАЯ ИНИЦИАТИВА	229-3546, 224-7929
Печать на ризографе быстро и дешево (1000 А4-19$, 1000 А3-25$, 5000 А4-47$)				ДЕЛОВАЯ ИНИЦИАТИВА	229-3546, 224-7929
Пластик-карты (бэджи, пропуска, удостоверения, дисконтные карты и т.д.			?	ДЕЛОВАЯ ИНИЦИАТИВА	229-3546, 224-7929
Гильотины и резаки формат А4, А3 фирмы Ideal				ИП Иорг	232-3476
Датеры, нумераторы, самонаборные штампы				ИП Иорг	232-3476
Изготовление печатей и штампов на основе резины и фотополимера				ИП Иорг	232-3476
Ламинаторы	термоупаковка в прозрачную пленку			ИП Иорг	232-3476
Оснастки-автоматы для штампов и печатей, штемпельные подушки, мастика				ИП Иорг	232-3476
Офисное оборудование для оформления документов Ibico				ИП Иорг	232-3476
Перфобиндеры	переплет при помощи пружин			ИП Иорг	232-3476
Прямые поставки штемпельной продукции европ. фирм Colop, Wagraf, Alpo				ИП Иорг	232-3476
Расходные материалы для производства штампов и печатей				ИП Иорг	232-3476
Расходные материалы к перфо-, термобиндерам, ламинаторам				ИП Иорг	232-3476
Термобиндеры	переплет в специальные папки			ИП Иорг	232-3476
Услуги по термо- и перфопереплету, ламинирование				ИП Иорг	232-3476
Репростудия и типография "под ключ"			?	MacTech	264-72-68
Фирменный стиль, плакаты, календари, проспекты, буклеты, этикетки			?		
Цветопробное оборудование Rainbow и Matchprint от Imation (3M)			?		
Macintosh-совместимые компьютеры и периферия			?		
Этикетки, брошюры, буклеты, бланки			?	КАМТАТ	231-9405

ТЕХНИЧЕСКИЕ И КОНСУЛЬТАЦИОННЫЕ УСЛУГИ

Модель	Примечание	Г	Цена, $	Продавец	Телефон
Диагностика и ремонт к/а, принтеров, факсов, восстановление и заправка				P.T.C.	236-3332, 236-3944
картриджей Canon FC-2/300/310/210/230, Sharp Z-20/30/50,				P.T.C.	236-3332, 236-3944
Xerox 5305/5009/5310/5220/XC-520, HP LJ 2/3/2P/3P/4/4P/4L/5/5P/5L/6P				P.T.C.	236-3332, 236-3944
Интернет для всех и каждого: полный комплекс услуг			?	WWW BELARUS	276-8371, 227-1517
Запись на CD-ROM, скидки		+	?	DAMODARA	220-5495
Запись и копирование на CD-ROM		+	?	IBA	234-4746
Запись и копирование на CD-ROM (диски Verbatim) 1 Mb			0.015	IMC COMPUTERS	223-9177, 222-4482
Заправка, техобслуживание любого оборудования Xerox и Sharp		+	?	БИ-ПРОЕКТ	232-4349, 231-9576
Заправка картриджей к/а Sharp, Xerox		+	?	ТЕХ	239-9865
Модернизация и ремонт компьютеров			?	COMTRIS	221-3876
Модернизация компьютеров, сети "под ключ"		+	?	ЮНИСАТЕЛ	221-4358, 221-7737
Ремонт бытовой техники Sharp и др.		+	?	ТЕХ	239-9865, 220-0897
Ремонт, заправка копировальной техники и лазерных принтеров		+	?	ЧП ТРУБАЧ	231-7082
Ремонт копировальной техники Sharp, Xerox			?	КопиТрейдСервис	266-5225
Ремонт копировальной техники Canon, Konica			?	КопиТрейдСервис	266-5225
Ремонт копировальной техники		+	?	ТЕХ	239-9865
Ремонт копировальных аппаратов и принтеров			?	ТОРИС	226-2519, 226-2412
Ремонт факсов Panasonic, Toshiba и др., ПК и др. оргтехники		+	?	ДУМИ	268-5875
Ремонтно-строительные работы			?	РИГЕТИ	278-4034
Ремонтно-строительные работы			?	ТАНОВА	222-3442, 227-0660
Расходные материалы, заправка и ремонт к/а			?	Элпай НПП Химрем.	213-3218, 213-3890
Sharp, Mita - ремонт, сервисное обслуживание к/а		+	?	ДЖЕНТИ	268-4233
Техпомощь и консультации по ОС (OS/2, Windows) а также		+	?	IBA	234-4746
прогр.продуктам, сетевым технол., лекции, семинары, обучение		+	?	IBA	234-4746

СТРОИТЕЛЬНЫЕ И ОТДЕЛОЧНЫЕ МАТЕРИАЛЫ

Модель	Примечание	Г	Цена, $	Продавец	Телефон
ДВП, лист 2140x1520x3,2 мм			?	СНЕЧКУС	269-5333, 269-5031
Известь гидратная в мешках, 16 кг, доставка			4000	ДИНФО-ЦЕНТР	230-2570, 230-2571
Керамическая плитка (Испания, Италия за 1кв.м)			11-16	ТАИР-СТРОЙМАРКЕТ	229-2722, 264-9536
Клей для керамической плитки Keracoll (Италия) наруж./внутр. работ (1кг)			0.4	ТАИР-СТРОЙМАРКЕТ	229-2722, 264-9536
Компакты (Италия)			14-16	ТАИР-СТРОЙМАРКЕТ	229-2722, 264-9536
Краны (Италия)			60-110	ТАИР-СТРОЙМАРКЕТ	229-2722, 264-9536
Маты и плиты теплозвукоизоляционные			?	ДИНФО-ЦЕНТР	230-2570, 230-2571
Обои (Италия)			6-14	ТАИР-СТРОЙМАРКЕТ	229-2722, 264-9536
Плитка Гресс (Италия за 1кв.м)			14-16	ТАИР-СТРОЙМАРКЕТ	229-2722, 264-9536
Плиты отдел. гипсоволокнистые Авангард-KNAUF, доставка			3	ДИНФО-ЦЕНТР	230-2570, 230-2571
Смеси шпаклевочные, облицовочные			?	ДИНФО-ЦЕНТР	230-2570, 230-2571
Стекло оконное, узорчатое, услуги по нарезке			?	ОРГАНИЗАЦИЯ	294-3788, 294-1473
Стекло узорчатое "метелица", тонированное в массе, оптом			?		253-7069, 02251-40-438
Трубы медные (Италия за 1п.м)			2.6-3.5	ТАИР-СТРОЙМАРКЕТ	229-2722, 264-9536
Умывальники (Италия)			90	ТАИР-СТРОЙМАРКЕТ	229-2722, 264-9536
Цемент М400/М500 в мешках, 50 кг, доставка			75000	ДИНФО-ЦЕНТР	230-2570, 230-2571
Шифер 8-волновой, доставка			?	ДИНФО-ЦЕНТР	230-2570, 230-2571
Элитная вагонка, рейка, наличник, плинтус и др. пиломатериалы			?	ФЛОС	260-3091, 260-1989

РАЗНОЕ

Модель	Примечание	Г	Цена, $	Продавец	Телефон
Гидроизоляционные и кровельные работы			?	РИГЕТИ	278-4034
Женские гигиенические пакеты, в ассортименте			?	СНЕЧКУС	269-5333, 269-5031
Изготовление памятников			?	ОЛДРИН	241-4133
Лечебная косметика Мертвого моря, Израиль, в ассортименте			?	СНЕЧКУС	269-5333, 269-5031
Чистка ковровых покрытий, мягкой мебели			?	ФЛОС	260-3091, 260-1989

АВТОМАГАЗИН

Модель	Комплектация	Тип двигателя	Раб. объем, куб.см	Мощность, л.с.	Макс. скор., км/ч	Тип кузова	Дверей/мест	Год выпуска	Цвет	Примечание	Цена	Продавец	Телефон
MAZDA													
121 1,3i	ЦЗ,ГУ,И,А2	Б	1300	75	168	Х	5/5	97	на выбор	не растаможен	$ 9.200	ХОЛПИ	259-5873, 259-5872
323 1,4i	ЦЗ,ГУ,И,ПБ,А2	Б	1350	75	170	Х	3/5	97	на выбор	не растаможен	$ 11.480	ХОЛПИ	259-5873, 259-5872
323 1,5i	ЦЗ,ГУ,И,А2	Б	1491	90	176	С	4/5	97	на выбор	не растаможен	$ 12.380	ХОЛПИ	259-5873, 259-5872
323 1,8i	ЦЗ,ГУ,И,РК,ЭО,ABS,П,Б,ЭЗ	Б	1840	115	194	С	4/5	97	на выбор	не растаможен	$ 13.870	ХОЛПИ	259-5873, 259-5872
626 2,0i	ЦЗ,ГУ,И,РК,ЭО,ABS,П,Б,ЭЗ	Б	1991	117	202	С/Х	4/5	97	на выбор	не растаможен	$ 16.800	ХОЛПИ	259-5873, 259-5872
626 2,5iV6	ЦЗ,ГУ,И,КС,РК,ЭО,ABS,П,Б,ЛД,К,ЭЗ	Б	2497	167	230	Х	5/5	97	на выбор	не растаможен	$ 21.950	ХОЛПИ	259-5873, 259-5872
XEDOS 6 2,0iV6	ЦЗ,ГУ,И,КС,РК,ЭО,ABS,П,Б,ЛД,К,ЭЗ	Б	1995	145	230	С	4/5	97	на выбор	не растаможен	$ 23.400	ХОЛПИ	259-5873, 259-5872
XEDOS 9 2,5iV6	ЦЗ,ГУ,И,КС,РК,ЭО,ABS,П,Б,ЛД,К,ЭЗ,АТ,ПС,ВК	Б	2497	167	230	С	4/5	97	на выбор	не растаможен	$ 29.950	ХОЛПИ	259-5873, 259-5872
MPV 3,0iV64	ЦЗ,ГУ,И,КС,РК,ЭО,ABS,П,Б,ЛД,К,ЭЗ,ОБ,ВК,ППС	Б	2998	155	210	М	5/7	97	на выбор	не растаможен	$ 25.390	ХОЛПИ	259-5873, 259-5872

Размещение информации в таблице «Автомагазин» — т/ф 226-96-78.
Цены: строки «Автомобили в салонах» — 100.000 руб., все остальные — 50.000 руб. Предусмотрены скидки

АВТОМОБИЛИ			
Москвич 2141, выпуск 1991г.	2000		226-8799
Урал-4320 дизель-кунг	7900	НОВИК	227-3803, 227-2356
ЗАПЧАСТИ			
Запчасти к тракторам в ассортименте			224-4667
ШИНЫ			
Шины для сельхозтехники легковые, грузовые в ассортименте	?	МАЯРД	266-9872, 266-9439
ТРАНСПОРТНЫЕ СРЕДСТВА			
Трактора МТЗ всех модификаций	?	ОРГАНИЗАЦИЯ	232-5354, 232-5790
ТРАНСПОРТНЫЕ УСЛУГИ			
Автоуслуги (1-25 т, 8-100 куб.м, лицензия), любые страны, любая форма оплаты	?	ОРГАНИЗАЦИЯ	221-1390
Грузоперевозки по СНГ попутным автотранспортом, лицензия	?	ОРГАНИЗАЦИЯ	221-1390
Грузоперевозки по СНГ (тент, 0,5-20 т, 3-82 куб.м, лицензия)	?	АВИСА	255-4228, 251-6114

ОСНОВНЫЕ СОКРАЩЕНИЯ В ГРАФЕ «КОМПЛЕКТАЦИЯ»

8Д - 8 динамиков
А2Э - антенна с э/приводом + 2 динамика
ABS - антиблокировочная система
АПС - антипробуксовочная система
АТ - автоматическая коробка передач
ВС - велюровый салон
ГУ - гидроусилитель руля
ДО - дополнительное отопление
И - иммобилайзер
К - кондиционер
КК - круиз-контроль
КС - кожаный салон
Л - люк
ЛД - литые диски
ОБ - основа для багажника
ПБ - подушки безопасности водителя и пассажира
ПБВ - подушка безопасности водителя
ППС - подогрев передних сидений
ПС - противоугонная сигнализация
ПФ - противотуманные фары
РК - регулировка руля по высоте
РП - радиоподготовка
СС - стереосистема
ЦЗ - центральный замок
ЭЗ - э/привод зеркал
ЭЗП - э/привод зеркал с подогревом
ЭОП - электропривод передних окон

КОРОТКО

Впервые за все время своего существования белорусский турбизнес пополнился специалистами «собственного производства». 27 июня состоялось вручение дипломов выпускникам Высшей школы туризма Белорусского государственного экономического университета, которые на протяжении 4 лет обучались по специальности «Коммерческая деятельность на рынке услуг (туризм)». 27 человек прошли курс обучения на дневном отделении, 14 -- приобрели знания заочно, 7 выпускников получили дипломы с отличием.

38 выпускников со специализацией в области туризма -- таков результат работы Коммерческого института предпринимательской деятельности. В беседе с корреспондентом «Конъюнктуры» замминистра спорта и туризма Республики Беларусь Михаил **Шаршавицкий** отметил высокий уровень подготовки специалистов в обоих ВУЗах, а также глубину и неординарность дипломных работ выпускников. Многие из них будут использованы при дальнейшей разработке теоретической базы белорусского туризма.

Во второй половине июня жители и гости белорусской столицы имели возможность побывать сразу на двух кипрских фестивалях.

Первый из них был организован турфирмой «Санни Трэвел» совместно с 5-звездочным отелем *Havaii Beach* (Лимасол) и минским бутиком *Kamila*. Фестиваль проходил с 18 по 25 июня в ресторане «Іспанскі куток», каждый вечер звучала кипрская музыка, посетителям предлагались национальные блюда.

Второй фестиваль состоялся 23 июня и был организован национальным туристическим концерном «Белинтурист» совместно с кипрской турфирмой *Sea Island Travel*. Целый день в помещении НТК велась распродажа турпутевок на различные курорты Кипра, а вечером в Троицком предместье для руководителей турфирм и журналистов был устроен прием.

Вполне возможно, что организация вышеописанных мероприятий является качественно новым этапом в деле поддержания популярности кипрских маршрутов.

Соб. инф.

КОММЕНТАРИЙ

Закон о туризме: ждем, надеемся, спорим

Вот уже несколько лет белорусский турбизнес ждет принятия закона о туризме. И все это время руководство туристической отрасли (сначала — управление международного туризма Минвнешэкономсвязей, а затем — Министерство спорта и туризма) занимается разработкой такого законодательного акта. Однако и на сегодняшний день Беларусь является единственной страной экс-СССР, которая не имеет подобного закона, а туристическая индустрия функционирует, руководствуясь различными инструкциями, временными правилами и собственной интуицией.

В решении проблемы этапной может стать коллегия Министерства спорта и туризма, которая состоялась в конце позапрошлой недели. На ней был рассмотрен проект закона «Об основах туристической деятельности в Республике Беларусь», разработанный управлением туризма. После обсуждения с участием руководителей крупнейших турфирм (РТЭПО «Беларустурист», «Белорусский спутник»), а также ученых было решено доработать вышеупомянутый законопроект и до 1 сентября внести его на рассмотрение Совета министров.



Первое, на что обращаешь внимание, читая проект закона: он почти идентичен аналогичному российскому закону, принятому в конце прошлого года. Причем сходство прослеживается не только в сути основных положений: целые абзацы и даже статьи переписаны практически дословно.

Конечно, в рамках государственной политики, направленной на интеграцию с Россией, государственный орган, коим является Министерство спорта и туризма, обязан в меру своих полномочий стремиться к унификации законодательства двух стран. Однако вряд ли это стоило делать столь ревностно и поспешно: слишком разнятся условия, в которых развиваются российский и белорусский туризм, уж очень разные туристические ресурсы у наших стран, да и традиции законотворчества пока неидентичны. К тому же закон «Об основах туристической деятельности в Российской Федерации» весьма далек от совершенства: об этом во время Международной московской туристской выставки *MITT '97* говорили как профессионалы российского турбизнеса, так и чиновники из Госкомитета по физкультуре и туризму.

Однако вернемся к проекту белорусского закона и для начала постараемся ответить на элементарный вопрос: зачем он нужен? На мой взгляд, нужен он в первую очередь для того, чтобы раз и навсегда регламентировать взаимоотношения между государством, производителями и продавцами туристического продукта -- турфирмами и его потребителями -- туристами. Нужен для того, чтобы налоговые инспекторы не терялись в догадках, является ли туристическая деятельность посредничеством или же это -- оказание новых услуг. Нужен для того, чтобы неудовлетворенные качеством обслуживания туристы могли разрешать спорные вопросы, не занимаясь эпистолярным творчеством -- поливанием грязью в разных изданиях «обидевших» их турфирм.

Соответствует ли проект закона «Об основах туристической деятельности в Республике Беларусь» этим требованиям? На мой взгляд -- не вполне. Особенно в той части, которая касается взаимоотношений государства и турфирм. Более тщательно «расписаны» статьи, которые регламентируют права и обязанности туристов, правила производства и реализации туристического продукта. Однако даже они актуальны лишь на сегодняшний день, отражая нынешнюю ситуацию. Но она быстро меняется: турфирмы внедряют новые технологии работы, и вполне возможно, что очень скоро отдельные статьи закона потребуют изменений и уточнений.

Как и ожидалось, туризм в проекте закона назван одной из ведущих отраслей экономики, обеспечивающей удовлетворение потребностей белорусских и иностранных туристов, создание новых рабочих мест и т.д. Приоритетным направлением государственной политики в сфере туризма признано развитие внутреннего, въездного, самодеятельного и социального туризма (последнее, малознакомое на сегодня понятие расшифровывается как «...туризм, охватывающий путешествия, субсидируемые из средств, выделяемых государством на социальные нужды»).

Нельзя не признать, что проект закона, в отличие от предшествовавших ему «Временных правил деятельности в сфере туризма на территории Республики Беларусь», изначально дает четкое определение всех понятий, которые используются в туристической практике. Однако разграничения разных видов туризма проводятся далеко не всегда. В основном тексте законопроекта неоправданно мало внимания уделено развитию самодеятельного туризма, а ведь он считается одним из приоритетных направлений.

Несомненно важным в проекте закона является 6-й раздел «Туристические территории», который определяет правовой статус объектов, наиболее интересных и важных с точки зрения туризма. Впрочем, столь важная проблема, как охрана, восстановление и приумножение туристических ресурсов, возможно, потребует в будущем разработки отдельного закона.

Кроме вышеупомянутых, в проекте закона есть еще много безусловно интересных, а также спорных моментов. Однако не будем вдаваться в их подробный анализ: законопроект еще подвергнется многочисленным доработкам.

Павел КОТОВ

ДОБРО ПОЖАЛОВАТЬ

Земной рай среди океана

На одной широте с древнейшей цивилизацией мира -- жарким Египтом — находятся **Канары**. Небольшие, затерявшиеся в океане острова вулканического происхождения недаром были замечены человеком. Они потрясают своей красотой, богатством и насыщенностью красок природы. Каждый уголок здесь наполнен гармонией и мудрым покоем. Человек решил превратить необитаемые острова в земной рай.

Сегодня Канары -- один из популярнейших в мире курортов, идеальное воплощение всех современных достижений в области сервиса и развлечений. Одних только разновидностей водного спорта курорт может предложить 12. Вы сможете нырнуть с аквалангом, поплавать рядом со скатами и дельфинами, потрогать руками океаническое дно и получить то ощущение единения с природой, свободы и невесомости, которое так восхищало Жака Ива Кусто.

Мы рады сообщить вам о том, что есть курорт, который может удовлетворить запросы самого искушенного путешественника. Курорт Пэббл-Бич расположен на юге острова Тенерифе, где природа создала все условия для полноценного отдыха. Популярные курортные города Лас-Америкас и Лос-Кристианос, которые находятся всего в 15 мин езды от Пэббл-Бича, предлагают разнообразные ночные развлечения в барах, ресторанах, дискотеках, ночные шоу с живой музыкой. Если вы любитель экзотической кухни, у вас будет возможность отведать прекрасные национальные канарские блюда.

Тенерифе -- остров нескончаемых достопримечательностей. Вы побываете на горе Тейде, увидите застывшую лаву -- место, где снимались «Звездные войны». Вас пригласят в средневековый замок, чтобы принять участие в рыцарском турнире, во время которого будет подан изысканный ужин с неограниченным количеством вина. День в аквапарке -- развлечение для всей семьи. Здесь вам предстоит опробовать водные горки всех видов и размеров, а те, кто достаточно храбр, наверняка захотят «освоить» скоростной спуск со знаменитой горки «камикадзе». Во время экскурсий вас будет сопровождать русскоговорящий сотрудник курорта.

В офисе туристического агентства *Convecta Travel* вы сможете приобрести путевку, а также получить ответы на все интересующие вас вопросы.

ВЕСЬ МИР НА ЛАДОНИ

СТРАНА	МАРШРУТ	ВИД	ДНИ	Транспорт	СРОКИ	ПРОЖИВАНИЕ	СЕРВИС	ПУНКТ ОТПР.	ЦЕНА	ФИРМА	ТЕЛЕФОН
АВСТРИЯ	Будапешт-Вена-Краков	Э	7	авто	пост.	3*	звт, 4 экск., медстрах, турецкие бани (доп.)	Минск	$305 + виза	ЭКОЛОГИЯ-ТУР	253-3739 255-1868
АНГЛИЯ	Берлин-Лондон-Кёльн	О+Э	11	авто	15/08	в семьях	панс., экск., русскоговорящий гид, медстрах	Минск	от 445 у.е. + виза	ТРЭВЕЛ	226-4627 220-8066
	Лондон, Лондон-Брюссель-Амстердам-Берлин	Я+Э	12	авто	пост.	в семьях	панс., экск., музеи	Минск	от $480	АЭРОСПЕЙС ТРЭВЕЛ	268-7451 268-7677
	ОБУЧЕНИЕ, ОТДЫХ, ЭКСКУРСИИ (индивидуально или в группах, для взрослых и детей от 13 лет, авиа из Минска по воскресеньям, пансион, проживание в состоятельных семьях, экскурсионная программа, от $1285)									АЛАТАН-ТУР	226-1144 276-8422 Я.Купалы, 21
БОЛГАРИЯ	Албена	О	12	авиа	пост.	3*	по выбору	Минск	от $470	СВЭЛНА	223-0701 222-4818
	Албена, Несебр, Балчик, З.пески, С.берег	О	12	авто/авиа	пост.	отель, ч/коттеджи	по выбору, трансфер, курорт. сбор, медстрах	Минск/Минск-2	от $175/360	АМИДА	226-5869 226-5568 220-1925
	Албена, С.берег	О	12	авиа	пост.	2-3*	звт, п/панс., экск., трансфер, бальнеология	Минск	от $152 + проезд	МИНСК-ТУРИСТ	223-9791 223-8266
	Албена, С.берег, З.пески, С.день	О	12-15	авиа, ж/д, авто	июль-сент.	2-4*	экск., гид-представитель	Минск	от $295	АЛАТАН-ТУР	222-3261 276-8422 268-3155
	Ахтопол, Велинград	Д	12/20	авто	пост.	отели, коттеджи	4-раз. пит.	Минск	$285/385	СВЭЛНА	223-0701 222-4818
	Балчик	Q	15	авто	пост.	2*	звт, п/панс., экск., медстрах	Минск	по спр.	САГАТУР	236-3572 251-2335в Козлова, 29
	Варна, Балчик, Созопол, З.пески, С.берег	О+Д	10-14	авиа, авто, ж/д	пост.	2-3*, корпуса	п/панс., трансфер	Минск	от $190	КАСТРОТУР	277-1496 277-1495
	ДЕТСКИЙ ОТДЫХ - РАЙОН г.ВАРНЫ (лагерь, до 18 лет, 19 дней, авто, 10/07, 1/08)								$310	ОЛИРТИ	228-1818 228-1376
	З.пески, С.берег, Несебр	О	11-12	авиа	пост.	2-3*, апарт.	звт, п/панс., экск.	Минск	от $350, скидки детям	КОМКОН-ТУР	228-1241 228-1242 228-1243
	Кранево, Приморско	О	12	авиа/авто	пост.	2*, коттеджи	по выбору	Минск	от $280/195	ДАБАККО-ТУР	231-4481 269-1913
	С.берег, З.пески, Албена	О	12	авиа	пост.	2-3*	звт, п/панс.	Минск	от $355	БЕЛФЕР	234-0631 269-0097
	Несебр	О	11	авто	пост.	ч/отель	звт, 50 м от моря	Минск	$170 - до 12 лет, $250	АНАДИМТУР	223-0915 278-2018в
	Несебр, С.берег	О	12	авиа	пост.	3*, апарт.	звт, обз. экск. по Несебру, трансфер	Минск	от $317	АЛАКС-КАНХЕПОЛ	220-4638 220-5997
	Обзор	О	12/19	ж/д, авто	пост.	2*, ч/отель	без пит., гид, медстрах	Минск	$260/285	ТАЕКВОНТУР	226-7575 223-7083 226-7566
	по выбору	Д	12	авиа	июнь	2*	панс., экск., педагоги	Минск	$355	АЛАТАН-ТУР	222-3261 276-8422 268-3155
	С.берег	О	12	авиа	пост.	2-3*	а/б, трансфер, курорт. сбор, медстрах	Минск	от $380	ЮЛЕНА	220-3839 268-7880 215-7809в
	С.берег, Несебр, Приморско, Дюни	О	12	авиа/авто	пост.	2-4*, коттеджи	без пит., звт	Минск	$375/190	БЕЛОРУССКИЙ СПУТНИК	222-3022 222-3552 222-3747
БОЛГАРИЯ	С.берег, Созопол, Несебр	О	12	авиа	пост.	2-4*	по выбору, трансфер, медстрах	Минск-2	от $325	JETTRAVEL	227-6713 221-5927
	С.Берег, Несебр, Созопол, Китен	О	12	авиа	пост.	2-3*, апарт.	экск., трансфер, а/б	Минск-2	от $330	МБЛ-ТУР	276-8886 276-8442 Немига, 8
	С.берег, Созопол	О	12	авиа	пост.	2* (с удоб.), коттеджи	звт, а/б, трансфер, курорт. сбор, медстрах	Минск	от $275/315	ЭКОЛОГИЯ-ТУР	253-3739 255-1868
	С.Берег, Созопол, Китен, Несебр, Албена, З.Пески,	О	12	авиа/авто	июль-сент.	2-4*, ч/квартиры	по выбору, экск. в Турцию, трансфер	Минск	от $350/200	РЭСПО	264-8535 Филимонова, 24
	Сарафово, Св. Константин и Елена, З.пески	О	12	авиа	пост.	2-4*	п/панс., экск., гид, страх. полис, ваучеры	Минск-2	от 370 у.е.	ТУРЛАЙН	232-4677 232-4155
	Св. Константин и Елена	О	12	авиа	пост.	1-3*	звт (шв. стол), гид, трансфер, медстрах	Минск	от $355	ТАЕКВОНТУР	226-7575 223-7083 226-7566
	СЕМЕЙНЫЙ И ДЕТСКИЙ ОТДЫХ - СОЛНЕЧНЫЙ БЕРЕГ, НЕСЕБР (авиа, проживание детей до 5 лет - бесплатно)								от $325	ГАЛАР-ЭКСПО	229-2810 229-2910 Энгельса,34-4
	СЕМЕЙНЫЙ ОТДЫХ В ИЮЛЕ-СЕНТЯБРЕ - НЕСЕБР, СОЛНЕЧНЫЙ БЕРЕГ (авиа, отель «Золотой колос», завтраки - 345 у.е., полупансион - 390 у.е., без питания - 305 у.е., значительные скидки детям до 12 лет)									ТАНОВА	227-0660 222-3442 227-6779
	Созопол	О	12	авиа	июль-сент.	ч/отели	по выбору, трансфер, медстрах	Минск	от $320, скидки детям	ОСТ'КОМ	233-3704 213-4378 274-9351
	Созопол, Несебр, Обзор	О+Э	от 11	авиа, авто	пост.	2-3*, ч/виллы	по выбору, медстрах, курорт. сбор	Минск	от $360	LATIN-SERVISS	226-5042 210-5536
	СОЛНЕЧНЫЙ БЕРЕГ, СОЗОПОЛ (12 дней, авиа - от 285 у.е., значительные скидки детям до 12 лет). ПРОДАЖА АВИАБИЛЕТОВ									НАДЗЕЯ	224-0544 222-8227
ВЕНГРИЯ	оз. Балатон, г.Балатонфюред	О	10	авто	еженед., пт	3*	панс., экск. в Будапешт, на п/о Тихань, оз. Хевиз	Минск	от 290 у.е.	ТРЭВЕЛ	226-4627 220-8066
ГЕРМАНИЯ	ВИЗОВАЯ ПОДДЕРЖКА. ОРГАНИЗАЦИИ ПОЕЗДОК ЗА АВТО НА МИКРОАВТОБУСЕ									VIAGGI	236-5258 266-4623
	оз. Мюриц	О+Э	7, 10	авто	ежемес.	4*, пансионат	звт, виза, медстрах	Минск	от $380	ДОМИНТ	231-6759 227-7368
ГРЕЦИЯ	Катерини, Халкидики	О	10-12	авиа	пост.	2-4*	п/панс., экск. по заказу, трансфер, медстрах	Минск	от $517, скидки детям до 12 лет	ОЛИРТИ	228-1818 228-1376
	Олимпия, Халкидики	О+Э	11	авто/авиа	пост.	апарт.	по выбору, трансфер, курорт. сбор, медстрах	Минск/Минск-2	от $325/520	АМИДА	226-5869 226-5568 220-1925
	Паралия, Катерини, Халкидики	О	10-12	авиа, авто	пост.	2-4*, апарт.	по выбору	Минск	от $380	ДАБАККО-ТУР	231-4481 269-1913
	Халкидики, Кассандра	О	11-13	авиа	пост.	2-5*, апарт.	по выбору, трансфер, медстрах, виза	Минск-2	от $540	JETTRAVEL	227-6713 221-5927
	Халкидики, Кассандра	О	11-13	авиа	пост.	2-5*, апарт.	экск., трансфер, медстрах, виза, а/б	Минск-2	от $535	МБЛ-ТУР	276-8886 276-8442 Немига, 8
	Халкидики, Паралия, Катерини	О	10-13	авиа	пост.	2-4*, апарт.	по выбору	Минск	$220 + авиа	БЕЛОРУССКИЙ СПУТНИК	222-3022 222-3552 222-3747

ВЕСЬ МИР НА ЛАДОНИ

СТРАНА	МАРШРУТ	ВИД	ДНИ	Транспорт	СРОКИ	ПРОЖИВАНИЕ	СЕРВИС	ПУНКТ ОТПР.	ЦЕНА	ФИРМА	ТЕЛЕФОН
ЕГИПЕТ	Каир, Красное море	О+Э	8, 11, 15	авиа Boeing	2 раза в нед.	2-5*	п/панс. (шв. стол), экск.	Минск	от $450 + виза	ТЕХНОСТАР	268-5669 268-4714
	Каир, Красное море, круиз по Нилу	О+Э	8, 11, 15	авиа Boeing	пн	3-5*	п/панс. (шв. стол), экск., гид, трансфер	Минск, Киев	от $560	АЛАКС-КАНХЕПОЛ	220-4638 220-5997 0222-415900
ИЗРАИЛЬ	ЛЕЧЕНИЕ НА МЕРТВОМ МОРЕ (от 8 дней, $1050). ОТДЫХ НА КРАСНОМ МОРЕ В ЭЙЛАТЕ (от 7 дней, $830). ОТДЫХ НА СРЕДИЗЕМНОМ МОРЕ (от 7 дней, $670)									АЛАТАН-ТУР	226-1144 276-8422 Я.Купалы, 21
	Натания, Эйлат, Иерусалим, Мертвое море, по выбору	О	7, 14	авиа	пост.	3-5*	звт, п/панс., панс., медстрах, виз. поддержка	Минск	от $850	БЮРО ЭЛЕФАНТ	237-7987
	ЭКСКУРСИОННЫЙ ТУР (1, 15, 29/07, авиа из Минска по вторникам, 3-5*, в программе - Натания, Иерусалим, Вифлеем, Мертвое море, крепость Массада, Тель-Авив, Яффа, Нгазарет и др., ежедневные экскурсии)								$930	АЛАТАН-ТУР	226-1144 276-8422 Я.Купалы, 21
ИСПАНИЯ	Барселона (Ллорет-де-Мар, Тосса-де-Мар)	О	10	авиа	июль-сент.	2-4*, апарт.	по выбору, экск., трансфер	Минск-2	от $610	РЭСПО	264-8535 Филимонова, 24
	ВСЕ ЛУЧШИЕ КУРОРТЫ СРЕДИЗЕМНОГО МОРЯ (7-14 дней, отели 2-5*, трансфер, гид, прокат авто). СКИДКИ ДЕТЯМ!!!								от 480 у.е.	РЕСТ-МАРКЕТ	220-1562 235-9353в
	ИНДИВИДУАЛЬНЫЕ ТУРЫ; ОТДЫХ НА ПОБЕРЕЖЬЕ (отели 3-5*)									РОЗОВЫЙ ФЛАМИНГО	237-8534
	Коста-Бланка, Коста-дель-Соль, о.Майорка, о.Тенерифе	О	8, 15	авиа Boeing	сб, июль-окт.	3-5*	п/панс., экск., гид-представитель, трансфер	Москва, Минск	от $845, скидки детям	АЛАТАН-ТУР	226-1144 276-8422 Я.Купалы, 21
	Коста-Брава	О+Э	10	авиа	пост.	2-4*	п/панс., экск., музеи, трансфер	Минск-2	от $635	АЭРОСПЕЙС ТРЭВЕЛ	268-7451 268-7677
	Коста-Брава, Коста-Дорада	О	10-11	авиа	пост.	3-4*	п/панс., обширная экск. прогр.	Минск-2	от $660	КОМКОН-ТУР	228-1241 228-1242 228-1243
	Коста-Брава, Плаже-д'Ара	О	12	авиа	пост.	3*	п/панс., экск., гид, виза, страх. полис	Минск-2	от 700 у.е.	ТУРЛАЙН	232-4677 232-4155
	Коста-Брава, Салоу	О	10	авиа	пост.	2-4*	по выбору, трансфер, медстрах, виза	Минск-2	от $650	JETTRAVEL	227-6713 221-5927
	Коста-Брава, Салоу, о.Майорка	О	10	авиа	пост.	2-4*, all inclusive	экск., трансфер, медстрах	Минск	от $735	МБЛ-ТУР	276-8886 276-8442 Немига, 8
	Коста-дель-Соль, Канары, Балеары	О	8, 15	авиа	пост.	2-5*	п/панс., экск. прогр.	Минск, Москва, Варшава	от $680	БЕЛФЕР	234-0631 269-0097
	Коста-Дорада, Коста-Брава	О	10, 11	авиа	пост.	2-4*	п/панс., экск. прогр.	Минск	от $638		
	о.Тенерифе, Малага	О	7, 14	авиа	пост.	3-5*, апарт. частных клубов	по выбору, экск., прокат авто	Москва	от $530	БЮРО ЭЛЕФАНТ	237-7987
	о.Тенерифе, Малага, о.Майорка	О	15	авиа	пост.	3-5*	по выбору, экск., гид	Варшава, Москва	от $530	ТЭБ-ТУР	213-1342 229-3589
	ОТДЫХ НА ПОБЕРЕЖЬЕ (Коста-Брава, Коста-Дорада, авиа, 10 дней, от $600). АВТОБУСНЫЙ ТУР БАРСЕЛОНА-ПАРИЖ-БЕРЛИН (14 дней, из них на побережье Коста-Брава - 8 дней, $445 + виза)									ТУРЛЮКС	229-3595 229-3596 213-1339
	Салоу	О	11	авиа	4, 14, 24/07, пост.	3-4*	п/панс., экск., трансфер, виза, гид, медстрах	Минск	$740-980, скидки детям	АЛАТАН-ТУР	226-1144 276-8422 Я.Купалы, 21
	Сичес, Салоу, о.Майорка, о.Тенерифе	О	8, 10, 15	авиа	пост.	2-5*	по выбору, экск.	Минск-2, Москва	по спр.	ВИАХЕС ИСПАНО	220-0381 220-0782
ИТАЛИЯ	КУРОРТЫ АДРИАТИЧЕСКОГО МОРЯ И ЛИГУРИИ (Сан-Ремо и др.): ЛУЧШИЕ ОТЕЛИ (3-5*, luxe), РАЗЛИЧНЫЕ ПРОГРАММЫ, НЕДОРОГИЕ АВИАБИЛЕТЫ								от 600 у.е.	РЕСТ-МАРКЕТ	220-1562 235-9353в
	Римини	О	10	авиа	пост.	2-4*	п/панс., экск., медстрах	Минск	от 565 у.е.	ГОЛУБАЯ ПТИЦА	223-9718 223-9077 223-8847
	Римини	О+Э	13	авто	пост.	2*	п/панс., экск. в Сан-Марино, Рим, Ватикан, Пизу	Минск	от 345 у.е.		
	Римини, Риччоне	Э	13	авто/авиа	пост.	2*/2-5*	звт, п/панс.	Минск	$360/575	БЕЛОРУССКИЙ СПУТНИК	222-3022 222-3552 222-3747
	ТУРЫ ВЫХОДНОГО ДНЯ В РИМ (4 дня, авиа из Минска по пятницам, 3-5*, завтраки, в программе - трансфер, обзорная экскурсия по Риму, посещение Ватикана)								от $630	АЛАТАН-ТУР	226-1144 276-8422 Я.Купалы, 21
	Фарли (Римини)	О	11, 12, 15	авиа	июль-сент.	2-5*	по выбору, экск., трансфер	Минск-2	от $500	РЭСПО	264-8535 Филимонова, 24
	Флоренция, Монтекатини, Пезаро, Фано	О+Э, Ш	8, 15	авиа, авто	пост.	1-4*	по выбору, экск. прогр.	Минск	от 345 у.е.	VIAGGI	236-5258 266-4623
	Чезенатико, Римини	О/Ш	15/8-12	авто/авиа	пост.	2-3*, апарт.	экск., медстрах	Минск	от $320/430	ОЛИРТИ	228-1818 228-1376
	ЭКСКУРСИОННЫЙ КЛАССИЧЕСКИЙ ТУР (Рим-Ватикан-Сьена-Пиза-Флоренция-Венеция-Сан-Марино, 8-11 дней, Boeing-757 из Москвы по субботам, 3*, п/пансион, $816, $1040). ОТДЫХ НА ТИРРЕНСКОМ МОРЕ (8 дней, $830)									АЛАТАН-ТУР	226-1144 276-8422 Я.Купалы, 21
КИПР	все курорты	О	8, 11, 15	авиа	пост.	2-5*	п/панс., экск., круизы в Израиль, Египет	Минск-2	от $600	ТЭБ-ТУР	213-1342 229-3589
	все курорты	О+Э	8, 11, 12, 15	авиа	пост.	2-5*, апарт.	по выбору, экск., круизы в Израиль, Египет	Минск-2	от $485	МБЛ-ТУР	276-8886 276-8442 Немига, 8
	Ларнака, Лимасол	О	8, 11, 12, 15	авиа	пост.	2-5*	круизы в Израиль, Египет	Минск	от $560	АЛАТАН-ТУР	222-3261 276-8422 268-3155
	Лимасол, Ларнака, Айя-Напа, Пафос	О+Э	8, 11, 12, 15	авиа	пост.	3-5*, апарт.	по выбору, экск. в Израиль, Египет	Минск-2	от $460	АЭРОСПЕЙС ТРЭВЕЛ	268-7451 268-7677
	Лимасол, Ларнака, Айя-Напа, Протарас	О+Э	8, 11, 12, 15	авиа	пост.	2-5*, апарт.	по выбору, трансфер, круизы в Израиль, Египет	Минск-2	от $430	РЭСПО	264-8535 Филимонова, 24
	Лимасол, Пафос, Ларнака	О	8, 11, 12, 15	авиа	пост.	2-5*, апарт.	по выбору, трансфер, медстрах	Минск-2	от $530	JETTRAVEL	227-6713 221-5927
ЛАТВИЯ	КУРСОВКИ (одноразовые). МНОГОКРАТНЫЕ ВИЗЫ									VIAGGI	236-5258 266-4623
ЛАТВИЯ, ЛИТВА, ЭСТОНИЯ	по выбору	О+Э +Л+Б	3-20	авиа, ж/д, авто	пост.	2-5*	по выбору, медстрах	Минск	от $70	LATIN-SERVISS	226-5042 210-5536
ЛИТВА	ВИЗЫ (одноразовые и многоразовые): СРОЧНО, НЕСРОЧНО, СВЕРХСРОЧНО!									РЕСТ-МАРКЕТ	220-1562 235-9353в
	КУРСОВКИ (одноразовые). МНОГОКРАТНЫЕ ВИЗЫ									VIAGGI	236-5258 266-4623
	КУРСОВКИ И ПОЕЗДКИ НА МИКРОАВТОБУСЕ. МНОГОКРАТНЫЕ ВИЗЫ. ОФОРМЛЕНИЕ ВЫЕЗДНЫХ ДОКУМЕНТОВ									АНАДИМТУР	223-0915 278-2018в
	ПАЛАНГА, КЛАЙПЕДА, ДРУСКИНИНКАЙ, ВИЛЬНЮС: ПРОДАЖА ПУТЕВОК НА ОТДЫХ И ЛЕЧЕНИЕ, КОММЕРЧЕСКИЕ ПОЕЗДКИ, ОФОРМЛЕНИЕ ВЫЕЗДНЫХ ДОКУМЕНТОВ									ТРЭВЕЛ	226-4627 220-8066
	ПОМОЩЬ В ОФОРМЛЕНИИ ДОКУМЕНТОВ В ЛИТВУ (индивидуально и в группах)									ЯРХО	235-1742 Захарова, 31-102
	санатории Друскининкая, Бирштонаса, Паланги	О+Л	по жел.	сам.	пост.	санат., д/о, гостиницы, ч/сектор	по выбору, по инд. заказу, без з/п	Минск	по спр.		
МАЛЬТА	по выбору	О+Я	от 7	авиа	пост.	3-5*	п/панс., медстрах	Москва	$500	LATIN-SERVISS	226-5042 210-5536
МЕКСИКА, СТРАНЫ КАРИБСКОГО БАССЕЙНА	ИНДИВИДУАЛЬНЫЕ ТУРЫ; ЭКЗОТИЧЕСКИЕ ЭКСКУРСИИ (отели 4-5*, система all inclusive)									РОЗОВЫЙ ФЛАМИНГО	237-8534
РУМЫНИЯ	Констанца (Черное море)	О	12	авто	июль-сент.	2-3*	по выбору	Минск	от $130	ГЕРМАИДА	232-4311 232-0453 258-4301в
	Мамайя (Черное море)	О+Л	13	ж/д	пост.	2-3*	по выбору, экск., леч. по заказу	Минск	$235 + проезд	ТЭБ-ТУР	213-1342 229-3589
СЛОВАКИЯ	Высокие Татры	Д+О +Э	15	авто	пост.	пансионат, отели по заявке	5-раз. пит., экск., педагог	Минск	$235	БЕЛОРУССКИЙ СПУТНИК	222-3022 222-3552 222-3747
	Бардеевские купели	О	12	авто	июль-сент.	2* (с удоб.)	п/панс., минер. ист., медстрах	Минск	$260-270	ЭКОЛОГИЯ-ТУР	253-3739 255-1868
	Низкие Татры	Д	14	авто Мерс.	пост.	3*	5-раз. пит., экск., воспитатель	Минск	$170 + проезд	МИНСК-ТУРИСТ	223-9791 223-8266
ТУНИС	ИНДИВИДУАЛЬНЫЕ ТУРЫ; ОТДЫХ НА ПОБЕРЕЖЬЕ (отели 4-5*, система all inclusive)									РОЗОВЫЙ ФЛАМИНГО	237-8534
	по выбору	О	8, 15	авиа	пост.	3-5*	экск.	Варшава	от $500	АЛАТАН-ТУР	222-3261 276-8422 268-3155
	Хаммамет, Сус, Монастир	О	8, 15	авиа	пн, чт	3-5*	п/панс., экск. прогр.	Варшава	от $470	БЕЛФЕР	234-0631 269-0097
	Хаммамет, Сус, Монастир	О+Э	8-15	авиа	пост.	3-5*	п/панс., экск.	Москва, Варшава	от $460	LATIN-SERVISS	226-5042 210-5536
ТУРЦИЯ	Акчай, Кушадасы, Бодрум	О	11, 12	авиа	пост.	2-4*	п/панс., экск. прогр.	Минск	от $365	БЕЛФЕР	234-0631 269-0097
	Анталья, Аланья	О	10-12	авиа	пост.	2-5*	п/панс., трансфер, гид	Минск-2	от $400	КАСТРОТУР	277-1496 277-1495
	Анталья, Кемер, Белек, Сиде, Аланья, Мармарис, Кушадасы	О	12	авиа	июль-сент.	2-5*	п/панс. (шв. стол), трансфер, экск.	Минск-2	от $500	РЭСПО	264-8535 Филимонова, 24
	Анталья, Мармарис, Кушадасы	О	10-13	авиа	пост.	2-5*, all inclusive	экск., гид, трансфер, медстрах	Минск-2	от $425	МБЛ-ТУР	276-8886 276-8442 Немига, 8
	Анталья, Мармарис, Кушадасы	О	10-13	авиа	пост.	3-5*	по выбору, трансфер, медстрах	Минск-2	от $535	JETTRAVEL	227-6713 221-5927
	Анталья, Мармарис, Кушадасы	О	8, 11, 12	авиа	июль-окт.	3-5*	экск., гид-представитель	Минск	от $555	АЛАТАН-ТУР	222-3261 276-8422 268-3155
	все курорты	О	11, 12	авиа	пост.	2-5*	п/панс., экск.	Минск-2	по спр.	ДАБАККО-ТУР	231-4481 269-1913
	Измир, Кушадасы	О	11-12	авиа	пост.	2-5*	п/панс., обширная экск. прогр.	Минск-2	от $490	КОМКОН-ТУР	228-1241 228-1242 228-1243
	Измир, Кушадасы	О	12	авиа	пост.	2-5*	п/панс. (шв. стол), экск., гид, трансфер, медстрах	Минск-2	от $440	ТАЕКВОНТУР	226-7575 223-7083 226-7566
	КУРОРТЫ КУШАДАСЫ, МАРМАРИС: 5-ЗВЕЗДОЧНЫЕ ОТЕЛИ ПО ЦЕНЕ 3-ЗВЕЗДОЧНЫХ (от $440, проживание детей до 6 лет - бесплатно)									ГАЛАР-ЭКСПО	229-2810 229-2910 Энгельса, 34-4
	Кушадасы	О	10-11	авиа	пост.	3-5*	п/панс., экск. по заказу, трансфер, медстрах	Минск	от $487	ОЛИРТИ	228-1818 228-1376
	Кушадасы	О	11, 12	авиа	пост.	2-5*	п/панс., гид, трансфер, виза	Минск	от $430	АЛАКС-КАНХЕПОЛ	220-4638 220-5997 0222-415900
	КУШАДАСЫ, ИЗМИР, АНТАЛЬЯ, МАРМАРИС (12 дней, авиа, отели всех звезд, полупансион, трансфер, экскурсии, от 500 у.е.)									ТАНОВА	227-0660 222-3442 227-6779
	КУШАДАСЫ, МАРМАРИС (авиа, отдых, экскурсии, русскоговорящий гид, от 375 у.е.). БЕСПЛАТНЫЙ ПРИЕМ ДЕТЕЙ ДО 12 ЛЕТ									НАДЗЕЯ	224-0544 222-8227
	Мармарис	О	10-11	авиа	пост.	3-5*	п/панс.	Минск-2	от $535	СВЭЛНА	223-0701 222-4818
	Мармарис	О+Э	11, 12	авиа	пост.	2-5*, апарт.	без пит., звт, п/панс.	Минск-Доломан	от $425	БЕЛОРУССКИЙ СПУТНИК	222-3022 222-3552 222-3747
	СКАЗОЧНЫЙ ОТДЫХ НА МОРЕ В ОТЕЛЯХ 4-5*. ЗНАМЕНИТЫЕ ТУРЕЦКИЕ БАНИ + 8-е ЧУДО СВЕТА - ПАМУККАЛЕ (авиа из Минска, трансфер, гид)									РЕСТ-МАРКЕТ	220-1562 235-9353в

СТРАНА	МАРШРУТ	ВИД	ДНИ	Транспорт	СРОКИ	ПРОЖИВАНИЕ	СЕРВИС	ПУНКТ ОТПР.	ЦЕНА	ФИРМА	ТЕЛЕФОН
УКРАИНА	Евпатория, Витино (р-н Евпатории)	О+Л	12, по заказу	сам.	пост.	санат., пансионат гост. типа	панс., 4-раз. пит., леч., курорт. сбор, медстрах	Минск	от 17 $/сут.	АМИДА	226-5869 226-5568 220-1925
	Затока, Приморское (Одесская обл.)	О	12	ж/д	июль-авг.	пансионат	панс., трансфер	Минск	от $135	ГЕРМАИДА	232-4311 232-0453 258-4301в
	Крым (п. Песчаное, Николаевка)	О	14	авиа, ж/д	июль-сент.	пансионат, д/о	панс., экск.	Минск	от $275	АЛАТАН-ТУР	222-3261 276-8422 268-3155
	курорт Коблево (Одесская обл.)	О	12	авто Neopl., ж/д	июль-сент.	пансионат «Лазурный берег»	экск.	Минск	от $175		
	Одесская обл. (Черное море)	Д	12-14	ж/д	июль-авг.	оздоров. лагерь	5-раз. пит., трансфер	Минск	$130-140	ГЕРМАИДА	232-4311 232-0453 258-4301в
	Ялта, Алушта, Евпатория, Севастополь, Феодосия	О, Л	10-15	авиа, ж/д	пост.	1-3-местные домики	панс.	Минск	от 7 $/сут.	КАСТРОТУР	277-1496 277-1495
ФРАНЦИЯ	АВТОБУСНЫЕ ТУРЫ: ПАРИЖ-БЕРЛИН (8 дней, $290 + виза), ПРАГА-ПАРИЖ-ЛЮКСЕМБУРГ-БРЮССЕЛЬ-АМСТЕРДАМ-БЕРЛИН (11 дней, $345 + виза)									ТУРЛЮКС	229-3595 229-3596 213-1339
	ИНДИВИДУАЛЬНЫЕ ТУРЫ; ЭКСКУРСИИ ПО ЗАКАЗУ (отели 3-5*)									РОЗОВЫЙ ФЛАМИНГО	237-8534
	Ницца-Канны-Антибы	О	от 8	авто, авиа	июль-сент.	3-5*, апарт.	проживание, трансфер, медстрах	Минск	по спр.	ЭКОЛОГИЯ-ТУР	253-3739 255-1868
	Париж	Э	9	авто Neopl.	7-25/07, 13-21/08, 15-23/09	2*	экск., посещение Праги, Берлина	Минск	$330	АЛАТАН-ТУР	222-3261 276-8422 268-3155
	Прага-Париж-Берлин (Брюссель)	О+Э	9	авто	20/07, 5/08, пост.	2-3*	звт, обз. экск., Евродиснейленд, Лувр	Минск	от 310 у.е. + виза	ТРЭВЕЛ	226-4627 220-8066
	Прага-Париж-Брюссель-Амстердам	Э	10	авто	ежемес.	3*	звт, экск., гид, медстрах	Минск	$345 + виза	АНАДИМТУР	223-0915 278-2018в
	Прага-Париж-Брюссель-Амстердам	Э	10	авто	пост.	2-3*	звт, экск., бас., медстрах	Минск	$345 + виза	ЕВРОТРАНС-СЕРВИС	213-2737 213-2736 213-1313
	ЭКСКУРСИОННЫЙ ТУР С ПОСЕЩЕНИЕМ 4 ЕВРОПЕЙСКИХ СТОЛИЦ (Прага-Париж/Евродиснейленд-Брюссель-Амстердам, отели 2-3*, завтраки, 16, 30/07, пост.)								$345 + виза	ГАЛАР-ЭКСПО	229-2810 229-2910 Энгельса, 34-4
ФРАНЦИЯ-БЕЛЬГИЯ-ГОЛЛАНДИЯ	Прага-Париж-Брюссель-Амстердам	Э	10	авто	пост.	2-3*	звт, экск., переводчик, медстрах	Минск	335 у.е.	ГОЛУБАЯ ПТИЦА	223-9718 223-9077 223-8847
ФРАНЦИЯ-ИСПАНИЯ-МОНАКО	Прага-Париж-Барселона-Канны-Монако	О+Э	13	авто	пост.	2-3*	звт, п/панс., экск., переводчик, медстрах	Минск	490 у.е.		
ЧЕХИЯ	ИНДИВИДУАЛЬНЫЕ ТУРЫ; ЭКСКУРСИИ ПО ЗАКАЗУ (отели 3-5*)									РОЗОВЫЙ ФЛАМИНГО	237-8534
	оз. Махово, Чешска Липа	О+Э	12	авто	6, 15, 24/07, пост.	1-3*	панс., экск. в Прагу, К.Вары, замки, каньоны	Минск	от 240 у.е.	ТРЭВЕЛ	226-4627 220-8066
	Прага	О+Э	7	авто	20/07, 3/08, пост.	3*	п/панс., экск. в Прагу, К.Вары, замки, каньоны	Минск	от 190 у.е.		
	Прага	О+Э	по жел.	по выб.	пост.	2-5*	инд. туры	Минск	по спр.	САГАТУР	236-3572 251-2335в Козлова, 29
	Прага, К.Вары, Гженско, Либерец	О+Э	12	авто	пост.	отель	панс., экск., медстрах	Минск	$265	ОСТ'КОМ	233-3704 213-4378 274-9351
	Прага, Карлштейн, Кршивоклад, Ланы, К.Вары	О+Э	6, 12	авто	каждые 2 нед.	2*, по заказу	звт (шв. стол), панс., экск., бас., медстрах	Минск	$155-275	ЕВРОТРАНС-СЕРВИС	213-2737 213-2736 213-1313
ЧЕХИЯ-ВЕНГРИЯ	Прага-Будапешт	Э	7	авто	пост.	2*	звт, экск., медстрах	Минск	155 у.е.	ГОЛУБАЯ ПТИЦА	223-9718 223-9077 223-8847
	Прага-К.Вары-Будапешт-Сентендре	О+Э	7	авто	с 6/07 каждые 2 нед.	2-3*	п/панс., экск., бас., медстрах	Минск	$170	ЕВРОТРАНС-СЕРВИС	213-2737 213-2736 213-1313
РАЗНОЕ	АВСТРАЛИЯ ($2500), АВСТРИЯ (Вена, $390), АНГЛИЯ ($750), БРАЗИЛИЯ ($1600), КЕНИЯ ($2050), КУБА ($1200), ОСТРОВА: КРИТ ($675), БАЛИ (от $1450), МАЛЬДИВСКИЕ ($1350), МАВРИКИЙ ($1800), МАЛЬТА (от $780)									АЛАТАН-ТУР	226-1144 276-8422 Я.Купалы, 21
	АВТОБУСНЫЕ БИЛЕТЫ ВО ВСЕ СТРАНЫ ЕВРОПЫ ИЗ ВАРШАВЫ. ВИЗОВАЯ ПОДДЕРЖКА ДЛЯ ПОСЕЩЕНИЯ СТРАН ШЕНГЕНСКОГО СОГЛАШЕНИЯ: $135/170/360. ПОЕЗДКИ ЗА АВТО (Литва, Голландия, Германия)									ТУРЛЮКС	229-3595 229-3596 213-1339
	ВАУЧЕРЫ В БОЛГАРИЮ, ЧЕХИЮ, СЛОВАКИЮ, ЮГОСЛАВИЮ, ВЕНГРИЮ									АНАДИМТУР	223-0915 278-2018в
	ВИЗОВАЯ ПОДДЕРЖКА ДЛЯ ПОСЕЩЕНИЯ СТРАН ШЕНГЕНСКОГО СОГЛАШЕНИЯ. ВАУЧЕРЫ В ЧЕХИЮ, ВЕНГРИЮ, ПОЛЬШУ, СЛОВАКИЮ									СВЭЛНА	223-0701 222-4818
	ДЕТСКИЙ ОТДЫХ В БОЛГАРИИ (20 дней, $365), СЛОВАКИИ (18 дней, $280), ПОЛЬШЕ (16 дней, $235)									АЛАКС-КАНХЕПОЛ	220-4638 220-5997 0222-415900
	ЕВРОПА: ТУРЫ НА ЛИЧНОМ АВТО (консультации, разработка маршрута, визовая поддержка)									ГОЛУБАЯ ПТИЦА	223-9718 223-9077 223-8847
	ИНДИВИДУАЛЬНЫЕ И ГРУППОВЫЕ ТУРЫ: БОЛГАРИЯ (авиа/авто - $340/$200), ГРЕЦИЯ (от $390), ИСПАНИЯ (от $625), ЕГИПЕТ (от $430), ОАЭ (от $415), ЧЕХИЯ (от $150), АНГЛИЯ (от $490)									ЛЭНДТУР	227-3519 227-4839
	ЛУЧШИЙ ВИД ОТДЫХА - МОРСКИЕ КРУИЗЫ (от $900). ОТДЫХ В ИТАЛИИ (от $390)									ДОМИНТ	231-6759 227-7368
	МЕКСИКА ($1850), ОАЭ ($660), ПОРТУГАЛИЯ (от $1265), СЕЙШЕЛЬСКИЕ О-ВА ($1900), ФИНЛЯНДИЯ (виза, $150), ФРАНЦИЯ ($690), ЧЕХИЯ (Прага, Карловы Вары, $290), ШВЕЙЦАРИЯ (виза, $200 + проживание)									АЛАТАН-ТУР	226-1144 276-8422 Я.Купалы, 21
	ОТДЫХ В ИСПАНИИ, ИТАЛИИ, ТУРЦИИ (авиа, июль-сентябрь). ДЕТСКИЙ ОТДЫХ. ВИЗОВАЯ ПОДДЕРЖКА В ЛАТВИИ, ЭСТОНИИ, ГЕРМАНИИ. БРОНИРОВАНИЕ ОТЕЛЕЙ. КУРСОВКИ В ЛИТВУ. ВАУЧЕРЫ В ПОЛЬШУ									ОСТ'КОМ	233-3704 213-4378 274-9351
	ОТДЫХ В САНАТОРИЯХ, ПАНСИОНАТАХ, НА ТУРБАЗАХ (Беларусь, Сочи, Ялта, Одесса). ИНДИВИДУАЛЬНЫЕ ТУРЫ В ЧЕХИЮ И СЛОВАКИЮ									БЕЛОРУССКИЙ СПУТНИК	222-3022 222-3552 222-3747
	ПОМОЩЬ В ПОЛУЧЕНИИ ВИЗ ДЛЯ ПОСЕЩЕНИЯ СТРАН ШЕНГЕНСКОГО СОГЛАШЕНИЯ (недорого)									JETTRAVEL	227-6713 221-5927
	ТУРЫ ЗА АВТО: ГЕРМАНИЯ, ЛИТВА (индивидуально, срочно, сверхсрочно). ШЕНГЕНСКИЕ ВИЗЫ (1-3 месяца). ТУР В ЛЮБУЮ СТРАНУ ПО ВАШЕМУ ЖЕЛАНИЮ									ЛЭНДТУР	227-3519 227-4839
	ЧЕХИЯ (авто, от 190 у.е.), ВЕНГРИЯ (оз. Балатон, 10 дней, пансион, от 290 у.е.), ИСПАНИЯ (от 600 у.е.), ТУНИС (Хаммамет, Сус, Монастир, от 400 у.е.). ОФОРМЛЕНИЕ ВЫЕЗДНЫХ ДОКУМЕНТОВ В ЛИТВУ									ТАНОВА	227-0660 222-3442 227-6779
СУПЕРЛОТЕРЕЯ ДЛЯ ТУРИСТОВ, КОТОРЫЕ ПРИОБРЕТУТ ПУТЕВКИ НА ЛЮБЫЕ МАРШРУТЫ ФИРМЫ «АЛАТАНТУР» ДО ОКТЯБРЯ 1997 г. В ИЗОБИЛИИ ПРЕДЛОЖЕНИЙ ТУРФИРМ НЕ УПУСТИТЕ ШАНС ДОПОЛНИТЬ СВОЙ ОТДЫХ БЕСПЛАТНОЙ ВОЗМОЖНОСТЬЮ ВЫИГРАТЬ СУПЕРПРИЗ - АВТОМОБИЛЬ «ВАЗ-2105»										АЛАТАН-ТУР	222-3261 276-8422 268-3155
АВТОБУСНЫЕ ПЕРЕВОЗКИ	Ford Transit (14 мест, презентации, прием делегаций, экскурсии, от 15 $/час, тахограф, прицепы «Купава» - 12 куб.м, г/п - 800 кг)									АЛАТАН-ТУР	226-1296 278-8436 Я.Купалы, 21
	Neoplan 316M (44 места, по Европе, от $250, особенности - 2 водителя, стюард, тахограф, бар, туалет, видео, аудио). Ford Transit (14 мест, за авто в Польшу, Литву, шоп-туры в Россию, от $150)										
БОЛГАРИЯ	Албена, С.берег, Созопол, Несебр	О	12	авиа	пост.	2-3*, ч/коттеджи	звт, трансфер, медстрах	Минск-2	от $340	БЕЛИНТУРИСТ	226-99-91 226-91-28
	Приморско	Д	12	авиа	12/07	2*	панс., экск., трансфер, медстрах	Минск-2	$400		
ИСПАНИЯ	Коста-Дорада, Коста-Брава, Коста-дель-Соль	О	10, 11, 14	авиа	пост.	2-4*	звт, п/панс., трансфер, медстрах	Минск-2	от $801		
ГРЕЦИЯ	ЗАКАЗЫВАЙТЕ РАНЬШЕ - ПЛАТИТЕ МЕНЬШЕ! ВПЕРВЫЕ В БЕЛАРУСИ! КРУГЛЫЙ ГОД - АФИНЫ-о.КРИТ, АФИНЫ-о.ЗАКИНТОС, о.САНТИРИНИ, о.МИКОНОС, о.РОДОС (9-16 дней). УВЛЕКАТЕЛЬНОЕ ПОДВОДНОЕ САФАРИ (о.Закинтос)									CONVECTA TRAVEL	226-99-32 226-99-96
ИСПАНИЯ	о.Тенерифе	О	7-14	авиа	пост.	3-5*	по выбору, подвод. погруж. в Атлант. океан	Минск, Москва	от $649		
	СУПЕРПРЕДЛОЖЕНИЕ! ЗАМЕЧАТЕЛЬНЫЙ ОТДЫХ НА о.ТЕНЕРИФЕ - 30/07-13/08, 13-27/08								$750		
УКРАИНА	р-н г.Вилково (Черное море)	О	12, по жел.	авто	пост.	2-4-мест. пансионаты	1-3-раз. пит.	Минск	$150-175		
ФРАНЦИЯ	Канны	О+Э	11	авиа	пост.	3-5*	панс., экск., трансфер, виза, медстрах	Минск	от $705		
	ПРАГА - 2 ДНЯ, ПАРИЖ - 2 ДНЯ, КАННЫ - 7 ДНЕЙ НА ЛАЗУРНОМ БЕРЕГУ, ЭВИАН - 2 ДНЯ НА ЖЕНЕВСКОМ ОЗЕРЕ								$570		
	Прага-Париж-Берлин	Э	9	авто	пост.	2*	звт, экск., медстрах	Минск	$335, скидки детям		
РАЗНОЕ	УДИВИТЕЛЬНО ПРОСТОЙ СПОСОБ УВИДЕТЬ ВЕСЬ МИР - УВЛЕКАТЕЛЬНЫЕ МОРСКИЕ КРУИЗЫ НА ЛЮБОЙ ВКУС. ДОПОЛНИТЕЛЬНЫЕ УСЛУГИ: ВАУЧЕРЫ В ЧЕХИЮ, БОЛГАРИЮ										
БОЛГАРИЯ	Велинград, Ахтопол	Д	22, 28	авто	пост.	2-4-мест. (с удоб.)	4-5-раз. пит., воспитатели, медконтроль, медстрах	Минск	от $300	PENTA TOUR	232-57-11 231-69-55
	С.берег, Несебр, Созопол	О	12	авиа	пост.	2-3*, апарт.	пит. по заказу, экск., медстрах	Минск-2			
ИСПАНИЯ	Коста-Брава, Коста-Дорада	О+Э	11	авиа	пост.	2-5*	по выбору, обширная экск. прогр.	Минск-2	по спр.		
КИПР	все курорты	О	от 8	авиа	пост.	2-5*	экск., круизы в Израиль, Египет	Минск-2			
ТУРЦИЯ	Анталья	О+Э	12	авиа	пост.	3*, 5*	п/панс., экск., гид, медстрах	Минск-2	по спр., большие скидки в июле		
	Кушадасы	О+Э	28	авиа	пост.	2-5*	п/панс., экск., гид, медстрах	Минск-2			
УКРАИНА	р-н г.Вилково (Одесская обл.)	О+Э	12	авто	пост.	домики	панс., экск. прогр.	Минск	$160		
ХОРВАТИЯ	все курорты	О+Э	от 8	авиа, а/м	пост.	отели, апарт.	п/панс., обширная экск. прогр., виза	Минск, Москва	по спр.		
ЧЕХИЯ	Северная Моравия (горы), детский лагерь	Д	30	авто	пост.	2-4-мест. (с удоб.)	5-раз. пит., воспитатели, медконтроль, медстрах	Минск	$350		

Лицензии фирм, разместивших рекламу на полосах «Туризм» (выданы МСТ РБ сроком на 2 года)

АЛАКС-КАНХЕПОЛ	№ 401/06.02.97г.	VIAGGI	№ 149/26.09.96г.	КАСТРОТУР	№ 340/19.12.96г.	ОСТ'КОМ	№ 478/28.03.97г.	ТЕХНОСТАР	№ 260/25.10.96г.
АЛАТАН-ТУР	№ 441/24.03.97 г.	ВИАХЕС ИСПАНО	№ 002/14.08.96г.	КОМКОН-ТУР	№ 108/13.09.96г.	ПЕНТАТУР	№ 357/19.12.96г.	ТРЭВЕЛ	№ 244/18.10.96г.
АМИДА	№ 020/14.08.96г.	ГАЛАР-ЭКСПО	№ 148/26.09.96г.	CONVECTA TRAVEL	№ 030/16.08.96г.	РЕСТ-МАРКЕТ	№ 341/19.12.96г.	ТУРЛАЙН	№ 487/25.03.97г.
АНАДИМТУР	№ 305/15.11.96г.	ГЕРМАИДА	№ 450/28.03.97г.	LATINSERVISS	№ 067/23.08.96г.	РОЗОВЫЙ ФЛАМИНГО	№ 276/25.10.96г.	ТУРЛЮКС	№ 106/13.09.96г.
АЭРОСПЕЙС ТРЭВЕЛ	№ 049/23.08.96г.	ГОЛУБАЯ ПТИЦА	№ 217/07.10.96г.	ЛЭНДТУР	№ 349/19.12.96г.	РЭСПО	№ 157/26.09.96г.	ТЭБ-ТУР	№ 092/10.09.96г.
БЕЛИНТУРИСТ	№ 175/26.09.96г.	ДАБАККО-ТУР	№ 037/16.08.96г.	МБЛ-ТУР	№ 001/14.08.96г.	САГАТУР	№ 509/25.03.97г.	ЭКОЛОГИЯ-ТУР	№ 281/01.11.96г.
БЕЛОРУССКИЙ СПУТНИК	№ 177/02.10.96г.	JETTRAVEL	№ 438/28.03.97г.	МИНСКТУРИСТ	№ 156/26.09.96г.	СВЭЛНА	№ 048/23.08.96г.	ЮЛЕНА	№ 066/30.08.96г.
БЕЛФЕР	№ 224/11.10.96г.	ДОМИНТ	№ 452/28.03.97г.	НАДЗЕЯ	№ 257/18.10.96г.	ТАЕКВОНТУР	№ 422/11.03.97г.	ЯРХО	№ 165/26.09.96г.
БЮРО ЭЛЕФАНТ	№ 313/22.11.96г.	ЕВРОТРАНССЕРВИС	№ 367/26.12.96г.	ОЛИРТИ	№ 114/13.09.96г.	ТАНОВА	№ 497/25.03.97г.		

ОСНОВНЫЕ СОКРАЩЕНИЯ:
А — тур за авто, **Б** — бизнес-тур, **ГЛ** — горнолыжный тур, **Д** — детский отдых, **Л** — лечение, **О** — отдых, **Ш** — шоп-тур, **Э** — экскурсионный тур, **Я** — обучение языкам, **звт** — завтрак, **з/п** — загранпаспорт, **а/б** — авиабилет

Размещение информации: т/ф 226-96-78, пейджер 278-11-01 (абонент № 2976).
Цена одной строки — 200.000 руб. Предусмотрены скидки

МИНСКУ — 930 ЛЕТ. ПРЕДПРИЯТИЯ ГОРОДА ПРЕДСТАВЛЯЮТ

С чем Минск пришел к юбилею

В ходе празднования 930-летия Минска в ВК «Минскэкспо» по пр. Машерова, 14 состоится юбилейная столичная выставка «Минску — 930 лет. Предприятия города представляют».
Организаторами выставки являются Мингорисполком и АО «Центр поддержки предпринимательства «XXI век» при поддержке Белорусской конфедерации промышленников и предпринимателей. Помощь в организации мероприятия оказали ОАО «Оливария», ООО «Тревелинк-инвест», технический центр компании «Моторола», СП «Белсел», СП «Белфакта».

Выставка продлится с 1 по 4 июля. Заявки на участие в ней подали 128 предприятий и фирм. Среди них— АО «Атлант», ЗАО «Мілавіца», ГП «Минская фабрика мягкой мебели», «Горизонт», ОАО «Луч», ПО «Кристалл», Минская фабрика цветной печати. Свою продукцию представят посетителям выставки минские машиностроительные заводы: подшипниковый, авиаремонтный, колесных тягачей, моторный, МАЗ, «Амкодор».

В выставке принимает участие ОАО «Коммунарка», продукция которого (карамель, шоколадные конфеты и т.д.), как нельзя кстати, соответствует обстановке праздника. Свою продукцию покажет и фирма «Трайпл».

ОАО «Керамин» -- крупнейший в СНГ производитель строительных материалов из керамики -- продемонстрирует различные виды плитки, сантехнические изделия, кирпич, изразцы, изделия из минеральной ваты. Посетители смогут увидеть разнообразные приборы видеонаблюдения, изготовленные Белорусским оптико-механическим объединением.



На стенде АО «Белмедпрепараты» гости выставки ознакомятся с более чем 150 наименованиями фармацевтических продуктов. Белорусский протезно-ортопедический восстановительный центр продемонстрирует системы медицинской и социальной реабилитации инвалидов, а также протезно-ортопедические изделия собственного производства.

В выставке принимают участие не только минские предприятия. Например, завод «Этон» из Новолукомля продемонстрирует телевизоры, светильники и другую продукцию собственного производства, а Смолевичский опытный завод -- электроизмерительную аппаратуру.

Показать свою продукцию намерены несколько совместных и иностранных предприятий. СП «ТексКолор-Бел» -- дочернее предприятие известного германского производителя красок *TexColor GmbH* -- представит на выставке высококачественные отделочные материалы. Американская фирма *Wood Mizer* намерена продемонстрировать стационарные и передвижные распиловочные станки и ленточные пилы. В выставке также участвуют СП «Бессер-Беларусь» – производитель стеновых и отделочных материалов, белорусско-литовское СП «Белигор» (системы спутникового телевидения), литовское АО «Утянос автоматика» (фильтроэлементы для автотранспортных двигателей и гидравлических систем), ГП «Измеритель» из Смоленска (швейная и мебельная фурнитура).

Организаторы выставки надеются превратить ее в своего рода смотр достижений минских предприятий. Предусматривается награждение лучших памятными медалями, отлитыми из бронзы по спецзаказу. А дипломы за подписью мэра получит каждый участник выставки.

Показать свой потенциал предприятия-экспоненты смогут не только перед жителями нашей столицы -- мероприятие посетят несколько десятков официальных делегаций, прибывающих на празднование, в т.ч. гости из Москвы во главе с мэром Юрием **Лужковым**.

Так как выставка посвящена празднику, обстановка на ней будет соответственная. В выставочном павильоне и на прилегающих территориях предусмотрено проведение культурных мероприятий, будет развернут детский городок с аттракционами.

Юрий ХОВРОВ

НОВЫЕ ПРОДУКТЫ

«Дарида»: низкие цены, высокое качество

Завод безалкогольных напитков ПКФ «Дарида» начал свою работу в мае этого года. На сегодняшний день он является обладателем современного в нашей стране оборудования, изготовленного итальянскими компаниями *Keber* и *Sipa*. Передовые технологии, высокое качество и постоянное расширение ассортимента продукции, минимальные, по сравнению с другими производителями, цены -- вот те аспекты, на которые делает упор «Дарида» в борьбе за рынок.

В настоящий момент завод производит минеральную воду «Дарида» (природный источник находится на территории завода), а также 5 видов фруктовых напитков из натуральных концентратов швейцарской фирмы *Firmenich*: «Апельсин», «Вишню», «Землянику», «Грейпфрут» и «Тархун». Еще несколько видов напитков сейчас находятся на сертификации и после ее прохождения также поступят в продажу. По заключению специалистов Минздрава, минеральная вода «Дарида» может использоваться в качестве как столового напитка, так и лечебного средства при гастритах, заболеваниях печени, нарушении обмена веществ и, что самое важное, для профилактики кариеса. В отличие от своих конкурентов, розничные цены на продукцию которых (емкость — 1,5 л) колеблется в диапазоне 16.000--20.000 руб., ПКФ «Дарида» удерживает цены на уровне 10.400 руб. (оптовая цена -- 8000 руб.). При крупнооптовых сделках применяется гибкая система скидок.

«Дарида» предлагает услуги по доставке товара в пределах Беларуси, а также в ближнее зарубежье собственным транспортом. Клиентами ПКФ «Дарида» являются большинство магазинов Минска, Гомеля, Бреста и других городов. Свою продукцию фирма поставляет в Россию, Эстонию, Армению. При том, что завод работает круглосуточно (объем выпуска -- 3000 бутылок/ч), клиентам нередко приходится ждать своей очереди. А это значит, что «Дарида» уже добилась признания потребителей.

Приглашаем посетить наш стенд на выставке «Минску — 930 лет. Предприятия города представляют».



ДАРИДА

Минский р-н,
п. Ждановичи,
ул. Линейная, 1а;
тел.: (017) 222-46-46, 226-07-49.

БИСТРО-97

Путь к сердцу потребителя лежит через желудок. В Минторге нашли самый быстрый путь

В рамках состоявшейся на минувшей неделе 6-й Международной ярмарки «Бистро-97» прошел семинар «Программа развития предприятий быстрого питания в Республике Беларусь с приоритетным созданием предприятий, основанных на традициях и рецептурах белорусской кухни».

Начало работе над программой «Белорусское бистро» было положено в прошлом году на расширенной коллегии Министерства торговли, принявшей концепцию развития отрасли. В настоящее время проект программы, пройдя различного рода экспертизы, отправлен в Совет министров и Администрацию президента, причем есть основания в ближайшее время ожидать появления на свет указа президента, касающегося этой программы.

Внимание к развитию предприятий быстрого питания, проявляемое высокими инстанциями, объясняется целым рядом причин. Главная из них, вероятно, состоит в осознании того, что белорусский общепит фактически упустил из виду целый сектор рынка. Причем сектор наиболее перспективный. О потенциальных возможностях, имеющихся в сфере быстрого питания, говорят и данные исследований, проведенных НИИ социологии, и успехи открывшихся в Минске ресторанов *McDonald's*. Замминистра торговли Григорий **Кравченко** считает, что программа «Белорусское бистро» даже «немного опоздала». Тем не менее предполагается, что осуществление программы позволит одновременно решить несколько проблем: обеспечить относительно недорогим питанием массового потребителя, привнести в данную сферу здоровую конкуренцию, оказать поддержку отечественным предприятиям-производителям оборудования и сырья.

Согласно разработанной Минторгом концепции, в течение 1997--2000 годов в Беларуси намечается открыть свыше 2000 предприятий быстрого питания (из них более 300 в течение ближайших полутора лет) и тем самым создать более 7500 новых рабочих мест (без учета инфраструктуры). Сотрудников для создающихся ресторанов предполагается набирать по конкурсу. В будущем подготовкой персонала для них должны заняться несколько учебных заведений. В частности, уже в следующем году в БГЭУ начнется обучение менеджеров.



Осуществление проекта потребует инвестиций в размере около $50 млн до 1998 года. По словам начальника отдела организации общественного питания Министерства торговли Республики Беларусь Александра **Батуро**, ряд потенциальных инвесторов, в т.ч. и зарубежных, уже проявили интерес к программе. По крайней мере, до сегодняшнего дня бюджетные средства не использовались. Известно, что некоторые белорусские заводы и банки финансировали разработки. В настоящее время компании *Todini*, реконструирующей трассу Брест--Москва, предложено параллельно возводить и объекты придорожного сервиса, в т.ч. предприятия быстрого питания.

Для привлечения инвестиций, по мнению одного из авторов программы, создаваемым предприятиям необходимо предоставить льготы по НДС и налогу на прибыль. Общая сумма таких льгот должна составлять 2800 млрд руб., причем уже через 4 года потери бюджета будут перекрыты за счет расширения сети предприятий быстрого питания.

В настоящее время не решен вопрос о форме собственности для будущих предприятий. По словам г-на Кравченко, «в Минторге наилучшим вариантом считают АО с участием государства. Но мы не будем возражать, если найдется частник, который возьмет на себя все». Для сравнения: в Москве с 1995 года реализуется программа «Русское бистро» (во многом она послужила прототипом для белорусской). В рамках этой программы работают 20 ресторанов, 10 из них принадлежат головной компании, одним из акционеров которой является правительство Москвы, 10 – работают на основе «коммерческой концессии» (таким термином в российском законодательстве называется франчайзинг). Насчет франчайзинга подумывают и в белорусском Минторге. Правда, для активного использования такого метода управления необходимо доработать нормативную базу.

Первые 2 ресторана «Белорусское бистро» будут открыты в этом году (один на пр. Машерова, другой -- в районе стадиона «Динамо»). В настоящее время идут работы по внутренней отделке помещений. Кроме того, в Минске предполагается развернуть сеть из 36 мобильных пунктов быстрого питания: мини-кафе, мини-кулинарии, мини-пекарни (образцы, разработанные предприятием «Туртранс», были представлены на выставке «Бистро-97»). Такие павильоны смогут гибко подстраиваться под маршруты движения потребителей (например, подъезжать на крупные предприятия к концу смены и т.д.). Срок окупаемости такого мобильного кафе составляет всего лишь 1 год. Существует возможность организовать экспортные поставки павильонов в Россию, при том что выпускать их можно до 3000 шт./год. Кроме создания сети ресторанов и мобильных пунктов питания, в ходе реализации программы «Белорусское бистро» намечается «реанимировать» около 600 студенческих и рабочих столовых.

Лозунг «Опора на собственные силы», исповедуемый авторами программы, предполагает активное применение отечественных технологий. Следует отметить, что впервые в СНГ планируется наладить выпуск оборудования с использованием для приготовления блюд инфракрасного излучения. Кроме того, жарить в мобильных павильонах будут под давлением (по словам начальника отдела общественного питания г-на Батуро, нигде в мире такой способ приготовления пищи не используется, есть лишь теоретические разработки). Гордостью белорусских производителей может стать посуда, по своим характеристикам аналогичная продукции *Zepter*. В отличие от зарубежных конкурентов, разработчики этого изделия предполагают использовать метод обработки не алмазом, а лазером, что должно снизить себестоимость посуды в 30—50 раз.

В основу работы будущих ресторанов должна быть положена концепция «пищевого конструктора» (ноу-хау), т.е. все блюда создаются из различных комбинаций стандартных взаимозаменяемых компонентов. Для обеспечения сети «Белорусское бистро» сырьем предполагается создание в Минске фабрики по производству полуфабрикатов.

Юрий ХОВРОВ

ЗДОРОВЬЕ

Капли росы из фильтра BRITA®

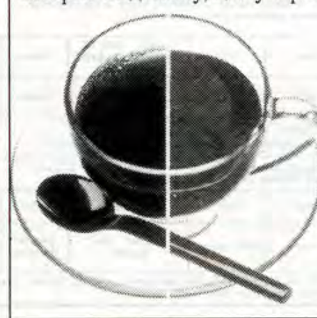
Отношение к воде за последние годы серьезно изменилось. Все громче звучат голоса экологов в защиту ее чистоты. В реках уже опасно купаться, а когда слышишь о хронических и залповых сбросах в водоемы промышленных, коммунальных, животноводческих стоков, страшно подходить к водопроводному крану. В то же время все больше водофильтрующих систем появляются в наших магазинах бытовой техники. В этой ситуации потребителю довольно сложно выбрать подходящее фильтрующее устройство, на которое можно полностью положиться.

Среди всех систем, приборов и агрегатов внимание взыскательных потребителей все больше привлекают удобные кувшинчики германской фирмы *Brita*. Она уже 25 лет работает в этой области и является лидером в производстве водофильтрующих систем. Сейчас ими пользуются почти 70 млн человек в 65 странах мира. Фильтры *Brita* автономны и не требуют подключения ни к водопроводу, ни к электросети. Их конструкция предельно проста: ими легко пользоваться как дошкольнику, так и пожилому человеку. Конструкторы фирмы создали целый ряд модификаций фильтров, которые по дизайну, цвету и размерам способны удовлетворить любые запросы потребителя. В них применяется единый фильтрующий элемент – картридж *Brita*, который содержит уникальный ионообменник и активированный кокосовый уголь, обработанный серебром по специальной технологии. Для семьи, в которой 3-4 человека, такого картриджа хватает на 1–1,5 месяца. Вода не под давлением, а самотеком (что очень важно) проходит через картридж *Brita* — и вы тут же получаете чистейшую питьевую воду. Многочисленные научные исследования показали, что такой способ в наибольшей степени гарантирует качество очистки. Картридж задерживает не только хлор, нитраты, нитриты, фенолы, тяжелые металлы, микробы и бактерии, но и радионуклиды.

Кроме того, всегда можно проконтролировать качество получаемой воды и износ фильтра. Если чай, который вы пьете каждый день, потерял свою привлекательную прозрачность и покрывается неаппетитной пленкой, то фильтр необходимо менять, хотя это и не означает конца его полного ресурса.

Ознакомиться с продукцией *Brita* и приобрести фильтры можно в магазинах Минска.

«Брэви»:
т/ф 234-40-67.





НОВОСТИ

КАКИМ БЫТЬ ДЕПОЗИТАРИЮ?

Отдел финансовых институтов «БДГ»

Национальным банком Беларуси разработан проект Положения «О Центральном депозитарии Национального банка Беларуси». В настоящее время документ проходит процедуру согласования.

Положение регулирует отношения между Центральным депозитарием Нацбанка и уполномоченными депозитариями, уполномоченными депозитариями и их депонентами по хранению и учету государственных ценных бумаг и ценных бумаг Нацбанка. При этом Центральный депозитарий является структурным подразделением Нацбанка, осуществляющим функции хранения и учета государственных ценных бумаг и ценных бумаг Нацбанка. Напомним, что в свое время была принята концепция развития в Беларуси двухуровневой депозитарной системы, которая предполагает выполнение похожих функций Республиканским центральным депозитарием ценных бумаг.

Можно считать, что Нацбанк, однажды выработав свою точку зрения на механизмы построения в Беларуси развитого рынка ценных бумаг, продолжает ее отстаивать и в настоящее время. В противовес данному мнению, оппоненты главного банка страны высказывают позицию, предполагающую организацию в Беларуси единой системы депозитарного учета всех сегментов рынка ценных бумаг. Весомость аргументам в пользу создания единого депозитарного центра придает то обстоятельство, что недавно подобная позиция была продекларирована финансовыми властями Росии.

СМЕРТЬ ЛИТОВСКОГО БАНКИРА

ИА «P.K.S»

23 июня в своих апартаментах, расположенных в банке Tauras, застрелился бывший президент банка, председатель корпорации Lietuvos verslas Геннадий Коноплев.

В предсмертном письме банкир возлагает вину за сложное положение, в котором оказался возглавляемый им до недавнего времени банк Tauras, на государственные органы страны и утверждает, что банк загублен жесткими административными мерами с их стороны.

Банк Tauras не без помощи правительства потерял ряд крупных клиентов и, испытывая финансовые трудности, обратился в Центральный банк Литвы с просьбой предоставить кредит для поддержания ликвидности. Была выделена сумма, составляющая лишь две трети необходимого для восстановления платежеспособности минимума в 20 миллионов лит (1 лит = $0,25), и этих средств банку не хватило. После того как Tauras банк не смог в установленный срок вернуть кредит (за десять дней до самоубийства), решением правления Банка Литвы Геннадий Коноплев был отстранен от должности, а деятельность самого банка приостановлена. Ранее, в мае, банку Tauras было разрешено провести новую эмиссию акций, но очередной «антиконоплевский бум» в прессе привел к тому, что комиссия по ценным бумагам остановила распространение акций банка Tauras и обязала его вернуть деньги за возвращаемые акции. Наконец, 20 июня литовской прокуратурой было возбуждено уголовное дело о присвоении или разбазаривании кредитов Евросоюза -- ECU 17 млн., которые в 1995 году по решению литовского правительства распределялись через Tauras, поскольку банк считался одним из наиболее сильных в стране.

Вокруг имени Коноплева то и дело разворачивались скандалы -- пять лет назад его подозревали в торговле оружием, приобретении золота по демпинговым ценам на госпредприятиях Литвы; годом позже -- в несанкционированном ввозе в Литву $28 млн. и неуплате налогов; затем -- в выманивании крупного кредита и, конечно же, неоднократно в том, что банк создавался для «отмывания денег».

Накануне самоубийства у Коноплева, как и у других руководителей банка, был проведен обыск. Выстрел грянул через три дня.

Доктор экономики, председатель корпорации Lietuvos verslas, в сфере влияния которой находилось около 50 мебельных, химических, издательских предприятий, 52-летний Геннадий Коноплев считался одним из самых богатых людей в стране и возглавлял Конгресс собственников Литвы. Однако в предсмертном письме он сообщил, что все свои средства использовал для нужд банка.

БАНКОВСКОЕ ДЕЛО

УНИВЕРСАЛЬНЫЕ ЗАПОВЕДИ ДЛЯ БАНКИРА

Отдел финансовых институтов «БДГ»

С 15 по 22 июня в г. Террачино (Италия) «Автобанк» (Россия) провел семинар «Организация системы расчетов в странах СНГ и оценка банковских рисков». Цель семинара -- в неформальной обстановке наладить тесные связи между банкирами СНГ.

На мероприятии присутствовали первый заместитель председателя правления НБ Беларуси г-н Кузьмич, заместитель председателя правления ЦБ России г-н Соловов, заместитель председателя правления НБ Казахстана г-н Бектасов, первый заместитель председателя правления НБ Киргизии г-жа Таранчиева, заместитель председателя правления НБ Украины г-н Киреев, заместитель министра финансов России г-н Выогин и др.

В Италию были приглашены представители всех коммерческих банков Беларуси. Однако откликнулись на приглашение лишь восемь.

На семинаре рассмотрен ряд актуальных вопросов: «Банковские риски: оценка и системы контроля», «Организация расчетов в СНГ и странах дальнего зарубежья», «Платежная система России и перспективы ее развития», «Технология межбанковских расчетов».

В частности, интересна оценка кредитных рисков коммерческого банка с точки зрения аудитора. По мнению заместителя директора АОЗТ «Артур Андерсен» г-на Кислякова, управление банковским риском концентрируется на трех основных элементах портфельного риска: кредитном риске, процентном риске и риске ликвидности. Однако из-за расширения внебалансовых видов деятельности управление банковским риском сосредоточивается на этих нововведениях.

Как показывает мировая практика, от 40 до 65% дохода зарабатывается на кредитных операциях. На них же приходится и основная сумма потерь -- от 50 до 85%.

В связи с усиливающейся конкуренцией между коммерческими банками происходят крупные изменения в кредитной политике и в формировании ссудного портфеля. Когда у банков не хватает прибыли (это особенно актуально для белорусских банков), они увеличивают выдачу ссуд, зачастую предоставляя кредиты проблемным клиентам. Главнейшая задача банков сегодня -- выдавать прибыльные ссуды с разумной степенью риска в условиях жесткой конкуренции.

Пики и кризисы деятельности и прибыльности банка, как правило, связаны с изменением качества ссудного портфеля. Ссуды составляют основную часть доходных активов и обеспечивают значительную часть дохода в виде процентов. Успешное управление активами и пассивами требует, чтобы банк внимательно следил за предоставлением кредита и процедурой сборов платежей и свел к минимуму невыплаты. Коммерческие ссуды, в частности, являются самыми гибкими активами в плане возможностей переоценки.

Полностью исключить ссудные потери практически невозможно. Однако придерживаясь принципа разумного кредитного анализа в рамках кредитной политики, можно сократить частоту и глубину проблемных ссуд.

До сих пор остаются актуальными две фундаментальные заповеди кредитования, которые относятся в основном к некрупным и средним банкам:

-- банк должен концентрировать свои кредитные усилия на тех областях, где он обладает бесспорным и явным опытом;

-- не следует предоставлять кредит за пределами обслуживаемого региона.

«АВТОБАНК» ОБЗАВЕЛСЯ РЕЙТИНГОМ

Отдел финансовых институтов «БДГ»

Как сообщили в минском представительстве «Автобанка», 2 июня Bank Watch присвоил долгосрочный долговой рейтинг B+ (с немедленным вступлением его в силу) «Автобанку».

«Автобанк» является одним из 12 крупнейших банков России по активам и одним из 3 крупнейших банков по прибыли. В начале 1997 года ЕБРР произвел капиталовложение в размере 8% капитала банка.

У «Автобанка» только один основной акционер -- Ингосстрах -- крупная российская страховая компания, которой сам «Автобанк» владеет на 35%. Текущие решения руководства банка свободны от вмешательства акционеров.

«Автобанк» в отличие от других крупных банков держится в стороне от политики, хотя продолжает привлекать качественный бизнес от важных министерств и региональных администраций.

«Автобанк» развивает три основные бизнес-базы: корпоративную и потребительскую банковскую деятельность, а также корреспондентскую банковскую деятельность для более мелких российских банков и банков СНГ. Он владеет второй по величине сетью банкоматов и является вторым крупнейшим клиринговым банком.

Сеть сконцентрирована в московском регионе, хотя жестко контролируемые филиалы открываются в крупных городах по всей стране. Согласно программе развития финансовых учреждений Мирового банка и ЕБРР «Автобанк» выбрал в качестве партнера по твинингу французский банк CIC для получения технических консультаций, но задержки в подписании договора препятствуют осуществлению ключевых проектов банка.

Bank Watch также присвоил «Автобанку» внутристрановой рейтинг IC-B и краткосрочный (местная валюта) рейтинг LC-1. Это самые высокие рейтинги, которые когда-либо были присвоены российскому банку. Долгосрочный долговой рейтинг B+ является суверенным рейтинговым «потолком», который Bank Watch присвоил России.

ФОРУМ

СТАНЕТ ЛИ ПЕТЕРБУРГ РОССИЙСКИМ ДАВОСОМ?

Отдел финансовых институтов «БДГ»

17-21 июня состоялся Петербургский экономический форум под эгидой Межпарламентской ассамблеи государств -- участников СНГ и Совета федерации Федерального собрания России. По замыслу организаторов, главная цель форума заключалась в *«проведении широкой, представительной и независимой дискуссии об экономическом и геополитическом развитии стран СНГ и мирового сообщества, их роли в мировой экономике, перспективах формирования рынков»*. Учитывая глобальный характер запланированных к обсуждению тем, неудивительно, что помощь в организации мероприятия оказали президент и правительство России.

Помимо представителей стран СНГ, среди участников Петербургского форума были люди, представлявшие многие государства и ряд влиятельных международных организаций. Белорусская группа по составу уступала разве что делегации самих хозяев. Среди представителей нашей страны были премьер-министр Сергей Линг, глава Администрации президента Михаил Мясникович, министр экономики Владимир Шимов, президент «Белвнешэкономбанка» Георгий Егоров и другие.

В рамках экономического форума была организована работа 20 круглых столов, по результатам которых подготовлены документы рекомендательного характера. В рекомендациях участников круглого стола затронуты финансовые аспекты интеграции: внутренние и внешние рынки капитала, защита прав инвесторов. Современный этап экономического развития стран СНГ был охарактеризован как этап *«завершения формирования их суверенных финансовых и денежно-кредитных систем, функционирующих в условиях рыночной экономики, и достижения в большинстве стран относительной финансовой стабилизации»*. В связи с этим возникли условия для осуществления последовательных шагов в направлении экономической интеграции стран СНГ на равноправной и взаимовыгодной основе. А эффективность проведения стабилизационной работы в этих странах, направленной на подавление инфляции и улучшение инвестиционного климата, в значительной степени зависит от взаимной согласованности мероприятий денежно-кредитной и бюджетно-налоговой политики.

Наряду с определенной синхронизацией экономических достижений четко прослеживаются и общие для стран СНГ проблемы. Так, для активизации рынков ссудного капитала, направления его потоков на удовлетворение потребностей реального сектора экономики, помимо улучшения макроэкономических условий, требуется установление более приемлемых «правил игры» для банков и других кредитно-финансовых организаций. Это требует от законодательных и исполнительных органов власти, центральных банков стран СНГ проведения прозрачной и предсказуемой политики в области налогообложения, банковского надзора, резервных требований, выбора инструментов и ставок рефинансирования.

Не следует забывать, что открытость национальных рынков зависит от обеспечения беспрепятственной конвертируемости национальной валюты по текущим операциям сначала для резидентов, а затем и для нерезидентов. Логическим завершением этого процесса является присоединение к восьмой статье устава МВФ и принятие на себя государством соответствующих обязательств перед мировым сообществом. Можно лишь сожалеть о том, что среди четырех стран СНГ, которые присоединились к восьмой статье устава МВФ (Киргизия, Россия, Казахстан и Украина), нет Беларуси, и шансов осуществить присоединение в обозримом будущем у нее мало.

По мнению участников Петербургского форума, одним из основных факторов, приводящих в действие механизм формирования общего рынка капитала, должна стать валютная интеграция стран СНГ, т.е. координация валютной политики, согласование механизмов валютного регулирования, создание межгосударственных валютно-кредитных и финансовых организаций. Помимо двусторонних отношений между центральными банками, позитивное влияние должны оказать Межгосударственный банк и Межгосударственный валютный комитет СНГ. Немаловажную роль в развитии общего рынка капитала и привлечении средств из развитых стран могут сыграть уже сложившиеся мощные финансовые центры (например, московский) с их возможностями по управлению финансовыми потоками.

В рекомендациях участников форума, направленных на развитие рынка государственных ценных бумаг, были даны ориентиры политики государственных заимствований из внутренних источников, а именно:

-- последовательное увеличение доли бюджетных заимствований в небанковском секторе за счет привлечения средств населения, предприятий и организаций, других мелких инвесторов с превращением его в один из основных источников финансирования бюджетного дефицита;

-- обеспечение необходимой координации выпуска центральных и региональных (муниципальных) облигационных займов с целью поддержания сбалансированности внутреннего финансового рынка в целом и устранения ненужной конкуренции между бюджетами разных уровней.

При управлении государственным долгом в условиях его покрытия за счет внешних источников можно выделить такие принципы, как нацеленность на решение вопроса о долгосрочной реструктуризации внешнего госдолга и значительное уменьшение объема привлечения в бюджет связанных кредитов под гарантии правительства, стимулирование использования частных коммерческих кредитов без госгарантий и без участия бюджета.

В целом политика развития и регулирования рынка госбумаг должна преследовать гораздо более широкие цели, чем финансирование бюджетного дефицита. Она должна осуществляться в рамках более общей задачи формирования и развития единого национального финансового рынка как эффективного механизма аккумулирования и перераспределения денежных ресурсов в рыночной экономике.

ПРЕСС-КОНФЕРЕНЦИИ

«МИНСКАВТОЗАПРАВКА» ТЕРЯЕТ РЕНТАБЕЛЬНОСТЬ ИЗ-ЗА ДОЛЖНИКОВ

Отдел информации «БДГ»

26 июня с журналистами встретился руководитель хозрасчетного предприятия «Минскавтозаправка» Виктор Тарасевич.

«Минскавтозаправка» объединяет принадлежащие государству автозаправочные станции Минска. За истекший год рентабельность этого предприятия составила 23,7%, в то время как запланированный показатель -- 30%. За пять месяцев текущего года, по словам г-на Тарасевича, рентабельность по бензину А-76 составила порядка 2,7%, по бензину АИ-92% -- 9,2%.

Показатель рентабельности по предприятию за пять месяцев текущего года, по мнению руководства, очень низкий -- около 9%. Прибыль «Минскавтозаправки» за 1 квартал текущего года составила BLR 1,9 млрд. Среднемесячный объем реализации нефтепродуктов -- около 300 тонн. Приблизительно 11% продукции закупается в концерне «Белнефтепродукт» по фиксированным ставкам, все остальное приобретается по коммерческим ценам.

«Минскавтозаправка», как и большинство белорусских предприятий нефтепродуктообеспечения, предоставляет продукцию бюджетным предприятиям и организациям в долг (причем во многих случаях по заниженным ценам). Основные должники -- структуры МВД, «Скорая помощь» и т.п.

Руководство предприятия не смогло назвать точную сумму задолженности перед «Минскавтозаправкой», отметив только, что в последнее время она колеблется от BLR 1 млрд. до BLR 1,5 млрд.

ЭЛЕКТРОТЕХНИЧЕСКАЯ ПРОМЫШЛЕННОСТЬ

СВЕТ И ТЕНИ БРЕСТСКОЙ ЭЛЕКТРОЛАМПОЧКИ

Олег СУПРУНЮК, Брест

Брестский электроламповый завод (БЭЛЗа) является единственным в Беларуси производителем ламп накаливания специального и общего назначения. Поэтому естественно, что круг потребителей продукции БЭЛЗа необычайно широк -- это и промышленные предприятия, и транспортные организации, и производители бытовых и хозяйственных приборов, и все белорусские граждане. Хотя брестская «лампочка» не признана на государственном уровне монополистом, значимость ее трудно переоценить.

СПРАВКА «БДГ»

В 1962 году в Бресте приступили к строительству завода «Электростнок». Спустя три года Советом Министров БССР было принято решение о перепрофилировании строящегося объекта, который стал называться электроламповым заводом. Первая продукция сошла с конвейера БЭЛЗа в 1966 году. Нынешний объем производства составляет около 140 миллионов электроламп в год. До 50% произведенной продукции реализуется в Беларуси, около 30% -- в России, остальное -- в более чем 20 странах ближнего и дальнего зарубежья.



Чтобы обеспечить устойчивый спрос на выпускаемую продукцию, на электроламповом заводе совершенствуются технологии и производство, повышается качество изделий, их конкурентоспособность. К примеру, в 1996 году на БЭЛЗе доля новой продукции в общем объеме производства составила 12% (в нынешнем году этот показатель планируется довести до 15%). Жители Беларуси уже получили возможность по достоинству оценить лампы с синей колбой, энергосберегающие светильники с галогенными лампами и другие новинки. Сегодня на заводе планируют освоить производство энергосберегающих компактных люминисцентных ламп, а также продолжить разработку и освоение технологии производства галогенных ламп с фацетными отражателями, что позволит снизить расход электроэнергии по сравнению с лампами накаливания общего назначения.

Впрочем, это пока -- только планы. Пока же на финансовое положение БЭЛЗа влияют не только низкая платежеспособность потребителей и сложности с расчетами (закупка сырья и материалов осуществляется, как правило, за пределами Беларуси), но и сезонный спрос на продукцию. Если зимой период оборачиваемости средств на заводе составляет 90 дней, то в летний период -- 135. Из-за этого ежемесячно БЭЛЗ теряет из хозяйственного оборота около BLR 17 млрд. Страдает как предприятие, так и государственная казна. Накапливающиеся долги лишают БЭЛЗ возможностей для маневра.

Выход из ситуации промышленники предложили местной власти еще в прошлом году -- это отсрочка платежей по задолженности и неначисление пени. Предложения были отправлены в правительство. В результате был принят Закон «О внесении изменений и дополнений в Закон «О бюджете на 1996 год», подписанный президентом Беларуси. Однако в действие он был введен лишь в октябре. И электроламповый завод в июле-сентябре прошлого года исправно гасил свою задолженность и пеню, перечислив в общей сложности около BLR 11 млрд. (к октябрю фактическая задолженность предприятия составила BLR 1,4 млрд., для ее погашения налоговая инспекция предоставила отсрочку).

С недавних пор у БЭЛЗа возникают конфликты с налоговыми органами. Камнем преткновения стало подписанное Сергеем Лингом (тогда еще и.о. премьер-министра) правительственное распоряжение от 27 января с.г., согласно которому электроламповому заводу в 1997 году изменили порядок внесения платежей в бюджет и внебюджетные фонды: 30% поступающей на счета предприятия выручки от реализации продукции идет на выплату текущих платежей и погашения задолженности, а 70% -- на приобретение материалов, комплектующих, на заработную плату, оплату потребляемых ресурсов и содержание объектов социальной сферы. Руководство БЭЛЗа считает такое решение (кстати, согласованное с Министерством юстиции и Минфином) вполне разумным. Предприятие имеет возможность работать ритмично (на этот год планируется рост объемов товарной продукции не менее чем на 6%, а по экспорту в дальнее зарубежье -- на 14%), заботиться о сохранении рабочих мест и выплачивать зарплату, вводить новые производственные площади (в прошлом году было закончено с долгостроем нового гальванического цеха). Заводские финансисты утверждают, что при установленном для БЭЛЗа нормативе в 30% объем перечислений в бюджет фактически оказался еще выше. Так что говорить о потерях государственной казны из-за предоставленных предприятию «поблажек» на заводе считают неуместным.

Тем не менее у налоговой инспекции Московского района Бреста на этот счет особое мнение. По версии ее представителей, брестская «лампочка» не относится к безнадежно «лежащим» предприятиям и сохраняет весьма высокий уровень рентабельности. Поэтому, считают в ГНИ, предоставление БЭЛЗу правительственных льгот вряд ли оправданно.

Как бы там ни было, даже при нынешнем уровне производства электроламп и номенклатуре выпускаемых изделий БЭЛЗ рассчитывает на завоевание новых рынков сбыта, благо, качество и конкурентная цена позволяют на это надеяться. Беда в том, что о существовании БЭЛЗа и выпускаемой им продукции на Западе знают немногие. Поэтому завод активно участвует в международных выставках.

Посещение в апреле этого года крупнейшей в мире Ганноверской ярмарки внушает специалистам БЭЛЗа надежду на долгосрочные и взаимовыгодные отношения с новыми партнерами. Продолжается и поиск солидных инвесторов. Пробным шаром стали контакты с одной из немецких фирм по поводу поставки в Брест современной автоматической линии. Электролампы, произведенные на такой линии, потребляют в пять раз меньше энергии, чем те, к которым привык отечественный потребитель. Для небогатой сырьем Беларуси это особенно важно.

Помнится, и правительственная делегация, возглавляемая Михаилом Чигирем (в бытность его премьером), во время визита в Голландию не скрывала своих надежд на инвестиционные вливания в БЭЛЗ со стороны концерна «Филипс». Правда, диалог на эту тему пока не получил...

АВТОМОБИЛЕСТРОЕНИЕ

МАЗ И *MAN:* ДЕСЯТЬ ЛЕТ С ПРАВОМ ПЕРЕПИСКИ

Вадим СЕХОВИЧ

В оценках перспектив Минского автомобильного завода, которые бытуют в среде специалистов, преобладают осторожный оптимизм и глубокий скептицизм. Казалось, 1995 год, ставший для предприятия наиболее тяжелым, подтвердил самые мрачные прогнозы скептиков. Но уже следующий, 1996, способствовал тому, что количество оптимистов заметно возросло.

Свидетельством некоторой стабилизации, являющейся заслугой как самих автозаводцев, так и правительства, которое наконец догадалось бросить спасательный круг тонущему промышленному гиганту, может служить интерес к заводу со стороны иностранных инвесторов. Эксперты немецкой фирмы Mercedes-Benz считают, что сейчас ПО «БелавтоМАЗ» является одним из самых жизнеспособных предприятий автомобилестроительной отрасли СНГ.

Налаживая контакты с Mercedes-Benz, автозавод продолжает вести переговоры с компанией MAN. По оценкам специалистов, МАЗ и MAN находятся гораздо ближе к подписанию окончательного соглашения и созданию на базе белорусского предприятия СП, реализуя сегодня то, что не удалось сделать в начале 1990-х.

В этом году ПО «БелавтоМАЗ» и MAN отмечают своеобразный юбилей -- 10 лет сотрудничества. Еще во времена СССР эти фирмы стояли на пороге создания первого в отрасли совместного предприятия, единой сервисной базы по обслуживанию техники и т.д. Но изменившаяся политическая ситуация и резкое ухудшение экономического положения Минского автомобильного завода заставили притормозить реализацию этого проекта.

Безусловно, за 10 лет, которые прошли со времени первых переговоров, изменилось многое. Но одно остается неизменным -- уровень качества и надежности ярославского двигателя. Получив в середине 1980-х годов от Министерства автомобильной промышленности право на самостоятельное ведение внешнеэкономической деятельности, руководство МАЗа поставило вопрос о комплектации автомобилей современным двигателем. Был проведен ряд переговоров с иностранными фирмами, среди которых МАЗ пытался найти партнера, готового взять на себя часть обязательств по реализации и сервисному обслуживанию нового автомобиля. Но Mercedes-Benz, LIAZ, Tatra, Iveco не желали идти дальше обыкновенной кооперации: МАЗ -- шасси, они -- двигатель. На условия белорусского завода откликнулась лишь фирма MAN.

Первым шагом стало адаптирование (или отипование) двух первых автомобилей белорусскими и немецкими инженерными службами и устранение недостатков по ряду направлений. Кроме того, получив современный двигатель, МАЗ начал «подтягивать» к его стандартам конструкцию своего шасси. Тогда же появилась и новая кабина, идея которой сегодня широко используется при производстве седельных тягачей новых моделей.

Вскоре после отипования между МАЗом и MAN было подписано соглашение о техническом обслуживании нового автомобиля. Немецкая сторона брала на себя обязательства по техническому и сервисному обслуживанию автомобилей «Совавтотранса», который, как предполагалось, станет одним из главных потребителей совместного продукта МАЗа и MAN. Причем ставился вопрос о комплексном обслуживании этих автомобилей, т.е. об обслуживании не только двигателей, но и самого шасси. С этой целью автозавод должен был поставить MAN запасные части и привести их нумерацию в соответствие с западными стандартами. В свою очередь немецкая фирма обязалась предоставить запасные части для двигателей на сервисные станции МАЗа на территории СССР. В это же время MAN начал работы по адаптации своих двигателей к российским условиям, особенно в районах с низкими температурами.

В области сбыта фирмы разделили «сферы влияния»: МАЗ реализовывал автомобили в пределах СССР, а MAN занялся поиском ниши, в которой они были бы для потребителей более привлекательными, чем традиционная продукция немецкой фирмы. В числе наиболее вероятных рынков сбыта назывались страны Ближнего Востока.

И, наконец, в конце 1980-х годов был подписан ряд контрактов, по которым в Минск прибыли первые партии немецких двигателей. За три года здесь собрали около 180 автомобилей. На Минском автомобильном заводе был организован специальный участок с наиболее квалифицированными рабочими. Детали для автомобилей отбирались отдельно, их приемку осуществлял не только ОТК, но и представители заказчика. С целью уменьшения стоимости нового автомобиля и повышения его конкурентоспособности немецкая сторона предложила организовать на производственных мощностях белорусского предприятия и сборку моторов. Вместо того чтобы везти из Германии силовой агрегат, предлагалось закупать отдельно коробку передач и сам двигатель MAN. Учитывая разницу в стоимости рабочих рук в Германии и в Беларуси, это позволило бы существенно снизить отпускную цену автомобиля.

Советник генерального директора ПО «БелавтоМАЗ» по внешнеэкономическим связям Евгений Селивончик отмечает, что МАЗ тогда начал готовиться к этому. Белорусской стороной выдвигалось также предложение о создании в Беларуси СП по производству магистральных тягачей. Однако немецкая фирма соглашалась только на организацию производства небольших автомобилей грузоподъемностью 2,5 т и даже была готова вложить в него деньги. Этот проект активно поддерживался тогдашним министром промышленности Владимиром Куренковым. Но, сосредоточившись на шоссейных тягачах (это направление казалось в начале 1990-х годов наиболее перспективным, таковым оно остается и сегодня), руководство Минского автомобильного завода позволило ГАЗу и ЗИЛу спустя несколько лет занять эту нишу.

Экономический спад, который повлек за собой снижение объемов перевозок и уровня платежеспособности эксплуатирующих организаций, приостановил дальнейшее развитие отношений между МАЗом и MAN. У завода возникли экономические трудности, в расчетах с потребителями стали преобладать бартерные сделки, что не вписывалось в рамки цивилизованного сотрудничества с западными фирмами. В 1991 году был подписан контракт на поставку автозаводу 360 двигателей, но сроки оплаты их не были соблюдены.

Сегодня экономическая ситуация не особенно отличается от той, в которой MAN был вынужден свернуть программу сотрудничества с МАЗом. Каких-то коренных изменений в лучшую сторону не наблюдается как на российском рынке (а именно он привлекает внимание маркетинговых подразделений двух ведущих автомобилестроительных компаний мира), так и на Минском автомобильном заводе. Здесь во взаиморасчетах по-прежнему преобладает бартер: на МАЗе его составляющая выросла за последние годы до 90%. Тем не менее MAN возвращается. Возможно, аналитики немецких фирм более прозорливы, чем местные специалисты, и это позволяет им прогнозировать начало экономической стабилизации на просторах СНГ. Поэтому германские фирмы и торопятся закрепиться на перспективном рынке. А возможно, причина в тяжелом (несмотря на успехи прошлого года) экономическом положении автозавода, на деятельности которого все больше сказывается сужение рынка из-за наплыва иностранной техники.

К тому же, нынешние проблемы со сбытом в скором времени могут усугубиться в связи с принятием в начале 1990-х годов стандартов «евро». Поэтому МАЗ и белорусское правительство готовы пойти на некоторые уступки потенциальным инвесторам, чтобы сохранить одно из крупнейших предприятий страны. И хотя объективные трудности во многом еще определяют развитие производства, внутри завода уже началось формирование новой стратегии, которая отвечает требованиям рыночной экономики. Возможно, именно поэтому МАЗ вновь стал интересен для инвесторов.

НОВОСТИ

РАЗРАБОТАН ПРОЕКТ РАЗВИТИЯ ВНУТРЕННЕЙ ТОРГОВЛИ

Отдел торговли «БДГ»

12 июня Министерство торговли направило на места проект программы основных направлений развития внутренней торговли Республики Беларусь до 2000 года.

При разработке документа учитывались положения Основных направлений социально-экономического развития Республики Беларусь на 1996-2000 годы в области реформирования экономики, а также данные комплексного системного анализа ситуации в торговой отрасли, нормативно-правовые материалы, регламентирующие торговую деятельность. По замыслу разработчиков, результатом выполнения программы должны стать более стабильные темпы роста объема товарооборота, улучшение его структуры, активизация научно-технического прогресса в торговле, увеличение доходности предприятий различных форм собственности.

«ГОРИЗОНТ» МЕНЯЕТ ПРИНЦИП РАБОТЫ С ТОРГОВЛЕЙ

Отдел торговли «БДГ»

На минском ПО «Горизонт» 19 июня 1997 г. проведена рабочая встреча с представителями торговых предприятий Беларуси. Причиной послужили проблемы, возникшие при выполнении поставок торговле телевизоров «Горизонт» в счет установленных правительством квот.

Рассматривались вопросы условий поставок, ценообразования, гарантийного обслуживания, ассортимента, посреднических услуг. Достигнута договоренность о том, что ПО «Горизонт» примет меры по улучшению качества своей продукции, повышению уровня техобслуживания путем применения новых комплектующих. В городах Беларуси должны быть созданы базовые технические центры, позволяющие проводить предпродажную подготовку телевизоров и имеющие обменный фонд. В этой связи будет изменен порядок технического обслуживания, ремонта телевизоров через многочисленные мелкие фирмы, с которыми у ПО были подписаны контракты, но которые не обеспечивали качественного выполнения работ. Обсуждалась проблема увеличения сроков оплаты за поставленную продукцию и исключения из схемы поставок фирм-посредников и дилеров.

ПРОДОВОЛЬСТВИЕ

КАК НАКОРМИТЬ НАСЕЛЕНИЕ БЕЛАРУСИ ДЕШЕВОЙ РЫБОЙ?

Вадим СЕХОВИЧ

Изобилие, царящее в рыбных отделах продовольственных магазинов, радует лишь хорошо обеспеченные слои населения. Для подавляющего большинства белорусских граждан вид рыбы и рыбопродукции, учитывая нынешние цены на них, может вызвать лишь раздражение и ностальгические воспоминания о канувших в Лету советских временах. К тому же, изобилие это характерно по большому счету только для столицы и крупных городов. А на прилавках сельмагов красуются, в основном, лишь баночки с кильками в томатном соусе.

Наблюдаемый в последние годы рост цен на рыбу и рыбопродукцию, а также снижение покупательной способности населения привели к тому, что их потребление в Беларуси заметно сократилось. Если в лучшие времена завозилось, производилось, перерабатывалось и реализовывалось около 140-200 тыс. тонн этой продукции, то в прошлом году, по данным Государственного таможенного комитета, страна импортировала лишь 70 тыс. тонн. По прогнозам, в этом году из-за проблем с конвертацией валюты и введения ограничений на вывоз мясопродукции объемы поставленной в Беларусь рыбы сократятся еще больше.

В последние годы наметилось и снижение объемов производства в рыбхозах Беларуси. Растущие затраты на производство, увеличение цен на корма, торговые надбавки предопределяют низкую конкурентоспособность белорусской продукции. Как следствие, если раньше рыбхозы ежегодно давали около 18 тыс. тонн рыбы, то сегодня -- всего 10 тыс. тонн.

Появилась и новая проблема, которая приобрела поистине катастрофические масштабы, -- массовые хищения рыбы. Ежегодно рыбхозы теряют до 20% возможного улова. Генеральный директор ГО «Госрыбхоз» Василий Лукашевич привел пример Любанского рыбхоза, убыток которого составили BLR 10 млрд. руб.(!) Они равны прибыли ОАО «Рыбокомплекс». Предпринимаемые меры, в том числе подключение милиции, пока не принесли ощутимых результатов. На взгляд г-на Лукашевича, возможно, размеры хищений снизятся после проведения приватизации рыбхозов, когда трудовой коллектив будет заинтересован в результатах своего труда. Примером могут служить три рыбхоза -- ОАО «Форель», ОАО «Альба» и ЗАО «Друть». В этом году планируется приватизировать еще 8 рыбхозов (из более чем 20).

Ситуация с обеспечением населения рыбой и рыбопродукцией потребовала вмешательства правительства: 15 апреля вышло постановление СМ Беларуси, в соответствии с которым государственный концерн «Белмррыбпром», обеспечивавший Беларусь морской рыбой, должен быть ликвидирован. Его структурные подразделения вошли в состав ГО «Госрыбхоз», находящегося в ведении Минсельхозпрода. В результате реорганизации в состав «Госрыбхоза» включены 6 оптовых рыбных баз, 2 минские и 1 гомельский магазин «Океан», а также Минский оптовый рыбный холодильник. Кроме того, в правление ОАО «Рыбокомплекс», которое является самым крупным перерабатывающим предприятием отрасли, войдет представитель Минсельхозпрода.

Среди предприятий бывшего ГП «Белморрыбпром» более-менее устойчивое экономическое положение только у Бобруйской оптовой базы и у ОАО «Рыбокомплекс». А в целом по отрасли используется только 10-15% холодильных и 30-35% производственных мощностей. По словам г-на Лукашевича, пока предприятия спасают пресловутые кильки в томатном соусе, которые из-за относительно низкой цены успешно реализуются как в Беларуси, так и в России. Причем крупнейшие их потребители в соседней стране -- армия и спецучреждения. Это самые выгодные партнеры, так как платят по факту поступления товара.

Что же касается решения проблемы обеспечения рыбой и рыбопродукцией, то для этого развивается сотрудничество с российскими регионами. Например, ведутся переговоры о создании нескольких совместных рыбопромышленных фирм с рыболовецкими предприятиями Калининградской области. Уже подготовлены их учредительные документы. В СП, которое будет зарегистрировано на территории нашего государства с контрольным пакетом акций, принадлежащим белорусской стороне, должны войти российские фирмы, располагающие рыболовецким флотом (2-4 судна), а со стороны Минсельхозпрода -- холодильные базы и перерабатывающие заводы.

Россия также заинтересована в подобных СП -- они дадут ей возможность использовать современную производственную базу соседней Беларуси. Кстати, во времена СССР так и было: отечественные предприятия обеспечивали рыбой не только БССР, но и близлежащие области РСФСР.

Ситуация на рыбном рынке России во многом схожа с белорусской. Ежегодная потребность российского населения в рыбной продукции составляет примерно 5-6 млн. тонн, тогда как реально рынок заполняется всего 3-3,5 млн. тонн.

Такие компании предполагается создать и с другими регионами России. Ведь кроме Калининградской области, поставлявшей в Беларусь около 50-60 тыс. тонн рыбы, сотрудничество осуществлялось с Мурманской областью (20-30 тыс. тонн), Дальним Востоком (10-15 тыс. тонн) и Азовско-Черноморским бассейном (10-15 тыс. тонн). Предполагается, что на Калининград будут ориентироваться Гродненская и Брестская оптовые рыбные базы и, возможно, Минский оптовый холодильник; на Мурманск -- Витебск, Могилев и Бобруйск; на Азовско-Черноморский бассейн -- гомельские предприятия. Перед Минсельхозпродом и ГО «Госрыбхоз» поставлена задача довести объемы поставок в Беларусь рыбы и рыбопродукции до 100 тыс. тонн, а внутри страны выйти на уровень производства в 20 тыс. тонн.

Беларусь не оставляет надежд и на создание собственного рыболовецкого флота. В Минсельхозпроде был подготовлен проект, который предполагал покупку судов для ведения лова в Беринговом и Охотском морях. Однако, поступив 24 июня на рассмотрение в Минэкономики, он был отвергнут по причине недостаточной проработки.

Как сообщил г-н Лукашевич, сегодня в Минсельхозпроде Беларуси подготовлено межправительственное соглашение, которое предусматривает для Беларуси возможность приобретения или аренды у российских фирм рыболовецких судов. Но для того чтобы оно было подписано, необходимо согласовать 5-й пункт. В нем Беларусь добивается выделения из общей квоты, установленной еще для СССР и доставшейся в наследство России, квоты на лов рыбы для белорусского рыболовецкого флота. В противном случае, даже имея суда, Беларусь будет лишена возможности лова. Как известно, в России по многим причинам квоты не выбираются и активно распродаются на мировом рынке. Тем не менее Россия не желает просто так расставаться с тем, что приносит ей валюту. Так что Беларуси, забывшей решить этот вопрос при разделе имущества бывшего СССР, в очередной раз приходится только жалеть об упущенных возможностях.

ПРОЕКТЫ

В АВГУСТЕ ОТКРОЕТСЯ ПЕРВАЯ ЗАКУСОЧНАЯ «БЕЛОРУССКОЕ БИСТРО»

Виктор МАРТИНОВИЧ

24-27 июня в выставочном павильоне «Минскэкспо» прошла 6-я международная ярмарка «Бистро'97». Как и планировалось, на ней были продемонстрированы действующие мобильные и стационарные предприятия fast-food системы «Белорусское бистро».

Проект «Белорусское бистро» по масштабам шумихи вокруг него в нашей стране, рискующей перещеголять легендарный McDonald's, обладает рядом отличительных особенностей, характерных для всех начинаний, проводимых под эгидой государства. Это касается прежде всего организации маркетинговой политики. Во всем мире принята следующая схема работы по стимуляции сбыта того или иного товара: сначала образуется компания-производитель, исследующая рынок и выявляющая на нем свободные ниши, работа в которых сулит серьезные прибыли; затем компания выпускает свою продукцию; после этого подается заявка на участие в выставочно-ярмарочных мероприятиях.

В случае с «Белорусским бистро» все происходило с точностью до наоборот. Исполнительная власть (в частности, управление общественного питания Министерства торговли) разработала концепцию развития системы fast-food в Беларуси, в которой было заявлено о необходимости создания системы национальных предприятий быстрого питания. Кураторы проекта «Белорусское бистро» (а не компания - собственник сети «Белорусское бистро») сделали опытные образцы предприятий быстрого питания, основанные на рецептуре белорусских блюд. Более того, эти образцы (кстати, с нанесенными на них логотипами «Белорусского бистро» -- компании, которая сегодня еще не образована) были продемонстрированы на ярмарке «Бистро'97».

Такая странная схема организации маркетинговой политики руководителей проекта объясняласть тем, что в рамках выставки планировалось проведение учредительной конференции, в результате которой «Белорусское бистро» из проекта Минторга должно было превратиться в реальное юридическое лицо. Тем не менее учредительная конференция на выставке не состоялась, компания-собственник создана не была, а действующие павильоны с нанесенными на них логотипами делали ситуацию просто нелепой.

Учредительная конференция перенесена на более поздний срок -- скорее всего из-за того, что к моменту проведения ярмарки не был готов указ президента о создании сети быстрого питания, ориентированной на белорусскую рецептуру.

Судя по тому, что образование «Белорусского бистро» будет декларироваться указом президента, собственники системы, вероятно, надеются на предоставление им налоговых и прочих льгот. Кроме того, по признанию руководителей проекта «Белорусское бистро», национальная система fast-food будет скопирована с аналогичного российского проекта.

Что же представляет собой компания «Русское бистро»? По словам Владимира Пивоварова, заместителя генерального директора ТПО «Русское бистро», этот субъект хозяйствования создавался на средства, полученные от государства в кредит. Кроме того, правительством Москвы были предоставлены определенные льготы. Во-первых, плата за электроэнергию и аренду взимается с «Русского бистро» как с бюджетной организации; во-вторых, компания пользуется налоговыми послаблениями.

Относительно формы собственности предприятия, над образованием которого сегодня активно работает белорусский Минторг, сегодня сказать что-либо определенное сложно. По словам руководства проекта, она будет зависеть от того, какие субъекты хозяйствования войдут в состав учредителей. Среди потенциальных учредителей компании «Белорусское бистро» сегодня называются прежде всего «Минскторгмаш», «Белтехнопрод», «Туртранс» (подразделение Минского автомобильного завода), на площадях которых в дальнейшем будут размещаться заказы на изготовление оборудования, необходимого для функционирования предприятий системы. Оборудование это состоит из двух основных блоков: холодильная установка глубокой заморозки и инфракрасная печь. Заказы на изготовление инфракрасных печей планируется пропорционально распределить между БелВАРом и «Планаром»; выпуск холодильных установок поручить «Атланту», стационарных павильонов -- ПО «Белвинс», мобильных («Купава») -- компании «Туртранс».

Любопытная деталь: сельскохозяйственное сырье для ярмарочной работы предприятий «Белорусского бистро» закупалось на рынке. Тем не менее, по словам разработчиков проекта, существует ряд договоренностей с представителями белорусских хозяйств о поставках сырья. Картофель, в частности, планируется закупать у хозяйства в Пуховичском районе.

Меню предприятий, входящих в систему «Русское бистро», насчитывает около 50 блюд оригинальной рецептуры. На этом фоне опытные павильоны «Белорусского бистро» выглядят довольно скромно: меню их состоит всего из 5 блюд (жареная свинина, котлеты, картофельная соломка, картофельные гренки, а также нечто под интригующим названием «картофельные деруны со шкварками»). Можно, конечно, сделать скидку на то, что действовавшие на ярмарке павильоны являются пробными образцами, меню в дальнейшем будет дополнено и расширено. Но возникает вопрос: зачем экспонировать такие «неполноценные» образцы -- ведь это может способствовать формированию негативного имиджа, ослаблению интереса покупателя к предприятиям системы. Реклама, сделанная в спешке, становится антирекламой.

Впрочем, разработчики проекта, стремясь реализовать цели, поставленные программой развития системы fast-food, проявляют спешку не только в вопросах рекламы. Первую закусочную «Белорусского бистро» (ул. Кирова, 8) организаторы планируют открыть уже 31 августа. Учитывая, что сегодня не существует даже компании-собственника сети закусочных, планы эти кажутся неоправданно оптимистичными.

КОРОТКО

***

Совместное представительство предприятий групп «Цейсс» и «Шотт» в странах СНГ открыто в столице Беларуси. Напомним, что уже в течение двух лет в Минске работает совместное предприятие «Цейсс-БелОМО».

Фирма «Карл Цейсс» в минувшем году отметила свой 150-летний юбилей. Основные направления деятельности сконцентрированы в шести крупных секторах: фирменная очковая оптика, полупроводниковая техника, медицинская техника, микроскопия, опто-электронные системы, промышленная контрольно-измерительная техника. Группа «Цейсс» активно работает во всем мире. На территории Германии она имеет производственные предприятия в девяти городах, а также 5 предприятий за границей: в США, Беларуси, Мексике и Венгрии.

Группа «Шотт» подразделяется на 8 производственных секторов: телевидение, хозяйственное стекло, бытовая техника, промышленность, оптика, опто-электроника, стеклянная упаковка для фармацевтических изделий и трубы. Группа имеет 77 предприятий, (из них 25 сбытовых компаний) и 290 представительств в 100 странах мира.

***

Президент корпорации «Белфорт» Юрий Агеенко официально объявил о слиянии двух предприятий -- «Белфорт» и «Копи-Компани» в единую компанию «Белфорт Систем». Заявление было сделано на презентации «Белфорт Систем», состоявшейся 25-26 июня в IBB.

***

На прошедшей неделе компания RISO, японский производитель офисных мини-типографий высокой производительности, презентовала свое новое представительство в Ташкенте. Об этом заявил на прошедшей в Минске презентации «Белфорт Систем» директор московского представительства RISO г-н Пауль Юрген Родиг.

***

С 1 июля компания XEROX CORPORATION упраздняет свое британское отделение RANK XEROX, чье представительство работает на просторах СНГ. Американское головное предприятие выкупило пакет акций, принадлежащий RANK XEROX, за $1,5 млрд. Как заметил Игорь Мостеев, директор белорусского представительства компании RANK XEROX, британскому предприятию принадлежало около 20% акций крупнейшего мирового производителя копировальной техники марки XEROX.

***

Полоцкое МПКП «Диана» на ярмарке «Бистро-97» представило новую торговую марку чая «Чибуни-Ява».

Чайный сад «Чибуни» -- одна из крупнейших частных плантаций чая в Индонезии. Непрерывно в течение года сбором чая вручную занимается 2000 сборщиков.

На мировом рынке чай «Чибуни» представляет группа SIPEF. Головной офис компании находится в Антверпене, Бельгия. В состав группы входят плантации, расположенные в Бразилии, странах Африки, Индонезии, Вьетнаме, Австралии, на Соломоновых островах. Помимо чая, который составляет 7% оборота, компания продает неочищенное пальмовое масло, копру и ядро пальмового ореха (48,7%), каучук (15,63%), бананы и ананасы (18,1%), какао, кофе (3%), перец и тропические декоративные растения.

Отдел информации «БДГ»

ВЫСТАВКИ

ПОД ЭГИДОЙ ПИВЗАВОДА «ОЛИВАРИЯ»

Отдел информации «БДГ»

С 1 по 4 июля в Республиканском выставочном центре пройдет юбилейная столичная выставка «Минску -- 930 лет. Предприятия города представляют». Заявки на участие подали 130 предприятий и фирм. Генеральным спонсором стало ОАО пивзавод «Оливария», главным спонсором -- СП «Интер трейд Ойл», поддержку оказывают также СП «Белсел», СП «Белфакт», СП «Мобильные коммуникации» и другие.

Среди участников выставки такие крупнейшие предприятия Беларуси, как АО «Атлант», АП «МПЗ», МАЗ, ММЗ, МЗКТ, завод «Горизонт», ОАО «Луч», ЗАО «Мілавіца» и другие. АО «Белмедпрепараты» представит на выставке более 150 наименований фармацевтической продукции, БелОМО -- большой перечень приборов наблюдения, ОАО «Керамин» -- керамические плитки всех видов. Широкий ассортимент посуды и декоративных изделий представит ОАО «Минский фарфоровый завод».

Белорусский центр моды организует показы мод, а совместный стенд ЗАО «Белбыткомплект» и СП «Белита» познакомит посетителей с парфюмерно-косметическими препаратами отечественного производства. Свои изделия представит и кондитерская промышленность: ОАО «Коммунарка» и фабрика «Слодыч». Посетители смогут ознакомиться со стендами ПО «Минскхлебпром» и ОАО «МИЛИТЭПС», красочно оформленной продукцией фирмы «Трайпл». На открытых площадках выставят свои образцы ЗАО «Торговый дом «Амкодор», ГП «Опытно-экспериментальный завод технологического оборудования», МАЗ. РАО «Белаттракцион» построит «Детский городок», который будет работать бесплатно.

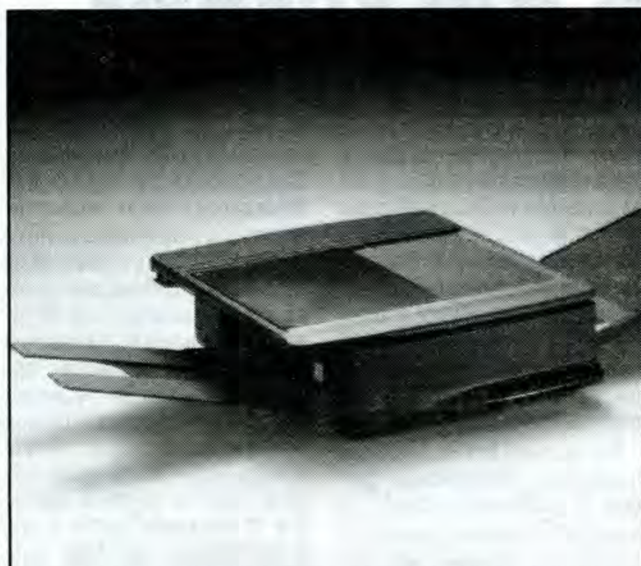
РЫНОК КОПИРОВАЛЬНОЙ ТЕХНИКИ

UTAX ИЩЕТ ДОРОГУ НА БЕЛОРУССКИЙ РЫНОК С ПОМОЩЬЮ «БЕЛФОРТ СИСТЕМ»

Алексей УРБАН

25-26 июня в IBB состоялась презентация группы «Белфорт Систем». Присутствующие смогли ознакомиться с широким спектром новейшего офисного оборудования, которое «Белфорт Систем» представляет на белорусском рынке, являясь дилером RISO, XEROX, OPTIMA, OKI, UTAX и ArByte.

Вступительным словом президента корпорации «Белфорт Систем» Юрия Агеенко была открыта официальная часть презентации. Несомненным успехом возглавляемого им предприятия г-н Агеенко назвал быстрое продвижение на Восток. Плодотворно работали презентативные центры компании в десяти городах России, недавно открытое в Киеве украинское представительство, а также многочисленные филиалы в Беларуси. Благодаря этому объемы



продаж компании в прошедшем году увеличились. Недавнее слияние «Белфорт» и «Копи-Компани» г-н Агеенко объяснил планами, направленными на усиление влияния на рынках офисного оборудования в СНГ.

На белорусском рынке офисного оборудования руководство корпорации решило начать реализацию программы поддержки поставок расходных материалов для офисного оборудования всех известных торговых марок -- CANON, SHARP и прочих. С этого года «Белфорт Систем» представляет в Беларуси и России фирму UTAX, немецкого производителя недорогой копировальной техники, рассчитанной на самый широкий круг потребителей. Устойчивый спрос на копиры UTAX побудил изменить план продаж в 1997 году: расширить объем поставок техники UTAX в общей структуре продаж с 4% в прошлом году до 20%. Таким образом, группа планирует уделить большее внимание растущей потребности белорусского рынка в доступном оборудовании, рассчитанном на среднего и мелкого пользователя.

Новым направлением деятельности «Белфорт Систем» является сотрудничество с российским производителем серверов и иного системного адаптированного компьютерного и периферийного сетевого оборудования -- ArByte и 3M -- в области поставок презентативных видеопроекторов. Несомненный спрос на станции видеомонтажа и цифровой обработки звука предполагается удовлетворить путем совместной работы на белорусском рынке «Белфорт Систем» и Arbyte. Образцы такого оборудования, экспонированные на презентации, вызвали живейший интерес специалистов и приглашенных гостей.

Сотрудничеству и совместным планам «Белфорт» и UTAX было посвящено выступление руководителя отдела экспорта фирмы UTAX GmbH Бо Крюгера. Видимо, по причине того, что марка UTAX мало известна местному потребителю, большую часть своего выступления г-н Крюгер посвятил истории фирмы, чья продукции сегодня представлена более чем в 45 странах мира.

Характеризуя возможности UTAX, г-н Крюгер подчеркнул, что продукция фирмы ориентирована на широкого потребителя. Деятельность компании направлена на выпуск специфичной по своим свойствам техники -- аппаратов для копирования A0, A1 и A2 инженерных форматов, а также на внедрение новейшей цифровой, дигитальной и мультисистемной техники. Основные принципы деятельности UTAX, по словам руководителя отдела экспорта, предполагают не только техническое совершенствование аппаратов, но и улучшение их дизайна, повышение удобства конструкции. Концепция маркетинга опирается на принцип оптимального сочетания экологических требований, малых энергозатрат, технологий будущего, использования всего двадцатилетнего опыта деятельности компании на рынке.

Региональный менеджер UTAX GmbH Борис Козлов основное внимание уделил аспектам сотрудничества UTAX и «Белфорт Систем». Он положительно оценил трехлетний опыт совместной деятельности, отметив удачное участие в «КОМТЕК-97», где, по его словам, *в малые сроки и с использованием малых средств в условиях ограниченного пространства представителям «Белфорт» удалось добиться, казалось бы, невозможного -- очевидного успеха.* По его мнению, достигнутые результаты -- устойчивое увеличение объемов сбыта -- свидетельствуют о том, что перспективы этого сотрудничества более чем благоприятны.

Пауль Юрген Родиг, директор московского представительства фирмы RISO, заметил, что успехи региональных представителей японского производителя очевидны: если в 1993 году продукции RISO на складах в Москве было на сумму DEM 300 тыс., то в 1997 -- на DEM 3 млн. Он также заявил, что именно представительство RISO (Германия) проявляет особую заботу о качестве обслуживания региональных дилеров: за это время более 250 техников «Белфорт» прошли обучение в Германии. По словам г-на Родига, первейшей задачей головной компании и всех ее структур, перешедших к выпуску уже четвертого поколения мини-типографий, является производство не просто техники, обеспечивающей эффективное и недорогое тиражирование, а оборудования, позволяющего работать с любыми материалами, предусматривающими возможность изготовления, например, учебников. В Японии 50% продукции RISO производится для нужд образования, в Европе -- не менее 30%, тогда как в странах Восточной Европы именно образование испытывает острую потребность в подобном оборудовании. Результаты работы дилеров RISO -- более 200 copi-shops и более 5 тыс. аппаратов, проданных в Беларуси и России.

Г-н Родиг отметил также благоприятную тенденцию, заключающуюся в инсталляции RISO в регионах, что, по его словам, является прежде всего заслугой «Белфорт Систем». Поздний «старт» «Белфорт Систем» (1992 год), по утверждению выступающего, не помешал компании стать лучшим дилером RISO в Европе, занять второе место среди всех представителей-поставщиков оборудования RISO. Характеризуя стратегию головной компании-производителя и его отделов, г-н Родиг заметил, что RISO и в дальнейшем намерена расходовать не менее 20% бюджета на исследования в области разработок эффективного оборудования, отвечающего самым строгим нормам и требованиям экологической безопасности.

Лучшим дилером белорусского представительства RANK XEROX назвал группу «Белфорт» и директор белорусского представительства компании RANK XEROX Игорь Мостеев. По его словам, «Белфорт», опираясь на работу многочисленных региональных филиалов и имеет *«максимальную территорию покрытия»*, успешнее других дилеров RANK XEROX решает задачи поставок и, что самое главное, надежного сервисного обслуживания офисного оборудования марки XEROX. Г-н Мостеев достаточно скептически оценил продукцию производителей, конкурирующих с XEROX в мире копировальной техники. По всей видимости, это был камень в огород выступавшего ранее представителя RISO, сделавшего упор на более оптимальную стоимость копии большого тиражирования RISO по сравнению со стоимостью копий, произведенных аппаратами XEROX: *«Марка XEROX была и остается маркой XEROX, более качественных аппаратов для копирования никто в мире не производил (в 1992 году XEROX была присуждена европейская награда за качество). Недаром распространенной в странах Восточной Европы стала привычка называть все копиры ксероксами. Мировые позиции XEROX по-прежнему сильны»*. Несмотря на то, что XEROX принял участие в процессе трансформации рынка копировальной техники и потерял условия монополизированного производства и поставок, доходы компании за 1996 год составили около $6 млрд., численность персонала, превышающая 90 тыс. человек, не сократилась. Доля заслуги в этом принадлежит и белорусскому представительству.

Важное место в деятельности XEROX на мировых рынках копировального оборудования, по словам г-на Мостеева, занимают совместные проекты с другими компаниями. Игорь Мостеев заметил, что, по его мнению, будущее копиров -- за техникой, функционирующей в режиме высококачественного полноцветного копирования. Разработки XEROX в этом направлении представлял на презентации полноцветный копир DocuColor 5750 (EMPRESS), который должен заменить на рынке модель MajestiK. Именно он наряду с техникой RISO, UTAX, новыми моделями совмещенных функций (факс+сканер +принтер +копир) OKI и разработками «Арбайт Компьютерз» вызвал наибольший интерес гостей. Эргономичные сборки этой российской фирмы привлекли внимание всех без исключения присутствующих, многие из которых являлись просто рядовыми пользователями.

Независимые эксперты считают, что слияние группы неминуемо отразится на присутствии представляемых корпораций на местном рынке производителей и позициях объединенной структуры на рынке офисного оборудования. Что касается перспектив UTAX в Беларуси, то здесь наблюдатели предпочитают делать более осторожные прогнозы. Господство аппаратов Canon (серия FC-210), Mita (серия CC), Sharp (Z-20-25) в нише недорогих, несложных и доступных в обслуживании аппаратов позволяет говорить о том, что утвердиться на этом рынке продукции UTAX (даже с помощью одного из лидеров местного рынка) будет нелегко.

СПРАВКА «БДГ».

Немецкая компания UTAX GmbH начала свою деятельность в качестве отдела сбыта одного из направлений производства швейцарской компании UTC (штаб-квартира находится в Базеле). История этой фирмы уходит корнями в XIX век, в 1856 год. Производство офисной техники наряду с выпуском одежды, украшений, часов и косметики стало основным видом деятельности UTC и основанного в 1936 году Union Trading Company Hamburg GmbH.

С 1967 по 1977 год UTAX представляла в Европе марку Toshiba. UTAX одной из первых в Европе освоила специфику продаж офисного оборудования и со временем вышла за пределы страны. Сегодня сбытовая сеть покрывает почти всю Европу, есть представительства в Африке, Перу. Несмотря на то, что вся деятельность контролируется головным немецким офисом, подразделение полностью самостоятельно.

ГЕОПОЛИТИКА

ДОРОГИЕ АМБИЦИИ

Галина ШАРАЕВА

На днях в Минске состоялась международная конференция «Европейская безопасность: региональные проблемы и общеевропейские приоритеты». Накануне Мадридского саммита Национальный центр стратегических инициатив «Восток -- Запад» собрал в столице Беларуси экспертов из стран Европы и США, представителей государственных учреждений и независимых аналитических центров для обсуждения новой архитектуры европейской безопасности в свете ставшего реальностью расширения НАТО на Восток.



Спустя несколько месяцев солдаты НАТО появятся вблизи западных границ Беларуси

На минском форуме были распространены доклад Бюджетного бюро Конгресса США и расчеты, осуществленные в Пентагоне, которые дают ответы на вопрос, во что обойдется расширение НАТО.

Первый вариант, рассмотренный Бюджетным бюро Конгресса -- «наименее амбициозный и требующий наименьших расходов», -- предусматривает возможность оказания помощи «Вишеградской группе» в защите от пограничных инцидентов или от ограниченного по масштабам нападения одной из стран региона. Этот вариант действий предусматривает укрепление оборонительных сил стран «Вишеградской группы» с тем, чтобы они сами являлись основным элементом осуществления плана обороны и лишь в случае необходимости предоставлялось подкрепление со стороны других членов НАТО. Основная предпосылка -- страны «Вишеградской группы» возьмут на себя большую часть расходов, связанных с модернизацией собственных вооруженных сил.

В соответствии с этим вариантом действий должны быть модернизированы системы войскового управления, сбора разведывательной информации, ПВО. Предполагается, что будут закуплены новые системы вооружений, в частности, истребители западного производства, противотанковые системы, оборудование для электронного противодействия, а также высокоточное оружие. Западным странам--членам НАТО также придется внести изменения в свой военный потенциал. В частности, сейчас ВВС НАТО из-за далеких расстояний не могут полномасштабно участвовать в конфликте на территории Центральной и Восточной Европы. В связи с этим нынешним членам НАТО необходимо будет закупить самолеты-заправщики, что даст возможность тактической авиации НАТО действовать со всех аэродромов в Западной Европы. Странам «Вишеградской группы» предстоит также серьезно модернизировать свою инфраструктуру: дороги, порты, железнодорожную сеть, создать тренировочные аспекты, стандартизировать системы заправки, проложить новые топливопроводы, построить хранилища для топлива и боеприпасов. Особые требования, по мнению Бюджетного бюро, должны быть предъявлены польской армии: она должна нарастить численность боевых подразделений и подразделений поддержки с тем, чтобы стать более мобильной. Польские ВМС должны резко повысить свой потенциал в борьбе с подводными лодками и в операциях по разминированию акваторий.

При реализации этого варианта расходы США (в ценах 1997 года) составят $4,8 млрд.; для союзников по НАТО -- $13,8 млрд., для новых членов НАТО -- $42 млрд.; общие расходы -- $60,6 млрд.

Четыре других, рассмотренных Бюджетным бюро конгресса сценария являются «более масштабными и дорогостоящими и сфокусированы на угрозе со стороны возродившейся России».

Вариант 2 предусматривает выдвижение авиации НАТО на Восток в случае, если «Вишеградская группа» окажется под угрозой. В этом варианте нашла отражение точка зрения тех, кто считает, что на современном поле боя доминирует авиация, и она способна остановить продвижение сухопутных войск противника. При этом варианте действий авиация НАТО (главным образом с баз Германии) перебазируется на территорию тех стран, которые находятся под угрозой. По мнению некоторых разработчиков операций в масштабе ВВС, сам факт подготовки аэродромов на территории «Вишеградской группы» к приему авиации НАТО может послужить серьезным сдерживающим фактором в период кризиса.

При реализации варианта 2 расходы США составят $4,6 млрд., для союзников по НАТО -- $10,3 млрд., для новых членов -- $3,6 млрд., общие расходы -- $18,6 млрд.

Вариант 3 отражает «более традиционный взгляд» на ход боевых действий в современных условиях, согласно которому для защиты территории потребуется значительный контингент сухопутных сил. При этом варианте в поток сил НАТО, перемещаемых на Восток, включены 10 дивизий НАТО. При таком варианте развертывания сил возникает необходимость в использовании боевой техники и снаряжения, заранее размещенных на территории Западной Европы.

При реализации варианта 3 расходы для США составят $3,6 млрд., для союзников по НАТО -- $20,3 млрд., для новых членов -- $6,2 млрд., общие расходы -- $30,1 млрд.

Вариант 4 предусматривает складирование заранее боевой техники и снаряжения на территории стран «Вишеградской группы» с тем, чтобы войска можно было перебросить быстро на самолетах, и они смогли сразу использовать заранее размещенную технику в период кризиса. Этот вариант предусматривает ускоренную переброску сил НАТО к фронту на ранних, наиболее опасных этапах кризиса.

По мнению составителей доклада, этот вариант также имеет как плюсы, так и минусы. С одной стороны, заранее складированная техника и снаряжение дадут возможность пяти перебрасываемым из США бригадам быстрее вступить в бой. С другой стороны, после окончания холодной войны США переместили заранее складированное оборудование с территории Германии ближе к портам в Бельгии и Голландии с тем, чтобы это оборудование быстрее можно было перебросить в районы кризисов за пределами зоны ответственности НАТО. В результате перемещения этих запасов на территории стран «Вишеградской группы» замедлится и осложнится проведение операций вне зоны ответственности НАТО. В то же время «Россия может расценить такое предварительное складирование как угрожающий жест».

При реализации варианта 4 расходы для США составят $0,3 млрд., для союзников по НАТО -- $0,9 млрд., для новых членов -- $ 0,1 млрд., общие расходы -- $1,2 млрд.

Вариант 5 -- «наиболее амбициозный и дорогостоящий». Предусматривает постоянное размещение ограниченного контингента войск НАТО (оборудование и личный состав) на территории «Вишеградской группы». Речь идет о двух дивизиях и двух бригадах, а также о двух авиакрыльях -- американском и британском.

При реализации варианта 5 расходы для США составят $5,5 млрд., для НАТО -- $8,7 млрд., общие расходы -- $14,2 млрд.

По мнению составителей доклада, в условиях «незначительной и неопределенной угрозы» для новых членов НАТО «гибкий вариант действий состоял бы в том, чтобы осуществить передовое развертывание небольшого воинского контингента, а основные силы держать на территории Германии в качестве мобильного резерва».

Рассматривая возможности «сторого этапа» расширения НАТО, авторы доклада отмечают, что среди кандидатов чаще всего называют Словению, Румынию, Украину, Эстонию, Латвию, Литву. «Однако, за исключением Словении, эти страны было бы трудно защищать, и это потребовало бы крупных ресурсов», -- указывается в докладе.

По оценкам Бюджетного бюро конгресса, расходы на реализацию пяти перечисленных вариантов действий на протяжении 15-летнего периода могут составить от $61 млрд. до $125 млрд. Из этой общей суммы США могут «взять на себя» $5-19 млрд., однако лишь в том случае, если страны «Вишеградской группы» сами будут нести значительную долю расходов, связанных с расширением».

По расчетам Пентагона, Польше, Чехии и Венгрии придется в течение 12 лет изыскать $10-13 млрд. за «удовольствие» стать членами НАТО. В целом расширение НАТО в предстоящие 12 лет будет стоить $27-35 млрд. Военные считают, что США и их европейским союзникам достаточно будет потратить $8-10 млрд. на обеспечение способности вооруженных сил НАТО по переброске на Восток, $9-12 млрд. -- на оплату прямых расходов по расширению альянса: модернизация военных баз на территории восточноевропейских стран, строительство новых радарных систем ПВО, совершенствование коммуникационных систем и т.п. В документе приводится конкретная сумма расходов, которые лягут непосредственно на плечи США, -- $2 млрд. в течение 12 лет. Эксперты, однако, отмечают, что эта цифра явно занижена. Время, как говорится, покажет. Но напомним, что со дня своего создания НАТО расширяется уже в четвертый раз. Первое расширение состоялось в 1952 году, когда в члены НАТО были приняты Греция и Турция, Западная Гремания стала членом НАТО в 1955 году, Испания -- в 1982 году. Нынешние планы -- самые амбициозные и, судя по расчетам, самые дорогостоящие.

РЫНОК ВООРУЖЕНИЙ

МОСКВА ДЫШИТ В ЗАТЫЛОК ВАШИНГТОНУ

«Дифенс ньюс», Спрингфилд

Должностные лица России выражают опасение, что расширение НАТО положит конец надеждам на восстановление в Центральной и Восточной Европе рынков сбыта российского оружия, хотя в странах этого региона в огромном количестве имеется вооружение советского производства, нуждающееся в модернизации.

Высокопоставленный представитель России подтвердил, что министр иностранных дел Евгений Примаков затрагивал проблему торговли оружием на переговорах с должностными лицами НАТО, однако в Основополагающем соглашении эта тема не упоминается.

Российские должностные лица не удовлетворены ситуацией с торговлей оружием. Москва резко отреагировала на публичные протесты американских и других западных должностных лиц против некоторых планов поставок российских вооружений.

Американские представители подчеркивают, что гораздо больше, чем необходимость устранения опасений России по поводу потерянных рынков сбыта, их беспокоит распространение оружия российского производства. *«С российскими фирмами -- иногда при недостаточном контроле со стороны Москвы, а порой в условиях полного отсутствия такого контроля -- устанавливают контакты государства, стремящиеся действовать в обход ограничительной политики экспорта оружия, проводимой США и странами Западной Европы»,* -- заявил заместитель помощника Госсекретаря по вопросам ядерного распространения Роберт Эйнхори.

В Москве кампания за нераспространение ядерного оружия вызывает раздражение и подозрение. Российские должностные лица в конфиденциальном порядке отмечают, что США придерживаются политики «выкручивания рук» отчасти для того, чтобы защитить традиционные рынки Вашингтона.

Россия, к возмущению США, предпринимает усилия с целью налаживания поставок в Южную Корею ракет С-300, а также истребителей СУ-35 и СУ-37. Комитет палаты представителей Конгресса США по ассигнованиям принял заявление протеста против планов поставок ракет С-300 Южной Корее и законопроект о дополнительных военных расходах.

Когда Россия попыталась продать ракеты С-300 руководству греческой общины Кипра, США также выразили протест, а Турция выступила с угрозой отстранить российские вертолеты от участия в тендере на заключение с ней сделки на сумму $3 млрд.

Несмотря на заявления Москвы о «нечестной игре» Запада, российские фирмы, торгующие оружием, добились в последнее время некоторых успехов, особенно в Китае и Индии. Они заявили, что догонят США по объему торговли оружием путем укрепления своих позиций на традиционных рынках сбыта и выхода на новые рынки, например, в странах Азии.

Статистические данные, представленные государственной компанией «Росвооружение», свидетельствуют об увеличении в последнее время объема российского экспорта оружия. Как отмечают должностные лица, в этой области Россия постепенно приближается к уровню США. В 1996 году объем экспорта российского оружия в стоимостном выражении достиг $3,5 млрд. По данным, представленным должностными лицами этой компании, объем экспорта американского оружия в том же году составил в стоимостном выражении $7,5 млрд.

«Мы считаем, что в 2001-2002 годах экспорт обеих стран будет выражаться одинаковыми цифрами», -- заявил представитель «Росвооружения» Валерий Картавцев.

КОРОТКО

• • •

В Москве найден труп советника банка «Центр кредит», сообщило столичное ГУВД. По данным милиции, труп 50-летнего В.Андреева был обнаружен в снимаемой в поднаем квартире на Мичуринском проспекте (Западный округ) с ножевыми ранениями груди и шеи, а также травмой головы.

По оценкам криминалистов, убийство было совершено еще на минувшей неделе.

• • •

Депутат Госдумы Юрий Поляков (группа «Народовластие»), исчезнувший в Краснодарском крае 2 декабря, возможно, похищен «с целью вымогательства денег». Эта версия названа «наиболее вероятной» в информации председателя комитета по безопасности Госдумы Виктора Илюхина (фракция КПРФ), распространенной в нижней палате парламента.

В документе отмечается, что по факту исчезновения депутата возбуждено уголовное дело по статье УК РСФСР: умышленное убийство. Его расследование ведут сотрудники управлений угрозыска, по борьбе с экономическими преступлениями, регионального управления по борьбе с организованной преступностью и других подразделений Краснодарского края. Координацию их действий осуществляет Главное управление угрозыска МВД России.

В информации г-на Илюхина сообщается, что проверяется и версия о нелегальном выезде Ю.Полякова за пределы России, в связи с чем направлен запрос в Интерпол.

• • •

Бывший заместитель мэра Санкт-Петербурга Лев Савенков приговорен к 5 годам заключения в колонии общего режима с конфискацией имущества. Об этом сообщила судебная коллегия Невского суда.

По данным коллегии, бывший заместитель Анатолия Собчака, курируя в администрации вопросы продовольственного обеспечения города, параллельно являлся соучредителем и владельцем нескольких торгово-закупочных фирм. В 1993 году он финансировал переправку контрабандой за рубеж 40 тысяч банок черной икры, которая была задержана на таможенном переходе. Савенков вскоре был задержан за передачу частному коммерсанту Александру Матвееву трех ампул, содержавших 8 граммов порошка изотопа осмия-187 стоимостью $50 тыс за 1 грамм, которые предполагалось реализовать одной из лабораторий Германии. Матвеев был арестован сотрудниками УФСБ Санкт-Петербурга и Ленинградской области при пересечении границы, а затем ордер на арест предъявили Савенкову. При обыске у него обнаружены около $12 тысяч и пистолет «Вальтер», а также чековые книжки германского и бельгийского банков. Выяснилось также, что Лев Савенков являлся владельцем трех фирм -- в Германии, Канаде и Бельгии.

• • •

Генпрокуратура России намерена возобновить все приостановленные ранее уголовные дела, связанные с кредитно-финансовой сферой. Об этом в Москве сообщил журналистам после завершении координационного совещания руководителей правоохранительных органов в Генпрокуратуре Генеральный прокурор России Юрий Скуратов.

«Речь идет о том, чтобы проверить правильность принятых ранее следствием решений», -- заявил он

Всего таких дел, по данным Генпрокуратуры, насчитывается около 500, например, уголовное дело о «черном вторнике», которое уже возобновлено.

Юрий Скуратов также отметил, что необходимо наладить информационный обмен между всеми ведомствами, контролирующими кредитно-финансовый рынок. В частности, из-за неполной информации существуют разночтения по поводу ущерба, нанесенного нелегальными «авизо», сообщил он. Так, например, по оценкам МВД РФ сумма этого ущерба оценивается примерно в 3 трлн. рублей. В то же время ЦБ РФ считает, что этот ущерб составил около 300 млрд. рублей.

ИА «Интерфакс»

ТЕНДЕНЦИИ

БЕЛОРУССКАЯ ПРЕСТУПНОСТЬ С КИТАЙСКИМ АКЦЕНТОМ

Андрей СОКОЛОВ

Настойчивые попытки Александра Лукашенко наладить самое тесное деловое сотрудничество с Китаем, похоже, приносят плоды: одним из первых на инициативу белорусского президента откликнулся китайский криминальный мир.

Китайские мафиози, очевидно, быстрее других своих соотечественников сообразили, какие прекрасные перспективы открываются перед ними в еще одной стране рыночного социализма. О проникновении китайской мафии в Беларусь красноречиво свидетельствует недавний случай с захватом в Минске двух заложников -- китайских предпринимателей.

По сведениям «БДГ», события развивались следующим образом. 25 мая четверо граждан Китая захватили в Минске двоих своих соотечественников, занимавшихся в Беларуси «челночным» бизнесом, отвезли их на арендуемую квартиру и потребовали выкуп в $15 тысяч. Поскольку у заложников при себе таких денег не оказалось, вымогатели предложили им связаться с родственниками, проживающими в Китае, чтобы те собрали и передали требуемую сумму. Жертвам ничего другого не оставалось, как согласиться. Но родственники заложников требуемую сумму собрать не смогли. А поскольку судьба близких людей им была, естественно, небезразлична, они стали лихорадочно искать деньги у своих богатых знакомых. Таким образом родственники вышли на бизнесмена, владельца крупной фирмы, проживающего в Праге. Денег он не дал, но помочь не отказался. Пользуясь своими связями, сообщил о происшедшем в посольство КНР в Москве. Очевидно, этот бизнесмен, как и многие китайцы, несмотря на частые вояжи нашего руководства в КНР, по-прежнему считает Беларусь частью России.

Впрочем, в данном случае это заблуждение не помешало счастливой развязке. Китайские дипломаты в Москве сообщили об инциденте в региональное управление по организованной преступности МВД РФ. А российские милиционеры поделились полученной информацией с белорусскими коллегами.

Следует отметить, что сотрудники Минского городского управления по организованной преступности провели операцию по освобождению заложников блестяще. Вымогатели были арестованы. И в процессе расследования выяснилось, что двое китайских рэкетиров уже давно разыскиваются Интерполом за совершенные в КНР убийства. Более того, один из вымогателей, по информации правоохранительных органов КНР, является влиятельным «авторитетом» в китайском криминальном мире. На родине этот китайский мафиози имел кличку «Монах».

Как долго Монах и его сподвижники проживали в Беларуси и чем до захвата заложников занималась эта организованная преступная группа, пока неизвестно. Но маловероятно, чтобы китайские преступники вели в Беларуси законопослушный образ жизни. По предположению сотудников правоохранительных органов, Монах и его команда скорее всего существовали на добровольно-принудительные пожертвования своих соотечественников, занимающихся «челночным» бизнесом в Беларуси.

Не исключено также, что китайская организованная преступность занимается нелегальной переправкой своих соотечественников через Беларусь в Западную Европу. По крайней мере, в Москве



не так давно была разоблачена китайская «контора», которая нелегально переправляла «живой товар» в Западную Европу. Вполне возможно, что аналогичная криминальная структура могла возникнуть и в нашей стране. Тем более, что охраняемых границ между Беларусью и Россией нет, а географическое положение нашей страны этому промыслу способствует.

Словом, арест одного из главарей китайской мафии в Беларуси является тревожным сигналом, предупреждающим о том, что международные преступные синдикаты заинтересовались нашей страной.

В сентябре прошлого года в Минске под эгидой Совета Европы был проведен международный семинар по проблемам борьбы с организованной преступностью, в котором принимали участие около 120 человек, представляющих 15 стран ближнего и дальнего зарубежья. Место организации семинара было выбрано не случайно. В последнее время Беларусь из самого спокойного государства на просторах бывшего СССР превращается в своеобразную мафиозную зону. Беларусь привлекает международные преступные группы своим удобным географическим положением и отсутствием таможенных пунктов с Россией. Через Беларусь, по сведениям Комитета по борьбе с организованной преступностью и коррупцией при МВД страны, проходит транзитная магистраль по перевозке наркотиков из стран Золотого Полумесяца в Западную Европу. Наше государство также является одним из крупнейших нелегальных поставщиков «живого товара» на Запад. Причем белорусские мафиозные синдикаты осуществляют экспорт не только нелегальных мигрантов, но и отечественных, а так же российских проституток. Кроме того, через Беларусь на территорию стран бывшего СССР из Западной Европы поступает огромное количество ворованных автомобилей. Именно эти проблемы: нелегальная миграция, экспорт проституции, транзит наркотиков и преступный автомобильный бизнес -- особенно беспокоят представителей правоохранительных органов стран Западной Европы.

И вот теперь вдобавок ко всему остальному в Беларуси участились случаи захвата заложников с целью получения за них выкупа. Только в Минске за последние 2 года зафиксировано 60 таких фактов. И это только те, о которых родственники заложников сообщали в правоохранительные органы. Но несомненно, что некоторые граждане предпочли не рисковать жизнью близких и согласились выполнить требования преступников. Обычно злоумышленники охотятся за родственниками отечественных бизнесменов. Однако все чаще к этому преступному промыслу приобщаются зарубежные криминальные сообщества.

КРИМИНАЛ

БАНКОВСКИЕ ЗАКРОМА В ПОЛЕ ЗРЕНИЯ КРИМИНАЛЬНЫХ ЭЛЕМЕНТОВ

Сергей АНИСЬКО

Банковская сфера Беларуси продолжает привлекать внимание криминального мира. 25 июня двое неизвестных в масках, вооруженные пистолетом системы «Марголина» с глушителем, ворвались в помещение филиала АСБ «Беларусбанк» Октябрьского района столицы. Угрожая оружием, они заставили сотрудников сберкассы выдать им около BLR 60 млн., после чего скрылись на поджидавшей их автомашине с водителем-сообщником.

По данному факту правоохранительными органами возбуждено уголовное дело. Однако поиски преступников, по всей видимости, будут долгими -- шокированные сотрудники сберкассы не смогли запомнить сколько-нибудь важные приметы грабителей. Кроме того, объявленный сразу же после нападения план «Сирена» не принес результатов.

Как это ни странно, сейчас МВД занимается не только оперативно-розыскными мероприятиями, но и поиском виноватых в случившемся. Сотрудники головного столичного банка АСБ «Беларусбанк» склонны винить в происшедшем милицию. Дело в том, что после срабатывания кнопки «ТРЕВОГА» на пульте местного РОВД (один из работников сберкассы сумел подать сигнал незаметно для налетчиков) милиционеры должны были прибыть к месту событий через 3 минуты. Именно столько времени согласно инструкции отводится для прибытия группы захвата. Но по неизвестным причинам служители правопорядка опоздали. Милиция отвергает обвинения в свой адрес и утверждает, что налетчики смогли скрыться благодаря замешательству банковских служащих.

Надо сказать, что повышенный интерес преступников к банковским учреждениям прогнозировался не только аналитиками правоохранительных органов, но и независимой прессой. И ограбление филиала АСБ «Беларусбанк» далеко не первый случай такого рода. В Гродно в апреле двое неизвестных с автоматом АК-74 совершили нападение на инкассаторов «Приорбанка» и скрылись, прихватив BLR 1 млрд. Кстати, до сих пор грабители не найдены. Хотя у сотрудников уголовного розыска есть основания считать, что к преступлению причастны «залетные» профи из России.

В 1995 году член инкассационной бригады, перевозившей деньги из Витебска в Минск, убил своего напарника и попытался скрыться. Однако милиция сработала на удивление оперативно -- машина с преступником была блокирована в Логойском районе. В результате получасовой перестрелки не пожелавший сдаться грабитель был убит.

В 1996 году на милиционера, охранявшего в ночное время крупский филиал «Агропромбанка», напал ранее судимый местный житель. Проникнуть в помещение ему удалось благодаря помощи своей сообщницы -- кассира банка. Грабитель, оглушив охранника обрезком трубы, завладел его автоматом и изъял из сейфа крупную сумму денег. Но уже спустя сутки он был задержан в Могилевской области. Сейчас преступная «парочка» отбывает наказание.

Еще одно нападение было совершено в Кобрине, где грабитель пытался «экспроприировать» наличность в обменном пункте местного банка. Благодаря решительным действиям капитана милиции он был задержан. Кстати, руководство банка по достоинству оценило мужественный поступок офицера -- для него была приобретена трехкомнатная квартира.

По поводу ограбления сберкассы в Октябрьском районе Минска мнения сыщиков разделились. Некоторые считают, что в данном случае «работали» дилетанты, так как время для нападения было выбрано неудачное. Больше всего дензнаков в сберкассах находится в начале месяца, когда выплачиваются пенсии и зарплаты гражданам. Во время ограбления в кассе было всего около BLR 60 млн. С другой стороны, наличие у преступников пистолета с глушителем, их слаженные действия свидетельствуют об определенном профессионализме. Хотя возможно, что скрыться им удалось лишь благодаря опозданию группы захвата.

Почему же налетчикам в большинстве случаев удается реализовать свои преступные замыслы? Преступники остаются безнаказанными слишком часто, чтобы можно было ссылаться на неблагоприятное стечение обстоятельств. И представителям МВД следует признать, что бандиты их переигрывают. По крайней мере, милиции, использующей агентурные и оперативно-технические методы работы, не удается действовать с опережением.

С другой стороны, успехи криминального мира объясняются и некоторыми другими причинами. В частности, охрана банковских учреждений не достаточно надежна. Например, многочисленные сберкассы АСБ «Беларусбанка» не имеют милицейских постов. Трудно сказать, чем это объясняется, -- то ли г-жа Ермакова экономит средства на их содержании, то ли сотрудников МВД не хватает на все банковские офисы. В то же время, как свидетельствует статистика, на коммерческие и государственные банки, имеющие собственные охранные структуры или пользующиеся услугам МВД, нападений не зафиксировано.

Есть еще одна причина, которая не позволяет предотвращать акции грабежей. Это безразличие правоохранительных органов, а иногда и руководства отдельных банков к проблеме формирования дееспособных служб безопасности (СБ).

Сейчас банковские СБ в основном укомплектованы бывшими сотрудниками МВД и КГБ, имеющими богатый опыт оперативно-розыскной работы. Однако их деятельность не регламентирована законодательством и осуществляется на основании разработанных внутрибанковских инструкций. В отличие от Беларуси в России принят закон о частной сыскной службе, четко определяющий права и обязанности частных детективов. Белорусские же сыщики вынуждены постоянно балансировать на грани законного и незаконного.

СБ осознают, что работа в одиночку малоэффективна. Поэтому они пытаются наладить контакты с МВД. Но, к сожалению, в этой структуре они не находят взаимопонимания. Некоторые аналитики считают, что МВД видит в СБ нежелательных конкурентов. Это приводит к скрытому противостоянию. Милиция не желает делиться с «эсбэшниками» конфиденциальными сведениями, а иногда даже игнорирует криминальную информацию о конкретных лицах, предоставляемую им частными сыщиками. МВД всячески пытается если не заблокировать, то хотя бы затянуть процесс принятия законов о частной детективной деятельности и об оружии.

Удивление вызывает и позиция АСБ «Беларусбанк». По сведениям из информированных источников, по инициативе руководства банка сейчас решается вопрос об обязательной ежедневной сдаче и переправке наличных денежных средств из всех банков страны в близлежащие филиалы «Беларусбанка». Авторы этой странной инициативы мотивируют ее сокращением расходов на содержание охраны и повышением надежности защиты финансов от налетчиков. Хотя случай в филиале Октябрьского района свидетельствует как раз об обратном. Нетрудно представить, какие перспективы открывает перед налетчиками новый порядок -- ежедневно перемещаемые крупные суммы денег будут подвергаться особому риску.

Если у Вас есть компьютер, модем и электронный адрес, то газеты ИМЯ и «БДГ» Вы можете читать на сутки раньше других, получая их электронный вариант

Стоимость электронной подписки: в пределах республики — $3 в месяц, по странам СНГ — $15 в месяц.

Справки по тел. (017) 236-52-41







ПРЕЗЕНТАЦИЯ

МАРМАРИС — ЭТО ТАМ, ГДЕ ВЕЛИКОЛЕПНО ОТДЫХАЮТ, или СРЕДИЗЕМНОМОРСКИЙ КУРОРТ МИРОВОГО УРОВНЯ

Геннадий ГРАДСКИЙ, РИА «АПАШ»

Друзья и партнеры считают меня деловым, современным человеком. Собственно, таковым я и являюсь. Я всегда знаю, чего хочу и знаю, как этого добиться, и умею достигать намеченной цели. Я работаю много и интенсивно, но только за очень хорошие деньги. И если я их трачу, то всегда получаю за них самое лучшее.

Летом мне необходим отдых. А так как я имею возможность выбирать, то я выбираю только отличный курорт. Все должно быть высшего качества: место, гостиница, сервис.

Хорошо отдохнуть можно только с надежной фирмой, имеющей безупречную репутацию и постоянную клиентуру. Поэтому из года в год я пользуюсь услугами фирмы «Экстратур». Особенно меня привлекает директор этой фирмы, прозванная «леди-круиз», Раиса Крукович. Беря на себя многие хлопоты и проблемы, она проявляет огромную энергию и при этом безупречна даже в мелочах. Обращаясь к ней, я знаю, что получу именно то, что хочу.

В этом году по ее совету я съездил на Мармарис. Это было незабываемо. Ведь Мармарис -- это действительно нечто особенное. Поеду еще раз. Но начну по-порядку. Средиземное море. Далеко вдающийся в водную гладь полуостров. Невысокие горы. Легендарный остров Родос в дымке на горизонте. Дивная, бушующая нерельно яркими красками экзотическая природа. Ослепительно голубое южное небо.

По самому краю полуострова -- россыпью по склонам белоснежные здания отелей, баров, ресторанов, дискотек -- курортный город с тем же названием -- Мармарис. Бесплатные тщательно ухоженные пляжи. Водные мотоциклы, парапланы, катера у берега, подводная охота, яхты -- рай наяву.

Очень большое внимание я уделяю отелю. За свои деньги я хочу отдохнуть с комфортом. Все должно быть европейского уровня. Здесь с этим все в порядке. Останавливаюсь в пятизвездочном



«Elegance» с казино, сауной и диско на крыше. Хотя есть и приличные отели подешевле: четырехзвездочный «Propical» и трехзвездочный «Palm Beach». В каждом -- отличные кондиционеры -- комфорт гарантирован.

Из многих пляжных развлечений больше всего мне понравилась экскурсия с аквалангом на морское дно: неописуемо красиво. Рыбы, многоцветные водоросли, экзотическая морская живность... -- насмотрелся, и сувениров друзьям, ракушек и рапанов разных, собрал.

Вечером -- ресторан. Особенно крутое представление -- шоу «Турецкая ночь»: здесь и пластические танцы красавиц - турчанок, и выступления восточных танцоров. Потрясает шоу танцора, заслужившего за свои необычные танцы прозвище «человек-червяк». Посмотреть на это экстравагантное зрелище приезжают туристы со всего мира. Скучать не приходится.

Я так полагаю: пляжи-бары-дискотеки -- это, конечно, здорово, но, выезжая за границу, нужно и путешествовать, словом, страну посмотреть. Не люблю откладывать. Лечу на вертолете в знаменитое Памукалле. Конечно, туда можно добраться и на автобусе (стоит копейки), но ведь по воздуху намного интереснее, а какой с высоты вид открывается -- сказки «тысяча и одной ночи». В Мармарисе не проблема взять напрокат джип или «Рено», поэтому самые интересные места я объезжал сам.

Особо яркое впечатление -- поездка на Родос (как бы в Греции побывал). Остров одного из семи чудес света -- знаменитого Колосса Родосского. Остров величественных античных развалин и средневековых крепостей, мощных цитаделей и древних скульптур, белоснежных мраморных колонн и мозаичных мостовых. Остров кожевенных и меховых фабрик, продукция которых дешевле, чем на стадионе «Динамо». Я остался доволен и организацией поездки: платишь совсем немного и без виз и таможен садишься на «ракету» на подводных крыльях и мигом оказываешься здесь.

Двенадцать дней на Мармарисе пролетели как один день. Да, поездка с «Экстратуром» -- это по-настоящему классный отдых на по-настоящему классном курорте. Я остался очень доволен поездкой: вряд ли сегодня за эти же цены я отдохнул бы где-нибудь лучше.

г.Минск, ул. Мельникайте, 2, к.404а (ст.метро Фрунзенская) 22 эт. здание рядом с Домом мод), тел: 226-87-38, 223-58-45; факс: 223-53-17.

Министерство связи и информатики Республики Беларусь
АБОНЕМЕНТ НА ГАЗЕТУ
63879
Подписной индекс
БИРЖИ и БАНКИ
БЕЛОРУССКАЯ ДЕЛОВАЯ ГАЗЕТА

Количество экземпляров	

на 1997 год по месяцам:

1	2	3	4	5	6	7	8	9	10	11	12

Куда
(почтовый индекс) (адрес)
Кому
(фамилия, инициалы)

ДОСТАВОЧНАЯ КАРТА
НА ГАЗЕТУ БИРЖИ и БАНКИ
63879
Подписной индекс
БЕЛОРУССКАЯ ДЕЛОВАЯ ГАЗЕТА

ПВ	место	литер	Стоимость подписки на квартал - 120.000 р. (1 экз) на месяц - 40.000 р. (1экз)	Количество экземпляров

на 1997 год по месяцам:

1	2	3	4	5	6	7	8	9	10	11	12

Куда
(почтовый индекс) (адрес)
Кому
(фамилия, инициалы)

БИРЖИ и БАНКИ
БЕЛОРУССКАЯ ДЕЛОВАЯ ГАЗЕТА № 46 (389) 30.6.97
Главный редактор **Петр МАРЦЕВ**
Первый заместитель гл. редактора **Светлана КАЛИНКИНА**
Заместитель гл. редактора **Павел ШЕРЕМЕТ**
Заместитель гл. редактора **Валентин ЖДАНКО**

Газета зарегистрирована в Министерстве культуры и печати Республики Беларусь, регистрационное свидетельство №554, от 04.12.92г., 31.05.95г., №561, от 02.07.96г.
Редакция может публиковать материалы, отражающие только мнение их авторов, в порядке обсуждения. Перепечатка - только со ссылкой на "Белорусскую деловую газету". Редакция не несет ответственности за содержание рекламных объявлений.

Учредитель: ЗАО "БЕЛОРУССКАЯ ДЕЛОВАЯ ГАЗЕТА"
Издатель: ЗАО "БЕЛОРУССКАЯ ДЕЛОВАЯ ГАЗЕТА"
Полиграфическое обеспечение и распространение: **Леонид ЦЫБУЛЬСКИЙ**
Начальник рекламной службы: **Михаил ОРЛЕЦКИЙ**
Компьютерный выпуск **Сергей ОСИПЦОВ**
АДРЕС РЕДАКЦИИ: 220088, Минск, ул.Первомайская, 18
ТЕЛЕФОН: (017) 236-50-51
ФАКС: (017) 236-53-62
КОРПУНКТ В РИГЕ: тел. (0132) 428-188 (Вадим ШЕРШОВ)
КОРПУНКТ В ВАРШАВЕ: тел.(1048)22-863-67-79 (Людмила ГУЛЯКЕВИЧ)

E-mail: edit@workpr.minsk.by; edit@bdg.belpak.minsk.by
Размещение рекламы: **тел./факс: (017) 223-85-88**
Отдел распространения: **тел./факс (017) 226-87-99**
Отпечатано с диапозитивов в ЗАО "Летувос ритас" 2001, Вильнюс, проспект Гедимино, 12а
Тираж **20 000**
Цена **договорная**
Заказ **1203**
Подписано в печать **28.6.97 в 22.00**
Подписной индекс **63879**
Выходит 2 раза в неделю